

8º CONFERENCIA LATINOAMERICANA y CARIBEÑA de CIENCIAS SOCIALES

LAS LUCHAS POR LA IGUALDAD,
LA JUSTICIA SOCIAL Y LA DEMOCRACIA
EN UN MUNDO TURBULENTO

PRIMER FORO MUNDIAL DEL PENSAMIENTO CRÍTICO

Buenos Aires | 19 al 23 de noviembre de 2018



Resúmenes de ponencias por campo temático

10 | Economía y políticas de desarrollo



Consejo Latinoamericano
de Ciencias Sociales
Conselho Latino-americano
de Ciências Sociais



Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales - C.L.A.C.S.O.

Las luchas por la igualdad, la justicia social y la democracia en un mundo turbulento : ponencias del Primer Foro Mundial del Pensamiento Crítico. - 1a ed. - Ciudad Autónoma de Buenos Aires : CLACSO, 2020.

Libro digital, PDF

Archivo Digital: descarga y online

ISBN 978-987-722-580-8

1. Ciencias Sociales y Humanidades. 2. América Latina. I. Título
CDD 301

Resumen de ponencia

"DISPOSITIVOS POLÍTICOS PEDAGÓGICOS PARA UNA PRAXIS TRANSFORMADORA EN ECONOMÍA SOCIAL Y SOLIDARIA EN LA UNIVERSIDAD NACIONAL DE QUILMES"

*Barbara Altschuler

*Selva Sena

Nuestra ponencia reflexiona sobre las bases conceptuales, políticas, metodológicas y pedagógicas que sustentan nuestras prácticas de formación- investigación- acción en el marco del Proyecto CREES (Construyendo Redes Emprendedoras en Economía Social) de la Universidad Nacional de Quilmes (UNQ), Buenos Aires, Argentina.

La construcción del campo de la economía social y solidaria (ESS) y los desafíos en ello implicados requieren profundizar en lo conceptual, metodológico y práctico, desde un enfoque complejo y multidimensional que nos permita multiplicar los aprendizajes mutuos y la construcción social de conocimiento útil, emancipatorio y transformador. Dichas estrategias y prácticas de formación-investigación-acción son realizadas desde un diálogo de saberes que busca recuperar las experiencias vitales, comunitarias o étnicas aportadas por los/as participantes, así como los saberes que de ellas se desprenden, de manera des-jerarquizada respecto de los conocimientos académicos formalizados. Esto es, una perspectiva de ecología de saberes (Sousa Santos, 2006 y otros), en la que cobran voz diversos conocimientos que la modernidad occidental desterró, oscureció o subalternizó, incluyendo allí los enfoques dominantes del desarrollo (Pastore y Altschuler, 2015). En esa ecología nos referimos a los saberes de los pueblos originarios (Delgado B. F., 2013), pero también a los de las culturas populares, a los sentidos y saberes originados en la vida cotidiana de diversas comunidades. Entendemos que este diálogo de saberes y construcción compartida de aprendizajes, debe incluir decididamente los conocimientos para la vida y no sólo para la producción, desde las necesidades integrales de las personas y los vínculos interpersonales y colectivos, fundamentales para la construcción de cualquier organización social (Pastore y Altschuler, 2015 a).

Desde un punto de vista metodológico, además de la educación popular y las comunidades de aprendizaje con la que venimos trabajando distintos grupos involucrados en la promoción y desarrollo de la ESS (Sena y Marciano, 2013; Gallo y Mendy, 2013, entre otros), nos parece importante destacar otros aportes significativos de enfoques conceptuales que se encuentran en estrecha vinculación con estos. En primer lugar, el enfoque de la complejidad, el cual nos propone abordar la unidad en la diversidad, la multidimensionalidad de la vida biológica y social, desde el trabajo interdisciplinario (Morin, E., 1977, 1984 y 1994; García, R., 2007) y la co-construcción con otros como sujetos de aprendizaje, conocimiento y acción socioeconómica, política y simbólica en las comunidades y territorios. Ello requiere avanzar en prácticas interdisciplinarias y deconstrucción de puentes epistemológicos de diálogo y

enriquecimiento mutuo entre diversas disciplinas y ciencias sociales, naturales, tecnológicas, de la salud, ambientales, etc. Otro tipo de enfoques y herramientas que rescatamos son los avances realizados en términos de sistematización de prácticas (Jara, O., 1994; Núñez Hurtado, 1986) y de la investigación-acción-participativa, las cuales resultan fundamentales para avanzar en las líneas antes propuestas. Dichas estrategias y prácticas de formación-investigación-acción son realizadas desde un diálogo de saberes que busca recuperar las experiencias vitales, comunitarias o étnicas aportadas por los participantes, así como los saberes que de ellas se desprenden, de manera des-jerarquizada respecto de los conocimientos académicos formalizados. Partimos también desde lo sentipensante. Ello refiere a una alegoría tomada del sociólogo colombiano Orlando Fals Borda, quien relata parte de sus estudios sobre la cultura ribereña en la costa del Mar Caribe. La alegoría a que nos referimos es la del “hombre icotea”, en base a las características de la tortuga homónima (Hicotea o Jicotea) que habita dichas regiones ribereñas y que está fuertemente arraigada en la cotidianidad y en representaciones sociales de esas comunidades. Icotea en el sentido de que, por su condición anfibia, tiene la posibilidad de adaptarse a dos mundos, agua/tierra, abundancia/escasez, saben nadar y caminar (Petit, Berón, García, Sena, Sansón, 2016).

Tomamos esta metáfora porque entendemos que es así como nos movemos en la ESS: hay que tener destrezas para desarrollar actividades económicas con objetivos sociales, y actividades sociales con objetivos económicos. Asimismo, la persona “hicotea” no sólo es un ser sentipensante (que pasa sus ideas por el corazón y razona sus sentires), sino que también sabe ser resistente, aguantadora, para poder enfrentar y superar los reveses de la vida; desarrolla la capacidad de saber esperar su momento, protegiéndose ante la adversidad con su caparazón para luego volver a la existencia con la misma energía de antes; pero además no pierde su capacidad de disfrute y alegría (ibídem).

En nuestros espacios de formación los destinatarios son personas adultas, en su gran mayoría sin experiencia sistemática reciente en la educación formal, trabajadorxs con vasta experiencia territorial, integrantes de organizaciones y movimientos sociales, culturales y políticos, así como agentes del sector público y privado con experiencias en cooperativas, mutuales, asociaciones, fundaciones. De allí que la propuesta pedagógica plantea un acompañamiento docente sistemático, para garantizar mayores niveles de permanencia, regularidad y terminalidad.

Se propone el trabajo áulico en Comunidad de Aprendizaje (CA), entendiéndola como proyecto educativo que se asume colectivamente y que reconoce los saberes, las experiencias y las prácticas de quienes la conformamos: estudiantes, docentes, territorios de la ESS y de la Universidad. Es una CA abierta a la transformación y resulta pertinente con la especificidad del campo de la ESS. Se conforma como un horizonte constante en nuestras prácticas áulicas y territoriales. Por su parte, la forma de trabajo docente se asume en parejas pedagógicas, conformadas por un docente curricular y un docente tutor que acompaña el trayecto del grupo lo largo de todas las materias, enfatizando el acompañamiento en este nuevo ser sujeto universitario (ibídem).

Esta experiencia ha plasmado una metodología educativa universitaria inspirada en la educación popular y social desde el vínculo con las organizaciones y los movimientos sociales y sus experiencias en educación popular. En tanto proyecto de educación popular, buscamos dar respuesta a las necesidades de las organizaciones en

problemáticas vinculadas a la gestión, coordinación de acciones, la orientación a cooperativas de trabajo y organizaciones autogestivas y/o asociativas de acuerdo a los principios y valores de la ESS. En este sentido, asumimos en esta experiencia una educación para la transformación, que intenta no reproducir relaciones de subordinación y que valoriza la igualdad, la singularidad y la condición colectiva del sujeto. Principalmente, apelamos a la potencialidad del diálogo, y a la incorporación a nuestro proyecto formativo de las propuestas políticas y pedagógicas de estas organizaciones y movimientos sociales, sus prácticas, su construcción amplia de saberes en encuentros y formas organizativas, sus relaciones con los distintos niveles del Estado. Esto redundará en un equipo docente, un estudiantado y organizaciones con prácticas mutuamente enriquecedoras y procesos de formación que se plantean, desde su mismo diseño, la operacionalización del diálogo con los actores territoriales y la organización de respuestas pertinentes, en términos metodológicos y curriculares. Se visualizan al menos dos niveles de utilidad: 1) En la formación como Técnicos/as de la Economía Social y Solidaria: de la comunidad de aprendizaje a la comunidad de práctica en su rol como actor territorial para el desarrollo de circuitos de valor e innovación socio-técnica en clave de ESS. 2) En la contribución a fortalecer la vinculación como Técnicos/as de la Economía Social y Solidaria en sus territorios y organizaciones de pertenencia, potenciando acciones estratégicas de ESS que resulten útiles a las comunidades donde ellos/as participan, profundizando la validación social y legitimación de su rol profesional en ESS. Desarrollo del rol del/a técnico/a en clave de ESS en su territorio (comunicador, mediador, etc.)

Trabajar desde este paradigma en la universidad nos propone desafíos constantes y al mismo tiempo potencia la construcción de nuevas tramas sociales en las cuales poder habitar dichos desafíos.

Se pretende fortalecer el desarrollo del campo de la ESS, generando espacios de formación/ aprendizajes y construcción social de conocimientos que aporten a profundizar y ampliar los procesos asociativos, solidarios y sustentables de producción, circulación y consumo de bienes y servicios orientados a la reproducción ampliada de la vida. De allí que se reflexione desde las propias prácticas territoriales, en un diálogo de saberes con los aportes conceptuales y metodológicos, con la finalidad de fortalecer, mejorar y generar nuevas prácticas reflexionadas. En ese andar, vamos transformando también nuestra subjetividad como comunidad de aprendizajes y de prácticas sociales intersubjetivas (Petit, Berón, García, Sena, Sansón, 2016).

El recorrido y la reflexión sobre lo realizado en estos años, nos lleva a reafirmar la dimensión práctica educativa, como una estrategia de aprendizaje transversal e integral a todos los espacios de formación, ya que desde dichas prácticas educativas aprendemos interactivamente y buscamos construir colectivamente conocimientos de utilidad social para el desarrollo de la ESS.

Es así cómo los espacios de extensión, formación e incubadoras dialogan con la investigación, a la cual concebimos como sistematización y análisis de conocimientos contruidos colectivamente.

.....

*** Barbara Altschuler**

Universidad nacional de Quilmes. Buenos Aires, Argentina

*** Selva Sena**

Universidad nacional de Quilmes. Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

A CONSTRUÇÃO DA TESE CENTRO-PERIFERIA NO PENSAMENTO CEPALINO

*Natalia Pereira Pinheiro

O presente artigo trata da Comissão Econômica para a América Latina e o Caribe (CEPAL), sua história e suas contribuições no debate em torno das políticas de desenvolvimento econômico. Tendo em vista o paradigma que regeu a instituição durante os anos 1950 e 1960 (BIELSCHOWSKY, 2000), qual seja, a noção de centro - periferia, faz-se um retrospecto histórico da construção desse conceito. Uma vez assentido de que há na realidade a existência de um centro economicamente rico e uma periferia pobre, tem-se, com a tese centro/periferia, uma ferramenta analítica de análise da concentração e centralização mundiais da produção social. O duplo movimento de indução e dedução que fez da categoria supracitada uma unidade de análise é o objetivo principal deste artigo.

A observação do desenvolvimento das relações sociais produtivas sob o modo de produção capitalista, conforme assumido pela maior parte de seus estudiosos, verifica uma polarização no fluxo de riqueza gerado (ou transformado), conhecido como acumulação de capital. Esta se dá em caráter social, o qual tem reflexos sobre o espaço em que as sociedades se estabelecem, ou seja, em caráter espacial e territorial. Alguns países, por conta de diferentes fatores, parecem ter se inserido melhor no sistema de mercados que outros. Desse modo, o mundo desvelou-se dividido em nações satisfatoriamente adequadas ao sistema e nações anômalas.

Tal estrutura aparentemente dicotômica, no início do século XX, mostrou-se capaz de se auto reproduzir. Apesar de todos os esforços para superar certas incorreções econômicas, a concentração da propriedade e da renda, a baixa produtividade e relações subservientes entre países mantinham-se. Nesse sentido, alguns teóricos, desconfiados da ineficiência do processo de expansão mercantil em produzir riqueza com equidade, e da improficiência da ortodoxia em explicar satisfatoriamente os fatos, dispuseram-se a pensar os fenômenos econômicos sob outras perspectivas.

Das reflexões em torno das ineficácias do sistema, chegou-se a uma hipótese devastadora: o desenvolvimento econômico de alguns países baseava-se na existência de uma relação de exploração e dominação capaz de garantir a acumulação de capital. Processo histórico cujo resultado seria as desigualdades crescentes no sistema mundial.

Em conformidade com a concepção de que o desenvolvimento econômico consistia no controle das forças produtivas por parte das estruturas sociais nacionais a partir das suas condições materiais e históricas, alguns pensadores aludiram à ideia de necessidade de criação e ampliação de uma dinâmica nacional, interna e autônoma do processo de acumulação de riquezas. A acumulação de capital, o incremento da riqueza, o aumento dos níveis de consumo da população, a ampliação da capacidade produtiva e de mercantilização do excedente social tornaram-se objetivos cruciais.

Intento esse que se sustentava na ideia vigente de que o progresso significava, em alguma medida, assimilação do modelo de cultura e sociedade dos países ricos. A partir dos anos 1940, após a 2ª Guerra Mundial, entremeadas por uma das mais profundas crises capitalistas (a Grande Depressão de 1929-1932), pensadores de diferentes áreas e correntes ideológicas distintas empenharam-se em construir modelos matemáticos de crescimento, estudos críticos e históricos das estruturas sociais. Afim de investigar os obstáculos que impediam a maioria dos países do mundo de alcançar índices de crescimento econômico compatíveis com aqueles apresentados pelos países ricos, os próprios pensadores das regiões marginalizadas buscaram encontrar a origem do atraso econômico de seus países.

Na América Latina, que no pós-guerra viu a demanda e o preço dos produtos primários diminuir drasticamente, e uma forte restrição creditícia generalizada inviabilizar o financiamento externo de investimentos em eventuais aumentos da produtividade de suas economias, elites domésticas passaram a buscar alternativa ao modelo primário exportado. O baixo nível de produtividade interna e o subemprego dos fatores de produção disponíveis, que acompanhavam esse tipo de exportação, eram um entrave a superação da pobreza, ou melhor, subdesenvolvimento.

Nesse contexto, economistas, sociólogos, cientistas políticos e filósofos latino-americanos reunidos na Comissão Econômica para a América Latina e o Caribe (CEPAL), passaram a tratar os problemas econômicos do subcontinente em termos de subdesenvolvimento - uma condição única que acometia diferentes países e que exigia soluções comuns (VITAGLIANO, 2004). Enquanto nos países centrais desconsiderava-se, em maior ou menor grau, as peculiaridades históricas e estruturais que compunham a base de formação dessas economias, bem como o momento e a forma particular como cada uma delas foi inserida no capitalismo mundial, na América Latina, pensadores como Raúl Prebisch, Celso Furtado, Osvaldo Sunkel e Aníbal Pinto atentaram para os aspectos exógenos que poderiam determinar essa condição.

Para Prebisch (2011), na periferia do mundo capitalista existiam estruturas produtivas duais, relações de produção pré-capitalistas que contrastavam com o desenvolvimento tecnológico e a máxima remuneração do capital encontrada nos grandes centros da economia mundial. A partir da ideia empiricamente fundamentada da deterioração dos termos de troca, com desvantagem para os países produtores de bens primários, o argentino e outros intelectuais cepalinos propuseram ações práticas de política econômica visando à modificação da estrutura produtiva dos países que compunham a América Latina.

Levantando bandeiras como a industrialização por substituição de importações, promoção de poupança forçada pelo Estado, transformação da estrutura agrária, equalização dos diferentes territórios, fortalecimento do mercado interno e a redução da exposição externa das economias periféricas à conjuntura econômica mundial, tais teóricos inauguraram outra maneira de pensar a América Latina.

Ao longo deste trabalho procuraremos reconstruir a produção teórica da relação centro e periferia no interior do pensamento econômico crítico. Para tanto, partiremos das ideias seminais de Raúl Prebisch, na primeira metade do século XX. A tese Centro-periferia foi considerada fundamental dentro do pensamento cepalino, não apenas por sua estreita relação com o conceito de subdesenvolvimento, mas por ser a raiz de várias outras teses como a deterioração dos termos de troca, o desenvolvimento desigual, a industrialização como fator indutor do desenvolvimento, a teoria da

dependência, além de uma crítica implícita ao imperialismo.

Este artigo divide-se da seguinte maneira: a esta introdução, segue uma exposição da tese ricardiana das vantagens comparativas. Após, um exame acerca da tese centro-periferia e a realidade latino-americana é feita. Por fim, considerações fecham o texto.

.....

*** Natalia Pereira Pinheiro**

Universidade Federal do Maranhão UFMA. São Luís, Brasil

Resumen de ponencia

A ECONOMIA SOLIDÁRIA FRENTE AO DESFACELAMENTO DAS POLÍTICAS PÚBLICAS NO CONTEXTO DO NEOLIBERALISMO NO BRASIL

*Cibele Lima Santos

*Wellia Pimentel Santos

*Wellington De Oliveira

O mero crescimento econômico de um país nem sempre é garantia de que haverá desenvolvimento para todos. Para que isso ocorra faz-se necessária a adoção de políticas capazes de fortalecer a redistribuição de renda e a democratização das oportunidades. A economia solidária vem se tornando um importante elemento no que subjaz a esse processo de desenvolvimento qualificado. É por meio dela que podemos pensar num modo díspar de produzir, vender, comprar e trocar o que é preciso para vivermos. Nos últimos anos, este modelo vem se apresentando como uma alternativa inovadora de

geração de emprego e renda por meio da inclusão social. Destarte, a proposta deste artigo será pautar-se na econômica solidária como alternativa para geração de emprego e renda partindo-se dos pressupostos do desenvolvimento sustentável como mudança qualitativa dos processos econômicos vigentes. Para tanto, a metodologia aplicada ao trabalho se ateve a um estudo exploratório, do tipo revisão bibliográfico, que se respaldaram em literaturas científicas, trabalhos acadêmicos referenciados que tentam responder a tais reflexões, sendo que os resultados obtidos responderam satisfatoriamente à proposta da pesquisa em foco.

Karl Marx e Friederich Engels iniciam sua obra O Manifesto do Partido Comunista, publicado pela primeira vez no ano de 1848, relatando a condição humana frente ao sistema instituído que circulava sob a hegemonia do poder de poucos sobre muitos. Visto isso, não seria difícil imaginar que outros séculos viriam e que a luta de classes, ou, a luta pela vivência de uns e sobrevivência de outros, seguiria desigual.

Com o advento das grandes guerras, em especial a Segunda Guerra mundial (1939-1945), seguida da Guerra Fria (1947-1991) ambas ocorridas no Século XX, os sinais da decadência humana frente ao imperialismo do capital acirravam com maior intensidade à corrida pela conquista de um espaço que não só abrigasse o necessário para a vida, mas toda a tecnologia que despontava em um mundo que vendia sonhos em formatos diferenciados. Para além da promessa de um meio digital e competitivo, a globalização daria conta de aproximar mundos, ideias e assim o capital cravaria com todo fervor e sucesso sua marca na história mundial.

Todo esse enlace seria interessante e pertinente se o sistema ora vigente, dessa conta de atender a todas as demandas dos mais de 7 bilhões de habitantes do planeta terra estimados pela ONU (Organização das Nações Unidas). Mas o que acontece e o que vem chamando atenção de cientistas e pesquisadores de todo o mundo é que o sistema capitalista não tem tido condições de responder às demandas da humanidade,

ocasionando, no entanto, um acirramento no que diz respeito à desigualdade social corroborando com o que Marx e Engels anunciaram a respeito da luta de classes.

Palavras-chave: Políticas. Neoliberalismo. Economia Solidária.

Nesse contexto de complexidade, em que somos convidados a pensar alternativas para atravessar as diversas crises que se instalam em nosso meio, ideias com o intuito de transformação foram surgindo mundialmente, a fim de acompanhar às necessidades humanas que passaram a fazer parte do cotidiano das pessoas. Assim, as preocupações diante da falta do olhar crítico dos Estados frente às necessidades de políticas públicas sociais e econômicas efetivas que atendessem as demandas da população (Leia-se população no sentido amplo), novos conceitos passaram a ser cunhados com a finalidade de diminuir as mazelas instaladas.

Portanto, conceitos como terceiro setor, economia solidária, geração de renda, cooperativismo dentre outros, passaram em uma esfera global a fazer parte do pensamento político e social da humanidade.

Destarte, o presente artigo tem por finalidade discutir o conceito de economia social solidária, visto através da ótica do desfacelamento das políticas públicas no contexto neoliberal brasileiro.

O contexto sócio-político brasileiro a partir da segunda metade dos anos 1970 do século XX se encontrava em ebulição. As contradições decorrentes da ditadura militar imposta pelo golpe de 1964 estão se acirrando e paulatinamente segmentos da sociedade civil brasileira começam a levar suas inquietudes para as ruas, ou seja, os referidos segmentos da sociedade civil¹ começam a contestar, desde a partir de seus locais de residência até mesmo pelos locais de trabalho.

.....

* Cibeles Lima Santos

kAIRÓS-ong. BELLIMASANTOS@GMAIL.COM, Brasil

* Wellia Pimentel Santos

CRAS- Prefeitura municipal de São Gonçalo do Rio Preto-MG. São Gonçalo Rio Preto. MG, Brasil

* Wellington De Oliveira

kAIRÓS-ong. BELLIMASANTOS@GMAIL.COM, Brasil

Resumen de ponencia

A IDEOLOGIA DO DESENVOLVIMENTO, A TEORIA MARXISTA DA DEPENDÊNCIA E A CRÍTICA DA ESTRATÉGIA DEMOCRÁTICO E POPULAR

*Fernando Correa Prado

Este ensaio resulta de uma reflexão particular em torno: i) do inventário da estratégia democrático-popular - inventário realizado de forma coletiva e militante -; ii) da controvérsia da dependência - resgatando em particular a teoria marxista da dependência -; e iii) do papel da ideologia do desenvolvimento na história do pensamento econômico brasileiro - elemento que procura articular as duas questões anteriores.

A ideia central aqui defendida é que as possíveis e variadas respostas àquelas perguntas, embora possam trazer - nos casos mais logrados - elementos importantes de descrição ou de “aparência objetiva” da realidade brasileira enquanto parte do sistema interestatal capitalista, são intrinsecamente limitadas como explicação desta mesma realidade e acabam cumprindo uma função de ideologia, na medida em tendem a desistoricizar o “desenvolvimento” - por mais “histórico-estruturais” que sejam muitas análises - e, com isso, naturalizam as relações de dominação e exploração vigentes mediante um sistema de ideias que apresenta determinados processos históricos particulares como passíveis de universalização e determinados projetos políticos particulares como sendo universais. Aqueles tipos de questões informam, pois, a ideologia do desenvolvimento, cujos traços específicos fundamentais são: i) a presença do desenvolvimento como horizonte utópico; e ii) o enquadramento intelectual e político na questão motora (explícita ou implícita) de “como desenvolver o país?”. Em sua formulação completa, essa ideia central está conformada por sete hipóteses, todas girando em torno da ideologia do desenvolvimento. Tratam de sua presença atual, origem, enraizamento, desdobramento, hegemonia, tendência ao economicismo e, finalmente, possíveis formas de superação.

Tendo em vista a limitação deste ensaio, o foco aqui se concentrará em apontar algumas notas sobre a primeira hipótese, que demarca as demais. A intenção é apresentar em linhas gerais o que se considera aqui como ideologia e como ideologia do desenvolvimento, destacando seu enraizamento e presença hegemônica no Brasil (seções II e III), para então deixar indicações sobre a relação desta ideologia específica com o marxismo, com a controvérsia da dependência e em particular com a teoria marxista da dependência, e finalmente abordar, de modo apenas tentativo - como conclusões “em desenvolvimento” -, seus desdobramentos em termos estratégicos dentro do campo da esquerda (seção IV).

O ponto mais relevante e também mais tentativo do texto certamente é este último. A partir das considerações prévias sobre a teoria marxista da dependência e a crítica da ideologia do desenvolvimento, ali apontamos para a percepção de que a estratégia predominante no último período histórico - a estratégia democrática e popular - se

esgotou. Em síntese, tal estratégia se pauta nos processos de alargamento da democracia (burguesa), desenvolvimento (capitalista) e fortalecimento da economia nacional; tais processos gerariam uma ampliação progressiva de um conjunto de direitos e de participação política, através da pressão dos movimentos sociais e da ocupação dos espaços institucionais no Estado, que se chocariam contra os interesses de nossa classe dominante e do caráter autocrático do Estado; e desse choque emergiria a possibilidade do socialismo e mesmo a necessidade do socialismo para cumprir as tarefas em atraso que a burguesia é incapaz de cumprir.

A meu ver, e em contraste e diálogo camarada com parte da esquerda, esta estratégia não foi traída ou abandonada, mas sim realizada - e atualmente se mostra esgotada, derrotada na luta de classes, mesmo no sentido mínimo da disputa de hegemonia. E é por isso que precisamos superá-la. Essa superação - numa síntese que ainda está por vir, e pode não ocorrer -, por sua vez, tem de passar, entre tantas outras coisas, por fazer um inventário das análises unitárias e coerentes sobre a realidade brasileira e latino-americana que informaram aquela estratégia. Um “inventário” no sentido apontado por Gramsci, quando diz que “o início da elaboração crítica é a consciência daquilo que é realmente, isto é, um “conhece-te a ti mesmo” como produto do processo histórico até hoje desenvolvido, que deixou em ti uma infinidade de traços acolhidos sem análise crítica. Deve-se fazer, inicialmente, essa análise”. E em tal análise ou inventário é preciso tentar compreender, de forma militante e coletiva, qual é a parte que lhe cabe desta estratégia à controvérsia da dependência em geral e à TMD em particular, seja em seus elementos que apontam para uma superação estratégica, sejam nos pontos que informam e (re)afirmam aquela estratégia. Eis uma tarefa “em desenvolvimento”, dentre tantas outras no limitadíssimo porém necessário campo da batalha das ideias, com vistas não apenas a superar “a dependência”, mas sim a derrocar os pilares do capitalismo dependente latino-americano, com o horizonte da construção do socialismo em Nuestra América.

.....

* Fernando Correa Prado

Universidade Federal da Integração Latino-americana UNILA. Foz do Iguaçu, Brasil

Resumen de ponencia

A IMPLEMENTAÇÃO E O MONITORAMENTO DO COMPROMISSO DOS PAÍSES DA AMÉRICA LATINA E DO CARIBE COM A AGENDA 2030 PARA O DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO E INTEGRAÇÃO REGIONAL

*Amanda Carolina Buttendorff Rodrigues Beckers

*Luís Alexandre Carta Winter

*Nicole Marie Trevisan

A Agenda para o Desenvolvimento Sustentável de 2030 e seus 17 Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (SDG) aprovado em setembro de 2015 pela Assembleia Geral das Nações Unidas, representa o consenso de governos e diversos atores na busca de uma visão transformadora para a sustentabilidade econômico, social e ambiental. Trata-se de uma agenda com uma abordagem universal e exige a participação de todos os setores da sociedade para sua implementação. Dentre os objetivos almejados pela Agenda, destacam-se neste trabalho, aqueles que têm o fito de promover o desenvolvimento econômico e a integração regional, por meio da igualdade e do crescimento inclusivo com trabalho decente como previsto no objetivo nº 8, a redução das desigualdades elencados no objetivo nº 10, e a produção e consumo responsáveis descritos no objetivo nº 12.

O objetivo geral do presente trabalho foi à análise da implementação compromisso dos países da América Latina e do Caribe com a Agenda 2030 para o Desenvolvimento Econômico. Como objetivos específicos destacam-se a análise dos objetivos 8,10 e 12, seu estágio de implementação e monitoramento; a atuação da CEPAL (Comissão Econômica para América Latina e o Caribe) para a efetivação da Agenda 2030 na região; e o estudo dos reflexos econômicos e de integração regional em decorrência do compromisso firmado.

A metodologia utilizada foi dedutiva, qualitativa e teórica, com foco inicial aos objetos teóricos de estudo, quais sejam, o desenvolvimento Latino Americano e o desenvolvimento sustentável, para, por fim, voltar-se à análise do caso em questão, os compromissos firmados para consecução da Agenda 30. O estudo destaca a integração regional, o desenvolvimento econômico na América Latina e a implementação e monitoramento dos objetivos 8,10 e 12.

No âmbito da América Latina e Caribe, os países reafirmaram o compromisso coletivo com a Agenda 2030 para o Desenvolvimento Sustentável, reconhecendo a responsabilidade primordial dos Governos em seu cumprimento, assim como a necessidade de fomentar a participação de todos os atores relevantes no processo, com o ideal de fomentar a integração regional sustentada.

A CEPAL tem contribuído para efetivação do projeto da Agenda 2030 em âmbito regional, mormente no que tange aos objetivos já citados e mais estreitamente relacionados ao desenvolvimento econômico. Embora as políticas sejam de cada Estado, sendo que há autonomia política e orçamentária para as ações, como visam um objetivo comum, é necessária a cooperação multilateral entre os países da região, a fim de viabilizar as propostas da Agenda, o que só se faz possível mediante a cooperação a integração regional dos países envolvidos. Assim, a CEPAL tem trabalhado no intuito de proporcionar este ambiente de cooperação, fomentando acordos regionais necessários a implementação do projeto.

Não se trata de um processo simples, eis que a tomada de decisões com base na Agenda e ODS depende de uma nova postura por parte dos países em assumir como premissa o desenvolvimento sustentável e no setor econômico verdadeiro desenvolvimento econômico, e não simples crescimento econômico. Trata-se da necessidade de verdadeira mudança de postura em relação à política econômica adotada pelos países, que para cumprir o disposto no documento, terão que superar o crescimento econômico para doravante articular suas ações para a construção de um desenvolvimento econômico muito mais complexo.

Como resultado, verificou-se que os países da América Latina e Caribe em busca de um objetivo comum, desenvolveram mecanismos de governança, definindo responsáveis governamentais para a implementação da Agenda 2030 e seus ODS.

Houve a implementação de políticas de efetivação dos princípios da Agenda 2030, mais especificadamente aqueles que visam o desenvolvimento econômico, como manuais institucionais para a sua implementação nos níveis municipal e estadual. Foi aferido a necessidade de mudanças nos planos de desenvolvimento vigentes nos países, assim como a necessidade de rearranjos organizativos para implementar a intersetorialidade que liderem a implementação entre os setores, possibilitando não só o desenvolvimento sustentável almejado pelos ODS, mas também, o fomento à integração regional.

.....

*** Amanda Carolina Buttendorff Rodrigues Beckers**

Pontifícia Universidade Católica do Paraná - PUCPR. CURITIBA, Brasil

*** Luís Alexandre Carta Winter**

Pontifícia Universidade Católica do Paraná - PUCPR. CURITIBA, Brasil

*** Nicole Marie Trevisan**

Pontifícia Universidade Católica do Paraná - PUCPR. CURITIBA, Brasil

Resumen de ponencia

A INTEGRAÇÃO REGIONAL COMO ALTERNATIVA PARA O DESENVOLVIMENTO DA SUB-REGIÃO DO OIAPOQUE NA AMAZÔNIA

*Rafael Gonçalves Gumiero

A Amazônia abrange grande faixa de fronteira do Brasil com os países andinos da América do Sul, dentro deste espaço, o objeto desse artigo é a sub-região Oiapoque, denominada pelo Plano de Desenvolvimento da Faixa de Fronteira (PDFF), formada pela fronteira dos estados do Pará, Amapá, Roraima e Amazonas do Brasil com os países Guiana, Suriname e Guiana Francesa. Essa sub-região possui grande diversidade étnica, de biodiversidade e de reservas minerais, o qual a torna estratégica para a agenda de políticas públicas posicionar uma estratégia de desenvolvimento que concilie o desenvolvimento sustentável e a equidade social. A geografa Bertha Becker reforça que houve o esgotamento da interpretação da divisão regional do Brasil por macrorregião como escala ótima para o planejamento, pois as assimetrias regionais foram redimensionadas em diferentes escalas, o que exigiu uma nova regionalização do território para compreender o problema da desigualdade. A nova tendência para interpretar o meio-geográfico é a combinação de interpretação das escalas nacionais, regionais e globais, que acentuam a diversidade interna da região configurando nova geografia amazônica, para balizar as ações de políticas públicas. As experiências de planejamento proporcionadas pelo Estado desenvolvimentista brasileiro, por intermédio da Superintendência do Plano de Valorização Econômica da Amazônia, (SPVEA), instalada em 1953, sucedida pela Superintendência de Desenvolvimento da Amazônia (SUDAM), em 1966, e posteriormente pela aplicação dos programas setoriais como o Poloamazônia, transmitiram uma perspectiva analítica e conceitual de desenvolvimento regional. Porém, nas gestões do governo federal do Brasil de Lula e Dilma Rousseff, nos anos 2003 a 2015, o viés do planejamento para o desenvolvimento regional foi organizado sob novas balizas analíticas, que consideraram como centrais no diagnóstico dessa região, a concepção de diferentes escalas e territórios. As variáveis sociais e ambientais foram reposicionadas como centrais para o desenvolvimento, pois os programas que os antecederam marginalizaram esses temas, caros ao desenvolvimento regional da Amazônia. O planejamento regional da Amazônia passou a ter três importantes vetores de ação, o Plano de Prevenção e Combate ao Desmatamento na Amazônia (PPCDAM), o Plano Amazônia Sustentável (PAS) e o Plano de Desenvolvimento da Faixa de Fronteira (PDFF), que foram organizadas sob o referencial da Política Nacional de Desenvolvimento Regional (PNDR). A Agenda 2030 formulada pela reunião de chefes de estados e governo e alto representantes, na sede das Nações Unidas, em Nova York, de 25 a 27 de setembro de 2015, apresenta como instrumental metodológico para o planejamento destes territórios com ênfase em três dimensões, a econômica, a social e a ambiental e pode comportar formas de integração regional dos países e territórios que estão localizados

no entorno da Amazônia, ao propor uma articulação política entre os países para redução do desmatamento e superação da pobreza e fome mundial.

No relatório Informe anual sobre el progreso y los desafíos regionales de la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible en América Latina y el Caribe, de 2017, foi proposto como alternativa para alcançar os objetivos propostos na Agenda 2030 instrumentos para planificação nacional. Um primeiro movimento nessa direção foi a proposição do ciclo de planificação e implementação de políticas públicas: a) formulação da agenda de políticas públicas coletivamente; b) planificação de políticas; c) implementação de políticas; d) avaliação e monitoramento de políticas. Segundo o Instituto Latino-Americano de Planejamento Econômico e Social (ILPES) e a Comissão Econômica para América Latina (CEPAL) o envolvimento da sociedade civil na formação da agenda de políticas o entrosamento das empresas, entidades da sociedade civil e as universidades para estruturação de um espaço público para o diálogo e as deliberações coletivas acerca dos objetivos da Agenda 2030. As ações do Estado combinadas com esses processos deliberativos podem resultar em planos nacional e subnacional, proporcionados pelo diálogo inter setorial e pluralizado pelos atores. O objetivo dessa comunicação é identificar por meio do balanço comparativo os projetos para a integração regional dos países que compõe a área de abrangência da sub-região do Oiapoque, da Amazônia, e que simbolizem essa nova perspectiva de planejamento regional proposta pelas Nações Unidas, combinando as variáveis de equidade social com preservação ambiental. A metodologia aplicada para empreender esse objetivo está dividida em diferentes movimentos: o primeiro é a análise dos relatórios da Agenda 2030; o segundo é compreender o diagnóstico da sub-região do Oiapoque, por intermédio do documento *La Amazonía y la Agenda 2030*, das Nações Unidas; o terceiro é identificar projetos que foram aplicados ou estão em andamento nessa sub-região por intermédio do Fundo Amazônica, coordenada pelo Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES) do Brasil. A hipótese de que pode existir uma coalizão entre a Agenda 2030, que oferta uma metodologia para combinar iniciativas de preservação do meio ambiente, equidade social e integração regional, com a formulação e aplicação de políticas públicas no âmbito dos governos federais e locais, com afinidades para redução das desigualdades sociais e redução do desmatamento. Juntas, essas variáveis ressignificam a interpretação do desenvolvimento pelo viés de políticas públicas.

.....

* Rafael Gonçalves Gumiero

Universidade Federal do Sul e Sudeste do Pará UNIFESSPA. Marabá, Brasil

Resumen de ponencia

A ORGANIZAÇÃO REVOLUCIONÁRIA MARXISTA-POLÍTICA OPERÁRIA E A GÊNESE DA TEORIA DA DEPENDÊNCIA NO BRASIL

*Raphael Lana Seabra

Retomando a literatura de avaliação da controvérsia teórica da dependência é comum encontrar referências que centralizam o Chile como eixo de formação desta nova corrente. Partindo desta centralização é estabelecida uma série de classificações de autores em inúmeras posições/correntes de pensamento, sobretudo, nos trabalhos de língua inglesa. Pela abordagem e reprodução de tais limitações, merecem menção: *Dependency: A Critical Synthesis of the Literature* de Ronald Chilcote (1974), *Development theory in transition. The dependency debate and beyond: third world responses* de Magnus Blömström e Bjørn Hettne (1984) *Theories of Development. Capitalism, colonialism and dependency* de Jorge Larraín (1998) e *The Dependency Movement. Scholarship and Politics in Development Studies* de Robert A. Packenham (1998). O único esforço honesto e sério em língua inglesa que escapa às reduções encontra-se na delimitação proposta por Cristóbal Kay (1989) de dois campos políticos e intelectuais opostos - reformistas e marxistas -, ainda que não estabeleça todo o itinerário de formação e debate ao redor da temática da dependência, aproxima-se mais de sua realidade histórica. A questão é que a maioria dos esforços de classificação tende a reduzir a formação da teoria da dependência a mero desdobramento acadêmico crítico às teses estruturalistas da Comissão Econômica para América Latina e Caribe (CEPAL). Efeito ainda pior é a tendência a limitar as contribuições à temática em apenas dois autores: Fernando H. Cardoso e André Gunder Frank. A polarização entre duas contribuições atribuí, portanto, duas paternidades à teoria da dependência, o que empobrece o alcance teórico da nova corrente. Então, como conceber que, Ruy Mauro Marini, Theotônio dos Santos e Vânia Bambirra, militantes e intelectuais formados no Brasil, em meio à crise do desenvolvimentismo, cujo resultado foi o golpe civil-militar perpetrado contra o governo de João Goulart em 1964, repentinamente “descubram” no Chile a questão da dependência e por intermédio de Cardoso ou Frank?

Ainda que o ambiente chileno seja importante, tal consenso desconsidera ou atribui pouca importância às relações destes intelectuais com o meio político-social brasileiro onde as ideias começam a ser geradas. Sem considerações consistentes do ambiente político-social brasileiro, da crise da hegemonia do Partido Comunista Brasileiro (PCB) e do nacionalismo do Partido Trabalhista Brasileiro (PTB) e do Partido Socialista Brasileiro (PSB), da ebulição de novas concepções sobre a aplicação do marxismo à realidade nacional e do caráter da revolução, nos parece impossível compreender a enorme produtividade dos referidos autores em seu exílio chileno. Assim, a intenção do artigo é lastrear o desenvolvimento das concepções sobre a dependência ainda no calor do embate político no Brasil entre 1959 e 1967. Não há nada de acidental no fato

de que a teoria da dependência tenha iniciado seu desenvolvimento no Brasil. Esse fato é evidente se considerarmos que os principais nomes desta corrente sejam brasileiros como Ruy M. Marini, Fernando H. Cardoso, Vânia Bambirra, Theotônio dos Santos, e até mesmo o alemão André Gunder Frank que esteve no país entre 1963 e 1964. Portanto, não seria adequado cindir as origens da teoria marxista da dependência daquelas relativas à formação da Esquerda Revolucionária no Brasil. Portanto, é fundamental buscar algumas destas concepções nas resoluções, diretrizes e no programa político da Organização Revolucionária Marxista Política Operária (Polop), e compará-las aos trabalhos iniciais de Ruy Mauro Marini e Theotônio dos Santos, de modo a indicar tanto a relação recíproca entre os conhecimentos forjados no calor da luta política com aqueles elaborados dentro da universidade, como ao mesmo tempo sugerir que é desta reciprocidade que surgem as bases para sistematizações, refinamentos e avanços posteriores. A releitura dos documentos da Polop é fundamental para a reconstrução da trajetória da vertente marxista da dependência. A forma original com que a organização aplicou o marxismo à realidade brasileira permitiu não apenas acertos políticos bastante precisos sobre a conjuntura dos anos 1960 e o que fazer político, mas também munuiu alguns de seus militantes do arsenal teórico-conceitual para sistematizações e elaborações posteriores que foram fundamentais às ciências sociais.

.....

* Raphael Lana Seabra

ELA - Departamento de Estudos Latino-Americanos. Universidade de Brasília - ELA. Brasília, Brasil

Resumen de ponencia

A QUESTÃO DA PRODUTIVIDADE NAS OBRAS DE PREBISCH E FURTADO: UMA CRÍTICA A PARTIR DA OBRA DE RUY MAURO MARINI

*Jônatas Aarão

*Vinicius Costa Brandão

O debate acerca do aumento da produtividade como um mecanismo central para o desenvolvimento dos países periféricos se verifica em larga escala entre os autores clássicos vinculados à CEPAL. Dentre vários autores dessa escola que apontam o aumento da produtividade como ponto central para o desenvolvimento, dar-se-á destaque na análise da obra de dois desses autores: Raúl Prebisch e Celso Furtado. A evolução do pensamento cepalino no que tange ao debate sobre a importância do crescimento da produtividade para o desenvolvimento econômico passa também pela evolução do pensamento desses dois autores, ambos ao longo do tempo aprofundam esse debate, inclusive alterando em determinada forma a abordagem sobre o tema. Em relação à obra de Prebisch, se verifica que um dos seus principais textos datado de 1949, “Desarrollo económico de la América Latina y algunos de sus principales problemas”, o autor apresenta em grande medida que o aumento da produtividade é a chave para o progresso técnico e a manutenção na América Latina dos frutos oriundos desse aumento na produtividade irão contribuir para o desenvolvimento da região. Posteriormente em seu livro de 1981, “Capitalismo periférico”, o autor mantém a produtividade como uma chave essencial para o desenvolvimento da América Latina, todavia, ele já aponta para a necessidade de controlar o destino dos frutos originados pelo aumento da produtividade, no qual não apenas é necessário manter esses lucros na América Latina, como deve-se atentar para que esses frutos não sejam basicamente destinados para a acumulação das classes mais altas da sociedade. Na obra de Furtado há uma trajetória semelhante à percorrida por Prebisch, na qual Furtado aponta em suas obras como “Formação econômica da América Latina” e “Desarrollo y estancamiento en América Latina” o aumento da produtividade, a qual estaria atrelada ao crescimento do setor industrial dos países latino-americanos, como ponto chave para o desenvolvimento. Contudo, Furtado apesar de manter esse enfoque já aponta para o caráter concentrador de renda do avanço da indústria e consequente incremento da produtividade nesses países. Dessa forma, Furtado também aponta para os problemas decorrentes do avanço da industrialização nesses países. A crença de ambos os autores no aumento da produtividade como ponto central para o desenvolvimento, é suplantada por dois fatores que permeiam suas obras. Sendo o primeiro, o modelo dualista da Cepal, no qual há um setor atrasado, baseado na agricultura e um setor moderno, sobretudo industrial. Dessa forma, na lógica adotada pelos autores, para alcançar o desenvolvimento é necessário alcançar uma economia baseada no setor moderno, o qual possui maior produtividade e consequentemente

gerará maiores rendimentos para a economia desses países, possibilitando o desenvolvimento econômico. Argumenta-se nesse trabalho, junto com Francisco de Oliveira, que Furtado e Prebisch possuem uma visão etapista de desenvolvimento, na qual caso os países periféricos cumpram as etapas pré-estabelecidas alcançarão o status de país desenvolvido.

O segundo ponto que baseia a teoria dos dois autores e justifica a argumentação de ambos para a defesa do crescimento da produtividade como chave para o desenvolvimento, é a afirmação de que é necessário acumular poupança para realizar investimentos. Ambos os autores se aproximam da teoria econômica neoclássica, no ponto em que defendem o acúmulo de poupança pelos países latino-americanos para que esses possam realizar os investimentos necessários. Dessa forma, o caminho mais eficaz para acumular poupança seria aumentar a produtividade do trabalho na economia, fator que geraria um aumento dos rendimentos na economia local e possibilitaria um amplo acúmulo de poupança e assim os países poderiam alcançar o caminho virtuoso para o desenvolvimento.

Justifica-se a análise das obras de ambos os autores supracitados no que tange à questão do aumento da produtividade como mecanismo chave, dada sua importância para a compreensão da economia atual, no ponto em ambos exercem influência no debate acerca da desindustrialização das economias latino-americanas desde as décadas de 1980 e 1990, bem como seu aprofundamento após a crise de 2008. Além desse fator, ambos também exercem influência sobre a política econômica difundida pela Cepal nos anos atuais, na qual os autores são conhecidos como neo-estruturalistas.

Como contraponto à visão de Prebisch e Furtado com relação à centralidade do aumento da produtividade para o desenvolvimento, será utilizado Ruy Mauro Marini, um dos precursores da Teoria Marxista da Dependência. Marini compreende em seu ensaio intitulado “Dialética da Dependência” que com o aumento da produtividade o trabalhador cria mais produtos no mesmo tempo trabalhado, contudo não cria mais valor, dessa forma esse movimento permite ao capitalista rebaixar o valor individual das suas mercadorias em relação às condições atribuídas pela produção, dessa forma o aumento da produtividade cumpre o papel de gerar mais-valor extraordinária para o capitalista.

.....

*** Jônatas Aarão**

Universidade Federal Fluminense - Uff. Rio de Janeiro, Brasil

*** Vinicius Costa Brandão**

Universidade Federal Fluminense - Uff. Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

A REFORMA TRABALHISTA NO BRASIL COMO FORMA DA GESTÃO ESTATAL DA FORÇA DE TRABALHO.

*Aline Faé Stocco

*Naara De Lima Campos

*Paulo Nakatani

A reforma trabalhista no Brasil como forma da gestão estatal da força de trabalho. Este texto tratará das principais mudanças promovidas na legislação trabalhista brasileira pela aprovação da Lei 13.467, de 2017, que alterou profundamente a Consolidação das Leis do Trabalho - CLT, aprovada pelo Decreto-Lei no 5.452, de 1o de maio de 1943 (BRASIL, 2017) e legislação complementar, como uma das formas de gestão estatal da força de trabalho. Isso será realizado desde a crítica da economia política e dos aportes teóricos fornecidos pela análise marxiana e seus desdobramentos.

A aprovação desta Lei produziu uma alteração substancial no marco regulatório das relações de trabalho e abriu um período de mudanças profundas no funcionamento do mercado de trabalho no país. Também conhecida como reforma trabalhista, ela revogou, alterou e criou mais de cem dispositivos novos em relação à CLT, caracterizando-se como a maior alteração realizada nesta matéria desde a sua instituição. Porém, não fugiu à tendência histórica de flexibilização da legislação trabalhista que caracterizou as mudanças anteriormente realizadas, de modo a ajustar o ordenamento jurídico às exigências do processo de acumulação capitalista estruturado em âmbito mundial (CARVALHO, A. P. N.; CARVALHO NETO, A. C. F.; GIRÃO, H., 2017).

Tendo sido proposta inicialmente pelo poder executivo, comandado pelo presidente Michel Temer, a reforma foi largamente alterada durante sua rápida tramitação na Câmara dos Deputados e concretizou integralmente a pauta da burguesia nacional e os interesses do grande capital internacional presente no país. Dentro disso, um dos pontos principais foi instituir legalmente a prevalência do negociado sobre o legislado, flexibilizando as garantias mínimas, sobretudo no que tange à jornada de trabalho e à remuneração. Tais mudanças longe de romperem o mecanismo próprio do capitalismo, de compra e venda da força de trabalho, conforme expôs Marx no livro 1, capítulo 4 de O Capital, aprofundam de modo deveras perverso, os elementos essenciais que reproduzem a força de trabalho enquanto mercadoria, mas agora em condições muito mais aviltantes, quando rompem com garantias mínimas da classe trabalhadora, obtidas historicamente. Há, a partir dessa legislação, a perpetuação ideológica de conceber o trabalhador como proprietário livre de sua força de trabalho e, portanto, numa relação de troca mútua entre pessoas juridicamente iguais, em que o trabalhador dispõe apenas de sua própria força de trabalho para estabelecer as relações de troca. Sobre isso, importa também lembrar os períodos em que Marx afirma que o preço da força de trabalho, pode ser reduzido ao mínimo, até cair abaixo

do seu valor. Nesses termos, sabemos que a força de trabalho se mantém e se desenvolve de forma precária.

A reforma englobou ainda alterações na estrutura sindical e na representação dos trabalhadores, em que se destaca a descentralização das negociações e o fim da contribuição sindical obrigatória. No que concerne à justiça do trabalho, a lei tratou de limitar seu poder de atuação e deliberação na resolução dos conflitos laborais, criando também requisitos que limitam acesso dos trabalhadores à justiça. Além disso, criou uma nova forma de contrato de trabalho configurada no chamado trabalho intermitente que ampara vínculos laborais precários e estabeleceu a terceirização irrestrita para as atividades empresariais. As mudanças introduzidas acabam com o passivo trabalhista, que sempre foi um problema para os empresários planejarem seu custo com a contratação de força de trabalho.

A reforma, como fim último, aponta para um rebaixamento dos custos com a força de trabalho e a reconstituição do exército industrial de reserva brasileiro, como formas novas de gestão estatal da força de trabalho em tempos de capitalismo financeirizado. Esse processo, como pretendemos avançar, dá-se frente à necessidade de ajustamento das condições internas à operação da lei da acumulação capitalista, que em um nível mais imediato e local, e, portanto, com impactos mais diretos aos trabalhadores, implica um aumento do grau de exploração da força de trabalho.

A reforma trabalhista, assim como a Emenda Constitucional no. 95 e a proposta de reforma do sistema previdenciário que caracterizam um aprofundamento das políticas neoliberais no país, não são resultado, do ponto de vista político, de um Estado de exceção, mas é a dura resposta levada a cabo pelo Estado, às necessidades de valorização do capital. Não olvidemos do passado histórico e da formação social e política brasileira, em que se sucederam processos autocráticos e ditatoriais. A recente e auspiciosa democracia burguesa, não rompeu com as formas políticas arraigadas historicamente. Assim, não há razões para tantos estranhamentos sobre os rumos políticos assumidos com a destituição da presidente eleita e dos resultados políticos econômicos e sociais que se desenrolam desde então. A história do Brasil é de anti-democracia, e fruto de uma forte herança do passado escravista que é marcada pelos contornos dados pela luta de classes. Esse passado, cravejado em nosso regime político, possibilita-nos entender como opera o Estado brasileiro na reprodução do grande capital desde sua condição dependente e submissa à tendência geral da acumulação do capital internacionalizado.

Estas heranças históricas particulares da sociedade brasileira estão sobredeterminadas pelas condições gerais de reprodução ampliada do capital que se arrasta há décadas comandadas pela lógica da financeirização. Um fenômeno que inicialmente figurou restrito aos mercados financeiros, alastrou-se para as economias dos principais países desenvolvidos e dependentes, demonstrando seu caráter sistêmico e estrutural determinado por uma superacumulação do capital e, conseqüentemente uma produção de mais-valia insuficiente para levar adiante o processo de acumulação capitalista.

O que vamos tentar demonstrar é que em tempos de capital fictício, há câmbios consideráveis na gestão da força de trabalho operada pelo Estado, com enormes distinções daquela forma de relação capital/trabalho experienciada no chamado “trinta anos gloriosos”. A prioridade nessa nova forma de gestão, dá-se pela valorização do capital através de mecanismos deveras específicos, com a

retroalimentação e manutenção de níveis mais rebaixados do investimento produtivo, assim como uma condução de capitais para países onde o custo da força de trabalho e demais condições de produção sejam mais atrativas. Leia-se, onde a força de trabalho passe por um grau maior de exploração e os recursos naturais, ambientais e os mecanismos jurídicos, não sejam um impeditivo para a extração de mais-valia e valorização do capital. Nesta nova forma de gestão do trabalho, a concorrência é um elemento central, entre as empresas, mas também entre os trabalhadores.

Estas determinações gerais não ocorreram de forma igual e linear em todos os países, e sabemos que as particularidades históricas, sociais, culturais e de tantas outras ordens, no que toca ao maior ou menor grau de integração na divisão social do trabalho mundial e da correlação de forças entre as classes e frações de classes, influem e determinam de modo singular cada experiência. A fórmula que sintetiza a receita do grande capital financeirizado para o Brasil, apontada por Marques e Ugino (2017), e que pudemos comprovar duramente através dos últimos reordenamentos no campo dos direitos sociais, é composta pela desnacionalização, congelamento dos gastos estatais e a flexibilização total do mercado de trabalho.

O capital estrangeiro, que sempre esteve presente na produção de bens e serviços no Brasil, hoje não encontra limites para atuar na esfera da produção, da extração de minerais e na circulação de mercadorias e capitais. Assim que, para permitir ao grande capital (nacional ou internacional) livre acesso à produção e circulação de mercadorias e de capital, foi necessária alteração das condições de sua reprodução, o que necessariamente envolveu a gestão da força de trabalho (MARQUES e UGINO, 2017). Para nós, a atual (contra)reforma trabalhista, continua sendo expressão última desse movimento, em que país se integra completamente à dinâmica do capitalismo contemporâneo, comandado pelo capital portador de juros internacional, especialmente por sua forma mais desenvolvida, o capital fictício.

A gestão estatal da força de trabalho no capitalismo financeirizado constitui, então, uma das determinações que as necessidades do capital conferem ao Estado capitalista em sua manifestação histórica. Essa gestão apareceu desde a própria constituição da classe trabalhadora, assim como a organização de uma legislação que estabeleceu regras, normas, formas contratuais, jornadas de trabalho e salários, fundamentais para a produção de uma massa e de uma taxa de mais-valia. Suas formas de manifestação concretas, precedem, ou balizam, os caminhos para entendermos o papel que o Estado assume hoje no contexto de crise do capital tanto a nível global como em níveis mais particularizados nos diversos Estados-Nações.

Referências

BRASIL. Lei 13.467 de 13 de julho de 2017. Altera a Consolidação das Leis do Trabalho (CLT). Disponível em: . Acesso em: 20 mar. 2018.

CARVALHO, A. P. N.; CARVALHO NETO, A. C. F.; GIRÃO, H. A. A reforma trabalhista como consequência da necessidade de flexibilização das relações de trabalho diante da evolução da sociedade. Revista de Direito Econômico e Socioambiental, Curitiba, vol. 8, nº 3, set/dez 2017. Disponível em:. Acesso em: 22 mar. 2018.

MARQUES, Rosa Maria; UGINO, Camila Kimie. O Brasil é chamado à ordem.

Argumentum, Vitória, v. 9, n. 3, p. 8-23, set./dez. 2017. Disponível em:

<http://periodicos.ufes.br/argumentum/article/view/17944>.

MARX, Karl. O Capital: Crítica da economia política. Livro 1. São Paulo: Boitempo, 2013.

.....

*** Aline Faé Stocco**

Universidade Federal dos Vales do Jequitinhonha e Mucuri - UFVJM. VITÓRIA, Brasil

*** Naara De Lima Campos**

Universidade Federal dos Vales do Jequitinhonha e Mucuri - UFVJM. VITÓRIA, Brasil

*** Paulo Nakatani**

Universidade Federal do Espírito Santo - UFES Programa de Pós-Graduação em Política Social. VITÓRIA, Brasil

Resumen de ponencia

A RELAÇÃO DOS GOVERNOS DO PT COM AS CLASSES DOMINANTES BRASILEIRAS

*Maria Angélica Chagas Paraizo

No discurso apregoado pelos governos petistas, o projeto político e econômico do governo Lula, bem como de sua sucessora Dilma Rousseff, consistia em reativar a ação do Estado no que concerne ao crescimento sustentado do Brasil, visando favorecer os grupos econômicos brasileiros definidos como estratégicos. Ao mesmo tempo, objetivava o estabelecimento da justiça social para as classes populares brasileiras por meio da ampliação da política de distribuição de renda. Durante o governo Lula houve a melhora gradual e progressiva do salário mínimo, a redução do índice de desemprego no país, a facilitação do crédito aos setores populares, de modo que estes fatores contemplaram os interesses imediatos das classes dominadas como um todo. Ademais, a existência de uma melhora em termos de distribuição de renda e qualidade de vida das frações de classe mais pauperizadas é inegável devido ao impacto mostrado pelo programa Bolsa Família.

No que concerne ao favorecimento dos grupos econômicos brasileiros, é possível dizer que houve a valorização de setores da burguesia vinculados à produção de commodities, fato que foi responsável por alterar a relação do Estado para com a burguesia brasileira, sobretudo ao melhorar a posição da grande burguesia interna de caráter industrial e agrário no interior do bloco no poder, sendo esta a grande novidade do governo Lula (BOITO JR., 2006).

Antes de avançar nesta exposição, se faz necessário realizar um pequeno parêntese para expor como o conceito poulantziano de burguesia interna é operacionalizado nesta análise. De acordo com Poulantzas (1977), a relação existente entre os países dependentes - como o caso do Brasil - e os centros imperialistas, sobretudo no contexto correspondente à internacionalização do capital, é o que possibilita a emergência da burguesia interna. Esta fração burguesa é, via de regra, uma intermediária entre a burguesia compradora e a burguesia nacional. Sua posição de meio termo é expressa, primeiramente, por seus interesses não serem inteiramente subordinados ao capital estrangeiro, como no caso da burguesia compradora. Em segundo lugar, pelo fato de que se mantém dependente do capital estrangeiro, não se posicionando determinantemente contra o imperialismo, como o faria a burguesia nacional. A dependência da burguesia interna com o capital estrangeiro se dá no âmbito do processo tecnológico e na produtividade do trabalho, além de se estabelecer no âmbito comercial. Entretanto, apesar da existência deste vínculo de dependência, há também uma significativa contradição nesta relação, sobretudo pelo fato de que a maior parte da mais-valia é destinada ao capital estrangeiro às expensas da burguesia interna. Assim, a burguesia interna anseia que o Estado intervenha junto aos seus interesses, viabilizando um posicionamento mais competitivo diante do capital forâneo.

No Brasil, no início dos anos 2000, era latente a contradição dos grupos burgueses de acumulação interna com o capital internacional devido à agudização da política neoliberal estabelecida pelo governo Cardoso, que priorizou os interesses correspondentes aos setores do capital financeiro e grupos transnacionais. Assim, o programa político proposto pelo governo Lula representou para a burguesia interna a possibilidade de ter seus interesses contemplados, vindo a apoiar sua candidatura em 2002, assim como desferindo apoio diante da crise política gerada pelo escândalo do “mensalão” em 2005. Neste contexto, constitui-se a heterogênea “frente neodesenvolvimentista”, composta pela burguesia interna, pelos movimentos sociais e, posteriormente, pelos setores populares beneficiários das políticas sociais deste governo. Agregando amplos setores, o objetivo desta frente seria vencer certos limites impostos pelo modelo neoliberal periférico (BOITO JR., 2012).

Durante o primeiro governo Dilma, o modelo de desenvolvimento iniciado pelo governo Lula foi mantido com políticas que favoreceram a burguesia interna. Interpretações a respeito do governo Rousseff convergem para o fato de que as políticas implementadas pela presidenta denotaram um viés mais incisivo no atendimento das reivindicações das empresas nacionais, principalmente dos setores vinculados ao capital produtivo, buscando alavancar o crescimento interno da economia, num contexto onde a conjuntura internacional não era tão favorável se comparada ao período dos governos Lula (Bresser-Pereira, 2013; Singer, 2015; Boito, 2016).

Assim, é possível notar que, durante os governos Lula e Dilma, buscou-se reestabelecer o compromisso existente entre o Estado brasileiro e os grupos econômicos nativos, ainda que nos limites impostos pelo modelo neoliberal periférico. Todavia, a crise econômica mundial atingiu o Brasil em meados do primeiro governo Dilma, estagnando a economia nacional. Num primeiro momento, o governo Dilma optou por um neodesenvolvimentismo mais incisivo, a fim de minimizar a crise, focando nos setores burgueses vinculados ao capital produtivo em detrimento dos setores ligados ao capital financeiro (Boito Jr, 2016, Farias e Pereira, 2017, Singer, 2015).

A inflexão dos governos do PT na implantação de políticas favoráveis à burguesia nativa, cuja acumulação se dá no âmbito nacional, resultou num crescente descontentamento por parte das frações burguesas atreladas ao grande capital estrangeiro, ávidas por recuperar o leme hegemônico do bloco no poder brasileiro. Devido ao baixo crescimento da economia durante os anos iniciais do governo Dilma, estes setores burgueses sentiram-se mais confortáveis para desferirem críticas às políticas “irresponsáveis” que os governos petistas vinham tomando. Esta oposição aos governos Lula e Dilma tiveram como base de apoio a classe média - vociferando contra as políticas sociais dos governos citados. Deste modo, manifestações massivas de oposição ao governo Rousseff ganharam corpo no final de seu primeiro mandato, atingindo as ruas e pedindo o impeachment da presidenta após sua reeleição em 2014 (BOITO JR., 2016).

Com a crise econômica instaurada no Brasil abriu-se caminho para uma crise política conduzida pelo capital internacional e seus representantes burgueses em território nacional, amparados pelo conservadorismo político da classe média. Dilma resolve, então, recuar para o campo neoliberal no intuito de mostrar credibilidade aos mercados. Este recuo não surtiu o efeito desejado e incertezas político-econômicas passaram a assombrar seu segundo mandato. Neste contexto, identifica-se também o

rompimento da inicialmente profícua, e posteriormente catastrófica, relação existente entre frações da burguesia brasileira e os governos do PT, de modo que estes setores burgueses suprimiram seu apoio de outrora, passando a fazer coro com os demais opositores. Desta crise política resultou o impeachment de Dilma Rousseff, depois de transcorrido um ano e oito meses de seu segundo mandato.

.....

*** Maria Angélica Chagas Paraizo**

Instituto de Filosofia e Ciências Humanas . Pós-Graduação de Filosofia e Ciências Humanas . Universidade Estadual de Campinas - IFCH/UNICAMP. Campinas-SP, Brasil

Resumen de ponencia

A TRADUÇÃO DE CELSO FURTADO: UM ESTUDO TRADUTOLÓGICO-HISTORIOGRÁFICO, CONSIDERAÇÕES PRELIMINARES.

*Renata Rodrigues

A tradução de Celso Furtado: um estudo tradutológico-historigráfico, considerações preliminares.

Autor: Renata Rodrigues

Coautor: Luiz Eduardo Simões de Souza

Celso Furtado (João Pessoa, 1927 - Rio de Janeiro, 2004) é estudado por pesquisadores de diversas áreas do conhecimento científico: História, Economia, Ciências Políticas e Sociais e até mesmo Direito. A área de tradutologia também manifesta interesse a respeito de suas ideias, já que seus livros foram traduzidos para várias línguas e ainda hoje levam seu pensamento sobre história e economia para outros povos e outras culturas.

As traduções, de modo geral, podem ser vistas como uma medida do fluxo internacional de ideias e a troca de informações e conhecimentos entre os falantes de idiomas distintos. Com a ausência do trabalho da tradução, os pensamentos e ideias de grandes pensadores e intelectuais dificilmente teriam deixado seu país e língua de origem e não poderiam ter influenciado outros povos e os ajudado em suas reflexões e crescimento. Evidentemente, as traduções de livros não são a única forma de difundir conhecimentos. Mas são um canal de suma importância para a construção de um intercâmbio de ideias entre grupos falantes de idiomas distintos, na formação de uma comunidade científica poli-idiomática, em sentido amplo.

Assim, estudar como as ideias de Celso Furtado teriam sido recebidas por estudiosos e pesquisadores falantes de outras línguas e qual foi a importância deste fato na constituição dessas culturas poderá ajudar no deslinde do percurso seguido por suas obras na historiografia econômica. Ao se pensar a respeito de historiografia econômica brasileira, a tradução/versão possui papel fundamental em levar o pensamento do economista Celso Furtado a outros povos e culturas e tornar conhecida a nossa história, economia e suas reflexões. É sabido que a recepção de sua obra no exterior foi excelente e o trabalho de Celso Furtado foi reconhecido como sendo de grande contribuição à teoria do desenvolvimento econômico. Desta forma, estudar um eventual caráter único dados por suas obras em relação à historiografia econômica é um objetivo válido a ser estudado na área de história econômica e tradutologia. Os aspectos da obra de Celso Furtado referentes ao Desenvolvimentismo, em termos de políticas econômicas e da Agenda do Estado proposta por esta forma de pensar a

superação da condição periférica da América Latina também são objeto deste estudo tradutológico-históriográfico, uma vez que a difusão dessas ideias em outros idiomas para além do português (e do espanhol) consiste em um transbordamento cultural de uma teoria e política formuladas na América Latina entre os anos 1940 e 1960, qual seja a do Desenvolvimentismo. Isso perpassa a própria constituição da Comissão Econômica para a América Latina (CEPAL, atual CEPAL-ECLAC), uma equipe desde o seu início multidisciplinar e poli-idiomática. Seu caráter eclético serviu tanto para seus objetivos de planejamento e superação do subdesenvolvimento latino-americano, quanto para eventuais críticas recebidas de economistas do centro, que acusaram repetidas vezes ao longo dos anos a CEPAL com argumentos puristas e sectários da parte de uma visão ela mesma purista e sectária da ciência econômica. Mas a interdisciplinaridade adotada pela CEPAL, reflexo da atuação de partícipes como Furtado, por exemplo, contribuiu muito mais para dar profundidade e perspectiva (histórica, territorial, social, epistemológica) a seu pensamento do que o contrário. Celso Furtado é, assim, não apenas um elemento representativo deste grupo, mas também um de seus grandes definidores.

Assim, as notas propostas nesta investigação preliminar, que se pretende de caráter mais amplo, visam estabelecer parâmetros iniciais de reflexão e análise sobre o objeto da tradução da obra de Furtado para outros idiomas como forma de: (1) difusão cultural; (2) intercâmbio e integração multicultural; (3) expansão do debate sobre teoria e política econômica; (4) debate teórico e metodológico envolvendo a prática de História Econômica em sentido amplo; (5) debate historiográfico sobre o desenvolvimento de países periféricos e a relação centro-periferia na composição do desenvolvimento desigual.

.....

* Renata Rodrigues

Faculdade de Tecnologia de Mauá Fatec Mauá. Mauá, Brasil

Resumen de ponencia

ACTUALIDAD DE LA TEORÍA MARXISTA DE LA DEPENDENCIA EN EL DEBATE DEL IMPERIALISMO Y NUESTRA AMÉRICA

*Adriana Gabriela Roffinelli Maya

*Lucas Castiglioni

La profundización de la crisis que estalla en el sector financiero entre los años 2007-2008 pone en evidencia que ésta no es sólo un problema “en las finanzas”, sino que tiene su correlato en toda la economía mundial. La persistencia de dicha crisis no es reflejo de una disfunción en el sistema mundial o un producto del comportamiento de especuladores internacionales, sino que responde a características inherentes al capitalismo en su ciclo de acumulación (Chesnais, 2016): es una crisis del capitalismo y no sólo una crisis en el capitalismo (Gambina, 2013). A su vez, la crisis económica se encuentra interconectada con la crisis alimentaria, ecológica y climática, institucional, de gobernabilidad; conformando una verdadera Crisis global (Toussaint, 2010) o, en términos radicales, una crisis civilizatoria, como la ha definido Fidel Castro.

Por lo tanto, la lectura del capitalismo de época deberá incorporar una visión sobre las causas, dinámicas y perspectivas de la crisis. Asimismo, el análisis del imperialismo contemporáneo desde la crítica de la economía política conlleva una mirada sobre la estrategia imperial y la geopolítica (el imperialismo de tríada, Amin, 2015), las formas institucionales y no formales que asumen las relaciones internacionales (Boyer, 2016), la organización de la producción y distribución (Katz, 2018), y la configuración de la relación capital-trabajo en las diferentes formaciones económico-sociales (Roberts, 2016).

Un significativo aporte a la renovación de la teoría del Imperialismo fue elaborado recientemente por John Smith con su libro *Imperialismo en el Siglo XXI* publicado en 2016 (Paul A. Baran-Paul M. Sweezy Memorial Award, Monthly Review Press). Las tesis planteadas por el marxista británico convocan a una reflexión sobre el capitalismo contemporáneo a partir de la recuperación de las categorías utilizadas por Lenin en *Imperialismo, fase superior del capitalismo* en 1916 y de las interpretaciones realizadas por la Teoría Marxista de la Dependencia, en especial los aportes de Ruy Mauro Marini. El autor sostiene que el proletariado mundial nunca ha sido mayor en número ni su contribución a la fuerza de trabajo total (en 2010, el 79% de los trabajadores industriales vivían en “regiones menos desarrolladas” -siguiendo la agrupación de países de la OCDE-, mientras que en 1980 era el 53% y en 1950 el 34%), y que, sin embargo, la participación de los salarios en el ingreso nacional ha disminuido (principalmente en las “economías emergentes” y los “países en desarrollo”, más que en las “economías avanzadas”).

En el presente artículo se propone analizar el capitalismo época a partir del diálogo con la investigación de Smith y los aportes y debates promovidos por la Teoría Marxista de la Dependencia (considerando tanto a sus fundadores como a los

exponentes actuales). El trabajo se estructurará a partir de los siguientes cinco ejes: (i) Características del imperialismo contemporáneo. La hipótesis de Smith en torno a la sobreexplotación de los trabajadores del Sur Global debate con la tesis de hegemonía financiera y de acumulación por desposesión. Ahora bien, ¿cómo se expresa dicho rasgo del capitalismo hoy?, ¿es válido hablar de “Sur Global” como categoría homogénea?; (ii) Interpretación crítica de los indicadores económicos neoclásicos utilizados incluso en investigaciones heterodoxas sobre la economía mundial (la interpretación neoclásica de “productividad” y el Producto Bruto Interno, PBI) y la búsqueda por interpretaciones alternativas; (iii) los debates en torno a la superexplotación del trabajo - baja remuneración de valor y el intercambio desigual; (iv) la crisis del multilateralismo y los proyectos de integración regional en la configuración imperialista contemporánea; y (v) análisis de América Latina en el imperialismo contemporáneo y las perspectivas de la región. Hacia al final del trabajo se plantearán conclusiones con el objetivo de brindar elementos para el debate en el pensamiento crítico.

.....

*** Adriana Gabriela Roffinelli Maya**

Universidad de Buenos Aires - UBA. Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina

*** Lucas Castiglioni**

Universidad de Buenos Aires - UBA. Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

ACUERDO DE PAZ Y POLÍTICA ECONÓMICA EN COLOMBIA: LAS CONTRADICCIONES EN EL CAMINO DE LA SUPERACIÓN DE LA GUERRA

*Diego Fernando Carrero Barón

La firma del acuerdo final de paz en Colombia entre la insurgencia de las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia-Ejército del Pueblo, FARC-EP y el Gobierno Colombiano, en noviembre de 2016, inicialmente hizo aflorar un ambiente de optimismo en algunos sectores de opinión y en particular en los habitantes de los territorios que fueron epicentro de la confrontación armada.

El acuerdo de paz suscrito entre las partes significa una ventana de oportunidades para la apertura democrática en el país tanto en lo económico, como en lo político, en la vía de la edificación de una sociedad que ha postergado, en palabras del filósofo Rubén Jaramillo, el proyecto de la modernidad.

Los doce planes nacionales que integran la Reforma Rural Integral, RRI, acompañados del Programa Nacional para la Sustitución Integral de Sustitución de Cultivos Ilícitos, PNIS, pueden convertirse en la base de la revolución rural que necesita el país para superar la desigualdad (con un Gini de tierras entre 0,8 y 0,9 según el Departamento Nacional de Planeación, DNP) y la pobreza (44.7% según el DNP) que han sido una condición histórica estructural del campo colombiano.

Sin embargo tras la firma del acuerdo, evidenciamos los rasgos de lo que va ser la profundización de las contradicciones sociales inherentes al modelo económico neoliberal, en tanto en una orilla esta la filosofía de lo acordado, y en la otra orilla la política económica del gobierno colombiano.

Nos enfrentamos a la paradoja de una paz sin cambio de modelo económico, escenario contradictorio ya que la lógica neoliberal mina la posibilidad de sentar las bases de una sociedad más democrática, en tanto no existe algo más antidemocrático que la tendencia a la concentración de la riqueza y la precarización de las condiciones materiales de vida del conjunto de la población en beneficio de un sector privilegiado de clase como lo es el rentismo financiero, en un país donde el neoliberalismo ha llevado a que el 1% de la población concentre más del 20% de la riqueza nacional.

De esta manera asistimos en el caso colombiano, en la fase implementación de los acuerdos a la puesta en escena de tres modelos en contradicción: i) El de ganaderos, terratenientes, mafiosos y sectores de ultraderecha que verán en la implementación un obstáculo para mantener la captura de rentas a partir del ejercicio de la violencia paramilitar, el narcotráfico y la ganadería extensiva; ii) El del gran capital financiero

transnacional que ve en el Acuerdo Final la posibilidad de orientar las lógicas de los territorios de histórico de control insurgente en función del extractivismo, el monocultivo, las economías de enclave, y el desarrollo de grandes proyectos minero-energéticos a la luz de las tendencias internacionales de las commodities; y iii) El del movimiento social, las comunidades organizadas y del acumulado político de la insurgencia que tendrá el reto de convertir el Acuerdo Final en la oportunidad de construir una economía para el buen vivir, a la luz de nuevas miradas y caminos para alcanzar el bienestar para las mayorías.

Ante los colombianos emerge un nudo de contradicciones, en los que se enfrentan a una idea de paz estable y duradera con la reprimarización financiarizada de la economía, el modelo neoliberal, el despojo como política de estado, y el modelo de gestión de las finanzas públicas. Al respecto una de las contradicciones de la política económica neoliberal en Colombia en relación al ambiente de post-acuerdo esta enmarcado en el modelo de gestión fiscal, que en el marco de la Ley 1473 de 2011 de sostenibilidad fiscal contempla la llamada reducción progresiva del déficit estructural.

La posibilidad de construir la paz pasa por superar la talanquera que el gobierno colombiano impuso en los acuerdos, al sujetar los mismos al cumplimiento de la normatividad vigente en materia presupuestal, garantizando la sostenibilidad de las finanzas públicas (pág. 196 del Acuerdo Final), lo cual plantea un debate más de fondo y es la sostenibilidad en el largo plazo del modelo al que pretende darle continuidad la facción de clase dominante y por supuesto la compatibilidad de este con la idea de la paz estable y duradera.

La posible democratización de las ganancias de la prosperidad económica se hace borrosa con lo que en medio de un escenario de desaceleración de la economía se robustecen las bases estructurales que sitúan la política fiscal en función de la acumulación financiera y ubica a las capas medias y sectores empobrecidos de Colombia pagar los costos de la crisis por el modelo impuesto, nada más antidemocrático y en contra de un proyecto modernizador de sociedad.

En este escenario la construcción de la paz pasa necesariamente por la discusión no zanjada de la necesidad de un modelo económico y de gestión fiscal en función de un proyecto de sociedad menos desigual, condición necesaria para la democratización del país que es lo que se juega en la coyuntura económica y política actual.

.....

*** Diego Fernando Carrero Barón**

Facultad de Investigaciones. Escuela Superior de Administración Pública - FI/ESAP. Bogotá, Colombia

Resumen de ponencia

ANÁLISIS GRAVITACIONAL DEL COMERCIO INTERNACIONAL DE PUERTO RICO EN EL GRAN CARIBE USANDO LA CLASIFICACIÓN DE INTENSIDAD DE TECNOLOGÍA DE SANJAYA LALL

*Yarlier López-Correa

Durante el pasado siglo, la economía de Puerto Rico atravesó una transformación económica estructural. En efecto, principios de siglo Puerto Rico se caracterizaba por una economía principalmente agrícola, donde el énfasis estaba en la producción de café, tabaco y caña de azúcar. Durante este periodo, la mayor parte de la producción agrícola se destinada a la exportación iba dirigida hacia los Estados Unidos. Esto se debió a la relación colonial establecida a partir del tratado de Paris, que se firmó en 1898, donde la Corona española cedió a Puerto Rico como territorio a los Estados Unidos.

Para mediados de siglo, el motor económico comenzó a cambiar pasando de una economía agrícola a una economía industrial, la cual se dividió en dos etapas. Inicialmente, en el período de 1950 - 1970, aproximadamente, la economía de Puerto Rico se lideraba por las industrias intensivas en mano de obra. Durante esta etapa, se observaba una etapa de desarrollo urbano y de mejoramiento en la calidad de vida de los puertorriqueños. Al ser una economía con centro en la mano de obra, observó una reducción significativa en la producción agrícola, debido a una redirección de la mano de obra (del campo al pueblo). Durante la segunda etapa de la industrialización de la economía de Puerto Rico (1970-1995) se pasó a una economía donde el sector de desarrollo se enfocaba en las industrias intensivas en maquinaria. En esta etapa, tuvieron auge las petroquímicas y las industrias farmacéuticas. Esto provocó una especialización de la mano de obra en Puerto Rico, un incremento en los ingresos y desarrollo urbano mayor que en la etapa anterior; es decir, fue una época de bonanza para la Isla.

La tercera etapa identificable del desarrollo económico de Puerto Rico es de 1996 al presente. Durante la misma se ha observado una reducción en las industrias productoras de bienes. Esto significa, que ha habido aumento en las industrias de servicio. También, se ha observado un incremento en la especialización de la mano de obra, debido a la reducción de la oferta laboral. Además, se ha creado una situación de crisis económica en el sector gubernamental, lo que ha redundado en la contracción del sector privado, un éxodo de la fuerza laboral con preparación académica y un envejecimiento en la población puertorriqueña.

Por otro lado, mientras Puerto Rico se encuentra en un estancamiento económico, países como República Dominicana y los países de las Antillas Menores se han desarrollado económicamente insertándose en el mercado internacional mediante los tratados Tratado de Libre Comercio de Centro América- Republica Dominicana (CAFTA-

DR). y la Comunidad del Caribe (CARICOM) respectivamente. Estos tratados comerciales han servido para fortalecer el intercambio comercial de los países de Centro América y el Caribe. Luo y Tung (2007) explican que empresas manufactureras Chinas están invirtiendo en algunos países del Centro América y el Caribe y de Centro América para aprovechar los acuerdos comerciales regionales en los que participan estos países para tener acceso a nuevos mercados, por ejemplo, la entrada al mercado de Estados Unidos sin tener que pagar aranceles gracias a estos acuerdos. Al observar la situación actual de Puerto Rico surge la necesidad de buscar estrategias para fomentar el desarrollo económico de Puerto Rico. Durante esta investigación se pretende analizar las exportaciones de Puerto Rico y los países del Centro América y el Caribe de los últimos cinco años para encontrar similitudes y diferencias, tanto en la producción como en los destinos de exportación. Para realizar un análisis abarcador se catalogarán todas las exportaciones en cinco categorías principales, usando la codificación que creó por Sanjaya L. (2000). En esta codificación se agrupan los productos por especialización. Luego, se aplicará la fórmula gravitacional del comercio internacional para identificar concentraciones de exportación de los países Centroamericanos y caribeños y de Puerto Rico. Esta investigación consistirá en la aplicación dos procesos metodológicos. El primer proceso consistirá en recopilar las exportaciones de Puerto Rico por producto para el periodo de 1995 al 2015 para observar la evolución de las exportaciones bajo las 5 categorías de Lall durante este periodo de tiempo. La segunda parte de la investigación consiste en tomar los últimos cinco años de las exportaciones de Puerto Rico y proceder a aplicar la formula gravitacional contemplando las exportaciones totales hacia los seis países investigados como también las exportaciones de la primera categoría de Lall titulada productos primarios. Esto se debe a que queremos observar si se observa una diferencia estadística entre la atracción comercial del total de exportaciones hacia el país destino en contraparte de las exportaciones de productos primarios hacia el mismo país.

.....

* Yarlier López-Correa

Centro de Investigaciones Sociales, Puerto Rico. Facultad de Ciencias Sociales. Universidad de Puerto Rico - CIS/UPR. San Juan, Puerto Rico

Resumen de ponencia

APROXIMACIÓN AL MUNDO DE LAS ECONOMÍAS ALTERNATIVAS Y POLÍTICAS PÚBLICAS REGIONALES EN PERÚ

*María Estela Cardeña Dios

APROXIMACION AL MUNDO DE LAS ECONOMIAS ALTERNATIVAS Y LAS POLITICAS PUBLICAS REGIONALES EN PERÚ

Estela Cardeña Dios

El trabajo presenta el mundo de las economías alternativas existentes en el país, visibilizadas desde múltiples experiencias de economías sociales, solidarias, populares, comunitarias, andinas, de reciprocidad, que sustentan elementos de otra racionalidad económica crítica, reproductiva de la vida - diferente a la racionalidad económica instrumental y hegemónica de fetichización del mercado libre y autoregulado, de acumulación-productivismo consumismo; entre ellas, las que provienen y tienen larga trayectoria desde el mundo comunitario indígena, el productivo campesino y otras muy visibilizadas en este nuevo siglo como el mundo productivo asociativo, cooperativo, el del mundo artesanal, de las redes de comercio justo, de finanzas alternativas, consumo ético y ecológico y otras, que son poco visibilizadas en su aporte económico y social, como las del mundo de mujeres productoras, economía del cuidado y reproducción de la vida.

Estas economías alternativas, configuran en curso actual, un universo y complejo mundo de relaciones sociales, políticas y proyectos culturales en procesos de construcción colectiva. Se han constituido en espacios geopolíticos y contextos históricos diversos, de lo cual generan racionalidades, relaciones, diversos ejes de articulación y demandas, varios enraizados a anclajes comunitarios, autonómicos, así como en redes de solidaridad y/o también evidencian des/acoplamiento en entornos diversos.

Se desenvuelven en escenarios complejos territoriales, sea bajo lógicas comunitarias, o de subsistencia, redistribución, solidaridad, reciprocidad en encuentro, tensión/conflicto con las de competencia, mercantilización, productivismo-afán de lucro, evidenciándose procesos conflictivos y dis/continuos en contra de procesos de mercantilización de la vida social y disputas por democratización, justicia, desmercantilización, reapropiación, desjerarquización, despatriarcalización e igualación, relacionalidad-complementariedad humana-naturaleza-territorio, propiedad colectiva-relaciones de reciprocidad, gestión decisión democrática/directa, control de condiciones de intercambio, valoración de bienes colectivos producidos, redistribución igualitaria de recursos y productos, generándose dinámicas socioculturales en pos de control de los ámbitos de existencia, reproducción social y poder, en contextos de crisis del patrón de poder moderno y colonial.

Asimismo, en dicha configuración y construcción en ámbitos territoriales regionales, se desenvuelven diversidad de relaciones de proximidad-distancia entre Estado, Políticas

Públicas, Economías Alternativas, en el marco y campo de disputa en torno a procesos gestión territorial, de redistribución/control de recursos públicos y bienes comunes regionales, desde donde se perfilan posicionamientos y han establecido procesos de autonomías, Buen vivir, como de articulación solidaria y/o de articulación e intercambios mercantiles, entre otros, viabilizados bajo contexto y tensiones ante estrategias desarrollistas, extractivismo y Políticas Públicas adversas. Ejes de control y disputa están asociados: propiedad territorial colectiva- cooperativa -parcelación individual, recursos patrimoniales de biodiversidad-bienes públicos, producción autogestionada- competitiva, autoridad colectiva/autogobierno/ autoridad pública- gobernabilidad, patriarcalización-economía de cuidado, complementariedad y corresponsabilidad, saberes indígenas-saber científico, etc.

Respuestas excluyentes desde las Políticas Públicas en el país a inicios de siglo XX generaron normatividad en torno a la cuestión indígena como objeto de protección, tipificando categoría de comunidades indígenas-protección de tierras. Desde políticas modernizadoras se ha igualado categorías campesino-indígena, reconocido personería jurídica y tipificado comunidades nativas como objeto de protección, garantizando propiedad territorial; así como se impulsa y les establece organizaciones de interés público y genera legislación de comunidades campesinas (vínculos ancestrales, propiedad comunal de la tierra, el trabajo comunal y la ayuda mutua); se diversifica tipos de propiedad social, cooperativa, autogestionada, administrada por trabajadores, en ámbitos rurales y urbanos. En últimas décadas, desde el campo de implementación de estrategias de desarrollo y patrones de crecimiento extractivista y Políticas públicas descentralizadas de flexibilización productiva y laboral, como estrategias de desarrollo rural bajo fundamentos de DH, organicidad bajo parámetros microempresariales, Informalidad, emprendimiento, se reconfiguran las relaciones de trabajo y espacios geoeconómicos. Desde Políticas bajo patrones extractivistas-orientados hacia exportación, o de conglomeración agroindustrial exportadora, se generan procesos de re/concentración de tierras, superposición de concesiones para actividades extractivas y proyectos de infraestructura sobre territorios de comunidades, adoptándose de un lado políticas de debilitamiento del régimen de propiedad comunal, de parcelación forzada de comunidades, etc. entre otros., como de otro lado, dispersa y adversa legislación de promoción agraria, legislación de productividad y competitividad laboral, regímenes especiales laborales, etc. Diversas estrategias desde economía comunitaria, agricultura familiar, soberanía alimentaria, asociatividad, cooperativización agraria, justicia en comercio, agroecología, cuidado, entre otras y articulaciones verticales como horizontales, han sido diversos mecanismos y dispositivos económicos culturales alternos como ejes articuladores sociales en la búsqueda de establecer patrones de autonomización, autodeterminación de parte de las economías alternativas.

En el trabajo se presenta una panorámica de las racionalidades de las economías alternativas regionales, y se identifica las aproximaciones realizadas desde estas economías alternativas en torno los campos y ámbitos, mecanismos de reproducción del poder (territorio, recursos naturales, trabajo, autoridad, género, conocimiento), señalando tendencias, tipos de articulaciones y redes existentes en torno estos diversos circuitos económicos geo territoriales regionales. Asimismo, se analiza las estrategias económicas y Políticas Públicas establecidas en torno a territorialidad y

diversos tipos de economías alternativas, señalando las tensiones, relaciones de proximidad-distancia Estado-políticas públicas-economías alternativas.

.....

*** María Estela Cardeña Dios**

Unidad de Post-Grado. Facultad de Ciencias Sociales. Universidad Mayor de San Marcos - UPG/UNMSM. Lima, Perú

Resumen de ponencia

AS MUDANÇAS RECENTES E A CONTINUIDADE DA TRANSIÇÃO AO SOCIALISMO EM CUBA

*Aline Fardin Pandolfi

Este resumo objetiva apresentar o atual contexto de Actualización del Modelo Económico y Social cubano. Do ponto de vista da aparência, Cuba teria iniciado uma abertura controlada ao capital estrangeiro que estaria descaracterizando seu projeto societário socialista. Entretanto, se consideradas fundamentalmente, as mudanças em curso tem possibilitado a sustentação da transição ao socialismo em Cuba. O processo de transição à sociedade socialista refere-se a um movimento de constituição da nova sociedade, ao mesmo tempo em que vão sendo negados os aspectos que caracterizam a sociedade anterior. Este movimento não possui parâmetro, visto que nenhuma das tentativas concretas podem ser reconhecidas como sociedades que lograram o socialismo. Nessa linha, essa transição também não possui uma previsão temporal e tampouco assumirá a mesma forma nos diferentes países, podendo manifestar importantes particularidades histórico-concretas. Ao longo da transição que busca a sociedade cubana, há diversos momentos de ruptura com elementos que particularizam a sociedade capitalista, como a propriedade privada e a exploração do trabalho. Poucos anos após a vitória da revolução, Cuba conseguiu eliminar o analfabetismo e a pobreza extrema do país, instituiu políticas de saúde, educação e esporte que até hoje a inclui no grupo de países ricos em termos sociais. Ao mesmo tempo, possui baixo grau de desenvolvimento das forças produtivas e economicamente está no bojo dos países pobres e subdesenvolvidos. A particularidade de Cuba demonstra os importantes avanços de sua revolução e denotam a certeza da constituição de uma sociedade que se afasta dos moldes do capitalismo subdesenvolvido, que domina sob a América Latina e Caribe. O cenário da década de 1990, o Período Especial, os anos 2000 e as diversas mudanças que já vinham sendo implementadas no sentido de recuperar a economia cubana e melhorar as condições de vida da população em geral, levaram a um processo de Actualización del Modelo Económico y Social, com o objetivo de “[...] garantir [...] o desenvolvimento econômico do país e a elevação do nível de vida da população, conjugados com a necessária formação de valores éticos e políticos [...]”, (CUBA, 2011, p.6, tradução nossa). Este objetivo está previsto no documento aprovado no VI Congresso do Partido Comunista de Cuba (PCC) denominado Lineamientos de la Política Económica y Social del Partido y la Revolución, de abril de 2011. Os lineamientos foram aprovados após seu projeto de texto haver sido submetido a amplo debate popular em várias instâncias de Cuba, como as Assembleias do Poder Popular. O projeto inicial sofreu alterações após esses debates, as quais foram incorporadas em sua versão final (CUBA, 2011). A proposta, discussão e aprovação dos Lineamientos também surgem no sentido de

responder aos desafios postos a Cuba no processo de transição ao socialismo. Um elemento determinante foi o aprofundamento da contradição principal devido à necessidade por enfrentar, sob novas nuances, a condição de dependência e de subdesenvolvimento do país durante e após o Período especial.

Os Lineamientos preveem ainda uma série de orientações sobre as alterações nas formas de propriedade, as quais ganham orientação e direção unificada a partir deste documento. Além deste, no VII Congresso do Partido Comunista de Cuba (PCC) em abril de 2016 aprovou-se outros dois importantes documentos, quais sejam: a *Conceptualización del Modelo Económico y Social Cubano de Desarrollo Socialista* e o *Plan Nacional de Desarrollo Económico y Social hasta 2030: propuesta de visión de la nación, ejes y sectores estratégicos* (CUBA, 2016).

O objetivo fundamental da *Conceptualización del Modelo Económico y Social* é “[...] explicar e fundamentar com clareza e rigor as características principais do Modelo, para contribuir com sua melhor compreensão e servir de guia conceitual para sua atualização [...]” (CUBA, 2016, p.04, tradução nossa). O documento reforça os conceitos básicos, as características fundamentais e os princípios que tem orientado o processo de transição ao socialismo no país desde a vitória da Revolução. O próprio documento ressalta que “[...] a construção do socialismo possui características próprias em cada país e região do mundo, dadas suas particularidades políticas, econômicas, sociais, culturais e históricas [...]”, (CUBA, 2016, p.04, tradução nossa). Está presente no documento a compreensão de que o processo de transição ao socialismo em Cuba é particularizado por sua condição histórico-concreta, ou seja, não há parâmetro de forma ou conteúdo para a realização dessa transição, exatamente por cada processo situar-se no âmbito de um país particular, que apresenta singularidades diversas.

Cuba segue enfrentando os desafios decorrentes do bloqueio econômico norte-americano e as consequências que se seguiram após o Período especial. Para isso, iniciou-se o processo de *Actualización del Modelo*, especialmente a partir de 2011, que segue atualmente.

As mudanças em curso demonstram que, mesmo diante dos imensos desafios que o país tem enfrentado, Cuba mantém os avanços sociais de sua revolução. As concessões em curso na dinâmica interna e os investimentos do capital estrangeiro no país tem sido controladas pelo Estado dos trabalhadores no sentido de coibir uma expansão desordenada do mercado e intencionam manter os avanços da revolução e inclusive aprofundá-los. Assim, mantem-se o caráter público e gratuito dos serviços de saúde, educação e esporte, por exemplo. Mantem-se o planejamento econômico e social em relação a produção, quanto a entrada dos jovens no trabalho e etc. Atualmente não há elementos que indiquem uma ruptura com o projeto societário socialista do país, mas internamente há uma compreensão atualizada de seu processo de transição. Cuba conduz suas mudanças internas e sua relação internacional no sentido de manter-se em direção ao socialismo.

Referências

CUBA. *Lineamientos de la Política Económica y Social del Partido y la Revolución*. 2011. _____. *Conceptualización del Modelo Económico y Social Cubano de desarrollo socialista. Plan Nacional de Desarrollo Económico y Social hasta 2030: propuesta de visión de la nación, ejes y sectores estratégicos*, 2016. VII Congreso del Partido

Comunista de Cuba (PCC). Disponível em: <
<http://www.granma.cu/file/pdf/gaceta/Copia%20para%20el%20Sitio%20Web.pdf> >
Acesso em: 10 de abr. 2017.

MONREAL, Pedro. Desenredando el ovillo de la “Concepcionalización del Modelo”.
Cuba Posible, un laboratorio de ideas. Publicación 33, 2016. Disponível em: <
<https://cubaposible.com/> > Acesso em: 05 abr. 2017.

.....

*** Aline Fardin Pandolfi**

Programa de Pós-Graduação em Política Social. Centro de Ciências Jurídicas e Econômicas. Universidade Federal do Espírito Santo - PPGPS/UFES. Vitória-ES, Brasil

Resumen de ponencia

AUSTERIDADE E INVESTIMENTO PÚBLICO NO BRASIL

*Cinthia Rodrigues De Oliveira

Austeridade fiscal é uma forma de ajustamento da economia via redução dos gastos públicos visando reestabelecer a confiança empresarial que, supostamente, é alcançada através de regras fiscais de controle das contas e da dívida pública (BLYTH, 2017). A este arcabouço argumentativo, Lerner (1943) denominou de “Finanças Sadias” e com base nessa abordagem convencional é que se sustenta a defesa pela austeridade no Brasil.

A Teoria das Finanças Funcionais (TFF) é uma concepção alternativa à visão tradicional, que se caracteriza pela ideia de que as finanças de um governo devem funcionar em favor da economia e contribuir para prevenir situações de inflação e desemprego. Fundamentado no Princípio de Demanda Efetiva, segundo o qual as decisões de gasto determinam a dinâmica da atividade econômica, e na concepção da moeda enquanto criatura do Estado, o déficit público é, automaticamente, a criação de moeda estatal na economia e os gastos, por serem aquisição de moeda estatal, financiam os déficits e nunca o contrário. Por meio da emissão de títulos públicos (endividamento), o governo garante os ajustes de liquidez do setor privado à taxa de juros que resulta no nível mais desejável de investimento (LERNER, 1943).

A possibilidade de aumentar os gastos sem, no entanto, implicar necessariamente em problemas para as contas públicas, ampara-se nas contribuições de Haavelmo (1945), e leva em conta a ideia de que o multiplicador dos gastos sobre a renda impacta o aumento da arrecadação tributária. E mesmo que haja geração de déficits, segundo Lerner (1943), há uma impossibilidade de quebra do Estado, uma vez que a dívida pública é contraída em moeda soberana sobre a qual o Estado tem monopólio de emissão, problematizando a ideia tão comumente difundida acerca dos riscos associados ao aumento de gastos.

No entanto, perseguir metas relacionadas ao caráter saudável das finanças públicas se apresenta no Brasil como um projeto de longo prazo, trazendo para o centro da discussão o papel do investimento público para o desenvolvimento da economia. Segundo o estudo sobre multiplicador aplicado ao Brasil, o investimento de acordo com a posição do ciclo econômico produz efeitos relevantes sobre a dinâmica do produto agregado, sendo o impulso-resposta desta variável maior quando comparado aos demais componentes de gasto (ORAIR; SIQUEIRA; GOBETTI, 2016). Os estudos também apontam que tais impulsos são ainda mais relevantes e duradouros ao longo do tempo em períodos de recessão econômica. Assim, reduzir a taxa de investimento público em um contexto de queda da atividade econômica e da arrecadação tributária é precisamente o que não deve ser realizado, pois produz exatamente os resultados que se espera evitar: o agravamento da crise.

Os esforços em manter a austeridade no Brasil se materializam através da Emenda Constitucional 95/2016 (EC95) que estabelece o crescimento nulo das despesas primárias durante duas décadas, além de desvincular as receitas para saúde e

educação. A redefinição do papel do Estado na economia se efetiva sob a argumentação de que não há espaço no orçamento para a expansão dos investimentos públicos. Conforme previsto pelo Projeto de Lei Orçamentária Anual (PLOA) disponibilizado pelo Ministério do Planejamento, Desenvolvimento e Gestão, os gastos discricionários em 2018, que compreendem as despesas de custeio e investimento, alcançarão apenas 0,9% do PIB. Como ressalta Carvalho (2017), se nada mudar, o espaço para o investimento público brasileiro tenderá a zero.

A redução do espaço orçamentário para o investimento público aponta para uma fragilidade do Novo Regime Fiscal brasileiro ao promover entraves orçamentários aos investimentos. Desse modo, a fragilidade de tal instrumento conjugado à rigidez orçamentária torna a situação dos investimentos públicos muito vulnerável, além de apontar para um cenário pouco favorável nos próximos anos. Enquanto este obstáculo não for superado, a economia brasileira aprofundará o seu quadro de baixo crescimento acompanhado pelo aumento da desigualdade de renda. Portanto, como enfatiza o relatório disponibilizado em 2017 pela Unctad, acabar com a austeridade continua a ser um pré-requisito básico para construir caminhos sustentáveis e inclusivos de crescimento, e um dos pontos cruciais para atingir tal objetivo, conforme discutido no relatório, é justamente ampliar o investimento público.

Posto isso, o objetivo do trabalho é discutir o investimento público brasileiro, explorando mais detalhadamente sua inflexão recente para tendência de queda que levou o nível de investimento a patamares semelhantes a década de 1990. Argumenta-se que o Novo Regime Fiscal caminha no sentido de reduzir o espaço de atuação da política fiscal, contribuindo para agravar a crise econômica instalada no Brasil.

.....

* Cinthia Rodrigues De Oliveira

Universidade Federal Fluminense UFF. Niterói, Brasil

Resumen de ponencia

CÁLCULO DE LOS ÍNDICES DE PRECIO SECTORIALES DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES ARGENTINAS. METODOLOGÍA Y USOS.

*Florencia Melisa Fares

*Guido Zack

*Ricardo Gabriel Martínez

Actualmente, la Argentina no cuenta con un sistema de estadísticas sectoriales de comercio exterior lo suficientemente completo y desarrollado. En efecto, por un lado, el Sistema de consulta de comercio exterior del INDEC tiene una gran desagregación, pero solo se cuenta con las series en valores y cantidades, éstas últimas medidas a través de su peso, por lo que no puede asemejarse a las unidades comerciadas, especialmente en los bienes diferenciados. El INDEC también cuenta con estadísticas de precios y volúmenes, pero solo para el total de exportaciones e importaciones, y desagregadas únicamente en grandes rubros y usos económicos, respectivamente. Así, no es posible contar con estadísticas básicas de comercio exterior sectorial, como los precios y las cantidades comerciadas.

En pos de ofrecer una alternativa para esta limitación, este trabajo desarrolla una metodología de cálculo de los índices de precio de las importaciones y exportaciones argentinas a nivel general y a dos dígitos de la CIIU, es decir, con una desagregación mucho mayor a la que publica el INDEC. Contar con esta mayor desagregación es muy importante porque permite utilizar los índices como deflactores de los valores y obtener así las cantidades importadas y exportadas por sector. Asimismo, la desagregación que se plantea este trabajo, a diferencia de la que ofrece el INDEC, tiene una misma clasificación para las exportaciones y para las importaciones, por lo que se podrían realizar comparaciones entre los flujos comerciales. Adicionalmente, se basa en una clasificación internacional, por lo que permite la comparación con otros países. Finalmente, esta misma clasificación sectorial se utiliza en otros indicadores económicos de la Argentina, como los datos de nivel de actividad y empleo, por lo que permitiría estudios cruzados para diversos aspectos de la economía.

Sin lugar a dudas la actividad más ardua a la hora de estimar índices de precios sectoriales de comercio exterior es la identificación y el posterior tratamiento de los outliers. Los antecedentes en esta materia son variados pero, al trabajar con una muestra de corte temporal y considerando el amplio periodo abarcado, se optó por seguir el criterio basado en la variación promedio de los precios con un intervalo de tolerancia determinado por los desvíos estándar de cada producto.

Una vez se cuenta con una serie “limpia”, el cálculo de los índices es relativamente sencilla, aunque existen varias opciones. El índice utilizado por el INDEC es uno de tipo Paasche y el de Brasil un Fisher, ambos aritméticos. La gran diferencia en las formas de cálculo de estos índices es la ponderación que se les da a los productos. Mientras en el Laspeyres las ponderaciones son fijas del período base, en el Fisher se promedia el

índice Laspeyres y el índice Paasche cuyas ponderaciones corresponden al período corriente. Estas diferencias llevan a que el índice de Laspeyres tienda a sobreestimar la evolución de precios por no captar el efecto sustitución, mientras que el Fisher sufre este efecto pero de manera más limitada. La teoría sobre índices de precio destaca que los que mejor reflejan la evolución de precios serían el Fisher (para la formulación aritmética) y el Törnqvist (para las formas geométrica), ya que son un promedio geométrico de los otros dos índices (Laspeyres y Paasche) y, por lo tanto, captan parte de la sustitución. Ahora bien, se ha encontrado que los índices que mejor reflejan el efecto sustitución y, con ello, los cambios en el comportamiento de compra de los consumidores, son los índices de base encadenada. Estos permiten incorporar la aparición y desaparición de productos dado que cambian su base periodo a periodo. Sin embargo, dado que las variaciones en los precios se acumulan, estas son muy sensibles a la presencia de outliers o a altas tasas de variación. Asimismo, los cambios en la base de referencia hacen que la variación de precios no solo refleje modificaciones en los mismos sino también cambios en las canastas de consumo. Una vez se contó con los índices estimados, se los comparó con los datos disponibles del INDEC (básicamente la serie en términos agregados) y con las series sectoriales de Brasil de forma de tener evidencia acerca de la bondad de la metodología y, por lo tanto, también de los índices. Los resultados fueron satisfactorios pues, además de que en todos los sectores se logró una buena representatividad de la muestra, los coeficientes de correlación de los índices agregados han sido elevados, incluso con respecto a las cifras oficiales e internacionales (todos por encima del 78%). La gran mayoría de los índices, en el nivel general, mostraron un coeficiente de variación bastante similar a su benchmark local e internacional. Por lo que, en términos generales, la metodología adoptada es muy similar a la llevada a cabo por el INDEC y demostró solidez cuando se la compara con el nivel general del índice de precios de referencia internacional. Por el lado de los índices sectoriales, se tomaron algunos de ellos (representando el 50% de las importaciones y exportaciones) para testear la bondad de la metodología en niveles de mayor desagregación. En términos generales, la evolución de los índices propios ha estado muy correlacionada con el benchmark internacional en los sectores más importantes de ambos flujos comerciales. En definitiva, este artículo hace un aporte en relación a mejorar el sistema de estadísticas de la Argentina, en un ámbito tan sensible como es el comercio exterior y los diversos sectores productivos. A partir de estos datos se amplía sustancialmente las posibilidades de estudios de comercio exterior, empleo, crecimiento y macroeconomía general. Sin embargo, el aporte de este artículo no se basa únicamente en proveer la serie de datos sino, en especial, en mostrar la metodología utilizada. Esta no solo podría replicarse para obtener series de precios y cantidades sectoriales de comercio exterior desagregadas hasta cuatro dígitos de la CIU para la Argentina, sino que también podría ser replicable para otros países que no cuenten con encuestas que releven este tipo de información. Mejorando los sistemas de estadísticas se amplían las posibilidades de estudios e investigaciones, e incluso de evaluación del impacto de las políticas públicas, lo que podría redundar en un mayor desarrollo de las economías.

.....

*** Florencia Melisa Fares**

Instituto Interdisciplinario de Economía Política de Buenos Aires - IIEP BAIREs y Universidad de Buenos Aires - UBA. CABA, Argentina

*** Guido Zack**

Instituto Interdisciplinario de Economía Política de Buenos Aires - IIEP BAIREs , Universidad de Buenos Aires - UBA y Universidad Nacional de San Martín - UNSAM. CABA, Argentina

*** Ricardo Gabriel Martínez**

Instituto Interdisciplinario de Economía Política de Buenos Aires - IIEP BAIREs y Universidad de Buenos Aires - UBA. CABA, Argentina

Resumen de ponencia

CAPITAIS MERCANTIS E METROPOLIZAÇÃO DA AGLOMERAÇÃO URBANA DE LONDRINA

*Edilson De Oliveira

Existem algumas características comuns à expansão dos capitais globalizados sejam eles industriais, financeiros, ligados ao setor de serviços ou ao comércio. O suporte das tecnologias de comunicação e informação, a redistribuição espacial de suas atividades muitas vezes levando a formação de complexas cadeias de valor, organização reticular, mobilidade e seletividade espaciais e, sobretudo, processos internos de gestão crescentemente apoiados na captação, processamento e disponibilização interna e para usos estratégicos de massas enormes de informação. Manuel Castells (2012, p.119) apresenta um resumo bem elaborado sobre essa nova economia mundializada: Uma nova economia surgiu em escala global no último quartel do século XX. Chamo-a de informacional, global e em rede para identificar suas características fundamentais e diferenciadas e enfatizar sua interligação. É informacional porque a produtividade e a competitividade de unidades ou agentes nessa economia (sejam empresas, regiões ou nações) dependem basicamente de sua capacidade de gerar, processar e aplicar de forma eficiente a informação baseada em conhecimentos. É global porque as principais atividades produtivas, o consumo e a circulação, assim como seus componentes (capital, trabalho, matéria-prima, administração, informação, tecnologia e mercados) estão organizados em escala global. É rede porque, nas novas condições históricas, a produtividade é gerada, e a concorrência é feita em uma rede global de interação entre redes empresariais.

Dentre as novas características da economia mundializada, a seletividade espacial e a mobilidade de que se dotaram diversos tipos de capitais particulares são processos que, associados as ondas de modernização capitalista podem redefinir a inserção de regiões, aglomerações urbanas e cidades na divisão do trabalho. As metamorfoses metropolitanas na América Latina decorrentes desses processos globalizadores foram analisadas por diversos autores, a exemplo de Carlos De Mattos (2010), que demonstrou as modificações qualitativas na organização, funcionamento, morfologia e aparência de grandes aglomerações latino-americanas. Em âmbito mais específico e na escala da materialização desses processos, ou seja, no momento em que se tornam eventos (SANTOS, 2004), assumindo assim uma inserção em um meio construído de uma aglomeração urbana, pode-se argumentar sobre a necessidade de se construir um instrumental analítico capaz de lidar com suas particularidades. Partimos do pressuposto de que, por exemplo, as estratégias e a seletividade espaciais não obedecem aos mesmos critérios se consideramos estas ações em relação a capitais particulares e suas formas próprias de lidar com a reprodução ampliada e requisitos locais.

Essa necessidade de um instrumental analítico adequado para tratar questões complexas como essa e suas dimensões escalares diversas exige também que se

considere as condições do meio em que se inserem esses processos gerais como ondas de modernização capitalista. As mudanças e metamorfoses nas aglomerações urbanas serão também determinadas pelas estruturas, formas e funções precedentes que serão deslocadas, extintas ou redefinidas.

Desta forma, destaca-se nesse trabalho a análise de alguns capitais mercantis tradicionais dentro da atividade comercial varejista, especialmente um de seus ramos voltado para circulação de produtos alimentícios, os supermercados, em que há eventos bem documentados de inserção em aglomerações urbanas brasileiras não metropolitanas, mas que, em face da chamada metropolização contemporânea (MOURA, 2013) ou da metropolização do território (LENCIONI, 2011) apresentam-se como espaços metropolizados. É o caso da aglomeração urbana de Londrina na região norte do estado do Paraná.

Para Moura (2013), além das mutações que ocorrem nas áreas metropolitanas mais antigas e consolidadas que assumem caráter cada vez mais regional, a “metropolização contemporânea” promove a difusão de características metropolitanas em espaços dispersos do território. Desta forma, novas aglomerações assumem, parcialmente, papéis metropolitanos. A coexistência de capitais mercantis varejistas de portes capacidade e escalas de ação bastantes diversificadas, assim como a fragmentação inerente as suas presenças, revelam características fenomênicas do meio construído para as quais pouca atenção se tem dado nos trabalhos que discutem as metamorfoses produzidas materialização de processos da economia globalizada. A síntese entre o novo e o pré-existente, assim como suas formas simultâneas de coesão e fragmentação são entendidas neste trabalho com um aspecto inerente e fundamental da chamada metropolização contemporânea (MOURA, 2013) ou metropolização do território (LENCIONI, 2011).

Do ponto de vista da economia urbana a inserção, a presença e o funcionamento de grandes capitais mercantis globalizados, especialmente no setor supermercadista, a concorrência com redes regionais e a sobrevivência de pequenos capitais, situações analisadas em profundidade por Gomes (2013, 2017) e por Gomes; Oliveira (2014), ensejam demandas especializadas por serviços, formação de força de trabalho altamente qualificada, infraestruturas modernas que constituem requisitos do meio construído para que se mostre capaz de acolher suas topologias. Contudo, como nos lembra Maria Laura Silveira (2015), ao elaborar nossas interpretações sobre a dinâmica das relações entre capitalismo e urbanização é preciso atentar para a prevalência heurística do conceito de território usado (SANTOS; SILVEIRA, 2001) na escala da formação socioespacial, sobre os processos que se manifestam na cidade. A autora afirma também, a necessidade de identificar as variáveis determinantes do período atual e situar com precisão suas manifestações fenomênicas, sendo esta preocupação ainda mais importante quando o meio construído de aglomerações urbanas metropolizadas é parte fundamental do que se pretende compreender e explicar.

A aglomeração urbana de Londrina é constituída pelas áreas urbanas dos municípios de Ibiporã, Londrina, Cambé e Rolândia que se encontram conturbadas e onde existem fluxos pendulares diários de forte intensidade. Em conjunto, esses quatro municípios reúnem aproximadamente 780 mil habitantes (IBGE, 2017) e constituem o núcleo da Região Metropolitana de Londrina, institucionalizada em 1998, cuja população é de pouco mais de 1 milhão de habitantes. Além concentrar a maior parte da população a aglomeração de Londrina reúne a maior parte dos empregos urbanos, dos serviços

comercio e indústrias. Assim como em outras aglomerações urbanas, em Londrina observa-se a constituição de algumas características metropolitanas e a presença de capitais globalizados. Para analisar o modo específico como as dinâmicas mais gerais ligadas aos eventos inerentes ao período atual se realizam na aglomeração de Londrina, a exemplo da crescente internacionalização de seu comércio varejista, particularmente o varejo de alimentos - supermercados - propomos neste trabalho não só identificar e discutir a inserção desses capitais globalizados nesse ponto do território, buscando compreender sua racionalidade locacional, como demonstrar que, como parte do processo de metropolização que afeta aglomerações urbanas desse porte, a concentração e a segmentação da economia urbana aprofundada pela presença desses capitais globais, requer a coexistência tensa e, em muitos sentidos, complementar de um varejo local que participa de forma intensa na estruturação e reestruturação constantes do meio construído e da densificação da área construída e dos fluxos que aí se realizam. Partimos nessa análise, da teoria dos circuitos da economia urbana (SANTOS, 1979)

As aglomerações urbanas metropolizadas como a de Londrina, são, assim como as metrópoles nacionais da rede urbana brasileira, locus da concentração de pobres, cuja presença e modo de vida, sustenta ampla gama de pequenos capitais e formas de trabalho que compõem uma diversidade socioespacial que é, a nosso ver, também um atributo do processo de metropolização brasileira. Demonstrar a diversidade socioespacial decorrente dessa fragmentação e coesão tensas, suas relações com o meio construído, com o aumento de suas densidades (técnica e social) de sua fluidez acompanhada de uma rigidez que atua como motor do crescimento físico territorial da aglomeração, representam as contribuições principais deste trabalho.

Referencias

- CASTELLS, Manuel. A Sociedade em Rede. 10. ed. São Paulo: Paz e Terra, 2012.
- CLEPS, Geisa Daise Gumiero. Estratégias de reprodução do capital e as novas espacialidades urbanas: o comércio de auto- serviço em Uberlândia - MG. 2005. 312 f. Tese (Doutorado) - Curso de Pós-Graduação em Geografia da Universidade Estadual Paulista, Instituto de Geociências e Ciências Exatas, Rio Claro (SP), 2005.
- DE MATTOS, Carlos A. Globalización y metamorfosis metropolitana en América Latina: de la ciudad a lo urbano generalizado. Revista Geografía Norte Grande. n.º 47, 2010, p.81 - 104.
- GOMES, Vinicius Biazotto. A coexistência dos circuitos da economia urbana do setor supermercadista em Londrina (PR). 2013. 200 f. Trabalho de Conclusão de Curso (Bacharelado em Geografia) - Departamento de Geociências da Universidade Estadual de Londrina, Londrina, 2013.
- _____. As atividades das grandes empresas do ramo supermercadista e a rede urbana brasileira no período recente. 2017. 507 f. Dissertação de Mestrado. Faculdade de Ciências e Tecnologia - Departamento de Geografia, Pós-Graduação em Geografia, UNESP, Presidente Prudente, 2017.
- GOMES, Vinicius Biazotto.; OLIVEIRA, Edilson Luis. Panorama do setor supermercadista em Londrina (PR) na perspectiva da teoria dos circuitos da economia urbana. Formação (Online). Presidente Prudente, v. 2, n. 21, p. 95-118, 2014.
- LENCIONI, Sandra. Referencias analíticas para a discussão da metamorfose metropolitana. IN LENCIONI et.all (orgs). Transformações sócio-territoriais nas metrópoles de Buenos Aires, São Paulo e Sa

.....

*** Edilson De Oliveira**

Universidade Estadual de Londrina - Centro de Ciências Exatas - Departamento de Geociências UEL-CCE. Londrina, Brasil

Resumen de ponencia

CAPITAL PORTADOR DE JUROS, CAPITAL FINANCEIRO E CAPITAL FICTÍCIO: AS BASES PARA O DESENVOLVIMENTO DO PROCESSO DE FINANCEIRIZAÇÃO

*Cid Oliva Botelho

Resumo

Tratar empresas não financeiras como tomadoras de empréstimos é uma abordagem cada vez menos realista. Investimentos financeiros fazem com que os juros, os proventos e a própria valorização dos ativos tenham presença cada vez mais relevante no resultado das empresas, frente a seu lucro operacional.

O mais recente relatório trimestral do Banco de Compensações Internacionais (BIS) corrobora o fenômeno ao identificar as grandes empresas como provedores de recursos aos Tesouros Nacionais e a outras empresas, via compra de títulos de dívida pública e privada.

Não obstante trate-se de um movimento estrutural, a expressiva expansão da liquidez por parte dos Bancos Centrais após a crise de 2008 reforçou o processo, na medida em que o aumento de caixa das grandes empresas transacionais possibilitou um maior acúmulo de ativos financeiros em seus balanços.

Outro prisma dessa manifestação são as operações com derivativos, tradicionalmente usadas pelo departamento financeiro das empresas como estratégia de reduzir riscos. Se uma corporação tem receitas em moeda nacional e dívidas em moeda estrangeira, é prudente buscar proteção à alta da divisa estrangeira no mercado de derivativos. No entanto, a lógica dessas operações estão, progressivamente, migrando para a esfera especulativa.

A despeito das fiscalizações do aparato regulatório dos Estados, é comum casos de empresas que vão à bancarrota por especularem com operações em instrumentos como mercado futuro e opções, derivativos naturalmente alavancados, ou seja, que negociam valores muito superiores àqueles efetivamente empenhados. A expectativa da empresa é acertar o movimento de preço do ativo e ter ganhos financeiros que inflem o resultado abaixo da linha, o lucro líquido. O problema reside no fato de que é impossível prever movimento de preços no mercado financeiro. Quando os preços vão na direção “errada”, o prejuízo pode levar a instituição a um passivo a descoberto.

O objetivo da pesquisa é identificar os albores desse processo, hoje denominado

financeirização. Autores como Karl Marx, Rudolf Hilferding e John Hobson aparecem como figuras centrais para a investigação. O primeiro, na emblemática obra *O Capital*, desenvolve o conceito de capital portador de juros e o desenvolvimento do crédito. A avaliação de Marx deve ser vista como uma análise profunda daquilo que será a estrutura sobre a qual o capital fictício emergirá. Em Hilferding encontra-se um estudo mais acurado da centralidade do capital financeiro. Segundo a definição do autor, no seu livro *O Capital Financeiro*, este nada mais é do que a junção entre o capital bancário e o capital produtivo, com a patente dominância daquele sobre este.

A importância de Hobson está em identificar, ainda no século XIX, problemas no mercado financeiro que não diferem, na essência, do ocorrido hodiernamente. Em *A Evolução do Capitalismo Moderno*, verbi gratia, o autor elabora uma minuciosa crítica daquilo que hoje é denominado “enfeite de noiva”. Trata-se de uma melhora artificial do balanço da empresa para suas ações serem lançadas a um preço mais elevado junto aos compradores. Tal prática prejudica os novos acionistas, enquanto beneficia o fundador e o banco contratado para fazer as emissões.

A relevância do tema financeirização encontra-se em seus impactos sobre a própria dinâmica econômica. Houve muitos estudos sobre relação entre o patrimônio e o consumo. O assim denominado efeito riqueza atesta um maior consumo por parte das famílias quando seu patrimônio cresce. Mas não apenas as decisões de consumo privado obedecem à lógica patrimonial. Decisões de investimentos produtivos das grandes corporações concorrem com a possibilidade de acumulação de riqueza financeira.

Entender esse processo tornou-se fator relevante para entender o próprio crescimento econômico. Cabe ressaltar, outrossim, que o aumento da riqueza financeira ou imobiliária descolado dos fundamentos dos ativos abre espaço para crises corretivas que penalizam o conjunto da economia, devido a seus efeitos sistêmicos, enquanto as benesses do ciclo de alta estão reservadas a um conjunto restrito da sociedade.

.....

* Cid Oliva Botelho

Universidade Federal Rural do Rio de Janeiro UFRRJ. Três Rios, Brasil

Resumen de ponencia

CAPITALIST AND NON-CAPITALIST ARTICULATION: PERUVIAN PEASANTS AND TRANSNATIONAL MINING CORPORATIONS.

*Alejandro Garay Huaman

Social economic transformation has been usually discussed within the theoretical confines of development and underdevelopment. Marxist literature has emphasized the notions of dependency, modes of production, and imperialism to explain the complex articulation of capitalist and non-capitalist social formations. Yet, these theoretical approaches tend to suppress the complexity of reality, portraying stylized versions of the capital/non-capital interaction. Using a particular Marxist epistemological position (overdetermination) and the Marxian concept of class as a theoretical entry point, this paper seeks to advance an alternative non-essentialist theory of the capitalist and non-capitalist interaction. More specifically, this paper discusses the concept of “extractive imperialism”, which has recently become prevalent among critical scholars studying Latin America and its natural resource dependence. These scholars argue that a “new imperialism” emerged as a response to the systemic crisis of contemporary capitalism, a crisis nurtured by the neoliberal policies, which accelerated the transition “toward a strategy of natural resources” in order to both boosting capital accumulation and bringing a solution to the systemic crisis, at least in the short term. Extractive imperialism represents an interesting departure from the traditional literature on natural-resources. Proponents of the extractive imperialism thesis have to be acknowledged for bringing back class analysis to the core of the natural-resources research agenda. Yet, the extractive imperialism thesis suffer, at least, from two main shortcomings. First, extractivism is an enduring feature of post-colonial countries, like Peru, rather than being a particular manifestation of neoliberalism capitalism, as some commentators would argue. Second, class is defined in the traditional sense as the coalition of several individuals sharing a common economic interest. This dichotomous theory of class is essentialist and completely overlook Marx’s insight that class does not refer to a group of persons but rather to the process of production, appropriation, and distribution of surplus labor. Instead, I propose to study the extractive sector, and the interaction of transnational capital with peasant and indigenous communities in the Andes of Peru (non-capital), through the lens of a Global Value Chain approach grounded in a non-essentialist Marxian class analysis.

This paper provides an empirical account of the extractive sector through an examination of the mining industry in Peru, and their connections with the global mining value chain. Using a Global Commodity Chain (GCC)/Global Value Chain (GVC) approach grounded in a non-essentialist Marxian class analysis, the complex interaction of transnational mining capital and peasants, and indigenous, communities in the Andes of Peru (non-capital) are analyzed. This study focuses in two regions of

northern Peru: Cajamarca and Ancash, and two commodities: gold and copper. These two regions were selected based in the following criteria. First, the geo-economic importance of Cajamarca and Ancash in the global mining chain. Both regions are among the biggest producers of gold and copper in the country, and thus it is a place where mining multinational corporations operate. Second, Ancash and Cajamarca are regions located in the highlands with a considerable peasant population, living from traditional agricultural activities. This particular social configuration allow us to elucidate the complexity of the capitalist/non-capitalist interaction. Looking at the mining global value chain through the lens of the Marxian class process allows us to identify and study all the actors and processes involved in the production, distribution, and appropriation of surpluses, and all the non-class processes necessary for the existence of the different class processes. In other words, the various forms of class processes (i.e. capitalist, non-capitalist) and class positions (i.e. fundamental and subsumed) within the gold and copper mining chain are specified and examined.

.....

*** Alejandro Garay Huaman**

Bucknell University BU. Lewisburg, Pennsylvania, Estados Unidos

Resumen de ponencia

COMBATING CHILD CHRONIC MALNUTRITION AND ANEMIA IN PERU: SIMULATIONS BASED ON THE ACHIEVEMENT OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS

*Arlette Beltrán

Chronic child malnutrition and anemia are among the main risk factors for child development across the developing world (Walker et al., 2007). Childhood anemia is associated with serious consequences that include growth retardation, impaired motor and cognitive development, and increased morbidity and mortality (Grantham-McGregor et al., 2001; Ramakrishnan, 2008). Children with malnutrition problems are nine times more likely to die than those who do not suffer this condition (Black, et al. 2013).

In Peru, 14% of children under 5 years of age are chronically malnourished and 36% of children between 6 and 36 months of age show some degree of anemia (INEI, 2015). There are also significant disparities according to their geographical domain. While the prevalence of chronic malnutrition in urban areas is 9%, in rural areas this figure reaches 27%. In addition, 44% of children in rural areas suffer anemia compared to 34% in urban areas. In this sense, chronic child malnutrition and anemia causes are related to families' access to an adequate food intake, basic public services and, more in general, to their socioeconomic status. Therefore, a relevant policy question concerns which improvements can be expected in child malnutrition and anemia if shifts in these determinants are produced.

In this paper we seek to estimate the improvements that can be expected in child malnutrition and anemia in Peru if Sustainable Development Goals (SDGs) related health determinants reach a set of target values consistent with the targets proposed for the SDGs by the United Nations. We situate the determinants of child malnutrition and anemia within the scope of the SDGs for two reasons. First, SDGs provide a sufficiently ample array of social variables. Second, it adds policy relevance because it will focus the analysis on variables that the policy maker has already committed to shift.

This research contributes to the literature in two ways. To begin with, it is the first study to offer improvement scenarios for SDG-related health outcomes based on shifts produced in other SDG-related variables. SDG indicators comprise outcome variables but also variables that can be linked directly and indirectly to these outcomes. Therefore, it is more informative for a policymaker committed to achieving the SDGs if improvements in SDG-related outcome variables are assessed by producing improvements in SDG-related determinants, especially if these determinants have a direct link with policy action (e.g. they refer to access to a basic public service).

Outcome variables such as child malnutrition and anemia have a direct connection with children's and families' wellbeing but cannot be directly influenced by policy (one cannot treat children with less anemia). By linking progress in health outcomes to improvements in their SDG-related determinants, the policymaker will have a better idea of what to expect in terms of improved wellbeing if he/she fulfills his/her commitments in terms of variables that have a more direct connection with policy. Efforts have been made to measure levels and progress in achieving health-related SDGs and project its attainment by 2030 (GBD 2016 SDG Collaborators, 2017). Contributions have focused on expanding the array of indicators available across countries and on estimating improvement scenarios for individual indicators based on historic trends. To the best of our knowledge, no previous study has estimated improvement scenarios for SDG health outcomes based on their relation with other SDGs that can function as health outcome determinants.

The second contribution is related to the methodology employed to estimate the improvement scenarios for chronic child malnutrition and anemia. SDG-related health determinants comprise both health inputs and health input determinants. Inputs are variables that have a direct effect on the outcome (e.g. food intake), while input determinants have an indirect effect as they are mediated by inputs (e.g. maternal education). Inputs and input determinants cannot be treated the same way in empirical work. Failure to recognize this distinction can lead to a misinterpretation of the improvement scenarios. In this sense, if one seeks to estimate the improvement in child health produced by a shift in maternal education, one has to consider the results of a regression of child health on input determinants only. Otherwise, regressing child health on inputs (e.g. food intake) and input determinants (e.g. maternal education) will provide the expected improvement in child health if the unobserved inputs reach a level consistent with input determinants reaching a certain target value, mediating the effect through the unobserved inputs.

In the analysis we distinguish between three different types of empirical specifications. The first one is a production function and includes only health inputs. The second specification is a demand function and contains only health input determinants. The third is a hybrid production function and includes both health inputs and input determinants. Each specification requires particular assumptions to produce the estimate of interest, which is the expected improvement in the health outcome (chronic child malnutrition or anemia) after SDG-related determinants reach their target values. We will use the insights of a simple economic model describing how families' decisions translate into particular levels of health inputs to explain these assumptions and choose the most appropriate empirical specification. We believe this methodology could be used in future efforts seeking to estimate improvement scenarios in SDG-related outcomes produced by shifts in SDG-related determinants.

Consistent with the SDGs and based on the information available in the Peruvian National Health and Demographic Survey (ENDES, 2015), the input variables considered reflect adequate food intake (related to SDG 2, target 2.1), adequate dwelling conditions (SDG 6, targets 6.1, 6.2; SDG 7, target 7.1; SDG 11, target 11.1), and access to health services (SDG 3, target 3.8). Target values are set so as to reflect

universal access to these basic goods and services. SDG-related input determinants correspond to household wealth (related to SDG1, target 1.2) and maternal education (SDG 4, target 4.3). The target value for household wealth was defined to reflect a shift in the ENDES 2015 household wealth index distribution such that all households have a score equal or greater than the 2015 median value. The target value for maternal education was defined considering the average proportion of women with secondary and tertiary education in the OECD member countries.

Our main findings can be summarized as follows. We can expect a significant reduction of 8.9 percentage points (from 14.6% to 5.7%) in chronic child malnutrition in Peru if all the SDG-related determinants reach their targets. Around 63% of this improvement (5.6 percentage points) is achieved through the effect of observable inputs. The remaining 3.3 percentage points can be attributed to the shift in unobservable inputs produced by input determinants reaching their targets. The potential for improvement is much more significant in the rural domain. Simulations reveal that we can expect a reduction of 21.6 percentage points (from 27.4% to 5.8%) in chronic child malnutrition in rural Peru if all the SDG-related determinants reach their targets. Around half of this improvement (11.2 percentage points) is produced by the shift in observable inputs. In a similar way, if all SDG-related health determinants reach their targets, we can also expect an important reduction of 15.8 percentage points in childhood anemia in Peru (from 36.4% to 20.6%). Around 65% of this reduction can be achieved through the effect of observable inputs. As in the case of malnutrition, rural areas show a greater potential for improvement. In particular, we can expect a reduction of 21.5 percentage points (from 43.8% down to 21.5%) in childhood anemia in rural Peru if all the SDG-related determinants reach their targets. More than half (53%) of this improvement is produced by observable inputs.

Further discussion and research should acknowledge that health outcomes such as child chronic malnutrition and anemia could respond to multiple causes. In this sense, data limitations could prevent one from fully characterizing these causes and, therefore, some inputs will inevitably remain unobserved. This poses an important challenge for an empirical exercise aiming at estimating improvement scenarios that can be related to shifts in policy relevant determinants for two reasons. First, unobservable inputs can act as confounders when estimating the relation between observed inputs and health outcomes. Secondly, and finally, not all observed determinants are equally amenable to policy action. In this sense, it will be of little policy relevance if most of the improvement produced by shifts in observable determinants is related to variables that do not have a direct connection with policy action; nonetheless, this analysis serves as an example of compatibility between policy-related determinants and significant empirical inputs.

.....

*** Arlette Beltrán**

Centro de Investigación. Universidad del Pacífico - UP - CIUP. Lima., Perú

Resumen de ponencia

CONCEIÇÃO DO MATO DENTRO- MG NÃO É SÓ UMA. OS IMPACTOS SOCIOAMBIENTAIS ORIUNDOS DA MINERAÇÃO NO BRASIL ENTRE A LÓGICA GLOBAL E LOCAL DO SEU DESENVOLVIMENTO DEPENDENTE

*Estevão Musa

Em Conceição do Mato Dentro - MG (CMD), desde 2003, o projeto de mineração nomeado de Complexo Minas-Rio, hoje liderado pela Anglo American, tem refletido em inúmeros impactos socioambientais, como a poluição das águas e a privatização do território, que alteraram o modo de vida tradicional das comunidades locais. Todavia, ao analisar esse processo percebe-se que o problema não se finda na Serra do Espinhaço, tendo em vista a grande quantidade de ocorrência de relatos semelhantes ao longo dos diversos estados brasileiros onde a mineração está presente. Por isso, Conceição do Mato não é só uma, já que as experiências vivenciadas em seu território multiplicam-se, com determinadas singularidades, nas diferentes regiões do país. No entanto, com o intuito de não ocorrer uma simplificação demasiada dessas vivências, aqui nos concentramos em discutir esses impactos somente na cidade mineira.

Não obstante, para analisar esse processo será dialogado, juntamente com os trabalhos de Milton Santos, Rogério Haesbaert e Marcos Saquet, o território de um ponto de vista integrado e como um objeto histórico holístico. em que ele é a síntese de uma relação entre o âmbito local, que é construído a partir de uma coerência interna - não livre de disputas internas - e a lógica global, caracterizada por uma dinâmica do sistema mundial organizado por normas econômicas e políticas. Pretende-se aqui, interpretar o conteúdo dessas obras de maneira complementar, aproveitando em cada autor as temáticas que nos ajudam a interpretar o cenário de Conceição do Mato Dentro-MG. Com essa intenção, de modo resumido, pode-se apreender na obra de Santos, uma abordagem materialista centrada no conceito de espaço geográfico; em Haesbaert, uma argumentação a favor de uma visão integradora ou híbrida entre as dimensões materiais e imateriais do território; e em Saquet, uma abordagem (i)material do território, com destaque para os fatores e processos, políticos, econômicos e culturais.

Compreendido as linhas gerais de nossa definição de território, pretende-se dar conta da posição do Brasil diante dessa dinâmica global, que o define como um Estado exportador de produtos primários, tendo os minerais grande relevância nesse aspecto. O debate que se trata aqui, é, então, acerca do modo como se deu o desenvolvimento brasileiro. Com esse intuito, foram mobilizados conceitos trabalhados pelos teóricos da dependência, que se enquadram em uma perspectiva marxista de análise política e econômica, em especial, os trabalhos de Theotônio dos Santos.

A partir dos conceitos trabalhados por esses autores, tem-se como objetivo geral debater a atividade extrativa mineral no Brasil e seus impactos socioambientais a

partir de um estudo de caso do Projeto Minas-Rio e seus efeitos nas comunidades ao redor do município de Conceição do Mato Dentro-MG. Nesse sentido, propõe-se compreender a relação entre o desenvolvimento dependente brasileiro e os impactos socioambientais provocados pelos projetos mineradores realizados no Brasil. Além disso, pretende-se estabelecer quais ações oriundas do Projeto Minas-Rio determinou uma reorganização territorial que contribuiu para o desajuste de uma coerência interna em CMD e, também, compreender se o papel exercido pelos órgãos públicos, atrelados ao Estado brasileiro, responsáveis pela regularização da obra, contribuíram, ou não, para o agravamento dos impactos socioambientais presentes em Conceição do Mato Dentro - MG relacionado ao Projeto Minas-Rio..

Ao analisar essas questões, defende-se como hipótese principal que os impactos socioambientais relacionados ao Projeto Minas-Rio são oriundos da verticalidade de como se deu esse processo e, não obstante, não retrata um cenário isolado, pois esse projeto reflete o modo operacional inerente ao nosso modelo de desenvolvimento dependente que carrega em si um caráter exógeno dissonante da lógica local pois não dialoga com ela. Ao investigar o projeto de mineração instalado no município mineiro, pretende-se, então, localizar e visualizar essa discussão proposta de um ponto de vista mais amplo e global em um plano mais terreno e local, a fim de demonstrar de modo empírico a lógica do desenvolvimento dependente brasileiro em um território físico e como seus impactos vão de encontro ao modo de vida das comunidades locais.

.....

* Estevão Musa

Universidade Federal do Rio de Janeiro UFRJ. Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

CONTINUIDAD DEL PENSAMIENTO MARXISTA EN GRAMSCI. HEGEMONÍA Y GRUPOS ECONÓMICOS EN ECUADOR (2007-2017)

*Karina Del Cisne Ponce Silva

El presente trabajo pretende retomar y contextualizar la continuidad del pensamiento de hegemonía de Karl Marx en Gramsci, que más allá de la teoría del consenso, debe ser concebido y formulado desde un complemento del Estado-fuerza-dominación, donde la construcción de hegemonía implica establecer alianzas y acuerdos, y al mismo tiempo ejercer coerción sobre las clases subalternas, para dicho análisis estudiaremos la relación del gobierno de la Revolución Ciudadana (2007-2017) con los grandes grupos económicos del Ecuador, para dilucidar si bajo este periodo se construyó hegemonía o dominación en términos de dirección política y cultural.

El marxismo volvió a estar en auge, después de un largo sueño impuesto por el pensamiento dominante, las ideas de Marx despertaron después de la crisis financiera global del 2008, los conceptos, ideas y teorías desarrolladas por él y sus adláteres han resurgido con una fuerza impensable. Sin embargo, Marx quedará atrapado bajo un economicismo -y en la gran mayoría de las veces, mal interpretado-, en palabras de Kohan (2013), el militante comunista prusiano quedará como aquel que supo dilucidar los entresijos del capital, desde una perspectiva económica, sin embargo, no tuvo tiempo de teorizar a profundidad el rol del Estado, del poder, la política, la cultura y la dominación, ideas que mencionó pero no desarrolló, y hoy en día, estas resultan envejecidas, a-históricas, sin embargo algunos de sus discípulos las retomaron y re construyeron en base a ellas un andamiaje teórico-conceptual que ha sido y es muy útil en el siglo XXI, como lo fue principalmente lo elaborado por Antonio Gramsci.

La tradición marxista en obras como el Manifiesto Comunista, El 18 Brumario, La Comuna de París y Lenin sobre El Estado y la Revolución, conciben al Estado explícitamente como aparato represivo (Althusser, Gruppi, Paredes, 1974). La importancia de este artículo recae en percibir y entender en Gramsci una continuidad del pensamiento de Marx, el italiano sí que entendió y desarrolló la importancia de la cultura, el poder, la dominación, el diálogo y el consenso. Conceptos tan importantes para entender hoy en tiempos de postverdad trumpista y de una clase obrera disminuida, sin rumbo ni convicción de hacer frente a los cambios del gran capital y del discurso en la política.

Es sabido, y desarrollado por teóricos como Giovanni Arrighi, Perry Anderson, David Harvey, la línea de pensamiento de la escuela cepalina entre otros; que el capitalismo solo provoca desigualdad y acumulación en manos de unos pocos, que ha traído consigo frecuentes y cada vez más profundas crisis, sin embargo, a pesar de sus

errores y su fragilidad como sistema, sigue en funcionamiento. Si el modo de producción capitalista ha podido perdurar y continuar la reproducción de capital, no ha sido solamente basándose en la explotación económica y en la obtención de plusvalía, sino que en el ejercicio del poder y la explotación han existido otras categorías, situaciones que Marx no terminó de escribir en sus manuscritos y que han fungido como rol considerable en la continuidad del sistema capitalista a escala mundial.

Gramsci es sin duda, entre los teóricos del marxismo, quien más ha insistido sobre el concepto «hegemonía», y lo ha hecho en especial invocando a Lenin (Gruppi, 1978). López (2000) insiste que en Marx el problema de la «hegemonía» no fue planteado de una forma conceptual, pero sí formulado intrínsecamente en sus postulados, donde insistía en el rol fundamental que desempeñaría la clase obrera sobre la nueva sociedad que debía promover; mientras que Lenin tiene el mérito histórico de haber formulado por primera vez el término de «hegemonía». El continuador del pensamiento marxista concibe a la «hegemonía» como el modo que la clase dominante somete a la clase proletaria, a través del ejercicio del consenso social desde la economía y la política (Sacristán, 1969), en el cual ésta fundamentalmente se ejerce desde la cultura, y se instala desde el modelo educativo, las instituciones religiosas y los medios de comunicación, todo este conjunto al que él denomina «sociedad civil».

La teorización de la «hegemonía» en Gramsci representa un caso completo y complejo de estudio dedicado principalmente al comunismo de Europa occidental. En tal sentido, es necesario revisar las nociones fundamentales de su pensamiento que no pueden separarse del estudio de la «hegemonía». Precisamente, mediante el estudio de “El Príncipe”; Gramsci comprendió que en las sociedades avanzadas el poder no sólo se manifestaba mediante mecanismos coercitivos, sino que se generaba a través del consenso y el consentimiento, donde era necesario ejecutar una «guerra de posiciones» para modificar el balance del poder. Además entendió que en Occidente se fue consolidando y gestando sistemas democráticos, en los cuales sus Estados apuntaban hacia la política hegemónica. Lo cual, desde el ámbito del «bloque histórico» que propone Gramsci; sería la sociedad civil + sociedad política = Estado; lo que permite construir «hegemonía».

Gramsci como continuador del pensamiento de Karl Marx, nos permite afirmar que si un Estado mantiene su dominio gracias al consenso y existe una sociedad civil desarrollada, no será suficiente que la clase obrera organizada alcance el poder, puesto que, la dominación continuará latente en el seno de la sociedad civil, y es allí donde se deberá comenzar conquistando de manera progresiva espacios de poder como la economía, la cultura, la religión, entre otros, aspectos que no terminó de conquistar Alianza PAIS. Frente a ello se afirma que durante su década de gobierno no construyó hegemonía en términos de dirección política y cultural, y que tampoco fue su propósito construirla, sino que llevó el ejercicio del poder vía dominación. No obstante, si quisiéramos lograr una verdadera Revolución Ciudadana, concebida como un proceso verdaderamente emancipatorio de las clases dominadas, se debería partir desde una perspectiva política, ideológica y cultural, que no consienta la explotación de 215 élites económicas, sino que responda a las clases subalternas.

Además, Gramsci logró concebir la especificidad que implica construir hegemonía en un momento dado, y que enarboló un maridaje entre la economía y la política (previamente divorciado por la vulgata estalinista, Dhuring y el mismo Engels, que encasillaron el poder en la política y en la economía, respectivamente); pero no sólo ello, sino que también unificó la filosofía de la praxis, materializando lo que el maestro Karl Marx habría escrito en sus tesis sobre Feuerbach y que tanto se ha hecho hincapié en su 11° tesis, llevando del campo de la praxis a la unidad de su dimensión teórica o filosófica. Es por tanto, que Marx, como Gramsci, siguen vigentes en este siglo XXI, otorgando las herramientas, conceptos teóricos, para interpretar, entender y modificar este interregno en el que vivimos.

Finalmente, este documento pretende complementar y alimentar el debate sobre la hegemonía durante el gobierno de la Revolución Ciudadana, y para ello es necesario enfatizar que los cuadernos de la cárcel de Gramsci son apuntes más lacónicos y exploratorios que concluyentes (Forgacs, 1989). Dicho de otro modo sus cuadernos constituyen un mapa más que una hoja de ruta, donde la interpretación de cada teórico puede constituir una interesante discusión de acuerdo a la formación y perspectiva de cada uno, constituyendo este artículo solamente una hebra más dentro del amplio tejido que constituye el pensamiento marxista y gramsciano en cuanto a hegemonía y las clases dominantes.

.....

* Karina Del Cisne Ponce Silva

Instituto Tecnológico Superior Eugenio Espejo ITS EE. Riobamba, Ecuador

Resumen de ponencia

CONTRIBUIÇÕES DA ECONOMIA SOLIDÁRIA NUM MUNDO EM CRISE: AS EXPERIÊNCIAS DA INCUBADORA DE EMPREENDIMENTOS SOLIDÁRIOS (IESOL/UEPG)

*Adriano Da Costa Valadão

*Francisco Salau Brasil

*Manuela Salau Brasil

O objetivo desta comunicação é discutir o papel das Incubadoras Universitárias de Cooperativismo Popular, a partir da experiência da IESol - Incubadora de Empreendimentos Solidários, programa de extensão universitária, vinculada à Universidade Estadual de Ponta Grossa, no estado do Paraná - Brasil. Em busca de alternativas para geração de trabalho e renda, grupos de trabalhadores e trabalhadoras de diversas categorias, resgatam os princípios do cooperativismo e desenvolvem iniciativas de trabalho coletivos por todo o país. Estas experiências que ao longo do tempo passaram a ser categorizadas como Empreendimentos de Economia Solidária - EES buscam articular-se em redes de instituições com o propósito de fomentar esta nova forma de economia. Estas redes abrangem desde organizações de apoio ligados a sociedade civil, movimentos sociais, entidades religiosas, sindicatos e universidades até outras representativas de governos municipais, estaduais e federal. Pode-se articular estas organizações em três grandes segmentos, 1) os EES propriamente ditos; 2) as entidades de apoio; e 3) os gestores públicos. Estes três segmentos buscam ultrapassar o limite para além da esfera do empreendimento, incidindo nas políticas públicas e potencializando a interação entre estes grupos. Entre as entidades de apoio da Economia Solidária no Brasil, destacamos nesta comunicação o papel das Incubadoras Universitárias de Cooperativas Populares, que atualmente somam um número aproximado de 100 unidades espalhadas pelo país, distribuídas em duas redes, a saber: Rede Unitrabalho e Rede de Incubadoras Universitária de Incubadoras Tecnológicas de Cooperativas Populares (Rede de ITCPs). A primeira destas incubadoras foi criada no ambiente da crise no final dos anos 1990, mais precisamente no ano de 1998, dando início ao movimento de surgimento das demais. Na Universidade Estadual de Ponta Grossa no ano de 2005 foi oficializada a criação da Incubadora de Empreendimentos Solidários (IESol), que desde então compromete-se com o trabalho e a divulgação a favor do reconhecimento e do fortalecimento da economia solidária. Neste sentido, apresentaremos os principais resultados destes quase 13 anos de experiência, considerando os 28 (vinte) grupos que de alguma forma se aproximaram da economia solidária através da IESol. Estes grupos passaram por diversos processos, desde divulgação da ecosol, assessoria ou mesmo no processo de incubação em si. Dependente da constante busca de recursos externos para manter e ampliar sua atuação com os empreendimentos, a própria incubadora passou por diversas fases. Podemos categorizar em três principais fases, a de 1) formação, 2) consolidação e 3) expansão. A primeira está ligada ao apoio da incubadora da

Universidade Federal do Paraná para a aproximação com a Economia Solidária, suas práticas e conceitos. A segunda, pode ser caracterizada com a sua consolidação, a marca deste momento é início no processo de incubação diretamente com EES. A última fase, a expansão, tem início entre os anos de 2013 e 2014 com o aumento de grupos incubados a partir da aprovação de um projeto apresentado ao um edital do programa de Responsabilidade social da Petrobrás e que possibilitou apoiar uma ampliação da equipe. Atualmente a IESol busca rediscutir sua metodologia devido a fatores como a diminuição de recursos para financiamento de projetos, que está diretamente ligado ao contexto de crise econômica e política no Brasil. Soma-se a isto a crise atual, que se aprofunda com o Golpe de 2016 e que torna a discussão mais complexa e que traz impactos para a vida dos trabalhadores e trabalhadoras dos empreendimentos e para o futuro da própria economia solidária. Neste sentido, refletindo com base nesta experiência concreta, problematizamos questões tais como: em que medida o trabalho executado no âmbito das incubadoras tem apresentado resultados que podem ser considerados positivos? Tais resultados possibilitam pensar para além da lógica do empreendimento, ou seja, qual o potencial para uma análise mais macro? As incubadoras, como parte integrante das universidades, tem estimulado o pensamento crítico e propositivo para dentro das instituições de ensino e entre os trabalhadores e trabalhadoras dos EES? Num ambiente de crises recorrentes do capitalismo, a economia solidária se apresenta como uma proposta viável e possível de mudança civilizatória? Qual seu potencial para contribuir com lutas a favor da igualdade, justiça social e democracia, temas deste congresso?

.....

*** Adriano Da Costa Valadão**

Universidade Estadual de Ponta Grossa - UEPG. Ponta Grossa - PR, Brasil

*** Francisco Salau Brasil**

Universidade Estadual de Ponta Grossa - UEPG. Ponta Grossa - PR, Brasil

*** Manuela Salau Brasil**

Universidade Estadual de Ponta Grossa - UEPG. Ponta Grossa, Brasil

Resumen de ponencia

COYUNTURA ECONÓMICA ACTUAL. PARAGUAY EN EL MERCOSUR EN CRISIS

*Liduvina Lidia Molinier Viñales

En Paraguay se acaban de realizar las elecciones generales, así como en otros países de Nuestra América, y estamos en el período de transición hacia el inicio del período legislativo, el 1 de julio, y de la asunción al mando del nuevo presidente electo a mediados de agosto próximo, así como de los gobernadores y las juntas departamentales.

El clima político está tenso, no sólo por el sistema de fraude electoral evidenciado tras la difusión de los resultados del conteo provisorio, el escaso margen de diferencia entre los principales candidatos, las impugnaciones y reclamos de los partidos políticos de la oposición, ni la baja legitimidad del nuevo presidente electo. El principal factor de presión y tensión es el hecho de que el presidente saliente en agosto próximo, es cabeza de la lista ganadora para el Senado, en clara violación de la Constitución Nacional vigente, que dispone la senaduría vitalicia para los expresidentes, por una parte, y por la otra, la Corte Suprema de Justicia lo habilitó para postularse como senador por el Partido Colorado, y rechazó el Recurso de Apelación presentado por la Concertación Frente Guasu (integrante de la Alianza Ganar, opositora).

La violación de la Constitución Nacional, así como el manejo arbitrario de las instituciones por parte del presidente Horacio Cartes y de su equipo de gobierno, no constituyen una novedad; fueron características de su gobierno, y no cabe aquí entrar en más detalles, sino dicho lo anterior, prevenirnos de los manejos y los resultados de este gobierno en materia de la política económica y de la administración pública, la deuda pública, así como de la política de integración al Grupo de Lima, entre otros. De ahí que nos planteamos, en este contexto político, el análisis de la coyuntura económica en relación con el balance del período de gobierno 2013 - 2018 de HC, para evaluar en el corto plazo lo que nos deja y nos arrebató en los ámbitos de la estructura y la política económica; el relacionamiento económico externo y la integración regional, en particular del Mercosur, así como su impacto social global a mediano plazo.

El hecho de que el presidente HC sea un empresario acaudalado; haya estado rodeado de sus gerentes y amigos cercanos en el manejo del Estado paraguayo, y priorizado los intereses del sector privado para permitir la captura de la política fiscal y social por dicho sector, genera suficientes inquietudes respecto de la herencia que el siguiente gobierno y la sociedad en su conjunto recibirán y podrán dimensionar.

Igualmente, son inquietantes las perspectivas futuras frente al gobierno entrante, quien presentó una propuesta en la se apropió de la mayoría de los objetivos y estrategias de política pública y social de la oposición, pero en la práctica, ha hecho una campaña electoral retrógrada ante sus afiliados, como ser, su intención de “coloradizar la función pública” y de ofrecer el servicio militar obligatorio, para la

educación básica y capacitación laboral de los hijos de las madres solteras en situación de pobreza, reeditando el coloradismo militarista de la época de la dictadura. Estas propuestas pragmáticas del ahora presidente electo, son preocupantes por tratarse de nada menos que del hijo del ex secretario privado del Gral. Alfredo Stroessner, la dictadura más larga y cruel de la región (1954 - 1989)

Nos interesa hacer el ejercicio de pensar el futuro cercano de la región de Nuestra América en el Foro del Pensamiento Crítico de CLACSO, en el contexto de la crisis actual, e intercambiar con los y las colegas y maestros, maestras, las referencias y los resultados de nuestra propuesta de trabajo, así como escucharlos, intercambiar y aprender de las experiencias de cada uno de ellos, ellas.

Las fuentes de información de la investigación para la elaboración de la ponencia serán fundamentalmente libros y artículos escritos por reconocidos investigadores y pensadores críticos de Nuestra América, como los que integran los GT de CLACSO y la red de SEPLA; los centros de investigación de Paraguay, miembros de CLACSO, entre otros. También, realizaremos un par de entrevistas a exponentes de este último grupo de investigadores, sobre la realidad nacional en el contexto actual.

En cuanto a la presentación de la ponencia, buscaremos evitar el uso intensivo de las evidencias cuantitativas, aunque éstas sean importantes para su elaboración, para facilitar la reflexión sobre los resultados del análisis, y la síntesis extraída.

Palabras claves: coyuntura económica - economía nacional y regional - economía mundial y crisis capitalista - política económica - contexto político - desigualdad y pobreza - relacionamiento económico externo - política regional - Mercosur - hegemonía y democracia.

Fdo de la Mora, 06.06.2018

.....

* Liduvina Lidia Molinier Viñales

Instituto de Trabajo Social de la Universidad Nacional de Asunción. Universidad Nacional de Asunción - ITS-UNA. Asunción, Paraguay

Resumen de ponencia

CRISE DO CAPITAL E ALTERNATIVAS DE DESENVOLVIMENTO NA AMÉRICA LATINA: UM DEBATE A PARTIR DA REALIDADE BRASILEIRA

*Lucas Pacheco Campos

As mudanças políticas ocorridas no Brasil, em decorrência da crise suscitada pelo processo de impeachment da ex-presidente Dilma Rousseff, concretizado em 2016, repercutiram diretamente sobre o Estado, retomando uma trajetória de reformas que parecia esgotada. Aquilo que se apresentava como discurso e solução fundamental para a saída da crise econômica e política que se arrasta há pelo menos cinco anos no país ganhou força e passou a ser efetivamente colocado em prática na agenda política brasileira a partir do segundo semestre de 2016, após o afastamento definitivo da ex-presidente. Velhas propostas voltaram à ordem do dia dos conglomerados midiáticos e do governo, como o congelamento de gastos públicos primários, as alterações na estrutura de educação do país e as reformas da previdência e das leis trabalhistas. Todas essas propostas já foram aprovadas ao longo do último ano, com exceção da reforma previdenciária, que segue sendo articulada pelo governo federal.

A nosso ver, apesar das notáveis diferenças entre os governos brasileiros das últimas décadas (de Collor, passando por Itamar Franco, Fernando Henrique Cardoso, Lula, até Dilma Rousseff e, em seguida, com Michel Temer), a atual agenda de políticas públicas não pode ser interpretada como um momento isolado ou de ruptura radical com o passado recente, ainda que possua especificidades e dinâmicas próprias. Entendemos se tratar de uma parte conectada a um movimento complexo e contraditório, que se arrasta há pelo menos três décadas no Brasil.

Entretanto, apesar do conjunto das ações estatais não significarem muitas novidades - e sim o recrudescimento de políticas há muito conhecidas -, o atual momento político e econômico brasileiro parece possuir elementos singulares. Para compreendê-los, é necessário atentar para suas conexões com as recentes configurações do modo de produção capitalista mundial e as modificações em seus formatos de sociabilidade. Referimo-nos especialmente à crise econômica mundial desenrolada a partir de 2007. A princípio, sabe-se que as crises são essenciais para a própria reprodução do sistema capitalista. É no interior das crises sistêmicas que surgem novas versões daquilo que entendemos como sistema capitalista de produção. A articulação inevitável entre o desenvolvimento capitalista e crises cada vez mais agudas ocorre justamente porque as crises postergam - mas não superam - as contradições fundantes do modo de produção capitalista. Ao contrário do que pode parecer à primeira vista, crise não é apenas um problema para o desenvolvimento e a ampliação dos imperativos do capital, pois configura-se como ferramenta que auxilia na transposição de limites econômicos imediatos. Historicamente, as crises têm permitido que o capitalismo se recupere economicamente, ao menos temporariamente, retomando ciclos de crescimento e amortecendo a lei tendencial da queda da taxa de lucro.

Por outro lado, toda crise representa necessariamente um risco político à soberania do capital, pois abre um período histórico que permite o recrudescimento das lutas de classes, a partir da exacerbação de suas contradições mais elementares. Trata-se, portanto, de perceber a crise capitalista a partir do método dialético, pois ela é, simultaneamente, problema e solução para o capital.

No que diz respeito ao atual momento do sistema capitalista, a crise econômica mundial - que não parece ter sido solucionada até o momento - suscitou a retomada de um importante debate acerca dos modos de funcionamento do sistema, de suas repercussões nas zonas periféricas e sobre alternativas de desenvolvimento. Nesse processo, as conexões entre economia e política parecem ter ficado mais evidentes. Os efeitos da crise influenciaram e seguem influenciando os rumos da administração estatal em todo o mundo.

Considerando o exposto, o presente trabalho se propõe a refletir sobre as conexões entre a crise capitalista e suas implicações para as alternativas de desenvolvimento que se apresentam para os países dependentes, focando especialmente na realidade brasileira. Realizaremos esse debate a partir da restauração conservadora vivida no Brasil nos últimos anos.

Pode-se dizer que o conturbado ano de 2013 marcou o início de uma transição para uma nova conjuntura econômica, política e social no Brasil, agravando-se com as eleições presidenciais de 2014 e culminando na saída de Dilma Rousseff. O atual conjunto de reformas e alterações no Estado brasileiro tem refletido a (re)afirmação da opção neoliberal de desenvolvimento. Entretanto, a janela histórica aberta desde a crise de 2007 implica refletirmos para além dessa perspectiva. Afinal, quais as alternativas que se apresentam concretamente para as sociedades latino-americanas, em especial a brasileira? Em que termos podemos pensar uma saída radical da atual crise econômica, política e social?

Para se aproximar de respostas a essas perguntas, serão debatidas as teses de três autores que vêm se dedicando a pensar alternativas ao desenvolvimento capitalista na atualidade. Partiremos das reflexões acerca do neoliberalismo e dos variados tipos de neodesenvolvimentismo, de Cláudio Katz, passando pelas interpretações sobre o Brasil e o atual padrão de acumulação capitalista, de Francisco de Oliveira, até a dinâmica da crise estrutural do capital e a atualidade da ofensiva socialista, defendida por István Mészáros.

Para tanto, articularemos tal debate teórico com uma interpretação histórica da atualidade política brasileira. Pretende-se estimular o debate sobre a conjuntura presente, explorando seus efeitos e as variadas expectativas que incidem sobre a administração estatal, as políticas sociais e a efetivação de direitos até então garantidos, a função do Estado como agente econômico, os impactos sobre as relações de trabalho, dentre outras dimensões.

Por fim, intenciona-se discutir o momento pelo qual passa a sociedade e o Estado brasileiro e suas relações com os demais países latino-americanos, examinando tendências, conexões e diferenças regionais. Trata-se de uma nova conjuntura do modo de produção capitalista diretamente impactado pela crise mundial de 2007, cujas repercussões na América Latina e no Brasil, particularmente sobre a dimensão da reprodução social - no plano das relações capital-trabalho e dos direitos políticos e sociais -, ainda não são completamente perceptíveis. Entende-se que as possibilidades

de superação do atual estado de coisas passam necessariamente pela integração e não pelo isolamento latinoamericano.

.....

*** Lucas Pacheco Campos**

Programa de Pós-Graduação em Políticas Públicas e Formação Humana. Universidade do Estado do Rio de Janeiro - PPFH/UERJ. Maracanã. Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

CRISIS DEL NEOLIBERALISMO: GOBERNANZA Y DESIGUALDAD

*David Francisco Becerra Medina

El espigado ascenso del Estado de Bienestar y el Estado Desarrollista, dieron paso a una generación de ilusiones sobre la prosperidad económica interminable. Las crisis económicas de finales de los 70's e inicios de los 80's acabaron rápidamente con estos sueños, reestructurar el Estado era inminente. Los choques económicos fueron el pretexto para la fase inicial de reestructuración del sistema económico mundial (que mostraba signos de moderación en las tasas de crecimiento) con la implementación del recetario homogéneo del neoliberalismo. De esta forma, el mundo abrió paso a la globalización económica (financiera) a gran escala.

La entrada en escena del neoliberalismo revivió el debate sobre el papel regulador del Estado en las actividades de la sociedad. La creencia sobre los sueños de Adam Smith de un Estado mínimo cobró fuerza con el nuevo conservatismo político, encabezado por Margaret Thatcher y Ronald Reagan, la vía política permitió la transformación de la creencia en fe.

Los límites del Estado benefactor fueron evidentes y la nueva ola del liberalismo económico no perdió su oportunidad. El ataque principal se enfocó en reducir el tamaño acrecentado del Estado, en tanto éste era un motivante de la parsimonia burocrática e ineficiencia presupuestal. Así, los problemas que debían solucionarse eran de carácter político, administrativo y económico: gobernanza y gobernabilidad. Más de treinta años después, el neoliberalismo ha demostrado que con su llegada no solucionó, sino que agravó problemas que ya aquejaban al Estado de bienestar. Con sus políticas de austeridad solo logró precarizar las condiciones de vida humana, llevando los beneficios estatales al suelo por medio de la privatización; reduciendo los ingresos fiscales para futuras políticas; y disminuyendo considerablemente los beneficios individuales del grueso poblacional con las políticas de flexibilización laboral.

Entonces, si la globalización es un proceso interdependiente que acerca a las naciones, permite compartir los avances tecnológicos, el disfrute y aprovechamiento de las ventajas comparativas por parte de las naciones y es un medio efectivo para aumentar el bienestar de las clases menos favorecidas, ¿por qué no se notan estas mejoras? Esto lleva a pensar en la función del Estado en tiempos de la globalización neoliberal, donde su soberanía se ve cercenada toda vez que procesos de liberalización económica y dependencia de grandes inversiones y préstamos extranjeros, socavan por condicionamientos el ejercicio político en pro de la ciudadanía o del interés nacional. ¿Es el mercado o el Estado quién debe asumir los retos sociales interpuestos? El texto tratará de abordar las problemáticas derivadas de los principales modelos estatales del siglo XX, en contraste con las recientes crisis económicas y teniendo como horizonte los debates recientes sobre los retos del Estado para solucionar las desigualdades.

Para ello es necesario acudir a la Ciencia Económica y la Ciencia Política como disciplinas que necesariamente deben entablar una rigurosa discusión, pero ante todo mancomunada en busca de nuevos horizontes. Hoy en día es imposible pensar un Estado sin el entorno global, sin la exigencia de los mercados competitivos, pero sobre todo sin la asistencia social que ha caracterizado el Estado del siglo XX. Por otro lado, la democracia y la formación política ciudadana que han venido en decadencia, deben fortalecerse como opciones fundamentales para la construcción del Estado del siglo XXI. Las soluciones deben hallarse en la política y la economía, el Estado y en el Mercado, ambos como reguladores de las actividades sociales, pero con tareas específicas ¿Cuáles? ¿De qué forma? Y ¿Para qué? Son las preguntas que delimitarán el tema aquí tratado, pero, sobre todo, las que delinearán la exaltación del debate y la búsqueda de propuestas. Sólo con un diálogo interdisciplinar podremos dar amplitud a un tema tan necesario como urgente: pensar el Estado para el siglo presente.

.....

*** David Francisco Becerra Medina**

Universidad Industrial de Santander UIS. Bucaramanga, Colombia

Resumen de ponencia

DESAFÍOS AMBIENTALES DE LA CONSTRUCCIÓN DE UN MODELO DE DESARROLLO SOBERANO EN AMÉRICA LATINA. UNA REFLEXIÓN A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LAS EXPERIENCIAS DE GOBIERNOS ALTERNATIVOS LATINOAMERICANOS

*Diana Patricia Sánchez García

El objetivo la ponencia es proponer una reflexión acerca de los desafíos ambientales que enfrenta América Latina, de cara a la construcción de un modelo de desarrollo que se conciba como soberano. Para ello, se partirá de un análisis de las experiencias de gobiernos alternativos latinoamericanos representadas por Hugo Chávez en Venezuela, Rafael Correa en Ecuador y Evo Morales en Bolivia. Así mismo, se tendrá por base una mirada teórica y epistemológica crítica del concepto de desarrollo, la cual retoma elementos tanto de las miradas marxistas frente al mismo, como de la perspectiva decolonial. En tanto, la conceptualización de lo ambiental se realizará con base tanto en los aportes hechos por la disciplina geográfica como los propuestos por la ecología política.

El desarrollo es un fenómeno complejo, que tanto a nivel práctico como conceptual constituye un auténtico campo de batalla, un escenario de debate y de disputa política de profunda importancia para los intereses de las personas más vulnerables. Por esto, los cambios que se realicen en las políticas asociadas con el desarrollo, tienen profundas implicaciones para la mayor parte de la población mundial, de ahí la importancia de la discusión frente al mismo.

Desde el momento de su afianzamiento como base de las políticas públicas de cooperación ejecutadas por los países del centro sobre los periféricos, el concepto de desarrollo fue asimilado con crecimiento económico; hecho que denota una simplificación extrema de las dimensiones de la vida social e individual, así como de sus potencialidades. Una de las dimensiones que fue sacrificada desde la postura frente al desarrollo como ligado al crecimiento, fue la ambiental; tal como fue reconocido en los años setenta cuando este factor esencial del desarrollo se incorpora al debate de la mano de la perspectiva del desarrollo sostenible/sustentable. Sin embargo, tal incorporación se realiza desde una perspectiva de subordinación: el ambiente empieza a ser considerado un factor esencial del desarrollo, pero el objetivo sigue siendo este último, sin que se modifique la primacía de la dimensión económica en la concepción frente al desarrollo. Esto implica que la concepción de ambiente sobre la base de la cual se produce tal incorporación es esencialmente instrumental, asociada a un conjunto de insumos, de materias primas destinadas a la producción con fines de garantizar el crecimiento económico.

La relación entre desarrollo y ambiente, es pues, desde sus orígenes, problemática; por lo que tanto a nivel académico como político se ha suscitado una intensa discusión y se

han construido propuestas de replanteamiento frente a la misma. Para el caso latinoamericano, dicho debate resulta esencial, dado que buena parte de la región se ha incorporado al capitalismo global a través de la explotación de materias primas como minerales metálicos y combustibles fósiles. Esta lógica se ha afianzado en el contexto neoliberal con el proceso de reprimarización económica que tiene lugar en la actualidad.

En recientes décadas, América Latina vivió un proceso político particularmente interesante, en el contexto del cual, países como Venezuela, Ecuador y Bolivia fueron gobernados por personajes que retaron tanto las lógicas a través de las cuales la élites económicas y políticas han detentado el poder, como la hegemonía neoliberal, constituyéndose como experiencias alternativas. El qué tan alternativos fueron dichos gobiernos, sigue siendo un campo de debate, sin embargo, el hecho de que hayan retado la ortodoxia neoliberal es remarcable. Por ello, resulta imprescindible hacer un balance de dichas experiencias en relación con la perspectiva de desarrollo que asumieron, así como en cuanto al papel que en el contexto de su implementación le otorgaron a la cuestión ambiental.

La ponencia a presentar pretende desarrollar dicho balance, con el objetivo de proponer una reflexión sobre los avances y retrocesos que en materia ambiental representaron dichas experiencias. Con base en lo anterior se construirá una propuesta de lecciones que en materia ambiental sería fundamental considerar en el contexto de la construcción de un modelo de desarrollo soberano. Esto se hará con base en una mirada crítica sobre la perspectiva hegemónica frente al desarrollo asociada a las teorías de la modernización. Se analizará el desarrollo como dispositivo discursivo, pero también como política y práctica a través de la cual terminan por imponerse intereses económicos y políticos de los países centrales sobre los periféricos. En tanto, el ambiente será conceptualizado desde los aportes de la geografía, disciplina para la cual este se entiende como relación entre sociedad y naturaleza; y desde la ecología política, campo que enfatiza en lo político como mediación esencial de dicha relación, por lo que concibe el ambiente como esencialmente politizado, construido en el contexto de la existencia de relaciones sociales mediadas por niveles diferenciales de poder.

.....

* Diana Patricia Sánchez García

Centro Interdisciplinario de Estudios sobre el Desarrollo. Universidad de los Andes - CIDER/UNIANDES. Bogotá, Colombia

Resumen de ponencia

DESARROLLO CAPITALISTA Y LA RESISTENCIA EN AMÉRICA LATINA

*Henry Veltmeyer

América Latina en la actualidad se encuentra sumergida en una vorágine de fuerzas de cambio social generadas en el proceso actual de desarrollo capitalista. Cada avance de capital en este proceso se puede ver en dos dimensiones: por el desarrollo de las fuerzas de la producción; y un cambio o una transformación correspondiente en las relaciones sociales y en la resistencia a los avances de capital. Es decir, la evolución de capitalismo en la región se lo puede trazar en forma de un doble ciclo de desarrollo y resistencia con el propósito de desentrañar las dinámicas y la forma particular que asuman las fuerzas de resistencia al capital extractivo, en el marco de lo que, en términos de la economía política marxista, concebimos como una nueva geoeconomía y geopolítica del capital.

Nuestro argumento central es que lo que en este contexto se produce es un cambio en las dinámicas y la forma de resistencia: de una lucha de clases por la tierra y por el trabajo, a una lucha territorial para recuperar el acceso a un bien común y combatir las nuevas fuerzas del desarrollo capitalista comandadas por el capital extractivo para salvaguardar el derecho de las comunidades a la naturaleza y a la sustentabilidad de su modo de vivir y su cultura.

Para desarrollar este argumento partimos de una reconstrucción del entorno y el contorno en el que se despliega el capitalismo contemporáneo y el ciclo de desarrollo-resistencia asociado a él, enfatizando la coexistencia y combinación específica de dos formas de capitalismo, una basada en la relación capital-trabajo, o la explotación de la fuerza de trabajo excedentario proveniente de la agricultura, y otra sustentada en la apropiación de la naturaleza—la extracción y explotación de los recursos naturales para ser exportados en forma primaria (extractivismo). Se trata, en el fondo, de una lucha imperialista encaminada a la apropiación de rentas del suelo como forma de interferencia en el proceso de distribución global del plusvalor a través de la implantación de nuevas formas de “acumulación por desposesión” (Harvey, 2005) o despojo. En segundo término, analizamos las dinámicas económicas y políticas del capital en el marco de esta segunda forma del capitalismo de corte expoliador y rentista. En tercer término, abordamos la forma y el alcance de las fuerzas de la resistencia generadas por los avances del capital extractivo. Nuestro argumento aquí es que el activismo de la resistencia y de la lucha popular en forma de movimientos sociales tiene su base en las comunidades indígenas y no-indígenas enclavadas en los linderos de la actividad extractiva. Es decir, las comunidades resultan ser el nuevo sujeto revolucionario que lidera la lucha contra capitalismo en sus varias formas, en contra las fuerzas que tienden hacia el desplazamiento de la población rural,

aglutinando diversas fuerzas de resistencia. Finalmente, se sugiere que la resistencia en el contexto actual asume la forma no solo de una lucha por el territorio, sino de construcción de una economía social y solidaria (ESS) que prohija un modelo incluyente y alternativo con respeto al desarrollo capitalista en su forma neoliberal y extractivista. Estas alternativas se construyen desde abajo y desde adentro de las comunidades y los movimientos.

NOTA que el concepto de "común global" o los "bienes comunes" tiene varios puntos de referencia relacionados con la resistencia popular en la frontera extractiva. Incluye la noción de un espacio territorialmente definido adonde los miembros de la comunidad a través de sus acciones colectivas pueden preservar la integridad del medio ambiente y la sostenibilidad de sus medios de subsistencia y forma de vida. En términos más generales, la idea de los bienes comunes globales se relaciona con la noción de recursos culturales y naturales accesibles a todos los miembros de una sociedad, incluidos materiales naturales como el aire, el agua y una tierra habitable. Un estudio de los sociólogos Laval y Dardot (2015) definen los "bienes comunes" (el Común) en términos similares, es decir, como un espacio social donde los habitantes a través de sus acciones colectivas y autonomías pueden preservar el medioambiente y la integridad de la comunidad de las depuraciones del capitalismo, pero también define "lo común" como un espacio de Resistencia. Como en el título de su libro: "Lo común no es el consenso; la construcción de lo común debe generar conflicto".

.....

* Henry Veltmeyer

Unidad Académica en Estudios del Desarrollo. Universidad Autónoma de Zacatecas - UAED/UAZ. Zacatecas, México

Resumen de ponencia

DESCONCENTRAÇÃO PRODUTIVA E CRISE NA INDÚSTRIA DE CONSTRUÇÃO NAVAL BRASILEIRA NO SÉCULO XX: DETERMINANTES E PERSPECTIVAS

*Claudiana Guedes De Jesus

O objetivo desse estudo foi analisar o processo de desconcentração produtiva na indústria de construção naval no brasileira, nos quinze primeiros anos do século XXI, destacando a perda da participação do estado do Rio de Janeiro nesse processo. Historicamente, os principais estaleiros nacionais estavam fortemente concentrados geograficamente nesse supracitado estado, após o período denominado de reativação/retomada da indústria na virada do século as políticas direcionaram para uma desconcentração, abrindo novos estaleiros em polos regionais pelo país. Contudo, uma nova configuração territorial mudou a identidade da indústria naval brasileira, destacamos alguns novos polos implementados para além do estado do Rio de Janeiro, os polos de Pernambuco/PE, especialmente na área industrial do porto de Suape, município de Ipojuca, Pólo do Rio Grande do Sul/RS, Pólo de Santa Catarina/SC, além dos Polos da Bahia (BA) e Espírito Santo/ES. A presença estatal através de políticas e incentivos foram preponderantes para esse processo. A indústria de construção naval, em todo o mundo, possui características que merecem destaque para melhor entendimento de seu funcionamento e especificidades locais. É considerada estratégica e produz bens de altíssimo valor agregado e ocupa um grandes contingentes de mão-de-obra e de vastos recursos financeiros. O apoio governamental é fundamental e necessário para sua manutenção, considerando a complexidade do seu processo produtivo e o alto risco, além do fato de ser fornecedora de bens de capital com característica fundamental de seu processo produtivo, o funcionamento sob encomendas. Além disso, sua cadeia produtiva é longa, fazendo com que essas encomendas tenham um tempo elevado de produção. A indústria naval, tanto em termos internacionais, quanto nacionais, é sempre concentrada geograficamente em determinadas regiões. Atualmente, mais de oitenta por cento da produção mundial em três asiáticos Coréia do Sul, China e Japão. No caso brasileiro, não é diferente, desde a década de 1960, quando essa indústria naval de grande porte se estruturou no país, manteve concentrada, com mais de oitenta por cento da produção no estado do Rio de Janeiro, além da maioria das plantas produtivas e do volume de emprego. Somente no início desse século, com a retomada/reativação das atividades fomentada por políticas direcionadas ao setor no contexto de descoberta do petróleo da camada do pré-sal a indústria inicia um processo de desconcentração, com novas plantas produtivas para além do Sudeste do país. Alguns tópicos de análise desse trabalho, no primeiro tópico de análise da dinâmica da indústria de construção naval no mundo e no Brasil, com destaque para a característica de aglomeração em sua indústria. Logo em seguida, analisamos a

desconcentração ocorrida da indústria de construção naval brasileira no início desse século, muito em decorrência das políticas setoriais. Em destaque, novos polos navais com estaleiros sendo implantados em regiões, até então sem a cultura da indústria naval. No terceiro e último capítulo, uma descrição analítica da atual situação de crise da indústria naval brasileira, iniciada em 2014, mas com resultados já observados na diminuição nos indicadores do setor.

Um novo cenário de crise na indústria de construção naval se inicia no pós-ano 2014 e tem como cerne a crise pela qual vem passando a Petrobras, principal demandante dos serviços dos estaleiros brasileiros. Essa crise decorre tanto da queda nos preços internacionais do Petróleo, como da Operação Lava Jato, que atingiu diretamente a Transpetro e a Sete Brasil (empresa criada para intermediar a construção de sondas do pré-sal). As mudanças repentinas no governo federal junto com a descontinuidade de muito das políticas setoriais marcaram o início de nova crise na indústria de construção naval brasileira.

A base metodológica para esse artigo foi a pesquisa qualitativa estruturada a partir de revisão de literatura, informações da indústria em instituições oficiais como Sindicato Nacional da Indústria de Construção Naval e Offshore - SINAVAL, dados históricos da indústria naval elaborados pelo Sindicato Nacional da Indústria de Construção Naval e Offshore - SINAVAL. Além de dados secundários, especialmente sobre emprego na Relação Anual de Informações Sociais base estatística do Ministério do Emprego e Trabalho - RAIS/MTE.

.....

* Claudiana Guedes De Jesus

Universidade Federal Rural do Rio de Janeiro UFRRJ. Nova Iguaçu, Brasil

Resumen de ponencia

DESENVOLVIMENTO REGIONAL EM UMA FORMAÇÃO SOCIAL SEMI-PERIFÉRICA: O CASO DO BRASIL

*Ivo Marcos Theis

*Luciana Butzke

O tema deste artigo é, fundamentalmente, desenvolvimento regional no Brasil. Portanto, o objetivo principal é (re) examinar o desenvolvimento regional do Brasil, incorporando neste reexame os “vencidos”, com vistas à construção de uma interpretação alternativa (do desenvolvimento regional do Brasil), a partir da formação de seu território, com base num diálogo com interpretes selecionados do pensamento social brasileiro. As perguntas de que se parte para examinar o tema são as seguintes: Quais variáveis podem explicar as regionalizações que ocorreram ao longo do processo de formação territorial do Brasil? Há nexos entre a configuração regional, o acúmulo de desigualdades e a ocorrência de conflitos sociais ao longo da formação territorial do Brasil? O que explica a natureza da inserção do Brasil no sistema-mundo, ou seja, de sua condição de formação social semiperiférica? Para responder a essas questões, perseguiu-se os seguintes objetivos: proceder a uma leitura crítica da formação territorial do Brasil, apoiada em intérpretes selecionados do pensamento social brasileiro, com vistas à identificação das variáveis que podem explicar as suas regionalizações; buscar nexos entre a configuração regional, o acúmulo de desigualdades e a ocorrência de conflitos sociais ao longo da formação territorial do Brasil; reunir evidências que permitam explicar a inserção (econômica, política, cultural etc.) do Brasil no sistema-mundo, de sua condição de formação de social semiperiférica.

Os resultados que aqui se apresentam sugerem que a configuração regional do Brasil, à qual se podem associar o acúmulo de desigualdades e a ocorrência de conflitos sociais ao longo de toda a sua formação, pode ser explicada pela natureza da inserção do Brasil no chamado sistema-mundo, isto é, por sua condição de formação social semiperiférica. As consequências concretas desse fato é que o desenvolvimento regional tem sido difundido como estratégia de homogeneização da qualidade de vida, emanada de centros desenvolvidos, o que é incompatível com uma sociedade fundada em preceitos democráticos. Numa sociedade democrática, as comunidades regionais devem poder dispor de autonomia para definir os seus próprios projetos de desenvolvimento.

Para que se cumpram com os objetivos propostos, este artigo contempla uma breve revisão da literatura sobre desenvolvimento regional que, então, é seguida pela apresentação e discussão dos resultados, propriamente - ou seja, pelo exame das regionalizações, das desigualdades e da inserção do Brasil no sistema-mundo.

Quanto à expressão “desenvolvimento regional”, pode-se antecipar que se trata de um objeto de estudo multidisciplinar, porque referido a um processo de desenvolvimento (econômica, social, política e espacialmente) desigual - que não cabe em uma ou duas

disciplinas (por exemplo, economia e geografia) do saber humano. Este se funda em desigualdades previamente existentes (entre campo e cidade, pobres e ricos, resquícios de formações pré-capitalistas e o capitalismo...) e gera novas desigualdades. Quanto aos resultados, eles são apresentados e discutidos na seguinte ordem: (a) leitura crítica da formação territorial do Brasil, apoiada em intérpretes selecionados do pensamento social brasileiro, tendo em vista a identificação de variáveis que podem explicar as regionalizações do país, assim como (b) os nexos entre a configuração regional, o acúmulo de desigualdades e a ocorrência de conflitos sociais ao longo da formação territorial do Brasil, e (c) as evidências que permitem explicar a inserção (econômica, política, cultural etc.) do Brasil no sistema-mundo, de sua condição de formação de social semiperiférica.

No que se refere, especificamente, à formação territorial do Brasil, buscou-se privilegiar um diálogo com intérpretes do pensamento social brasileiro, com especial atenção às contribuições de Manoel Bomfim, Gilberto Freyre, Caio Prado Junior, Sérgio Buarque de Holanda, Florestan Fernandes, Celso Furtado, Darcy Ribeiro e Raimundo Faoro - alguns dos quais fortemente ligados à perspectiva dos “vencidos”.

No que se refere aos nexos entre a configuração regional, o acúmulo de desigualdades e a ocorrência de conflitos sociais ao longo da formação territorial do Brasil, antecipam-se alguns resultados que remetem às desigualdades - que podem ser consideradas em termos de disparidades inter-regionais. Assim, a questão das desigualdades entre as regiões, não importando que regionalização se considere, remete à identificação dos espaços nos quais se concentram as atividades econômicas mais dinâmicas, as decisões políticas mais relevantes etc. No caso do Brasil, é indiscutível que São Paulo enquanto Unidade da Federação e o Sudeste enquanto Macrorregião sejam os polos de maior dinamismo econômico e relevância política do país. Em contrapartida, as Macrorregiões nas quais as forças produtivas estão menos desenvolvidas - Norte, Nordeste e, ainda, Centro-Oeste - tendem a participar da vida econômica, política e mesmo cultural com recursos bem mais limitados.

Na realidade, um quadro mais preciso revela um Brasil de dimensões continentais. Sua população alcançou 190,7 milhões de habitantes em 2010 (IBGE, 2010a) - 208,8 milhões de habitantes em março de 2018 - que se distribuem por mais de 8,5 milhões de quilômetros quadrados de área (IBGE, 2002). Entretanto, essa população se espalha de forma desigual pelas cinco grandes macrorregiões do país. A região Sudeste concentrava, nos anos 2000, mais de 42% da população brasileira - assim como já acontecia no início dos anos 1990. As regiões com menores populações relativas, Centro-Oeste e Norte, foram as que tiveram maior incremento demográfico entre o início dos anos 1990 e fins dos anos 2000 em comparação com as demais. Apesar disso, a densidade demográfica nessas regiões permanece bastante baixa. Isso se deve, também, a que ao Norte cabe a maior área (mais de 45%), ao Centro-Oeste, a segunda maior. Em comparação, a população do Sudeste, a maior do país, vive na segunda menor área (menos de 11%); a esta última corresponde, assim, uma densidade bastante mais elevada em comparação com as demais regiões.

As diferenças acima refletem desigualdades socioeconômicas existentes entre as regiões - e, também, no interior delas. Em relação à distribuição geográfica da riqueza produzida no Brasil nos dois últimos decênios, no início dos anos 1990, o Sudeste era responsável pela geração de mais de 58% do Produto Interno Bruto, o Sul, por mais de 17%. De modo que em ambos se concentravam mais de $\frac{3}{4}$ da riqueza produzida no

país. Ao longo do último decênio houve uma pequena variação em favor das regiões Centro-Oeste, Norte e Nordeste. No entanto, a essas macrorregiões, que compreendem mais de 82% do território, e onde vivem mais de 43% da população, cabiam, em fins dos anos 2000, pouco mais de apenas 27% do PIB brasileiro. Logo, é indiscutível que a capacidade de gerar riquezas ainda está fortemente concentrada no Sudeste brasileiro.

Em uma primeira síntese, os resultados da pesquisa (que deu origem ao presente artigo) permitem afirmar que a configuração regional do Brasil, indissociável do acúmulo de desigualdades e da ocorrência de conflitos sociais ao longo de toda a sua formação e até a segunda década do século XXI, pode ser explicada também pela inserção passiva e subordinada do Brasil no chamado sistema-mundo, isto é, por sua condição de formação social semiperiférica. Este fato teórico implica um conjunto de consequências concretas, sugerindo que o desenvolvimento regional tem sido difundido pela sociedade brasileira como estratégia de homogeneização de certa “qualidade de vida” emanada de centros desenvolvidos do capitalismo mundial. Uma sociedade fundada em preceitos democráticos é incompatível com a absorção acrítica de valores que correspondem a sociedades econômica, política e sócio-culturalmente distintas. Portanto, parece razoável supor que numa sociedade democrática, as comunidades regionais, no campo e na cidade, devam dispor de autonomia para definir os seus próprios projetos de desenvolvimento.

.....

* Ivo Marcos Theis

Universidade de Blumenau - FURB. Blumenau, Brasil

* Luciana Butzke

Universidade de Blumenau - FURB. Blumenau, Brasil

Resumen de ponencia

DESIGUALDAD DE GÉNERO: CARGOS PÚBLICOS EN EL ECUADOR UN RETO FEMENINO CONSTANTE

*Maria Elena Espin Oleas

DESIGUALDAD DE GÉNERO: CARGOS PÚBLICOS EN EL ECUADOR UN RETO FEMENINO CONSTANTE

La importancia del estudio realizado se basa en la palpable realidad que existe a pesar de la lucha persistente sobre la igualdad de género, en la participación de la mujer en el campo laboral y en especial en el sector público.

Estudios realizados demuestran que de un 100% de la población empleada en cargos públicos en el Ecuador, un 70% corresponde a hombres y menos del 30% a mujeres, lo que produce gran preocupación. Este estudio se lleva a cabo para ser un aporte desde la reflexión, en cuanto a la importancia que tiene la mujer en la actividad laboral y por tanto en el desarrollo y crecimiento de la sociedad.

Se desea proponer de forma sistemática las necesidades específicas tanto de hombres y mujeres para conseguir que se beneficien por igual y los esfuerzos por alcanzar el progreso sean la relación de los mismos.

Las mujeres representan más de la mitad de la población ecuatoriana, sin embargo la desigualdad de género provoca un estancamiento en el progreso social, a pesar de existir en la constitución del Estado ecuatoriano en su artículo 11, numeral 2 sobre la ley de igualdad de género, no se cumple a cabalidad, al obligarse a las instituciones que se abran espacios laborales para la mujer y dando preferencia a las mismas, por el contrario en la práctica depende de la institución hacer caso o no de la ley, siendo preocupante que aunque las leyes existan no se está en la capacidad como Estado de hacerlas respetar.

El objetivo de la presente investigación es determinar el valor de las mujeres en las empresas públicas ecuatorianas, el empoderamiento de las mujeres para impulsar el crecimiento económico y promover el desarrollo social que es fundamental. El Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) destaca que se ha demostrado una y otra vez que empoderar a las mujeres tiene un efecto multiplicador y ayuda a promover el crecimiento económico y el desarrollo.

El crecimiento económico de un país aumenta más rápido con la plena participación de las mujeres en la fuerza laboral, ya varios estudios a países por parte de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) han detectado que esto es posible. Además, al aumentar los ingresos del hogar procedentes de lo que las mujeres ganan se modifican los patrones de gasto en beneficios de las hijas e hijos, por lo cual se entiende que al dar igualdad laboral al género femenino no se cumple únicamente con su desarrollo personal sino trae un mejoramiento generacional para quienes dependen de ella y las ventajas tendrán un efecto multiplicador a futuro.

Sin embargo, las mujeres aún no tienen una participación plena en el trabajo y no gozan de igualdad monetaria en este ámbito, pese a desarrollar las mismas actividades

que sus compañeros hombres. En promedio, las mujeres siguen ganando en todo el mundo un 24 por ciento menos que los hombres. Una cifra alarmante convertida en una más de las tendencias que aparecen por varios factores que van a ser categóricos en esta investigación; desde su condición cultural, el ser juzgada por su género desde su base que es el hogar con las frases como mujer ha de ser, en el sentido de la desvalorización, muchas veces la misma mujer se encarga de generar machismo desde el hogar asignando la mayor parte de las tareas a las mujeres y liberando de muchas de estas tareas a los hombres, hasta el conjunto de una sociedad donde también existe una competencia desleal entre las mismas mujeres cuando se han visto, en muchas ocasiones que en el campo laboral, por ejemplo, los procesos de selección del personal se da preferencia a los hombres, desvalorando a quienes representan su mismo género, existiendo así menores oportunidades para obtener altos mandos sobre todo en el sector público, por tanto se convierte en un problema a cambiar desde la implantación de políticas que garanticen igualdad de género. Si bien en Ecuador se ha dado prioridad y la oportunidad al género femenino para desarrollarse con los mismos derechos suscritos en la legislación, aún falta mucho por hacer porque la idiosincrasia del pueblo no se maneja únicamente con leyes sino con acciones y hechos que dan forma a una realización de la idea de igualdad concebida; prueba de que se necesita más trabajo y concienciación de esto es la ocurrencia y altas tasas de femicidio impune.

La igualdad de género debe estar presente en todo momento, desde el seno del hogar, en la educación y en la sociedad en general, para ser fortalecida en el sector público. La metodología de esta investigación parte de un enfoque cualitativo, mantiene un nivel de investigación a través del estudio descriptivo- investigación acción; sus métodos son de análisis, síntesis y se encuentra estructurado en tres epígrafes, el primero corresponde a La génesis de la igualdad de género, el segundo al análisis de la realidad de la igualdad de género en el sector público del Ecuador para lo cual se utiliza la técnica de la encuesta y el tercero corresponde a un enfoque de planteamientos sobre la importancia del rol de la mujer en la sociedad , además cuenta con conclusiones y referencias bibliográficas, pudiendo ser un referente en la investigación del rol de la mujer en los sectores públicos en diferentes países y sobre todo en nuestro querido Ecuador.

.....

*** Maria Elena Espin Oleas**

ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DE CHIMBORAZO ESPOCH. RIOBAMBA, Ecuador

Resumen de ponencia

DESVENDANDO DUQUE DE CAXIAS: MARCO DE PODER E (RE)INVENÇÃO LOCAL NA REGIÃO METROPOLITANA DO RIO DE JANEIRO

*Yasmin De Melo Silva

O texto é parte das pesquisas que compõem a dissertação de mestrado da autora, ainda em curso, e propõe um estudo de olhar regional sobre a cidade de Duque de Caxias no Estado do Rio de Janeiro (BR). Trata-se de uma análise socioeconômica tendo como marco a visão materialista dos Direitos Humanos (HERRERA FLORES, 2009), utilizando a linguagem econômica com o intuito de desconstruir o mito de riqueza desta cidade da baixada fluminense e expor o marco de poder (NORTH, 2004) historicamente construído. A metodologia utilizada é mista, a primeira parte é uma revisão bibliográfica de caráter histórico-político para demonstrar a ocupação do território e expor o marco de poder vigente, clientelista, e o estabelecimento de milícias. A noção de clientela e favorecimento político se apresenta aqui como uma elite comercial ou policial local, que se associa ou se confunde com uma elite política, desde a ocupação do território, mas não reflete a cidade, por vezes, sequer reside na mesma.

A primeira fase abarca a coleta documental no acervo da cidade, em parceria com a assessoria da Biblioteca Municipal de Duque de Caxias e o Museu Vivo do São Bento [especialmente representada pelos estudos do Centro de Memória e Documentação da História da Baixada Fluminense e a Associação de Professores Pesquisadores de História (APPH-Clio)]. A segunda se vale de entrevistas semiestruturadas (POUPART, 2008) para dar voz à gestão pública e à resistência articuladas nos mandatos executivos democráticos.

A pesquisa pretende avaliar algum senso comum acerca da cidade, a qual concentra o maior número de habitantes (882.729 mil em 2015), bem como a maior participação da indústria, na baixada fluminense, sem que possa ser considerada uma cidade rica ou industrial. O Painel Regional: Baixada Fluminense I e II / Observatório Sebrae/RJ em parceria com o IETS (Instituto de Estudo do Trabalho e Sociedade) trouxe em 2016 um olhar preciso sobre a Baixada Fluminense, e cada um dos 13 municípios que a compõem, em uma edição especial.

A ideia de riqueza se construiu em torno da Refinaria Duque de Caxias (Reduc) e do Polo Petroquímico [Assecampe (Associação das Empresas de Campos Elíseos) da qual fazem parte 13 (treze) sociedades empresárias instaladas no município: ALE, ARLANXEO - Performances Elastomers, BRASKEM, IPIRANGA, LIQUIGÁS Petrobrás, NITRIFLEX, PETROBRAS, PETROBRAS DISTRIBUIDORA S.A., SUPERGASBRAS, TRANSPETRO e ULTRAGAZ]. Porém, a receita adicionada não inclui uma margem de riqueza real, uma vez que a necessidade de gastos públicos é elevada e a renda per capita, baixa. “É ainda o município da Baixada em que serviços e comércio possuem a maior participação relativa em termos de VAB: 67,6%” (Valor Adicionado Bruto), ou

seja, ainda que seja a participação mais expressiva da indústria na baixada fluminense, não se apresenta como suficiente para classificar o município como zona industrial, como prova um Valor Adicionado Bruto tão associado a serviços.

A presença industrial tampouco significa participação na geração de empregos a ponto de eliminar a herança de cidade dormitório, nas quais parte expressiva da população precise se locomover para trabalhar em cidades vizinhas, mantendo movimentos pendulares diários que combinam o tempo de trabalho ao longo tempo de deslocamento. Estudos recentes associam a noção de cidade dormitório com características além do deslocamento para trabalho, como a baixa qualidade de vida. Em Duque de Caxias 1/4 (IBGE 2010) da população ocupada ainda trabalha, e produz riqueza, na cidade do Rio enquanto gera gastos públicos na cidade da baixada. “Apesar de possuir a maior receita da região, a 4ª maior do ERJ, está entre as 15 menores receitas per capita (78ª posição no ranking estadual), dado o tamanho expressivo de sua população. Sua despesa é a 3ª maior do ERJ” como demonstrou o painel regional supracitado, pág. 12.

Essa realidade interessa à elite política local que se vale do clientelismo e da violência para manter poder, caracterizando assim um marco historicamente desenhado que precisa ser superado para que materialidades de vida digna sejam viabilizadas. O marco de poder é a hegemonia histórica e cultural que delinea a formulação de políticas públicas e projetos de desenvolvimento econômico, segundo Douglass North, trata-se de um conceito dinâmico, de nuances históricas, que passa do plano cognitivo ao institucional e culmina no plano econômico.

O conceito de “marco de poder” se aproxima da noção de “valores” desenvolvida no diamante ético de Herrera Flores, ambos reconhecem a influência de um plano cognitivo hegemônico na formulação de políticas públicas e até mesmo no estabelecimento das instituições. Complementando, aparecem as “teorias”, as quais dizem sobre a forma de absorver e ler os dados, tornando possível ter uma ideia sobre as características de determinada coisa ou lugar (HERRERA FLORES, 2009, pág. 125). Estas são levantadas a partir das entrevistas, como norteadoras da gestão pública ou da resistência e demonstram como se constrói a reflexão local e acerca da realidade da cidade no contexto metropolitano.

O Estatuto das Metrôpoles “estabelece diretrizes gerais para o planejamento, a gestão e a execução das funções públicas de interesse comum em regiões metropolitanas e em aglomerações urbanas instituídas” no Brasil (Lei nº 13.089, de 12 de janeiro de 2015, art. 1º). O Plano Estratégico de Desenvolvimento Urbano Integrado da Região Metropolitana do Rio de Janeiro foi lançado em junho de 2018 e a necessidade de construção coletiva torna clara a simbiose entre as cidades envolvidas e justifica leituras críticas das reflexões locais, notadamente dos 13 municípios que compõem a Baixada Fluminense e sua pobreza evidente. Não menos importante, se faz repensar a centralidade do Rio e em que medida ela deve ser superada em prol de uma metrópole polinucleada ou incentivada para gerar forças centrípetas de captação econômica em toda a metrópole.

A pergunta de pesquisa e os resultados parciais podem ser descritos, de forma simplificada, em “por que o município de Duque de Caxias possui uma situação socioeconômica tão precária?”, sinalizando quase uma “ausência de cidade”, um nascimento em torno de um “não ser”, um “não lugar”. Seja pela característica dormitório com pouca reflexão local, seja pela ocupação não planejada que deixa de

priorizar direitos humanos, a cidade parece seguir crescendo em torno da metrópole que a inclui sem incluir, fazendo parte de um território que não a integra e priorizando interesses alheios à sua necessidade.

Pensar regionalmente, estudar a metrópole que a inclui subalternamente, reinventar ou inventar uma reflexão local, talvez seja a única forma de compreender e superar o marco de poder vigente, tornando possível a captação de renda nova e a superação do ciclo vicioso (MYRDAL, 1968) que abala a cidade. Mais, talvez seja a única forma de superar a ideia que assola não só esta, mas tantas cidades latino-americanas, com gestões sempre em busca do mítico fim de tornar-se uma “cidade capitalista ideal”, a ideia de que existe um fracasso econômico na atração de recursos vinculado à própria capacidade, ou ausência dela, de uma cidade se tornar competitiva para o capital. Entender as questões regionais, trabalhar em escalas e (re)inventar a reflexão local em torno de materialidades de vida digna é uma proposta de ciclo virtuoso.

REFERÊNCIAS

- HERRERA FLORES, Joaquin. A reinvenção dos Direitos Humanos. Tradução de Carlos Roberto Diogo Garcia, Antonio Henrique Graciano Suxberger e Jefferson Aparecido Dias. Florianópolis: Fundação Boiteux, 2009.
- MYRDALL, Gunnar. Teoria econômica e regiões subdesenvolvidas. 2. ed. Rio de Janeiro: Saga, 1968.
- NORTH, Douglass C. Instituciones, cambio institucional y desempeño económico. México: Fondo de Cultura Económica, 1993.
- _____. ; MANTZAVINOS, C.; SHARIf, S. (2004) "Learning, institutions, and economic performance. Perspectives on politics. Vol. 2. Nº 1. P. 1-19
- PASQUOTTO, Geise Brizotti ; SILVA, Paula Francisca Ferreira ; SOUSA, Luana de Souza ; GARCIA, Viviane ; SILVA, Mariana Scarpinatte Muniz; A expansão urbana de Americana e a questão regional. In: RUA [online]. 2014, no. 20. Volume II - ISSN 1413-2109. Disponível no Portal Labeurb - Revista do Laboratório de Estudos Urbanos do Núcleo de Desenvolvimento da Criatividade. <http://www.labeurb.unicamp.br/rua/>.
- POUPART, J. A entrevista de tipo qualitativo. In POUPART at alli. A pesquisa qualitativa - enfoques epistemológicos e metodológicos. Tradução de Ana Cristina Nasser. Petrópolis, RJ: Vozes, 2008.
- SOBRAL, Bruno Leonardo Barth. A questão metropolitana em perspectiva: o desafio de tornar a periferia da RMRJ mais densa produtivamente e com melhor infraestrutura básica. In Uma agenda para o Rio de Janeiro: Estratégias e políticas públicas para o desenvolvimento socioeconômico. Organizado por Mauro Osorio, Luiz Martins de Melo, Maria Helena Versiani e Maria Lúcia Werneck. Rio de Janeiro: FGV Editora, 2015.
- SOUZA, Marlucia Santos de. Escavando o passado da cidade: história política da cidade de Duque de Caxias. Duque de Caxias, RJ: APPH-CLIO, 2014.
-

*** Yasmin De Melo Silva**

Programa de Pós Graduação em Direito da Universidade Federal do Rio de Janeiro PPGD/UFRJ. Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

DISCURSOS Y PRÁCTICAS DEL EJERCICIO DEL BUEN VIVIR EN LA UNIÓN DE COOPERATIVAS TOSEPAN, SIERRA NORTE DE PUEBLA, MÉXICO.

*Paulina Garrido Bonilla

*Sandra Daniela González Rosales

La Unión de Cooperativas Tosepan es una organización cooperativa que tiene presencia en 25 municipios de la Sierra Nororiental de Puebla y en 4 municipios de la sierra totonaca de Veracruz, con base central en Cuetzalan del Progreso, Puebla. Está compuesta por 35,434 socios de los cuales 86% son indígenas y el 14% mestizos, las mujeres representan el 64% de la población de socios, aglutina a dos asociaciones civiles y a nueve cooperativas, que son el cobijo legal de las 430 cooperativas locales. Los socios y socias de las cooperativas con pequeños productores maseuales y totonacos, que desde la organización social activa reivindican un cambio sustancial a la calidad de vida de sus integrantes en miras al Buen Vivir.

Las cooperativas que componen la Unión son: Cooperativa Tosepan Titaniske, Cooperativa Tosepan Siuamej, Cooperativa de Ahorro y Préstamo Tosepantomin, Cooperativa Maseaul Xicaualis, Cooperativa Tosepan Kali, Cooperativa TospeanOjtasentekitnij, Cooperativa Tosepan Pajti y Co-operativa Tosepan Tichanchiuaj; mientras que las asociaciones civiles son: Tosepan Limaxtum A.C. y Yeknemilis A.C.

La Tosepan con 40 años de ejercicio cooperativo ha trabajado en miras al “Yeknemilis” (Buen Vivir en Nahuatl). Bajo esta idea fuerza han concretado todos sus esfuerzos colectivos para mejorar la calidad de vida de cada uno de los socios y socias, manteniendo su identidad cultural y preservando una relación armoniosa con la madre tierra, que no sólo se ha quedado en la crítica al sistema capitalista, sino a la conformación de otras formas de ejercicio comunitario que plantean, bajo una racionalidad liberadora, una alternativa al desarrollo. La medición del bienestar de la comunidad se mide a partir de la vida digna y con una relación convivencial entre los humanos y la madre tierra, bajo una correspondencia intergeneracional, interbiótica e intercultural. Que se puede visualizar en el impulso de proyectos que dignifican y mejoran la calidad de vida de los miembros de la cooperativa, los excedentes son utilizados en miras del Yeknemilis, como lo son los proyectos de vivienda, de salud y educación, que asimismo, van hacia un rescate de los saberes de los abuelos bajo un diálogo transgeneracional.

Para los socios el Yeknemilis es vida buena, y se rige bajo los siguientes principios: Yolkualli, tener un corazón bueno; Mauisyot, respeto al entorno, seres vivos, espíritus y a la vida misma; Yolseuilis, paz social o con la comunidad; Poujkaitali, tomar en cuenta al otro; Takoutamatilis, confianza en uno mismo y en la comunidad; Tamakepalis, reciprocidad y solidaridad; Tekit, trabajo; Amo se moueyineki, humildad; Sentekitilis,

unidad.

En este sentido la identidad de la Tosepan se articula con base en el Yeknemilis como meta y sentido de la vida, no se basa meramente en las ganancias económicas, sino bajo un equilibrio social, donde el ser humano no es productor sino cuidador en cierto sentido de la fuerza productora, la madre tierra, entendiendo a la economía como el medio por el cual se puede alcanzar el Yeknimilis

El carácter del tiempo en Tosepan es cualitativo, sigue los ritmos naturales de la madre tierra, ri-giéndose bajo mayordomías que fomenta los lazos de relacionalidad dentro de la comunidad y bajo una responsabilidad transgeneracional, es por eso que se proyecta la cooperativa dentro de 40 años, en miras al bienestar de los futuros cooperativistas pero aprendiendo desde la memoria histórica, reconociendo las problemáticas a resolver y los retos a futuro, por lo que nada es lineal ni totalmente ascendente, sino va hacia una temporalidad cíclica que puede estar anclada en el pasado, como lo es el retomar las enseñanzas de los abuelos para el bienestar del presente.

“Yeknemilis” representa el buen vivir de los pueblos náhuatl y totonaco. Es la idea movilizadora que señala Fander Falconí, una alternativa a la tradición occidental que va más allá de las nociones de desarrollo y progreso, es esa construcción social, liberadora y anticapitalista (Falconí, 2014). Para los integrantes de la cooperativa Tosepan, la buena vida significa el sitio al que se pretenden llegar, y a su vez, es el lugar en el cual ya se encuentran; es la aspiración de un mundo mejor, pero igualmente, es el mundo en el que sitúan.

Cuando se manifiesta que “la buena vida es la que tenemos aquí”, se expone la importancia que significa la “naturaleza” para los integrantes de la cooperativa. En esa forma de concebir la vida, se establecen vínculos de reciprocidad a través de la conformación de actividades sustentables, regre-sando parte de lo que ella le ha brindado.

En este sentido, la integración de la cooperativa se ve impulsada por ese imaginario que desafía el pensamiento occidental, en donde la naturaleza fue separada del hombre para integrarse en un ambiente distinto; para ser un objeto inerte con nada que decir. La cosmovisión de los pueblos náhuatl y totonaco representada en su idea de buena vida, le devuelve voz a lo que siempre ha tenido vida, estableciéndose una racionalidad relacional entre iguales. Es pues una alternativa descolonial que deconstruye las relaciones de dominación que se han establecido entre hombre y naturaleza.

.....

*** Paulina Garrido Bonilla**

Unión de Cooperativas Tosepan. Cuetzalan, México

*** Sandra Daniela González Rosales**

Unión de Cooperativas Tosepan. Cuetzalan, México

Resumen de ponencia

DISCUSIÓN SOBRE EL “SECTOR INFORMAL” A PARTIR DE UN DIÁLOGO ENTRE MARX Y LA ECONOMÍA POPULAR DESDE ABAJO

*Agustín Raymundo Vázquez García

*Luis Felipe Doco Hernández

Hace casi 50 años el enfoque económico convencional comenzó a identificar un conjunto de actividades económicas típicas de las economías “en vías de desarrollo”. Tales actividades dieron origen al sector económico “informal”. Actualmente, pese a las extensas investigaciones realizadas en diversas partes del globo, dicha categoría de análisis carece de una definición analítica: aún no hay un consenso sobre qué debe comprender tal concepto ¿se estudia el tamaño de la unidad económica, las actividades económicas que se realizan o el carácter jurídico que presentan tales unidades o actividades económicas?

El denominado "Sector Informal" (SI) en América Latina (AL) cobra relieve tanto en el terreno teórico como en el práctico. Teórico porque el enfoque económico tradicional comprende, para el análisis del sistema laboral, a una población ocupada y otra desocupada, obviando a la población semi-ocupada. En este sentido, las estadísticas oficiales, independientemente de la metodología empleada, indican que en América Latina más de la mitad de la población económicamente activa está empleada en dicho sector económico.

A nuestro entender tal deficiencia del enfoque convencional surge, naturalmente, de su carácter parcial y coyuntural que la realidad económica exhibe. La crítica de la economía política elaborada por Karl Marx nos proporciona una explicación sistemática del desarrollo de dicho “sector” a partir de la categoría Ejército Industrial de Reserva (EIR); más específicamente la subpoblación estancada que nos resulta plausible para explicar a ese contingente empleado en el que hoy se denomina SI. En principio, debemos analizar el EIR como un “excedente de población” genuino del sistema capitalismo, lo cual, ya advierte que la presencia del SI es necesaria para la producción, circulación y valorización de plusvalor ergo la cuestión a problematizar es: ¿Cómo entender el SI con base en la teoría del EIR? ¿De qué depende la magnitud del SI? ¿Qué factores promueven su crecimiento y cuáles determinan su dinámica?

Las respuestas a dichas interrogantes, no son menores. Con la exposición sustentada en un documento de discusión pretendemos ordenar las hipótesis que promueven el desarrollo del SI: i) Heterogeneidad productiva, ii) excedente de fuerza laboral y iii) marginación social. Además de avanzar en el análisis de la segunda hipótesis i.e. consideramos que tanto Marx como sus críticos acertaron en identificar a la población estancada del EIR como aquella empleada en trabajo por cuenta propia, trabajo no - asalariado o con percepciones no-salariales, mismos que son empleados en micro o pequeñas empresas con o sin establecimiento. Actividades que, en la mayor parte de los casos, no presentan mejores condiciones laborales que las relatadas por Marx hace

más de 150 años. Esta composición laboral amedrenta la capacidad organizativa de la clase trabajadora para poder reivindicar condiciones mínimas de estabilidad laboral quedando sujeta a las necesidades del ciclo económico y a la idiosincrasia de la clase capitalista.

La comprensión del SI es pertinente en el marco de la construcción de luchas por la igualdad que sin duda atraviesan el reconocimiento o la deuda social, así como para aspirar a la Justicia social perfilada desde el reconocimiento de derechos sociales. Por ende, consideramos que la concepción y divulgación del calificativo “Sector Informal” desempeña un rol de naturalizar el proceso de precarización del trabajo (asalariado o no-asalariado) propio del proceso de acumulación capital en “Economías de Mercado”, negando con ello la deuda social, y la ampliación de los derechos correspondientes. Buscamos hacer dialogar la conceptualización de Marx en torno al EIR con los fundamentos desplegados por la vertiente latinoamericana que nombra al SI como economía popular desde abajo. Esto con la pretensión de generar un diálogo fructífero que sobre todo introduzca la noción política en el análisis de Marx que desde vertientes marxistas suele presentarse con un economicismo que niega la acción colectiva desde la pluralidad. De ahí la importancia del diálogo con la propuesta teórica que hacen desde la economía popular desde abajo.

.....

*** Agustín Raymundo Vázquez García**

*Universidad Autónoma Metropolitana - Unidad Xochimilco. División de Ciencias Sociales y Humanidades - DCSH/UAM-X.
Ciudad de México, México*

*** Luis Felipe Docoa Hernández**

UAM-IZTAPALAPA. Ciudad de México, México

Resumen de ponencia

DOS RISCOS DA POLÍTICA ÀS POLÍTICAS DO RISCO: UM ESTUDO SOBRE OS “RISCOS SOCIAIS CORPORATIVOS” E SUAS FORMAS DE GESTÃO.

*Raquel Giffoni

Esse trabalho, fruto de minha Tese de doutorado, tem por objeto um certo número de ações empreendidas por setores empresariais frente às críticas dos atores situados nos territórios nos quais os empreendimentos (cujos processos produtivos são intensivos na utilização de recursos naturais) estão instalados. É crescente o interesse do setor minero-energético e de celulose e papel pela contratação de consultores que realizam estudos sobre os espaços sociais em que atuam e desenvolvem projetos nomeados, na sua generalidade, de “responsabilidade social” nos locais em que estão instaladas, respectivamente, suas operações extrativas, de barramento de rios ou de plantios monoculturais. Esse interesse manifesta-se de forma mais intensa a partir da emergência de críticas às práticas empresariais destes segmentos produtivos, tidas como portadoras de impactos negativos e da consolidação de um aparato burocrático de leis e normas que exigem estudos, relatórios ambientais e algum nível de participação pública para concessão de licenças.

Nossos estudos indicam que, a partir dos anos 2000, estratégias nomeadas de “gestão do risco social” se multiplicaram nas esferas corporativas (agências multilaterais, consultorias, think tanks empresariais, bancos e companhias multinacionais).

Acreditamos que este marco temporal está relacionado com a expansão das fronteiras de acumulação e expropriação dos recursos comunais no capitalismo contemporâneo (ALMEIDA et al, 2010). O boom das commodities nos anos 2000, o aumento da renda mineral nos países da América Latina, a reprimarização da pauta de exportações brasileira e os empréstimos massivos do BNDES para energia, mineração e petróleo e gás (SANTOS e MILANEZ, 2014) são importantes elementos para compreender o desenvolvimento das estratégias empresariais de controle territorial, uma vez que o avanço das grandes empresas se dá sobre os territórios com maior cobertura vegetal, disponibilidade de água e minérios, tradicionalmente ocupados por indígenas, quilombolas, ribeirinhos, etc. Tais povos, segundo Almeida (2010, p. 140): têm erigido uma muralha de proteção em torno das culturas alimentares e das territorialidades específicas nas quais asseguram sua reprodução física e social. Fazem-no não apenas exigindo o cumprimento de dispositivos constitucionais e de novas leis estaduais, mas também por meio de ações diretas.

Diversos documentos e publicações empresariais expressam a preocupação com os conflitos daí decorrentes e suas repercussões na imagem e na rentabilidade da empresa. Uma pesquisa realizada pela revista The Economist, sobre diferentes classificações de Responsabilidade Social Corporativa (RSC), considera que a forma mais antiga de RSC teria sido aquela de feição “filantrópica”, baseada em doações compulsórias, ações localizadas e pouco estratégicas. A RSC como “risk management”,

como denominada pela revista, viria substituir aquela baseada na filantropia (SPENCE, 2011). A categoria “risk management” articula uma série de ações que preveem investimentos econômicos e políticos para a redução de riscos que possam se apresentar à empresa. Os agentes empresariais e seus assessores estariam apreensivos quanto à produção dos riscos que os sujeitos políticos não-dominantes podem oferecer à lucratividade dos negócios.

As noções de “risco” e “custo” ultrapassariam, pois, as fronteiras do balanço estritamente comercial, sendo utilizadas para interpretar e explicar os danos que as críticas sociais podem causar à economia corporativa. Antecipação e inovação não mais se restringiriam à concorrência intercapitalista, mas seriam posturas fundamentais para o relacionamento da empresa com os agentes sociais de contestação. As modificações nas formas de relacionamento entre empresa e comunidade - supõe-se - poderiam atuar no sentido de neutralizar a crítica social, estabilizar socialmente o terreno em que operam e garantir o que, no léxico corporativo, denomina-se “licença social para operar”. Se o licenciamento ambiental é um instrumento de gestão ambiental da administração pública, o “licenciamento social”, tal como compreendido pelos agentes empresariais vem se constituindo como instrumento de gestão das condições políticas de obtenção do lucro no território em que as empresas operam. Para tanto, ter-se-ia feito necessário um saber profissional específico. Ante esse quadro, observamos a presença de profissionais das ciências humanas no mercado de trabalho. Dentre eles, sociólogos, antropólogos, geógrafos e assistentes sociais que são recrutados para prestar serviços na elaboração de estudos sobre a sociedade local e no desenvolvimento de programas e projetos ditos sociais. Por vezes, esses profissionais são contratados diretamente pelas empresas ou pelas fundações criadas por elas; em outras ocasiões, o são por empresas que vão oferecer este tipo de serviço às corporações interessadas. O leque de serviços oferecidos pelas consultorias é vasto. As empresas que contratam os profissionais das ciências sociais também esperam que eles possuam determinados conhecimentos, dentre os quais os mais exigidos são: “experiência no relacionamento com povos indígenas, quilombolas e comunidades tradicionais em geral”, nos processos de licenciamento, na elaboração de diagnósticos socioeconômicos e na “negociação e mediação de conflitos”.

identificamos quais são as principais noções utilizadas pelos empresários e consultores para organizar a forma como a empresa planejará sua reação às manifestações críticas dos atores sociais. Por exemplo, risco social corporativo, relacionamento com stakeholders e licença social para operar são frequentemente mobilizadas para definir, respectivamente, os custos da presença ativa de sujeitos políticos críticos ao empreendimento, metodologias de identificação desses sujeitos e, por fim, consentimento obtido junto à sociedade local. A análise de 28 documentos, entre artigos, relatórios e business cases produzidos por agentes corporativos, nacionais e internacionais, constituiu-se de importância fundamental para investigar como tais agentes compreendem e descrevem a participação política contestatória dos movimentos sociais e como pretendem gerenciá-la.

A fim de compreendermos quem são os atores sociais que ajudam a construir as estratégias das empresas frente à população local realizamos 21 entrevistas com sociólogos e antropólogos que trabalham em empresas dos setores elétrico, mineral, siderúrgico etc. ou consultorias que prestam serviço a elas. Nessa fase, a seleção de pessoas a serem entrevistadas teve como critério a formação acadêmica em ciências

sociais (seja na graduação ou pós-graduação stricto sensu na área). para ampliar as informações sobre os serviços oferecidos pelas consultorias, entrevistamos também geógrafos, economistas, arquitetos, profissionais de relações públicas e uma assistente social. No total, entrevistamos trinta profissionais que trabalham ou trabalharam nesse ramo, seja elaborando diagnósticos socioeconômicos para EIA-RIMAS, seja em programas de educação ambiental e comunicação social, “engajamento de stakeholders”, “desenvolvimento territorial”, auditorias socioambientais etc. O papel do profissional em ciências sociais nestes contextos guarda relação estreita com os dispositivos de dominação gestonária, na análise de Luc Boltanski. (2013). A noção de realidade fetichizada, independente das relações sociais, que possui vontade própria, é sempre evocada para explicação das ações e medidas tomadas. Não são valores ou ideologias que nos guiarão, mas necessidade causal imposta pela realidade. Aos dominados se solicita apenas que sejam realistas e se “conscientizem da sua própria impotência”. Ou seja, aceitem esses limites, resignem-se com essas medidas “não porque sejam boas ou justas —em si—, mas porque não podem ser diferentes do que são” (BOLTANSKI, 2013, p.450).

Conforme Boltanski, novas formas de dominação compatíveis com os estágios do capitalismo e das formas de democracia representativa foram sendo elaboradas nas últimas décadas do século XX (BOLTANSKI, 2013). Atualmente, não seria viável politicamente impedir a emergência da crítica pública, pelo menos quando essa é feita nos marcos de convenções legais e legitimadas. Nesse sentido, dispositivos que inaugurem uma nova relação entre crítica e instituições sociais foram sendo desenvolvidos. O novo tipo de dominação que estaria em voga é chamado, por Boltanski, de dominação gestonária. Esse tipo de dominação não tem como pressuposto impedir a mudança social, como nas dominações baseadas no terror ou na ideologia. Em verdade, ela se realiza por meio da mudança, pois são as múltiplas alterações na realidade e, sobretudo, nos modos de realização do lucro, que tornam o mundo temporariamente ilegível (BOLTANSKI, 2013; BOLTANSKI, CHIAPELLO, 2009). Perante esses rearranjos, a crítica permanece, ainda que temporariamente, desarmada, pois não consegue dizer se esse novo estado de coisas lhe foi efetivamente favorável (BOLTANSKI, CHIAPELLO, 2009).

A dominação gestonária não atuaria somente no desarme, mas também no enquadramento das críticas. As estratégias de gestão da crítica social e das demandas dos movimentos sociais contrários a determinadas práticas empresariais nos territórios pretendem formatá-las através de expertises profissionais.

.....

* Raquel Giffoni

Instituto de Pesquisa e Planejamento Urbano e Regional . Universidade Federal do Rio de Janeiro - IPPUR/UFRJ. Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

ECONOMÍA DEL APRENDIZAJE: EL CONCEPTO CLAVE EN UNA ESTRATEGIA DE DESARROLLO DIRIGIDA POR EL ESTADO EN AMÉRICA LATINA.

*Augusto Antonio Aleán Pico

La historia económica nos ofrece una lección importante para reflexionar sobre el desarrollo de América Latina. En efecto, el análisis del período posterior a la segunda guerra mundial y hasta los años setenta del siglo pasado nos enseña que se produjo una transformación importante del modelo de desarrollo en la región. Algunos indicadores muestran el buen desempeño económico y el mejoramiento de la calidad de vida. El crecimiento económico fue del 5.5 % anual y la tasa de crecimiento del PIB por habitante alcanzó la cifra de 2.7%; tales cifras son las más altas en toda la historia económica latinoamericana. Por su parte, el aumento de la participación de la región en la economía mundial ascendió a 10% en 1980, y la participación de la industria manufacturera alcanzó una cifra máxima de 27% en 1973 .

El modelo de industrialización dirigida por el Estado, efectivamente defendió y aplicó una decidida intervención del Estado en la actividad económica y social. El Estado intervino en los mercados de bienes y divisas, la creación de infraestructura, la regulación y promoción, mediante incentivos de la actividad empresarial, e inversión directa en sectores estratégicos como los de energía y telecomunicaciones, la regulación bancaria incluyendo incentivos y controles para dirigir créditos hacia el impulso de actividades empresariales de transformación así como también la creación y sostenimiento de bancos comerciales y de desarrollo orientados a financiar inversión productiva. El Estado también promovió su activa participación con el propósito de mejorar las condiciones de salud, educación y vivienda de la población. La sociedad latinoamericana, en general, también vivió una rápida urbanización en el período.

Desde el punto de vista teórico el modelo se basó en los postulados de Raúl Prebisch y la escuela estructuralista desarrollada en la Comisión Económica para América Latina, CEPAL. Más recientemente se ha reafirmado y evolucionado el pensamiento estructuralista mediante una corriente actualizada denominada neo estructuralismo. Esta corriente de pensamiento acoge las bases fundamentales del estructuralismo, ajusta las concepciones teniendo en cuenta los acontecimientos desde finales de la década de los ochenta y propone un conjunto de políticas económicas alternativas que considera pertinentes para mejorar las condiciones económicas, sociales y ambientales de los países en vías de desarrollo, particularmente los de América Latina. Se puede remontar el inicio del neo estructuralismo al clásico documento de la CEPAL "Transformación Productiva con Equidad" cuyo pensamiento se ha venido defendiendo en varios documentos recientes tales como "Cambio Estructural para la Igualdad". En esta visión se propone alcanzar como fin primordial del desarrollo el

mejoramiento de las condiciones de equidad de la población, mediante el instrumento del cambio estructural. De esta manera se desprenden una serie de consideraciones en términos de políticas económicas orientadas al impulso de industrias basadas en el conocimiento y la innovación, de la demanda interna y externa, el aumento de la productividad, el mejoramiento del empleo y la generación de ingresos para amplios sectores de la sociedad, y armonizando el crecimiento con la sostenibilidad ambiental,. El neo estructuralismo defiende la acción del Estado en el marco de relaciones reciprocas con el mercado y la sociedad y también ha estado interesado en los asuntos macroeconómicos, de comercio exterior, desarrollo social y ambiental.

Las críticas al modelo de industrialización dirigida por el Estado fueron y aún siguen siendo muy fuertes, De hecho, a finales de los setenta influyeron decididamente para transformar todas las bases del patrón de desarrollo hacia la implantación del modelo neoliberal cuyos resultados han sido negativos tanto económica como socialmente para Latinoamérica. Las críticas al modelo de industrialización han sido diversas. Entre las que más se han debatido se encuentra la crítica a la hipótesis Prebisch-Singer sobre el deterioro sistemático de los términos de intercambio. Aunque dicha hipótesis puede presentar debilidades en lo referente a su formalización, no se puede descartar la deficiencia que la teoría de la ventaja comparativa muestra para su aplicación pertinente en el contexto Latinoamericano. Además, hay otras críticas relacionadas con el olvido del sector externo y la orientación hacia los mercados internos, así como también la prevalencia del exceso de gasto público generador de inflación. A pesar del reconocimiento, la refutación y ajuste de tales críticas, el cambio estructural sigue siendo esquivo, en general, para América Latina.

A las mencionadas críticas se les puede adicionar otra de la mayor importancia: la incapacidad de los países de América Latina para fomentar e implementar institucionalmente la innovación. Se sabe que el aprendizaje ha sido un determinante importante del desarrollo económico de los países de altos ingresos, tanto a nivel nacional como de regiones al interior de los países , por ejemplo distritos industriales . Se han desarrollado modelos de economías de aprendizaje desde el Este Asiático y Estados Unidos; algunos autores sugieren esquemas híbridos. También hay propuestas desde lo regional en el contexto europeo y norteamericano.

Existe la necesidad del cambio estructural a través de la promoción de la ciencia, tecnología y la innovación con miras hacia la transformación de los sistemas productivos que generen desarrollo y bienestar en países como los de América Latina. La economía del aprendizaje, las lecciones de la historia económica latinoamericana, así como de la geografía industrial pueden ser útiles para comprender cómo alcanzar este propósito. El objetivo principal de la ponencia será analizar qué clase de economía de aprendizaje es pertinente para que los países de América Latina puedan promover un proceso exitoso de desarrollo y bienestar. Para ello el papel del Estado es fundamental. El trabajo realizará una revisión crítica del pensamiento Latinoamericano sobre ciencia, tecnología e innovación, así como de otros autores, clásicos como Schumpeter, y contemporáneos, con miras a proponer líneas de política industrial autónoma y pertinente para el desarrollo y bienestar de la región.

.....

*** Augusto Antonio Aleán Pico**

Universidad Tecnológica de Bolívar. Cartagena de Indias, Colombia

Resumen de ponencia

ECONOMÍA GLOBAL Y EXTRACTIVISMO: LAS REFORMAS REGULATORIAS DE CAMBIEMOS A LA ACTIVIDAD MINERA (2015 Y 2017)

*Gabriel C. Sánchez

Presentación de avances en la tesis de maestría: el trabajo pretende analizar las reformas regulatorias a la actividad minera impulsadas por el gobierno de Cambiemos entre 2015 y 2017 en Argentina para comprender su definición extractivista de inserción en la economía global, a través de una revisión de documentos públicos oficiales. La investigación será llevada a cabo mediante un análisis cualitativo de contenido que, a través de la definición de categorías, será aplicado sobre un corpus de documentos legales emitidos por el gobierno argentino en el período definido (Decreto 13/2015: Decreto de Necesidad y Urgencia sobre Modificación de la Ley de Ministerios, 10/12/2015; Decreto 231/2015: Modificación de la Estructura Orgánica del Ministerio de Minería y Energía, 22/12/2015; Decreto 349/2016: Alícuotas del Derecho de Exportación, 12/02/2016; Resolución del Instituto Nacional de Estadística y Censos 136-E/2017: Censo Nacional a la Actividad Minera - CENAM, 04/08/2017; Resolución del Ministerio de Energía y Minería 110-E/2017: Beneficio de Estabilidad Fiscal (09/08/2017).

FUNDAMENTACIÓN:

En la transición de la década de 1960 hacia 1970, el sistema capitalista entró en una crisis que lo obligó a readaptarse. La alianza entre capital, trabajo y Estado establecida en el modelo de producción fordista-keynesiano se desarticula, iniciándose el camino hacia la transnacionalización de la producción y las finanzas. Este cambio de modelo, ha tenido un impacto particular en América Latina.

Más allá de afectar a América Latina, la modificación del régimen de acumulación capitalista preponderante se consolida en las décadas de los 70 y 80, obligando a reconsiderar el estudio de los actores e interacciones en el ámbito de las Relaciones Internacionales. La categoría sistema internacional, como conjunto de interacciones entre los Estados-nación, comienza a perder valor analítico frente a una realidad que la supera y expone como insuficiente. Se produce un desafío ontológico y epistemológico al paradigma tradicional de las Relaciones Internacionales, dando inicio al proceso conocido posteriormente como debate entre racionalistas y reflectivistas.

Dentro de las posturas reflectivistas, la Teoría Crítica propone: a) concebir a toda creación de conocimiento dentro de un contexto histórico; b) desnaturalizar las categorías de Estado y orden internacional, percibiendo así las relaciones de dominación y subordinación que las condicionan; y c) frente a la ciencia positivista, oponer una teorización normativa emancipadora y tendiente al cambio social. En ese marco, Robert W. Cox plantea el método de las estructuras históricas, el cual afirma que existe una combinación particular de capacidades materiales, ideas e instituciones que, en un momento histórico dado, imponen presiones y limitaciones tanto a las

fuerzas sociales como a los Estados, y al orden mundial.

Dentro del orden mundial vigente, la Teoría Crítica sugiere que los Estados de la periferia no han experimentado un desarrollo económico local y la consecuente redefinición de las relaciones sociales de producción, sino que son agentes receptivos de la transmisión ideológica desde los países centrales. Los Estados centrales, por el contrario, han experimentado una revolución total, donde se han establecido nuevas relaciones sociales de producción. Los bloques históricos de esas sociedades desbordan las fronteras nacionales de su Estado, transmitiendo las ideas que son recogidas por intelectuales de los países periféricos. Entonces, el Estado -entendido como la estructura de gobierno, administración y coerción, sumada a la sociedad civil que le garantiza la legitimación- puede, a través de una revolución pasiva, enfrentar transformaciones en sus capacidades materiales, ideas e instituciones.

Así, diferentes modelos de desarrollo han estado constantemente en puja en los países periféricos. En el caso particular de América Latina, la transnacionalización de la producción y las finanzas favorece la aparición de un nuevo modelo de explotación de materias primas: el extractivismo. Así, dentro marco global descrito y de la especificidad de América Latina, se propone aquí analizar el extractivismo en Argentina desde el marco de comprensión analítica que posibilita la Teoría Crítica de las Relaciones Internacionales.

El nuevo gobierno de la alianza Cambiemos, desde que Mauricio Macri fue investido como presidente de la república (10 de diciembre del año de 2015), comenzó a implementar diferentes reformas en la estructura institucional relativa a la explotación de recursos naturales en la República Argentina. A este respecto, destacan el cambio de nombre y de funciones al Ministerio de Agroindustria (anteriormente Ministerio de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación); la creación del Ministerio de Energía y Minería; la quita y/o reducción de retenciones a productos agrícolas (cereales y soja); la quita de retenciones a la actividad minera; y los acuerdos entre gobierno, empresarios y sindicatos en relación con la explotación del yacimiento petrolífero de Vaca Muerta.

Posteriormente, tras el primer año de gestión, Cambiemos lanza cien prioridades de gobierno, las cuales se encuentran agrupadas en ocho objetivos. Estos incluyen un Acuerdo Productivo Nacional (Plan de Fortalecimiento de la Agroindustria, Plan de Desarrollo Regional, Desarrollo Minero Responsable, Normalización del Mercado de Hidrocarburos, Normalización del Mercado Eléctrico, etc.) y la Inserción Inteligente en el Mundo (Acuerdos Económicos Internacionales, Incorporación a la OCDE, Organización de la reunión de la OMC y del G20 en Argentina, etc.).

Se observa que se intenta modificar el modelo de desarrollo con vistas a la inserción en la economía global, pero confirmándose la producción intensiva de materias primas de escaso valor agregado. En la presente investigación se intentará analizar cuáles son las características de ese modelo extractivista propuesto por Cambiemos a través de sus reformas regulatorias. No obstante, vale aclarar que la extensión de la cuestión extractivista en Argentina en su totalidad excede las posibilidades de abordaje del presente trabajo. Debido a ello, se ha optado por centrar los esfuerzos en la actividad minera en particular. Ello responde al exponencial crecimiento del sector minero desde la Ley de Inversiones Mineras de 1993 y el especial énfasis que le ha adjudicado Cambiemos en su esquema de desarrollo.

.....

*** Gabriel C. Sánchez**

Universidad Abierta Interamericana UAI. Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

ECONOMÍA NOCTURNA Y SUBTERRANEA DEL CENTRO HISTÓRICO DE POPAYÁN - CAUCA

*Nelson Francisco Quijano Guarnizo

Popayán es la capital del departamento del Cauca, la cual se encuentra en el sur occidente del país y colinda con Nariño, Caquetá, Huila, Valle del Cauca, Tolima y Putumayo. Popayán se encuentra localizado en el valle de Pubenza, entre la cordillera occidental y la cordillera central. Su extensión es de 512 Km², su altitud media es de 1760 m sobre el nivel del mar. Es una de las ciudades más antiguas y mejor conservadas en el país, lo que se ve reflejado en su arquitectura y tradiciones religiosas, reconocida por su arquitectura colonial y el cuidado de fachadas.

El centro histórico de Popayán es considerado como uno de los diseños arquitectónicos mejor conservados del País, es de aclarar que el centro histórico abarca manzanas que tienen arquitectura colonial y que pese a las modificaciones que se han llevado a cabo en dichos edificios conserva su intensidad y originalidad. Debido a su magnetismo y la importancia que tiene el respectivo centro histórico en la ciudad vienen todo tipo de turistas propios, foráneos y extranjeros, no sólo a apreciar la arquitectura sino también a compartir las respectivas tradiciones y costumbres, las cuales no se mencionarán en este documento debido a la complejidad que supondría hablar de las mismas.

Tradicionalmente en Popayán el centro histórico es una referencia que no puede faltar y de la cual emergen muchas referencias de geo ubicación que se encuentran alrededor del Centro Histórico. Fue creado con la ciudad en 1537; a su alrededor fueron construidas las casas de los fundadores y las dependencias de los poderes religioso y gubernamental. Inicialmente fue utilizada como Plaza de mercado. En 1538, en el centro de la plaza se colocó un cepo donde fueron decapitados Jorge Robledo y Álvaro de Oyón, cepo que estuvo en este lugar hasta 1766 cuando fue reemplazado por un chorro; este duró allí hasta 1805 cuando en su lugar fue colocada una pila de cantería. Esta fue cambiada en 1910 por la estatua del Sabio Caldas, obra del escultor francés Raoul Verlet; en la misma época fueron sembrados los árboles que hoy adornan y rodean la escultura.

Actualmente el Centro Histórico no solo posee la presencia de las principales entidades bancarias de la capital del Cauca sino también la presencia cercana de mucho comercio a su alrededor que se extiende a unas cuadras alrededor y el cual abarca no sólo comercio de ropas y artículos para vestir, joyerías, compraventas, teatros, restaurantes, ventas de helado, hoteles, hostales y un sinnúmero de establecimientos comerciales que hacen referencia a lo que la economía de este preside. Dentro del tipo de ventas y comercio que se realizan en este sitio, gira la economía informal más no

ilegal.

Cuando se hace referencia a economía informal se hace referencia a las transacciones comerciales y económicas que realizan personas que no están debidamente registradas ante la cámara y comercio y ante la DIAN, las cuales no tienen el respectivo permiso legal para vender y es debido a la invasión del espacio público, lo cual es muy diferente a las economías ilegales las cuales hasta el momento no tienen clasificación ni aceptación por la vía legal ante la cámara de comercio y la DIAN. Debido a lo anterior en el Centro Histórico subyacen y subsisten muchos tipos de economía que van desde la Nocturna hasta la Subterránea y es que Popayán es una cosa de día y otra cosa de noche.

La historia, cultura y tradición Payanesa alberga eventos importantes a nivel nacional e incluso internacional tales como: Celebración de Semana Santa o Semana Mayor, Congreso de Gastronomía y Carnavales de Pubenza. Los anteriores eventos no sólo atraen personas y público de muchos sitios del país y el mundo sino también son eventos que aportan a la economía Payanesa de una u otra manera ya que uno de los principales ingresos de la ciudad y especialmente para las personas que laboran alrededor del Centro Histórico es el turismo sin dejar de lado a las personas que frecuentan dicho parque. No obstante, pretender que todo gira en torno a la economía legal y completamente formada que suministra el distrito por medio del alquiler de puestos o stands durante estas celebraciones es desmeritar todo lo que rodea a la economía informal que se encuentra presente en el respectivo Parque.

Si bien es cierto que estos eventos se realizan estacionariamente en determinadas fechas del año, existe una economía constante y latente que subyace a la sombra del Centro Histórico y de todos los transeúntes que por allí realizan su respectiva presencia, es adecuado pensar que la población que transita por el Parque es completamente flotante y varía dependiendo la época del año y que pese a ello existen y sobreviven economías alrededor de esta población de turistas propios y foráneos que es completamente flotante.

Las economías formales y bien constituidas hacen su principal presencia en el día y de la mano de negocios que están bien amparados ante la ley, pero no todo es color de rosa y la ciudad vive de día y de noche. Lo que se ve de día no es lo mismo que se ve de noche y es porque estos tipos de economía y negocios que tienen presencia en el día no lo tienen en la noche debido a su constitución jurídico - legal.

Las economías legales son las que están conformadas jurídicamente ante la ley y tienen el respaldo no sólo del gobierno sino también de las leyes, están las economías informales que si bien es cierto no son economías legales conformadas de manera jurídica ante el estado y no realizan ningún tipo de amenaza contra el bienestar y la conducta de las personas, las economías subterráneas son aquellas que acechan y operan en la clandestinidad, que tienen sus respectivos clientes y consumidores sin importar que estas no estén amparadas jurídicamente y que tampoco sean economías informales, se encuentran en el limbo donde no pueden ser legalizadas y tampoco pueden ser ignoradas ya que poseen un alto grado de aceptación. Las economías van

desde la legal hasta la ilegal, desde la lícita hasta la ilícita, desde la formal hasta la informal y la subterránea.

El Centro Histórico lejos de ser uno de los principales iconos de Popayán y su historia, refleja y alberga todas las economías antes mencionadas y no sólo por el punto guía del centro histórico sino porque en la noche se respira la misma libertad que en el día, sin importar si hay eventos culturales estacionarios grandes siempre existe una posibilidad de entretenimiento y visibilizarían de las diferentes economías tanto de día como de noche.

Debido a todo el afluente de personas y tipos de intercambios comerciales portátiles que se realizan en el Parque de Caldas es necesario realizar la diferenciación entre las economías legal, ilegal, formal, informal, lícita, ilícita es necesario realizar una investigación acerca de las Economías Nocturnas y Subterráneas en el Centro Histórico que están presentes durante la noche en determinado espacio emblemático de la ciudad de Popayán. La Economía nocturna y subterránea es aquella asociada con actividades al margen del código legal de un país.

Las economías nocturnas y subterráneas han tenido presencia en muchas partes del mundo independientemente del tipo de población que tengan y del tipo de comercio que manejen, Popayán no es ajeno a este acontecimiento y no sólo porque sea una ciudad turística y su arquitectura se preste para la observancia de la misma sino porque posee como eje del centro histórico un parque que es una de las principales atracciones turísticas en la noche. Su posición estratégica manifiesta ser el punto de encuentro y el eje de todo el centro histórico brinda un excelente estandarte para la presencia de las economías nocturnas y subterráneas en el sector.

Debido a todo el movimiento y presencia de comercio alrededor del Centro Histórico es necesario identificar las Economías nocturnas y subterráneas que se manifiestan alrededor del mismo.

Generalmente, este tipo de actividades no cumplen con ciertas características económicas y administrativas propias de una economía formal (por ejemplo, no utilizan tecnologías complejas ni formas avanzadas de producción, no tienen una división del trabajo establecida, no están constituidas jurídicamente como las empresas modernas, y tienen distintos tipos de relaciones laborales al mismo tiempo). El Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), define como pertenecientes al sector informal de la economía a los ayudantes de familia a los cuales no se les paga un salario, a las empleadas del servicio doméstico, a los trabajadores que se encuentran trabajando por su propia cuenta en actividades propias o familiares (excluyendo trabajadores y técnicos) y a los obreros y empleados asalariados del sector privado y patrones o empleadores vinculados a empresas con diez o menos personas ocupadas. Por el contrario, el empleo formal agruparía a los profesionales y técnicos independientes, los empleados del Estado y los asalariados y patrones de empresas privadas de más de diez personas”.

En el Centro Histórico de Popayán existen economías informales que están dentro de las economías nocturnas y subterráneas, todas ellas actúan no sólo para el sostenimiento de familias sino también como activadoras de la vida nocturna del Centro Histórico. Si bien es cierto que no todas las economías que se encuentran en la

franja nocturna del Centro Histórico son informales existen las referentes a ventas de comida y abarrotes en las diferentes esquinas del Centro Histórico.

La Economía Informal, nocturna y Subterránea es una de las principales fuentes de empleo que se tiene en una ciudad donde la tasa de desempleo es: mucho mayor para las mujeres que para los hombres, la tasa de desempleo ahora se ubica en un 14,1 según en DANE.

.....

*** Nelson Francisco Quijano Guarnizo**

Facultad de Ciencias Humanas y Sociales. Universidad del Cauca - FCHyS/UNICAUCA. Popayán (Cauca), Colombia

Resumen de ponencia

ECONOMIA POLÍTICA DE LA INTEGRACIÓN REGIONAL: UNA COMPARACIÓN ENTRE BRASIL E ÍNDIA

*Fabio Luis Barbosa Dos Santos

Este texto analizará, em perspectiva comparada, as estratégias de integração regional praticadas por Índia e Brasil no século XXI. Tratam-se dos dois países caracterizados como subdesenvolvidos que mais avançaram na direção de uma indústria nacional, sem romper com o capitalismo, nas respectivas regiões em que estão situados: a América Latina e o sudeste asiático. Nos dois casos, a reprodução de desigualdades sociais pelas quais estes países são mundialmente conhecidos, associada à perpetuação da vulnerabilidade externa que foram incapazes de superar, limitou o alcance dos projetos associados ao desenvolvimento nacional no período da Guerra Fria.

Já no final do século XX, a aceleração das tendências à financeirização do capitalismo no contexto do colapso soviético, que pressionou pela abertura econômica multilateral em um movimento que se confunde com a própria globalização, esteve associado à difusão da agenda política identificada com o neoliberalismo em todo o mundo, e também nestes países. Entretanto, a forma como o neoliberalismo penetrou em cada país esteve condicionada por múltiplas particularidades, dentre as quais é possível destacar, no plano político, a emergência do Partido dos Trabalhadores no contexto de transição democrática no Brasil; a corrosão do Indian National Congress (INC) e o ressurgimento da política comunal no subcontinente asiático.

De modo análogo, a institucionalização de um regime multilateral referido à Organização Mundial do Comércio (OMC) em 1994, reforçou a pressão para a formação de blocos econômicos. Neste contexto, os países analisados adotaram estratégias de integração regional específicas, mas que admitem diversas analogias, como se descreverá adiante. No âmbito global, eles convergiram no início do século XXI no BRICS (Brasil, Rússia, Índia, China e África do Sul), um acrônimo cunhado em 2001 pelo economista Jim O'Neill do grupo financeiro Goldman Sachs, referindo-se a um conjunto de países de notável potencial econômico e que inicialmente. Inicialmente, a África do Sul não estava incluída. Nos anos seguintes estes países passaram a reunir-se sistematicamente, consolidando um bloco com interesses afins, cujo potencial político e econômico tem sido objeto de discussão. A convergência dos três países neste bloco constitui um denominador comum suplementar, que instiga a comparação.

Em consonância com as premissas do método comparativo, esta pesquisa salientará as tendências comuns, mas também as particularidades da maneira como cada um destes países responde à globalização. A investigação partirá da análise dos regimes de acumulação prevalente em cada país, referidos às especificidades da história, à conjuntura política e ao entorno regional, para desvelar a racionalidade que preside as respectivas estratégias de integração regional. Entendo que este enfoque permite,

inclusive, contribuir para a discussão sobre o BRICS, ao referir os limites e possibilidades da iniciativa ao movimento da história em que estão inscritos os países analisados. Por outro lado, na medida em que a política de integração regional e a participação no BRICS são duas dimensões da resposta destes países aos desafios colocados pela globalização, a comparação proposta contribuirá para uma reflexão sobre este fenômeno da perspectiva das singularidades históricas dos países referidos. O ponto de partida da investigação é a constatação de que houve iniciativas de integração simultâneas nos anos recentes, com características comparáveis. Entre 2000 e 2001, observa-se o surgimento da Iniciativa de Integração da Infraestrutura Regional Sul-Americana (IIRSA), sob a liderança brasileira, na América do Sul e a South Asia Subregional Economic Cooperation (SASEC), protagonizada pela Índia. Na sua origem, ambas iniciativas estão vinculadas às instituições financeiras internacionais: o Banco Interamericano de Desenvolvimento (BID), que desenhou a proposta inicial da IIRSA; e o Asian Development Bank, que secretaria a SASEC até os dias de hoje. Entre estas situações, é possível constatar similaridades formais, como os onze corredores multi-modais internacionais da SASEC, que parecem uma versão mais modesta dos dez eixos de integração e desenvolvimento que compõem a IIRSA.

Em ambos casos, as iniciativas no campo da infra-estrutura se relacionam a organizações políticas regionais, embora de forma distinta. Originalmente associada à malograda Área de Livre Comércio das Américas (ALCA), a IIRSA foi incorporada ao Conselho de Infraestrutura e Planejamento (COSIPLAN) no ano seguinte à criação da União das Nações Sul-Americanas (UNASUL), em 2008. No sub-continente asiático, a SASEC abriga os países membros da South Asian Association for Regional Cooperation (SAARC), exceto Paquistão e Afeganistão. A exclusão do rival nuclear e de seu vizinho, deixa a Índia em uma posição de liderança em uma organização que conta ainda com Bangladesh, Butão, Maldivas, Sri Lanka e Nepal. Estes mesmos países integram a Bay of Bengal Initiative for Multi-Sectoral Technical and Economic Cooperation (BIMSTEC), além de Myanmar e Tailândia. Aos olhos do ADB, a iniciativa é vista como a chave para promover a conexão mercantil da Ásia, vinculando o subcontinente asiático em torno da Índia, ao sudeste asiático e às ilhas do Pacífico por um lado, e à China por outro (ADB: 2016).

Ao examinar estas iniciativas simultâneas de integração da infraestrutura regional, constata-se que a IIRSA prevê conectar a costa atlântica aos portos do Pacífico, superando a Amazônia e a cordilheira dos Andes como obstáculos naturais à integração do Brasil com o sub-continente; e a SASEC objetiva combinar a política de "olhar para o ocidente" da Tailândia e os países da ASEAN, com a política de "olhar para o oriente" praticada pela Índia e o sul-asiático (BONU: 2012; DATTA: 2017). Em cada uma destas situações, os países examinados na pesquisa ocupam um lugar central.

Na esfera da integração econômica, é relevante recordar que os países da SAARC constituíram em 2004 a South Asian Free Trade Area (SAFTA), enquanto na América do Sul, a ALCA foi rejeitada na IV Cúpula das Américas em Mar del Plata em 2005, mas o Mercosul subsistiu como espaço de integração comercial.

Nesta perspectiva, as questões que motivam a análise são:

Quais as estratégias regionais delineadas por Brasil e Índia no contexto da globalização?

Quais paralelos e contrastes podem ser observados entre estas estratégias no século

XXI?

Quais comparações podem ser compreendidas entre iniciativas de integração como IIRSA e SASEC?

Qual o papel de instituições financeiras multilaterais como o BID, o ADB em seus contextos regionais?

Qual o lugar do entorno regional na internacionalização de empresas destes países?

Qual a relação dos respectivos Estados Nacionais com estes processos?

Tomadas no seu conjunto, estas questões iluminam as práticas sociais e políticas das burguesias locais, as particularidades do regime neoliberal e as estratégias de acumulação nacional e regional em cada país, constituindo um ângulo privilegiado para analisar, por meio do exame de casos concretos, os caminhos diversos da globalização, e as motivações para o engajamento no BRICS neste contexto.

.....

*** Fabio Luis Barbosa Dos Santos**

Universidade Federal de São Paulo - UNIFESP . São Paulo, Brasil

Resumen de ponencia

ECONOMIA SOLIDÁRIA E AUTOGESTIONÁRIA: RESISTÊNCIAS DEMOCRÁTICAS FEMINISTAS

*Beatriz Schwenck

A Economia Solidária ganha visibilidade no Brasil como uma resposta de trabalhadores e trabalhadoras à crise social e política provocada pela estagnação econômica e pela reorganização do processo de acumulação capitalista pelo quais passavam o Brasil na década de 1990. Esse movimento organiza-se a partir de uma agenda política sustentada em práticas econômicas concretas, formado por trabalhadores e trabalhadoras dos meios rural e urbano em distintos contextos econômicos e sociais, com a proposta comum de transformação das relações econômicas, políticas e sociais a partir do trabalho autogestionário e de princípios como autonomia, igualdade, cooperação e solidariedade.

A literatura produzida sobre Economia Solidária apresenta uma multiplicidade de conceitos, abordagens e definições desse fenômeno e de sua emergência no cenário brasileiro e latino americano. A partir da perspectiva delineada por Antônio Cruz (2002, 2006), proponho entendê-la enquanto movimento social que surge do encontro da conjuntura econômica excludente com valores sociais forjados na acumulação social e política da luta dos anos 1970 e 80 contra as ditaduras militares, em favor da democracia participativa e da justiça social.

No Brasil, ao longo dos anos 2000, há a intenção do movimento de Economia Solidária em incidir nos quadros governamentais, com a proposição de pastas, programas e políticas públicas de apoio e fomento aos empreendimentos econômicos solidários. A incorporação da Economia Solidária nas agendas do governo acontece desde a segunda metade dos anos 1990 como programas de escopo municipal, tanto no âmbito da geração de trabalho e renda quanto como políticas de assistência social, de desenvolvimento local e combate à pobreza. A Secretaria Nacional de Economia Solidária (SENAES) é criada no ano de 2003, durante o Governo Lula, vinculada ao Ministério do Trabalho e Emprego (MTE) do Governo Federal.

A participação das mulheres nas iniciativas econômico-solidárias brasileiras ainda é assunto pouco explorado por autores e autoras que pensam a origem da Economia Solidária no Brasil, seus princípios, suas estratégias de articulação política e sua incidência como política pública. Como movimento que diz repensar os alicerces da divisão do trabalho capitalista dos meios de produção e das formas de tomada de decisão, pouco ainda se fala nos espaços de militância e nas publicações teóricas sobre a divisão sexual do trabalho que não considera “econômico” o trabalho de cuidados doméstico, familiar e comunitário historicamente realizado pelas mulheres.

Também há um apagamento da história das mulheres nas produções que buscam a origem da Economia Solidária no país, que costumam localizar seu surgimento em empresas falidas recuperadas por homens operários ou no trabalho de articulação comunitária da Igreja Católica já no final do século XX, deixando no campo do invisível

por exemplo a ocupação dos mercados públicos pelas quitandeiras, mulheres africanas escravizadas que no início do século XIX se organizavam para comprar para si e para outras pessoas escravizadas cartas de alforria, ressignificando as relações mercantis a partir dos mesmos princípios da cooperação, solidariedade e busca pela autonomia. Dados de 2013 do Segundo Mapeamento Nacional de Empreendimentos Econômicos Solidários organizado pela SENAES mostram que as mulheres eram pouco mais que 43% das sócias dos empreendimentos econômicos solidários cadastrados no Brasil. Estando em menor número nos empreendimentos formalizados, as mulheres encontram-se em situação econômica mais frágil que os homens, assim como em outros espaços do dito mundo do trabalho. Algumas autoras e militantes vêm questionando esses dados à respeito das mulheres na economia solidária, pensando nos indicadores usados para medir as conquistas e desafios da participação feminina em iniciativas solidárias, assim como nos impactos da institucionalização dos grupos e nos obstáculos que isso representa para os empreendimentos formados por mulheres e para conquista de sua autonomia.

Este trabalho visa contribuir com reflexões sobre a participação e organização das mulheres em iniciativas de Economia Solidária no Brasil no contexto econômico, político e social atual. A partir da metodologia da pesquisa-ação, realizada junto à grupos de mulheres participantes da economia solidária de diversos municípios do estado de São Paulo (São Paulo, Osasco, São Carlos, Hortolândia) durante os anos de 2016-2018, apresenta-se uma abordagem holística que busca olhar para as trajetórias individuais dessas mulheres, a história dos grupos iniciativas solidárias, o território onde estão inseridos, e o contexto macro-político econômico e social brasileiro. O objetivo é refletir sobre as condições de participação das mulheres na economia solidária e de fortalecimento da autonomia das mulheres.

Procura-se evidenciar como as iniciativas organizadas a partir do trabalho autogestionário constroem-se como práticas e experiências cotidianas de exercício democrático, nos quais as mulheres constroem momentos de escuta ativa e fala pública onde participam da construção de um mundo e horizonte políticos comuns. Também procura-se apresentar tais empreendimentos e iniciativas solidárias como espaços coletivo de auto-organização das mulheres, onde elas compartilham entre si trajetórias experiências individuais e protagonizam ações coletivas de reflexão e ação. Outra questão observada junto aos grupos de mulheres é a possibilidade de reorganização prática das formas de divisão sexual do trabalho, tanto no que diz respeito às experiências individuais e familiares e a importância do trabalho de cuidados, como reivindicando que se incorporem nos espaços econômicos de produção, comercialização, consumo, crédito e articulação política elementos historicamente circunscritos à esfera particular da maternidade e do cuidado feminino à outrem. As iniciativas solidárias têm a dimensão de representar para as mulheres alternativas de geração de renda e garantia de autonomia financeira, ainda que muitas vezes de forma instável e precária.

O movimento organizado de economia solidária floresce e ganha corpo no Brasil a partir da década de 1990, em contexto de expansão e consolidação da democracia no Brasil, reivindicando uma nova forma de construção de processos econômicos, sociais e políticos em grande parte protagonizado por mulheres, ainda que tenham tido sua história invisibilizada. O cenário brasileiro atual, no entanto, é de ameaça à direitos constitucionais historicamente conquistados pelos movimentos sociais que lutaram

pela democracia, que afeta especialmente a vidas das mulheres (como o recente projeto de reforma de regulamentação das relações trabalhistas apresentado ao poder legislativo brasileiro que cria condições para que mulheres grávidas ocupem postos de trabalho insalubres) e de retração das políticas públicas de cunho social e redistributivo (inclusive as de reconhecimento e apoio à iniciativas econômico-solidárias).

A participação nos empreendimentos e redes de Economia Solidária mostram-se, para além da geração de renda e autonomia financeira, um campo profícuo à reconstrução das identidades e subjetividades das mulheres, com a ressignificação de suas experiências e trajetórias, e também à construção coletiva de resistências democráticas, sobretudo quando alinhada à outros movimentos sociais (como a rede de saúde mental e movimentos feminista, negro, LGBT+).

.....

* Beatriz Schwenck

UNIVERSIDADE FEDERAL DE SÃO CARLOS UFSCAR. SÃO CARLOS, Brasil

Resumen de ponencia

ECONOMÍAS ALTERNATIVAS Y PENSAMIENTO CRÍTICO. UN ENFOQUE LATINOAMERICANO DESDE LA CRÍTICA DEL VALOR

*Antonio Romero Reyes

Reconociendo los innegables avances y esfuerzos de teorización alcanzados, la ponencia busca replantear la reflexión sobre el sentido de las “economías alternativas” y sus puntos de contacto, encuentro o de concatenación con el llamado pensamiento crítico latinoamericano, especialmente con la vertiente de la (des)colonialidad del saber/poder. Para ello, se hará uso de varias categorías como la heterogeneidad histórico-estructural, el imaginario anticapitalista, el nuevo horizonte de sentido y la misma colonialidad del poder. Como se señala en el subtítulo de la ponencia, la idea es reflexionar y discutir sobre el estado de situación de las “economías alternativas”, así como los conceptos que le dan sustento (como los señalados) desde la vertiente de la Escuela Crítica del valor.

Sabido es que, desde hace un buen tiempo, el pensamiento crítico latinoamericano se debate en una crisis epistemológica y de paradigmas, a raíz de la caída del muro de Berlín, la debacle política y sistémica de los socialismos realmente existentes en el siglo XX, la crisis de la ortodoxia marxista, el triunfo ideológico y cultural del neoliberalismo, y las tesis del “fin de la historia”. Esta crisis -como anotó Edelberto Torres Rivas respondiendo a una entrevista de CLACSO² fue parte de una “derrota ambidextra”, es decir, a nivel de la teoría, la historia, de la razón y la praxis (1). En dicha entrevista, tanto Carlos Altamirano como Boaventura de Souza Santos hablan de una “tradición de pensamiento crítico latinoamericano” siendo más explícito el segundo al incluir en dicha tradición “la descolonización del saber y del poder”. De Souza llega a ser incluso más punzante, al decir allí mismo: “El pensamiento crítico latinoamericano, a pesar de sus críticas al eurocentrismo es, de hecho, muy eurocéntrico y monocultural. La riqueza del pensamiento popular, campesino e indígena ha sido totalmente desperdiciada.”

Llama la atención que en la argumentación de los entrevistados no se diferencie, aun dentro de dicha “tradición” de pensamiento crítico, el pensamiento (digamos) fundacional de las corrientes interpretativas más recientes, como la misma colonialidad del poder. Pongamos el caso de la dependencia, la cual tuvo dos vertientes básicas: una versión modernista-desarrollista que fue predominante en el pensamiento latinoamericano, y que en política llevó a posiciones nacionalistas y reformistas, y una vertiente crítica que pregonaba la revolución. En la primera vertiente se encontraban autores como Fernando Henrique Cardoso, y en la segunda se hallaban autores como Ruy Mauro Marini. En el debate sobre temas específicos como la marginalidad, si bien este concepto surgió en el marco ideológico del desarrollismo y la modernización, siendo influenciado incluso por las lecturas dualistas, un autor como Quijano lo rescató de ese marco de origen para instalar la marginalidad

en el campo problemático de la acumulación capitalista y la economía política del capitalismo en América Latina (2). La depuración y reubicación de la marginalidad en otro marco conceptual, radicalmente distinto, le permitió años después a Quijano llegar a la noción de heterogeneidad histórico-estructural, un concepto clave que posteriormente lo llevó a la colonialidad del poder. En este sentido, cabe preguntar ¿dónde está entonces la “crisis” del pensamiento crítico?

Algunas de las preguntas que gatillan la reflexión: ¿Una o muchas economías “alternativas”? ¿cuál es el sentido de lo “alternativo”? ¿lo “alternativo” con relación a qué?

Notas

(1) “Ocurrió una derrota en distintos frentes: el capitalismo se rehizo después de los años 70, la ferocidad de la represión desorganizó lo que después la economía debilitó: la fuerza del trabajo. La victoria cultural del neoliberalismo es la crisis de la política y del pensamiento subversivo; por razones distintas, aquella victoria es paralela a la crisis del marxismo. Ambas crisis fueron anteriores a la debacle del socialismo real de la década de los 90, lo que produjo una derrota ambidextra. De la teoría y de la historia, de la razón y de la praxis. La reflexión intelectual extravió el sentido del poder al sustituir el campo de la lucha de clases para instalarse en la competencia electoral, en la reivindicación del desarrollo humano, en las políticas de cohesión social. *Pari passu*, la debilidad del pensamiento crítico deja el universo del saber en manos del análisis empírico, del individualismo metodológico, la teoría de los juegos; expulsando a la historia de una realidad microsociológica y fraccionada.” (Cuadernos del Pensamiento Crítico Latinoamericano N° 43, 17 de septiembre 2011, p. 4, [http://biblioteca.clacso.edu.ar/ar/libros/secret/cuadernos/46/46.Altamirano\[et.al.\].pdf](http://biblioteca.clacso.edu.ar/ar/libros/secret/cuadernos/46/46.Altamirano[et.al.].pdf)). Curiosamente, los Cuadernos no considera en su lista de “algunos de los principales autores del pensamiento social crítico de América Latina y el Caribe” el nombre de Aníbal Quijano.

(2) Aníbal Quijano, *Imperialismo y «marginalidad» en América Latina*. Lima: Mosca Azul Editores, 1977, especialmente la introducción, p. 7-30, donde pasa revista al debate sobre “marginalidad” y hace una depuración de las connotaciones dualistas y desarrollistas del concepto.

.....

* Antonio Romero Reyes

Unidad de Post-Grado. Facultad de Ciencias Sociales. Universidad Mayor de San Marcos - UPG/UNMSM. Lima, Perú

Resumen de ponencia

EDUCAÇÃO POPULAR NA ECONOMIA SOLIDÁRIA: UM OLHAR AVALIATIVO SOBRE O CENTRO DE FORMAÇÃO E APOIO A ASSESSORIA TÉCNICA EM ECONOMIA SOLIDÁRIA/CFES DO SUL DO BRASIL

*Adams Telmo

O presente texto propõe-se a tecer considerações avaliativas e interpretativas sobre um programa de política pública de formação em economia solidária desenvolvido na região sul do país: o Centro de Formação e Apoio a Assessoria Técnica em Economia Solidária - Regional Sul (2013-2016). Trata-se de um olhar avaliativo sobre a sistematização realizada com uma metodologia de investigação participativa no decorrer das atividades. Além dos relatórios, são fontes deste estudo artigos e capítulos de livros publicados no período, bem como cartas pedagógicas escritas por participantes. Entre as conclusões, destacam-se a ampliação do processo formativo individual e, direta ou indiretamente, dos distintos coletivos ou organizações. A reflexão compreensiva aponta para uma apropriação pelos participantes de elementos essenciais do processo dialógico e problematização crítica resultante da prática da educação popular recriada coletivamente nesses espaços de formação. Persiste, contudo, a exigência de superar contradições relacionadas com a articulação entre teoria e prática e entre a viabilidade econômica dos empreendimentos e a perspectiva transformadora, em sintonia com a dinâmica mais ampla dos movimentos sociais. Inicialmente trazemos uma memória do processo de organização da Economia Solidária (EcoSol) e do CFES, seguido de uma síntese do processo teórico-metodológico construído no decorrer e com a participação de todas as instâncias do CFES. E finalmente, o foco será um olhar compreensivo e avaliativo sobre o que significou, para os sujeitos e suas organizações, a participação na dinâmica educativa do CFES da região sul. E o texto se encerra com indicação de algumas trilhas para a continuidade da reflexão compreensiva.

Na perspectiva teórica, o movimento de EcoSol enraíza-se também nos ideais socialistas de diversos matizes que propunham enfrentar as consequências excludentes e de empobrecimento do capitalismo (SINGER, 2004). Entretanto, essa retomada de um cooperativismo popular não ocorreu sem tensões, resistências e crítica ao modo como esse tipo de organização se apresentava na realidade brasileira e latino-americana. Experiências locais de cooperação autogestionária, que negam o cooperativismo tradicional integrado à economia capitalista, começam a multiplicar-se nos anos 1980 e vão articulando uma proposição de um jeito solidário de produzir e reproduzir a vida. Intencionam, igualmente, uma nova maneira de ser e estar no mundo, distinto da lógica de competição e expropriação do trabalho alheio e da natureza.

Como princípios básicos para orientar esta prática e compreensão, o movimento de

EcoSol propõe a cooperação, a solidariedade / reciprocidade, a democracia, a autogestão, a preservação ambiental e os direitos humanos. Na prática, as iniciativas de variadas tipologias - desde empresas recuperadas até associações rurais e urbanas - tem sido também consideradas como uma forma de enfrentamento ao desemprego e ao empobrecimento.

No atual contexto das metamorfoses do mundo do trabalho, alguns teóricos veem os empreendimentos de EcoSol como saída imediatista, de precarização do trabalho dentro da lógica capitalista (TAVARES, 2004; ANTUNES, 2009; RUMMERT, 2013), até porque, dentro do sistema em que eles necessitam sobreviver, em última análise, acabam sendo serviços ao jogo de reestruturação e hegemonia do modelo de economia de mercado capitalista (ADAMS, 2010). Outros enxergam, nessas experiências, potencialidades que podem contribuir, juntamente com outras forças sociais, para a elucidação e fortalecimento de outro projeto socialista de vida em sociedade baseada em relações não exploradoras do trabalho (TIRIBA, 2001; SINGER, 2004; NOVAES, 2011). Nessa visão não determinista, mas dialética em meio a ambivalências, os empreendimentos de trabalho associado e outras experiências de auto-organização dos que vivem do trabalho, carregam um potencial e podem somar-se ao processo de luta pela transformação social. “As cooperativas de resistência são [anfíbios embrionários] que poderão florescer ou degenerar, em função do processo histórico no qual estão inseridos” (NOVAES, 2011, p. 162).

A economia solidária (EcoSol) que processualmente se consolidou no Brasil no decorrer da década de 1990, articulou-se em torno de experiências de trabalho associado e autogestionário, envolvendo trabalhadoras e trabalhadores diretamente envolvidos/as, entidades de apoio e fomento (EAF) e um crescente número de gestores públicos (GP) municipais e estaduais. Daí resultou o Movimento Nacional de EcoSol cuja referência organizativa foi o Fórum Brasileiro (FBES). Potencializado pelos aportes organizativos e teórico do Fórum Social Mundial (FSM) a partir de 2001, com o governo de matiz democrático popular, houve um avanço no processo organizativo com ensaios de políticas públicas em âmbito federal; e, com maior ou menor intensidade, em estados e municípios.

A I Plenária Nacional, em 2002 trabalhou para chegar a um projeto de política nacional de EcoSol a ser demandada ao governo federal. Para tanto foram apontados os principais eixos: crédito, marco legal, produção, comercialização e consumo, organização social e sistematização. A III Plenária de 2003 aprovou a Carta de Princípios, oportunidade essa em que foi anunciada a criação da Secretaria Nacional de Economia Solidária - SENAES, junto ao Ministério do Trabalho e Emprego (MTE) no governo do Presidente Lula da Silva que iniciava.

Em 2006, ocorreu a I Conferência Nacional de EcoSol (I CONAES), antecedida das conferências locais, onde foram discutidas as resoluções voltadas à participação no Conselho Nacional de Economia Solidária e propostas para políticas públicas para a EcoSol. Esta havia indicado um conjunto de diretrizes e prioridades, entre elas a de construir um referencial teórico-metodológico para a educação em EcoSol cujo processo culminou com a Recomendação nº 8, do Conselho Nacional de Economia Solidária - CNES (BRASIL, 2012).

Partindo das experiências sistematizadas de processos de formação realizados nos estados, sobretudo em oficinas regionais e nacional, entram em ação os Centros de Formação em Economia Solidária (CFES), em 2009. Tendo como base as demandas

levantadas no primeiro Mapeamento da EcoSol no Brasil (2005), vai se consolidando a compreensão de Educação que integra, em uma mesma concepção político-pedagógica, a formação e a assessoria técnica, ações essas a serem realizadas em quatro grandes eixos: Educação para o Desenvolvimento; Finanças Solidárias; Produção, Comercialização e Consumo Justo e Solidário; e Redes de Cooperação Solidária.

O estudo realizado identifica que o CFES aportou conhecimentos em torno de aspectos técnicos e do ideário ético-político, sendo que a experiência de estar em um ambiente para estudar alguns dias aparece como excepcional para muitos participantes que nunca tiveram tal oportunidade. Ao mesmo tempo, estão presentes as contradições. Em determinadas atividades ocorreram relações tensas, conflitivas por vezes, como pode ser exemplificado com o desafio registrado em carta: “Aprender a fazer o confronto de ideias de forma democrática e construtiva ainda carece de maior prática, para que também em nossos empreendimentos e fóruns, possamos avançar na organização autogestionária” (Registro de Suzi, 2015).

Sem desconsiderar os sentidos educativos do CFES para todos/as envolvidos/as no processo, é necessário reafirmar a crítica em relação ao lugar ou papel da economia solidária como um modo de produzir - trabalho associado - dentro do modo de produção hegemônico. É neste contexto que devemos compreender também o papel da educação que na contemporaneidade capitalista tende a constituir-se, com maior intensidade, no seu caráter seletivo, fragmentário e de controle social (RUMMERT et al, 2013). Apesar de pontuais avanços nos governos Lula e Dilma, em termos de expansão de programas de educação profissional e tecnológica e de diversas políticas sociais articuladas com uma qualificação profissional básica, no nível estrutural não houve inauguração de algum caminho novo.

Autores/as que têm se preocupado com a dimensão pedagógica da autogestão alertam que esta se consolida quando a formação que acontece na atividade do trabalho articula a experimentação com a compreensão teórica (NASCIMENTO, 2011). Afinal, “a construção educativa de novas subjetividades que sejam alternativas a ideologia dominante, precisam ter a capacidade de instituir estruturas que as sustentem, pois sem estas, seus fluxos tendem a ser transitórios [...]” (BENINI, et al, 2011, p. 190). Em decorrência, as trilhas de reflexão compreensiva continuarão nos estimulando a seguir (re)criando caminhos. Quais as possibilidades das práticas educativas populares identificadas como uma pedagogia da autogestão ou autogestão da pedagogia no CFES/Sul se firmarem na EcoSol, independentemente de continuar ou não uma política pública?

.....

* Adams Telmo

Universidade do Vale do Rio dos Sinos Unisinos. São Leopoldo - RS, Brasil

Resumen de ponencia

EL CAMBIO DE POLITICAS SOCIALES EN ECUADOR: DEL NEOLIBERALISMO AL GOBIERNO DE RAFAEL CORREA 2010 - 2017

*Francy Milena Martinez Basto

La teoría neoliberal, la cual tiene un fuerte componente liberal y neoconservador, recoge las medidas ortodoxas del Fondo Monetario Internacional - FMI, el Banco Mundial - BM y otros organismos multilaterales de crédito, las cuales en teoría, buscan establecer un entorno apropiado para que los países en vía de desarrollo puedan participar de manera activa en la creciente globalización, lo que explica de alguna manera la realidad actual de América Latina, no solo a nivel económico, sino político, cultural y social.

Es así, que ese modelo en la actualidad, implementado como pensamiento único, está relacionado habitualmente con la expansión de los mercados y sus relaciones a nivel mundial; empero, esto es mucho más complejo, teniendo en cuenta no solo su implementación, sino también los cambios que se han generado desde sus orígenes y las diversas formas de gobierno en cada uno de los territorios, especialmente en Latinoamérica.

Este, en su fundamento más básico, se presenta como un proyecto económico-político capitalista o como lo afirma Harvey (2000) “una teoría de prácticas político-económica que promueve el bienestar del ser humano, basado en el libre desarrollo de las capacidades y de las libertades empresariales del individuo” en donde la “desregulación, la privatización y el abandono por el Estado de muchas áreas de la provisión social” (pág.3), son sus grandes banderas, dejando en manos del mercado la responsabilidad de suplir las necesidades básicas de la población, teniendo como filosofía las libertades individuales, las cuales se garantizan mediante éste.

Es así, que, al incorporarse el discurso neoliberal, el tema de política social se transforma radicalmente, debido a que el Estado solo debe intervenir en situaciones de alivio a la pobreza y para brindar los servicios sociales que el mercado no provee, teniendo como principios fundamentales la focalización, el asistencialismo y la descentralización de la misma, reconfigurando así su patrón histórico de intervención, entregándole el bienestar de la sociedad al sector privado.

A pesar de las bondades que presenta el modelo, no ha permitido la disminución de las brechas de desigualdad entre los hogares más ricos y más pobres como se esperaba, no solo en Latinoamérica, sino en el mundo neoliberal como muestra el coeficiente de Gini, descubriendo como el mercado no ha podido cumplir con los objetivos de bienestar en la población, teniendo en cuenta que este indicador para América Latina en el 2016 fue de 0,79 según informe de OXFAM internacional y para los ingresos personales en 2015, mostró un valor promedio de 0,469 para 17 de la región acorde con la Comisión Económica para América Latina y el Caribe - CEPAL.

Adicionalmente, al observar las estadísticas de pobreza en América Latina, se evidencia

la poca efectividad del mercado en referencia a este tema, ya que para el año 2014, la población pobre ascendía a 168 millones de personas (28,5%), según datos de la CEPAL, mientras que para el 2016, la pobreza alcanzó el 30,7% (185 millones de personas pobres); y aunque entre el 2000 y el 2015 se había presentado una prudente reducción de la misma en 15,2 puntos porcentuales, se observa que este no se ha superado y que por el contrario cada vez hay más pobres en el territorio.

En consecuencia, lo anterior ha permitido que los gobiernos atribuyan dicha situación al mismo modelo, el cual presenta limitantes para que se generen políticas desde el Estado, de manera que permita ampliar la inversión social, la intervención estatal y el mejoramiento de las condiciones de vida de la sociedad, puesto que la teoría asigna esta función directamente al mercado de manera universal.

En vista de esto, algunos Estados han debido replantear su participación no solo en la política social, sino otros ámbitos a causa de las crisis políticas, sociales y económicas presentadas a finales del siglo XX y a comienzos del XXI, especialmente en países como Argentina, Bolivia, Ecuador, Venezuela y de alguna manera también Uruguay, generando no solamente cambios en políticas públicas, sino también transformaciones institucionales acorde a los intereses y objetivos de cada gobierno, haciendo énfasis en la política social, uno de las debilidades más grandes del neoliberalismo.

Y este es precisamente el tema central de esta propuesta, donde se presenta una alternativa de transformación liderada por un país latinoamericano como Ecuador, quien realiza un intento por mejorar las condiciones de vida de la población, mediante una opción de cambio en el bienestar de la misma, a través de una intervención más activa del Estado en políticas sociales dentro de un sistema capitalista, incrementando la inversión social y generando cambios relevantes a partir del modelo neoliberal existente en la sociedad ecuatoriana.

Esto, se realizará mediante la identificación de los principales cambios realizados en política y programas sociales en relación con las características del modelo de desarrollo del gobierno de Rafael Correa, frente al modelo neoliberal implementada desde los años 80 en Ecuador, el cual se genera desde la misma constitución de Montecristi (2008) donde se antepone el ser humano sobre el mercado; así mismo, se mostrará como su política social permitió algunas reformas en su implementación, ya que algunos programas pasaron de ser focalizados (demanda) a universales (oferta), y la población beneficiada fue diferenciada y ampliada. Así mismo, se mostrarán las continuidades que se consideraron aportaban al proyecto de Buen Vivir por el cual propendía su gobierno, plasmado en sus planes de desarrollo.

Igualmente, se mostrarán de manera concisa los cambios institucionales que permitieron el desarrollo de dichos programas, los cambios en inversión social que se debieron realizar para tal fin durante el periodo de 2007 - 2017, los créditos internacionales que respaldaron dicha inversión, para finalmente mostrar de manera estadística y sumaria el impacto que esto generó en la población ecuatoriana.

Y aunque mucho se habla de los elementos constitutivos del actuar de estos gobiernos como fundamentos de un socialismo del siglo XXI, esta propuesta identifica las continuidades y los cambios realizados por este régimen, como una alternativa de gobierno generada dentro del mismo modelo hegemónico que pretende mejorar la situación social de la población, teniendo en cuenta que se han mantenido prácticas propias del mismo.

Es decir, manteniendo un marco teórico definido, alejado de los debates propios de

este tema el cual sería interesante abordar de manera detallada en otro momento, partiendo de lo realizado por este gobierno latinoamericano.

.....

*** Francy Milena Martinez Basto**

Departamento de Ciencia Política. Facultad de Derecho, Ciencias Políticas y Sociales. Universidad Nacional de Colombia - DCP/UNAL. Bogotá, D.C., Colombia

Resumen de ponencia

EL COMPROMISO DE LOS JÓVENES CON LA PAZ

*Claudia Marcela Medina Garcia

El compromiso de los jóvenes con la paz

Entendemos que la paz no es simplemente la culminación del conflicto armado, sino, ante todo, la superación de profundas desigualdades sociales, económicas, políticas y culturales que han sido las causantes de la guerra. Consideramos que es el momento de que los jóvenes, por medio de iniciativas propias, nos volquemos a los territorios para contribuir en los procesos de implementación de los acuerdos de paz y juguemos el papel histórico como actores decisivos de la construcción de un futuro mejor.

Somos los jóvenes que antes, durante y después de la firma de acuerdo de paz, tenemos el compromiso de generar argumentos sobre la importancia de la paz, pero sobre todo, empezar a generar espacios de construcción de un país donde las desigualdades generadoras de conflictos sociales desaparezcan y que de una vez por todas superemos la situación de conflicto armado que se ha vivido durante más de medio siglo. La guerra ha dejado miles de víctimas y ha generado gran cantidad de exclusiones e injusticias.

Es por esto por lo que la paz no solo se negocia o se pacta, sino que se construye a través de la participación activa de los estudiantes y en general de la sociedad civil. Esto se señala por que tanto la guerra como la paz no son procesos que involucran solamente actores enfrentados en armas, sino que es la composición que está involucrada en ellos, como lo es la sociedad civil, organizaciones sociales, iglesias, gremios económicos, academia, actores internacionales, sea como víctimas o actores de resistencia durante el conflicto armado. Y es en la academia y más específicamente en los jóvenes donde se centra la atención de cómo pueden ellos lograr contribuir a la construcción de la paz.

De hecho, por medio de las universidades, los jóvenes han sido parte de diferentes procesos que se denominaran cátedras para la paz; y si bien, han sido de gran aporte para crear una conciencia que contribuya a entender en qué consiste el acuerdo de paz, no es suficiente para una construcción de paz estable y duradera; es decir, el papel de los jóvenes debe ir mas allá de quedarse en las universidades, su verdadero rol está en reproducir la información obtenida en los diferentes territorios del país que han sido víctimas de esta sangrienta guerra.

En efecto, se debe entender que la paz no se reduce a silenciamiento de fusiles y a la disminución de homicidios atribuibles a los actores armados, sino que también debe ir de la mano de las diferentes transformaciones sociales, culturales, económicas y políticas que permitan superar definitivamente los detonantes del conflicto, es ahí donde los jóvenes deben estar presente y tienen un compromiso innegable con la construcción de una paz estable, que imponga el reto de hacer lecturas de los contextos locales, regionales y nacionales, donde se implementaran las estrategias pactadas para la paz, es decir, por medio de la cooperación de actores locales se logre

hacer un análisis de las condiciones culturales, económicas, sociales, infraestructurales, ambientales, institucionales y políticas que obstaculizan la implementación del acuerdo de paz.

Se presenta en las universidades un escenario de creación de conocimiento científico y académico desde sus diferentes áreas salud, humanas, sociales, etc., constituyan por medio de la praxis un mecanismo que logre grandes contribuciones a la sociedad y que permita así el fortalecimiento de la ciudadanía que en un país como Colombia requiera para la Paz, y no recurra a la resolución violenta de los conflictos.

Los jóvenes estamos defendiendo un mecanismo que nos permita actuar en función de la paz y para hacer veeduría, como un actor político a la implementación, generando desde las diferentes dinámicas de los territorios propuestas que logren favorecer a las comunidades intervenidas. Ya no se trata de ver el acuerdo de paz detrás de la pantalla de un televisor, sino de ir a los lugares afectados por el conflicto y contribuir con los conocimientos obtenidos en la academia a través de proyectos que generen bienestar a los habitantes de estos territorios

.....

*** Claudia Marcela Medina Garcia**

Facultad de Administración. Universidad Nacional de Colombia Sede Manizales. Facultad de Administración. Universidad Nacional de Colombia Sede Manizales - FA/UNAL-Manizales. Manizales-Caldas, Colombia

Resumen de ponencia

EL EMPRESARIADO DEL SISTEMA DE PENSIONES EN CHILE (2000-2017)

*Felipe Stefano Ruiz Bruzzone

A) Contexto:

La privatización de los sistemas de pensiones públicos es un camino recorrido no sólo por Chile. Entre 1980 y 2008 dos docenas de países en América Latina, Europa Central y Occidental transformaron estructuralmente sus sistemas de pensiones públicos ejecutando reformas fuertemente privatizadoras. En tal contexto Chile fue el primer país en el mundo - y posterior modelo a seguir - en poner como eje principal de su sistema de previsión social un mecanismo de administración privada de los fondos de pensiones en 1981, cambio drástico que para algunos autores es explicado por el contexto dictatorial de la reforma, al considerarse una relación inversa entre democracia y privatización de los sistemas de pensiones y derechos sociales en general (Fundación SOL, 2014).

En el mediano plazo la tendencia a escala global fue el retorno a una administración hegemonícamente pública (y vía modalidad de reparto) de los sistemas de pensiones, sobre todo luego de la crisis financiera (“subprime”) de los años 2006-2007. No obstante, en Chile no hubo mayores modificaciones al sistema privatizado y recién en 2008 la “re reforma” introdujo solamente un pilar solidario paralelo (y subsidiario) al contributivo. De tal forma la porfiada continuidad del sistema de pensiones en el caso chileno resulta ser una excepción a nivel latinoamericano y mundial que vale la pena explicar.

B) Presentación del problema e hipótesis de investigación:

La presente investigación analiza y explica la configuración reciente de un mercado y actores empresariales al alero del sistema previsional chileno (2000-2017) y las relaciones económicas que tales agentes establecen con los grandes intereses económicos presentes en la economía nacional e internacional. Para ello se configura un esquema de análisis sociológico sobre las clases sociales en general y el empresariado del sistema de pensiones en particular que sitúa la constitución de tal actor como un fenómeno coherente con el curso de modernización neoliberal “avanzada” de la sociedad chilena (Ruiz, 2015) y de la tendencia de financiarización del capital a escala mundial (Lapavitsas, 2016; Chesnois, 2017).

Se hipotetiza que dado el papel central que ha jugado la subvención estatal en la consolidación del empresariado nacional sería pertinente hablar de la configuración de un empresariado de nuevo tipo (de “servicios públicos”) gracias a la existencia de

distintos mecanismos de “acumulación por desposesión” (Harvey, 2012) al alero de diversos servicios públicos ahora privatizados (Ruiz, 2015). Así, el estudio del sistema de pensiones en Chile proporciona un estudio de caso específico de esta dinámica general.

C) Antecedentes teóricos:

La presente investigación busca aportar sobre un vacío de elaboración teórica e investigación empírica observado en dos cuerpos de la literatura sociológica chilena: los estudios sobre estructura social en Chile (León y Martínez, 2001; Wormald & Torche, 2004; Torche, 2005; Angelcos, Pérez, & Sembler, 2006; Espinoza, Barozet, & Méndez, 2013; Barozet & Fierro, 2011,2014; Ruiz & Boccardo, 2011,2014; Pérez, 2013,2014) y aquellos referidos a la investigación en torno al empresariado en el Chile contemporáneo (Undurraga, 2012, 2014; Ruiz & Boccardo, 2014; Caviedes, 2015; Caviedes & Bustamante, 2015; 2015b; 2016).

Se demostrará que las orientaciones que han seguido las dos corrientes de estudio mencionadas han dejado en suspenso el estudio del “empresariado de servicios públicos” (Ruiz, 2015), un actor social que resulta central para la comprensión tanto de las condicionantes estructurales del conflicto social en el Chile contemporáneo, como de las dinámicas de acción de un conjunto de actores socioeconómicos que desempeñan un papel clave en la estructuración de la desigualdad en la sociedad chilena (Ruiz & Boccardo, 2014). Se profundizará en la caracterización de las administradoras de fondos de pensiones como un actor económico novedoso, característico de las dinámicas recientes de financiarización del capital a escala planetaria (Lapavistas, 2016; Chesnois, 2017).

D) Objetivos:

i) Caracterizar las dinámicas de transformación sociohistórica del sistema de pensiones chileno en general y el impacto que su desarrollo institucional ha tenido sobre el mercado de administración de fondos de pensiones, en el período 2000-2017.

ii) Describir las pautas de inversión de las administradoras de fondos de pensiones en Chile. Se profundizará en la estructura de propiedad y control del capital financiero de cada administradora de fondos de pensiones y del sistema en su conjunto, para el año 2017, mostrando las conexiones económicas que establecen estos actores con diferentes segmentos del capital nacional y foráneo.

lii) Describir el proceso histórico de conformación de un grupo empresarial específico en torno al sistema de pensiones en Chile, identificando las pautas de relación de las administradoras de fondos de pensiones (comprendiéndolas como actor empresarial) con actores de la política, del Estado, sus cotizantes, y otros actores económicos y sociales, durante el período 2000-2017.

E) Metodología:

Para dar respuesta a los objetivos de investigación planteados se desplegaron las siguientes tres líneas de metodología:

1. Revisión, sistematización y análisis de la bibliografía existente respecto al sistema de pensiones en Chile según las siguientes dimensiones: origen y evolución histórica, características institucionales, principales problemáticas y desafíos en torno a las pensiones entregadas, configuración del mercado laboral y su impacto sobre el sistema de pensiones, producción de desigualdad y mecanismos de exclusión, acumulación empresarial en torno al sistema de pensiones en Chile.
2. Revisión de estudios secundarios sobre clases y estructura social. Se efectuó un análisis y sistematización de diversos estudios sobre estructura y clases sociales en el Chile contemporáneo, sobre las dinámicas de transformación reciente del empresariado nacional y sobre los impactos que la financiarización del capital ha tenido sobre la configuración de actores empresariales a escala mundial.
3. Análisis estadístico y documental de información secundaria. Revisión de los datos financieros consignados en el Centro de Estadísticas de la Superintendencia de Pensiones (SP) en torno a la evolución de las pensiones entregadas por el sistema y características de las inversiones efectuadas por las administradoras. También se efectuó una revisión sistemática de material de prensa económica, para así observar el actuar público de las administradoras de fondos de pensiones y lograr su caracterización sociológica en tanto actor empresarial.

F) Principales resultados:

En primer lugar se evidencia que las AFP observables en el período 2000-2017 resultan ser la consolidación de un actor empresarial surgido gracias a la lógica característica de la acción estatal en Chile desde 1980. Gradualmente han incrementado el capital financiero controlado en un proceso de continua desnacionalización que ha aumentado su autonomía respecto a otras fracciones del empresariado nacional. Hacia el final del período señalado se constituyen como un “puente” activo entre diferentes capas del empresariado nacional e internacional al inyectar un volumen de recursos importantes a través del mercado financiero, influyendo de manera importante sobre los actores dominantes de la economía chilena.

En segundo lugar la relación con el aparato estatal no resulta conflictiva en tanto las AFP marcan los tiempos y límites de lo posible en el ámbito previsional, subordinando la acción estatal a su favor pues la lógica de acción del estado (subsidiaria) permite la colonización empresarial sobre la política. Respecto al mundo del trabajo (cotizantes) las AFP establecen una relación fundamentalmente de disciplinamiento a través de diversas iniciativas de educación financiera y previsional aunque enfrentando en el pasado reciente niveles crecientes de conflicto social (diferentes movilizaciones sociales contra la administración privada del sistema).

En tercer lugar los actores dominantes del mercado de administración de fondos previsionales configuran un nudo estratégico de la economía nacional y de la

acumulación privada, pues permite aumentar la liquidez financiera de los actores económicos que reciben inversiones desde las AFP, que a la vez se constituyen como el límite político para transformar el sistema, debido al poder que concentran.

En síntesis se propone que dado el papel central que ha jugado la subvención estatal en la consolidación del empresariado asociado a la administración de los fondos de pensiones sería pertinente hablar de la configuración de un empresariado de nuevo tipo gracias a la existencia de un importante mecanismo de “acumulación por desposesión” al alero un servicio público ahora privatizado en un contexto de “neoliberalismo avanzado”. Observando los bajos niveles de las pensiones, el destino de la inversiones y las altas rentabilidades y ganancias de las entidades administradoras se concluye que el sentido del sistema de pensiones chileno no es entregar protección social para quienes terminan su vida vida laboral. Se trata de un mecanismo de ahorro forzoso que favorece la acumulación de los principales grupos económicos que lo administran y aquellos que captan recursos desde el sistema gracias a las acciones y bonos de deudas comprados por las administradoras privadas.

.....

*** Felipe Stefano Ruiz Bruzzone**

Departamento de Sociología. Facultad de Ciencias Sociales . Universidad de Chile - DS/UCHILE. Ñuñoa, Santiago, Chile

Resumen de ponencia

EL MARKETING SOCIAL COMO FACTOR QUE MOVILIZA LA TRANSICIÓN DE LA VIOLENCIA EN LA CIUDAD DE MEDELLÍN: EL CASO DEL BARRIO CONQUISTADORES

*Bilver Adrian Astorquiza Bustos

****Resumen****

Este documento hace parte del proyecto de investigación: Medellín marca de ciudad: Acciones y actores sociales constructores de marca financiado por la Universidad Eafit en el cual se evalúan aspectos que implican la relación entre el marketing social y la inclusión social en Medellín. Se propone encontrar evidencia empírica sobre cómo los procesos sociales logran incidir en los entornos de seguridad de la ciudad. Para tal fin, se identifican patrones de gastos en turismo interno en la ciudad de Medellín que hacen parte de estrategias de marketing de ciudad, junto con el rastreo de acciones colectivas realizadas por una comunicad residente en el Barrio Conquistadores desde el año 2012 y se analizar si dicha correlación es efectivamente positiva.

****Introducción****

La ciudad de Medellín ha sufrido históricamente las repercusiones del conflicto armado, siendo una de sus consecuencias el desordenado proceso de asentamiento en las áreas periféricas del municipio, pues recibió en su mayoría población desplazada de escasos recursos. En los años 80 y 90, Medellín fue considerada la ciudad más violenta del mundo según clasificaciones mundiales (Coatsworth, 2017) y la Unidad de Inteligencia Económica (Central America Data," 2018). No obstante, en 2015 salió de la lista de las 50 ciudades más violentas de acuerdo con el informe realizado por la Organización No Gubernamental (ONG) "Freedom, Justice y paz" (Gringer-Jakobsen, 2016).

Lo anterior, explica que las transformaciones sociales son producto de un compendio de factores que involucran diversos actores de la sociedad, transitando desde las políticas públicas enfocadas en castigar los actos delictivos cometidos por los violentos, la generación de empleos con mejor remuneración, mejores condiciones para acceder a la educación de calidad, entre otros. Sin embargo, ¿existirán otros factores asociados a la transformación social que experimentó la ciudad de Medellín en la última década?

Este interrogante, cimienta las bases para exponer el propósito de esta propuesta. En primer lugar, poco ha sido explorada la incidencia que las actividades y ofertas culturales generan sobre factores sociales y demográficos de las ciudades; en principio por una ausencia de información. Es así como, esta propuesta busca profundizar sobre la relación que el marketing social y cultural tienen con una variable social como es la violencia, puesto que es ineludible la necesidad de generar evidencia cuantitativa que

sustente el proceso de transformación de la ciudad de Medellín, pasando de ser una de las más violentas en el mundo a una donde el turismo, la innovación y los procesos de reconciliación han permeado esta sociedad en los últimos años. En segundo lugar, al exponer dicha relación es posible complementar la marca de ciudad propuesta por el proyecto de investigación, pues al lograr la articulación de las mejoras sociales generadas por el marketing social y cultural, la formulación de recomendaciones en políticas públicas sería un siguiente paso para el proyecto. En consistencia con lo anterior, los conceptos sirven de marco el marketing social y el destino conflictivo, los cuales permiten sustentar la importancia de conocer cuáles son los bienes culturales que más se consumen en la ciudad de Medellín, cual es el tiempo que disponen para asistir a estas actividades y el valor del gasto en actividades de esparcimiento que, complementado con las métricas que pueden generarse de la identificación de iniciativas y actores sociales en las primeras etapas del proyecto, es posible realizar una investigación cuantitativa de incidencia.

****Fundamento Teórico****

1.1 Marketing de destino

Colombia es un país que da mucho para investigar desde la perspectiva del mercadeo de destino o Marketing de destino (Buhalis & Law, 2008) y la ciudad de Medellín puede ser un caso cómo se ha logrado promover un lugar orientándose hacia el desarrollo y comercialización de un destino en la promoción turística entendiendo el riesgo percibido (Lepp & Gibson, 2003).

Al promoverse el turismo, el desarrollo económico de un destino se hace visible en aspectos como el aumento de visitas, con un consecuente aumento del mercado laboral, que ya se empieza a ver con interés en Colombia (Brida, Monterubbianesi, & Zapata-Aguirre, 2011). Entonces el propósito es la creación de una marca de destino que se va a dar a conocer a turistas y visitantes, pensada como un lugar que genere expectativas (Zuñiga Collazos, Castillo Palacio, & Miki, Fumi Chin, 2012).

1.2 Marketing de ciudad y Marca ciudad

El marketing de ciudad es más que la mera promoción del lugar, es también utilizado para reconstruir y redefinir la imagen, al apuntar a tipos específicos de actividades que reflejan y refuerzan la imagen buscada, muchas veces con origen o implicaciones sociales y políticas que influyen (Beerli & Martín, 2004). Por eso, considerar el proceso de diseño de la estrategia centrado en la participación ciudadana puede según generar compromisos prácticos que van más allá de posicionar la marca, pues pueden ser una herramienta de desarrollo y de formulación de políticas que incluyen procesos participativos y de transformación social (Hernandez-Garcia, 2013).

Se habla de convertir un lugar en un destino de interés turístico mediante city branding, y mostrar una ciudad que las personas deseen estar, pero el proceso no es solo un asunto de comercialización, es más complejo, requiere de la participación de todas las partes interesadas en lograrlo y se da a conocer mediante diversos canales de comunicación, donde el alcance e impacto pueden ser factores a explorar para medir la efectividad de la estrategia de marca (Lepp & Gibson, 2008). Esto puede significar que para lograrlo, se promueva la competitividad en busca de la calidad y la diferenciación a partir de una identidad y que se asocie al mensaje que se quiere

transmitir, lo que a su vez es un factor de valoración del lugar del destino (Dwyer, Edwards, Mistilis, Roman, & Scott, 2009). La meta es generar una identidad con la que las personas se identifiquen o re construir la imagen demostrando los cambios e incluso sacando provecho de estos (Selby & Morgan, 1996), mostrando cómo pasó de ser un destino conflictivo (Youcheng & Shaul, 2013) y el manejo que se ha hecho frente a las crisis (Ritchie, 2004), que muestren los aspectos y retos que pueden considerarse en las estrategias orientadas a la construcción de una imagen de marca sobre una ciudad.

1.3 Marketing Social marketing cultural

El marketing social (Pérez Romero, 2004), plantea dos tipos de objetivos: i) los deseos que buscan los consumidores a corto plazo y ii) valorar el bienestar de la sociedad en un mediano o incluso largo plazo. Por otra parte, el marketing cultural (Pérez Romero, 2004) es un término que se refiere a la estrategia de dar difusión a los proyectos propuestos por las organizaciones o instituciones de carácter propiamente cultural.

****Metodología****

La investigación pretende analizar si los procesos de marketing social, entendido como la oferta y el gasto en actividades culturales y de esparcimiento por parte de los habitantes de la ciudad de Medellín, puede haber incidido positivamente sobre una de las variables sociales de mayor visibilidad a nivel internacional como es la violencia, esta medida por la tasa de homicidios por cada 10 mil habitantes. De esta forma, la identificación de una relación positiva entre estos factores (más consumo de bienes culturales menores homicidios), arrojaría evidencia empírica que permitiría a los diferentes entes gubernamentales mostrar cómo ha mejorado la ciudad y formular políticas públicas orientadas a fomentar el consumo de bienes culturales. De igual forma, se analiza la incidencia que las acciones colectivas ciudadanas en el barrio conquistadores han tenido sobre las diferentes tipologías de delito detectadas en la zona.

La investigación se propone desde el análisis cuantitativo y, por ende, se harán uso de las bases de datos disponibles en el repositorio de información de la Alcaldía de Medellín y la provista por la Junta de Acción Comunal del Barrio Conquistadores. La información primaria será Encuesta de Calidad de Vida de Medellín para el periodo 2004-2016 con el fin de conocer cuál es el gasto en esparcimiento. Esta actividad puede realizarse a un nivel de barrios; la Encuesta de Gasto Interno en Turismo y la Encuesta Nacional de Uso del Tiempo 2012-2013 con el fin de conocer las actividades que más “consumen” los ciudadanos y el tiempo que destinan. Construir métricas de las iniciativas realizadas en la ciudad en las primeras fases del proyecto con el fin de establecer su relación con la violencia a partir de un análisis estadístico y/o econométrico. Las fuentes de información citadas son de libre acceso y no requieren de permisos para su tratamiento; a excepción de la provista por la Junta de Acción Comunal. Por otra parte, la estrategia estadística y econométrica puede integrar análisis de incidencias por Mínimos Cuadrados Ordinarios (MCO) hasta procedimientos más robustos, pero de mayor aceptación como análisis geográfico de los datos.

****Resultados Esperados****

Los resultados de esta investigación se orientan a encontrar el nivel de incidencia de

las variables sociales en la transformación de la ciudad a partir de unas variables
construidas desde un estado de la cuestión relacionando la literatura académica sobre
marketing en sus aspectos social y de "normas" en la construcción de marca ciudad

.....

* Bilver Adrian Astorquiza Bustos

Universidad EAFIT - EAFIT. Medellín, Colombia

Resumen de ponencia

EL NUEVO MODELO DE DESARROLLO EN EL ECUADOR: ALCANCES Y LÍMITES (2007 - 2014)

*Gonzalo J. Paredes Reyes

En Ecuador, a principio de la década de los noventa, se implementó un proceso económico de corte neoliberal: reformas simultaneas de liberalización financiera y comercial. Al final de la década el país había perdido la mitad de su sistema bancario y más de dos millones de compatriotas por efecto de la migración. En el primer lustro del siglo XXI, el neoliberalismo ecuatoriano experimentó la recomposición de sus instrumentos teóricos y de sus adeptos a causa de la crisis de 1999, el auge impulsado por el cambio político de quien ganó las elecciones en 2002, el declive y su ocaso con la profundización de la desigualdad y la llegada de Rafael Correa, primero como ministro de finanzas y después como presidente de la república.

Un proceso económico iniciado en la década de los noventa fue promocionado como un modelo en los primeros años 2000 a pesar de que dejaba intacta la lacerante situación social y económica del país. Esto llevó al surgimiento de un proceso social que mutó en un proceso político irreversible que no solo llevaría a la modernización, reinstitucionalización y reorganización del Estado en la economía sino también en su forma de intervención. Esta última le otorgaría a una economía dolarizada como la ecuatoriana grados de política monetaria.

El período de análisis propuesto de este trabajo (2007-2015) constituye una etapa marcada por el postneoliberalismo, catalogado como un nuevo ciclo donde se impulsó el desarrollo del Ecuador, desde la convicción de que la intervención del Estado en la economía es trascendental. El problema de investigación es determinar los alcances y las limitaciones del modelo de desarrollo vigente en el Ecuador, de acuerdo al marco teórico propuesto.

El objetivo principal de este artículo es analizar el nuevo modelo de desarrollo en el Ecuador basado en los principios de una idea movilizadora llamada SumakKawsay, inaugurado en 2008, en contraste con la anterior estrategia de desarrollo identificada como la recomposición del neoliberalismo.

Para llevar a cabo este análisis se recurrirá a la Teoría de la Regulación (TR), comúnmente llamada la "Escuela Francesa". Esta teoría brinda varias herramientas de análisis como la historia, la visión institucionalista, la concepción de que los agentes económicos están inmersos en una relación de poder, y que el capitalismo es compatible con regímenes de acumulación que se transforman en el largo plazo y que, por lo tanto, son variables en el tiempo y en el espacio.

Se justifica este marco teórico porque se erige sobre el objetivo de refundar el pensamiento crítico, diferenciándose de la ortodoxia neoclásica, al tomar elementos de dos escuelas heterodoxas: Las interpretaciones del capitalismo de Marx y la importancia que otorga el Keynesianismo a las instituciones (De Angelis, I., Calvento, M., y Roark, M., 2013). Lo valiosa de esta teoría es que tiene un enfoque

multidisciplinario que le permite brindar respuestas más allá de los esquemas restrictivos en que está sumergida las ciencias económicas.

La presente investigación presenta las bases en que se funda la actual estrategia de desarrollo, los alcances, pero también las limitaciones a las que se enfrenta en la fase recesiva del ciclo, como del auge. Lo novedoso de este aporte, con base en el marco teórico utilizado, es que a pesar de que las transformaciones han sido radicales, estas pudieron ser mayores, pudiendo verse trasladado a una mejor distribución del ingreso y de la riqueza. Todo recae en la concepción de que el régimen monetario debe tener el papel principal en el modelo de desarrollo, y para ello, debe estar debidamente articulado a este.

El análisis indica que la transformación ha sido radical, desbaratando viejas estructuras de poder mediante profundas y cuantiosas reformas institucionales. Sin embargo, se presenta una contradicción: La dolarización, como régimen monetario, y el modelo de desarrollo. Todo indica que la forma institucional Moneda debe ser transformada, o pondrá en riesgo al actual modelo.

El actual modelo cumplió diez años y ya se pueden identificar varias fases en el período que son estudiados mediante la transformación de las formas institucionales, y el modelo en sí. Hasta ahora, los estudios realizados para el período son análisis aislados de cada reforma y sus efectos, sin ninguna vinculación con el proceso de acumulación del capital. Por otro lado, la aplicación de la TR como marco teórico es una novedad en la historia de los procesos económicos ecuatorianos.

.....

*** Gonzalo J. Paredes Reyes**

Universidad de Guayaquil (UG) y Universidad Católica de Santiago de Guayaquil (UCSG) UCSG -UG. Guayaquil, Ecuador

Resumen de ponencia

EL NUEVO RÉGIMEN FISCAL DE DISCONTINUIDAD DE LA CONSTITUCIÓN BRASILEÑA DE 1988: UN ANÁLISIS SOBRE LA ENMIENDA CONSTITUCIONAL Nº 95 Y SU CONFLICTO CON LOS DERECHOS SOCIALES

*Alceu Fernandes Da Costa Neto

INTRODUCCIÓN

Para solucionar la crisis económica brasileña, agravada desde 2015, el equipo financiero del presidente Temer, propuso medidas de austeridad. En ese contexto, la Enmienda Constitucional 95 de 2016 (EC 95/2016) se propuso como alternativa para reducir el endeudamiento público y estancar el déficit de gastos de la Unión. Por otra parte, dicha iniciativa reúne cuestionamientos al mermar la implementación de servicios públicos básicos al congelar gastos en áreas estratégicas.

El problema central de esta investigación es la relación entre opción fiscal del gobierno Temer y los gastos mínimos en derechos sociales y la realización de los principios fundamentales instituidos en la Constitución de 1988 como forma de superación del subdesarrollo.

Las preguntas guías son: ¿El Nuevo Régimen Fiscal (NRF) es una alternativa que respeta la Carta de 1988? ¿Cuáles son los impactos que puede causar en relación al pacto social instituido constitucionalmente? ¿Esta medida se condice con una propuesta de superación del subdesarrollo brasileño?

El estudio utiliza revisión bibliográfica en dos sentidos. El primero de ellos es la demarcación del significado de subdesarrollo, utilizando la construcción emprendida por Celso Furtado y por estudios de la CEPAL. En seguida, procuramos investigar más profundamente la EC 95/2016 a fin de averiguar cuales consecuencias podría traer al actual régimen democrático y a la formación ciudadana de Brasil.

La primera parte, al mostrar en qué sentido utilizamos el concepto subdesarrollo, verifica cuales factores llevan a Brasil a permanecer en éste. También procura destacar que el subdesarrollo, como una situación específica, se relaciona no sólo con variables económicas sino también sociales, y por esto se hace necesario enfrentarlo con medidas que abarquen ambas áreas.

El segundo capítulo busca describir la alternativa del gobierno del presidente Temer para contener la crisis fiscal. También describimos la Enmienda nº 95 trayendo a la luz sus principales contenidos y propósitos. Allí investigamos las motivaciones que llevaron al equipo económico del gobierno a optar por esa alternativa, después de eso contrastaremos tales motivaciones con otros argumentos problematizando el discurso de "alternativa única" que carga la idea de austeridad.

Finalmente, concluimos que el NRF supone un retroceso en el crecimiento del gasto público, consecuentemente se produce la ruptura de los pactos sociales instituidos constitucionalmente. Así, no obstante, esta enmienda tenga aparentemente pasado

por todos los procedimientos jurídicos exigibles para su validez acaba destruyendo el propio contenido constitucional.

PROPUESTA DEL CAP. 1 - LA CONSTITUCIÓN Y LA DESIGUALDAD EN BRASIL

De acuerdo con la Constitución vigente de la República Federativa do Brasil (CRFB/1988) uno de los objetivos fundamentales de la nación es erradicar la pobreza y la marginalidad a través de medidas asociadas a la reducción de las desigualdades sociales y regionales. La norma está descrita en el artículo 3°, inciso III de la Carta no está allí casualmente. Entre 1988 y 1989, Brasil encabezaba el ranking de desigualdad en el mundo. En el contexto nacional, los indicadores mostraban que la renta del 10% más rico era 30 veces mayor que el del 40% más pobre de la población.

En 1988, considerando el nuevo escenario político, se esperaba de los nuevos gobiernos un desarrollo económico impulsado por métodos que considerasen formas de reducir la pobreza. Esa demanda puede ser mejor observada al considerar que el capítulo constitucional que prescribe los principios generales de la actividad económica, describe que el orden económico tiene por finalidad asegurar a toda la existencia digna conforme los dictámenes de la justicia social. Efectivamente, las estrategias de desarrollo económicas impulsadas por los gobiernos precisan considerar el estado del subdesarrollo brasileiro y su superación.

Por eso, este capítulo tiene la función de (i) delimitar conceptualmente lo que significa subdesarrollo, (ii) cuales son los aspectos que forman parte de esa clasificación (iii) cual es la relación entre desigualdad social, pobreza y subdesarrollo y (iv) cual es la conexión entre subdesarrollo y el Brasil actual.

PROPUESTA DEL CAPÍTULO 2: SUBDESARROLLO, DESIGUALDAD Y AUSTERIDAD

La redemocratización brasileña exigió un pacto constitucional en torno de medidas que dieran énfasis a un desarrollo económico sustentable, inclusivo, anclado en los derechos fundamentales, y el texto constitucional, recibió los influjos dinámicos de las demandas sociales canalizadas por medio de las audiencias públicas abiertas en las subcomisiones. En tal sentido uno de los legados del proceso constituyente fue la inclusión de diversos sectores, articulados con propósitos económicos de matriz capitalista liberal. La actual coyuntura económica y política del país, pone a prueba la consistencia y autonomía constitucional, de esto que preservar el formato de la Constitución aparezca como desafío, en la medida que el sistema jurídico es atacado reiteradamente por el sistema del "dinero-en-estado-puro".

La aprobación de la Enmienda Constitucional n° 95, instituye un nuevo régimen fiscal y delimita por los próximos 20 años los gastos de las dispensas de la Unión. Así, el gasto de cada año fiscal no podrá pasar lo establecido al año anterior más la actualización del Índice de Precio al Consumidor Ampliado (IPCA), que es la inflación. Según el equipo financiero del presidente Temer, esta medida es drástica y necesaria para contener el avance de la deuda pública y el déficit generado por el desequilibrio de las cuentas públicas (diferencia entre aumento de las dispensas y la caída brusca de la recaudación).

Este capítulo procura (i) mapear la trayectoria recorrida durante el gobierno del Partido de los Trabajadores (PT) y Partido del Movimiento Democrático Brasileño (PMDB) liderados entre 2003-2011 por Luiz Inácio Lula da Silva y entre 2012-2016 por Dilma Rousseff hasta llegar a la coalición entre PMDB, Partido de la Social Democracia

Brasileña (PSDB) y Demócratas (DEM) conducido por Michel Temer (2016); (ii) Analizar la Enmienda Constitucional 95 como instrumento fiscal y a partir de ahí interpretar cual es la filosofía política que le da base; (iii) Verificar cuales son las consecuencias de la implementación de esas reglas para el sistema constitucional actual; y, por último, (iv) averiguar se ese es un medio eficaz para superar el subdesarrollo, considerando lo antes expuesto, especialmente relacionado con las inversiones en educación.

CONCLUSIÓN

Medidas como la Enmienda Constitucional 95/2016 parecen redimensionar el pacto social que se estableció con la Constitución del 88. Su vigencia corroe la reproducción de otras cláusulas constitucionales. En una dimensión más superficial, se podría decir que ese giro en la economía y la política busca frenar cambios en el formato de gasto público y social. No obstante, los efectos deben ser vistos de forma profunda. El tope de gastos contraría los principios fundamentales y los objetivos contenidos en la Carta, impide, en la esfera política-pública, que la propia Constitución se concrete, revirtiendo las conquistas recientes en materia de desigualdad. Estudios muestran que hay situaciones donde enmiendas constitucionales algunas veces ignoran las características fundamentales de la Constitución de un país. No obstante, esas normas son virtualmente legítimas (procedimentalmente), alteran la identidad y valores que sustentan la Carta. Los dispositivos son denominados como desmembramiento constitucional y, como fenómeno, ha sido frecuente en varias partes del globo. Uno de los argumentos utilizados para el cambio en los gastos en educación y salud es que, sin flexibilización, la EC 95/2016 perdería parte de sus objetivos, además de eso, la presión financiera de dichas áreas comprometería el funcionamiento de otros sectores importantes. El equipo económico también defiende que, desde que se respeten los límites, educación y salud podrán ser contempladas en mayor volumen de recursos, caso el parlamento lo defina así en el presupuesto público. Tal afirmación merece una reflexión sobre la opción que el Estado Brasileño contempla en relación a la eliminación del subdesarrollo y consecuentemente de la pobreza y la desigualdad. La inversión en educación y en salud tiene enorme y positivo efecto multiplicador. En relación a la educación, la población brasileña, hoy en proceso de envejecimiento, vuelve la ciencia y tecnología fundamental para mantener la productividad. Sobre la salud, la mejoría de índices sanitarios eleva la longevidad de los ciudadanos y permite que se mantengan más tiempo en el mercado laboral, disminuyendo las tensiones que vengán a surgir de futuras reformas a la previsión. El debilitamiento de esos sectores compromete la participación democrática al alimentar la formación de ciudadanos subintegrados y en sentido amplio, fomenta la desconfianza en el sistema democrático.

La EC 95/2016 compromete seriamente, ante las alteraciones demográficas naturales y esperadas, una ampliación real de la ciudadanía. Más aún, la posibilidad de Brasil salir del estado de subdesarrollo y la vigencia del pacto constitucional. El nuevo régimen fiscal parece ir en dirección opuesta al enfrentamiento de los niveles de desigualdad, pues impone un congelamiento en las áreas estratégicas para la matriz de desarrollo brasileña, tanto en el campo económico como social. Fenómeno que precisa ser cuestionado ya que, de acuerdo con lo aquí expuesto, los problemas fiscales no demandan sólo salidas que distorsionen el Estado de Derecho, pues existen otras alternativas constitucionalmente viables y adecuadas. Repensar la forma tributaria y

orientarla al alivio de los más pobres, instituyendo mecanismos de redistribución de renta, también se muestra como un camino promisor e inexplorado por el gobierno en vigor en sus medidas de austeridad.

.....

* Alceu Fernandes Da Costa Neto

Universidade de Brasília UnB. Brasília, Brasil

Resumen de ponencia

EL VASO MEDIO VACÍO: AGUA, DESIGUALDAD Y MODERNIZACIÓN.

*Juan Ballestas Murcia

El siguiente trabajo busca presentar de una forma reducida algunas impresiones, descripciones, tensiones, conflictos y proponer algunas ideas para analizar las transformaciones en el uso, consumo y control del agua en el municipio de Guachené (Cauca, Colombia). Se busca presentar un caso en el que el despojo del agua - extrayéndole del ámbito de los bienes comunes y el acceso libre y en condiciones dignas para la comunidad- y su control por parte de lógicas de mercado y explotación privada, ha sido parte de un proyecto de modernización -entendiendo por esto la inclusión violenta y acelerada de grandes pedazos de tierra, agua, subsuelo y otros recursos naturales y las comunidades que las habitan, a través de la privatización y el despojo, a lógicas de mercado liberal apropiando el factor tierra y trabajo)

En el municipio de Guachené, norte del departamento del Cauca, al sur-occidente de Colombia, se traslapan distintos momentos de transformaciones aceleradas del paisaje, los hábitos, la cultura y la vida de la gente y las formas de trabajo y de producción. Parte de un enclave importante para las economías coloniales y del primer periodo republicano, el norte del Cauca es un lugar en el que desarrolló gran parte del exterminio de los pueblos indígenas. Del mismo modo, fue en esta zona del país en el que la economía del esclavismo tuvo uno de sus epicentros. Justificada por la explotación de oro en minas de la región y por la tragedia humanitaria y demográfica en los pueblos indígenas, fueron en esas montañas en medio de la cordillera que pueblos negros empezaron a hacer vida.

Guachené es un lugar que se debe abordar reconociendo la historia de la esclavitud. Es un pueblo en su mayoría afro, relacionado directamente con los esclavizados traídos por los españoles. La esclavitud hay que tenerla en cuenta no solo por el drama humano que representa, sino por sus efectos políticos, económicos y sociales de larga duración. En ese sentido, el legado de la esclavitud no es una excusa para evitar el análisis de las dinámicas de pobreza y desigualdad en la región, sino que se vuelve un punto de partida para entender la forma material concreta en que estas inequidades se fueron estableciendo y fortaleciendo en el territorio.

Más importante aun: la esclavitud, entendida como un modo particular de apropiación del trabajo ajeno por parte del capital, debe comprenderse en el marco de un proyecto de modernización-civilizatorio. La esclavitud es importante porque fue parte de los modos de organizar masivamente el espacio y las actividades productivas allí desarrolladas. Por eso, con la abolición de la esclavitud (año 1851) y la debacle de la economía de la hacienda esclavista, se dan otros modos de organización de la vida

productiva y las garantías para la vida de la gente.

De los 'montes oscuros', lugares en que negros libres hacían su vida en terrenos parte de grandes propiedades privadas, a los poblados que se fueron haciendo pueblos, se dan grandes transformaciones -mediadas por la violencia y por las violentas 'fuerzas del mercado'- que terminan configurando un paisaje desigual, caracterizado por la abismal diferencia entre la riqueza que se produce en la región y la calidad de vida de sus habitantes. En ese continuo de transformaciones es fundamental darle un lugar a la economía de la caña de azúcar, su establecimiento en la región, su relación con los poderes económicos del estado colombiano y sectores privados claves en los mercados internacionales. La caña de azúcar en esta parte del norte del Cauca, no solo es la actividad productiva dominante, sino que a su vez representa un hilo histórico rastreable hasta tiempos coloniales.

Más recientemente, tras la revolución cubana del 59, Colombia entró a ocupar un lugar de importancia en el mercado internacional de azúcar. Esto ocasionó un crecimiento acelerado del cultivo de la caña en el Valle Geográfico del Río Cauca. Guachené, aunque tardíamente, también terminó ingresando al cultivo de la caña por encima de otras economías y formas de producción. Esta transformación del paisaje del Valle del Río en el lugar ideal para el cultivo y explotación de la caña trajo consigo cambios acelerados -masivos- en el paisaje y el uso de recursos naturales: agudizó la crisis de la economía campesina y la finca tradicional, con policultivos, con ciclos de siembra y cosecha y no inserta completamente en una economía de mercado; transformó los usos de la tierra imponiendo un modo de producción que desplazó otras formas de insertarse y hacer mercado en la región; concentró la tierra y se alimentó de las crisis de pequeños propietarios para hacerse con sus tierras a través de deudas y créditos; deterioró las formas de trabajo campesinos, quitándoles autonomía y construyendo en los ingenios condiciones laborales semif feudales.

Y el agua allí. El agua cambió en el paisaje y con él. Cambiaron sus caudales. Pasando de ser vías acuáticas que conectaban el norte del Cauca con las cercanías de la ciudad de Cali, más al norte, a límites reducidos y angostos. El agua cambió su curso: con sus meandros siendo cercenados para dar espacio a líneas rectas con la que latifundistas modificaban el alcance de sus propiedades. Al agua le cambiaron el modo en que la tocábamos: de aljibes, pozos profundos y aguas claras, se pasó a tubos llenos de tierra y larvas. Se pasó de la abundancia a una escasez fabricada. De las aguas claras a las empozadas. En la tierra donde se produce la bebida "Gatorade" no hay un acueducto digno. En el lugar donde la empresa "Familia Del Pacífico" fabrica papel higiénico y pañitos húmedos, las personas no pueden lavarse el rostro y el cuerpo con facilidad. Son paisajes de la desigualdad y el agua, angosta y sucio en unos lados y abundante y clara en otros, serpentea y se empoza la realidad de "inequidades horizontales" establecidas sobre todo un pueblo y su región.

El agua se presenta entonces como una entrada, una forma de hacer el recorrido por un modelo de desarrollo asimétrico, centrado en la acumulación y en la producción por la producción, trayendo consigo la consolidación de desigualdades e inequidades para poder vivir la vida. Desde el agua, iniciando en las anécdotas y descripciones

sobre su naturaleza en el Guachené de mitad del siglo XX, pasando por su “entubamiento” y privatización serán el recorrido que se utilizará para presentar una parte de la historia de la modernización en este municipio y esta región de Colombia.

Para esto se buscará apropiarse un vocabulario y unas herramientas conceptuales propias de la ecología política. Desde un punto de partida que se pregunte por el desarrollo y la ideología que encarna, se buscará retratar el día a día del agua en las manos de comunidades, usuarios, ciudadanos preocupados y campesinos arrinconados. Contrastando con esas cotidianidades del agua se expondrán las grandes planificaciones que adelanta el mercado -mostrando de manera evidente que el llamado “libre mercado” siempre es un tipo de regulación- alrededor del territorio y la vida en él, y como el agua, su control y uso intensivo, son una parte central de la estrategia.

Desde acumulaciones primarias, violentas y explícitas, hasta sofisticados esquemas de comercialización y privatización de servicios públicos, el agua ha sido parte de las transformaciones económicas, ambientales y políticas del territorio y su gente. Con esta exposición se busca dar algunas luces sobre ese papel jugado, las implicaciones y las posibilidades políticas que abre su comprensión.

.....

*** Juan Ballestas Murcia**

Facultad de Ciencias Humanas y Económicas. Universidad Nacional de Colombia - FCHE/UNAL. Medellín, Colombia

Resumen de ponencia

EMPRENDIMIENTO SOCIAL Y VALOR COMPARTIDO: EVIDENCIA EMPIRICA EN COLOMBIA

*Margarita María Rodríguez Ortega

Los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) y el fortalecimiento en el estudio y practica de conceptos como: Desarrollo Humano, Desarrollo Sostenible, Comercio Justo y Responsabilidad Social Empresarial, entre otros, evidencian un cambio en la concepción del mundo y las tendencias económicas, empresariales y sociales. En este nuevo entorno, los factores sociales y medioambientales juegan un papel determinante en las decisiones de los consumidores, empresas, gobiernos y organizaciones internacionales.

El emprendimiento social hace parte de este entorno y es así como su estudio y practica toma mayor relevancia en esferas académicas, gubernamentales y empresariales, por considerarse una herramienta capaz de potenciar cambios sociales. Sin embargo, el aumento de estas iniciativas y su permanencia, evidencian problemáticas en términos de sostenibilidad e impacto.

Desde su conceptualización, el emprendimiento social se puede definir como iniciativas empresariales innovadoras que encuentran en las problemáticas sociales oportunidades de negocio enfocadas en solucionar problemas de desarrollo social. Estas iniciativas con enfoque social surgen con el fin de generar cambios sociales a través de soluciones a problemáticas o necesidades de un grupo específico de la sociedad, por lo tanto, su principal motivación es lograr un impacto social pero sus estrategias para lograr dicho objetivo se enfocan en propuestas innovadoras de emprendimiento.

Por la naturaleza del emprendimiento social, estas iniciativas generalmente se relacionan con entidades sin fines de lucro, actividades de caridad o filantropía, las cuales dan respuesta a las problemáticas sociales pero dependen de donaciones, apoyo gubernamental o privado, lo cual dificulta su operación, su capacidad de tomar decisiones e impacto. Sin embargo, no todas las iniciativas sociales pueden considerarse emprendimiento social, ya que no desarrollan propuestas innovadoras o generan un impacto a largo plazo.

El impacto y permanencia de este tipo de emprendimiento está estrechamente ligado con su capacidad de ser autosostenibles financieramente y autónomos en la toma de decisiones para cumplir con su misión. Esto implica desarrollar estrategias innovadoras centradas en el cumplimiento de la misión social del emprendimiento pero enfocadas en la sostenibilidad y acceso a recursos financieros. La capacidad de lograr generar un impacto social reduciendo la dependencia de donaciones y actividades filantrópicas ofrecidas por terceros, promueve la permanencia del emprendimiento social a largo plazo y su capacidad de generar un cambio social.

Esta investigación profundiza y sitúa el estudio del emprendimiento social desde su teoría y práctica en Colombia, con el fin de analizar si el elemento diferenciador de

dichos emprendimientos: el valor social, puede convertirse en valor económico como lo plantea el concepto de Valor Compartido de Michael Porter y Mark Kramer.

A partir de este enfoque y utilizando la metodología cualitativa de estudio de caso, se analizan emprendimientos sociales en Colombia para identificar un modelo de emprendimiento en el que se articula su misión social con estrategias de valor compartido. Los resultados de esta investigación evidencian el potencial de las estrategias de valor compartido para fortalecer la sostenibilidad de los emprendimientos sociales y potencializar su impacto social.

A pesar de lo utópico que resulte establecer los factores sociales como fuentes de valor económico, es necesario ir más allá de lo planteado por el modelo neoliberal, en el que las empresas generan valor económico y el estado valor social, y por lo tanto, las empresas y sus actividades están únicamente enfocadas a la búsqueda de la productividad y la competitividad a través de la reducción de los costos y la maximización de las ganancias, sin importar los efectos en su entorno y los grupos de interés. Este proyecto analiza las problemáticas sociales dentro de la cadena de valor como fuente de diferenciación y potencialización de las capacidades operacionales, para de esta forma generar beneficios sociales y económicos para las empresas y su entorno.

.....

*** Margarita María Rodríguez Ortega**

Fundación Universidad Autónoma de Colombia FUAC. Bogotá, Colombia

Resumen de ponencia

EQUITY FOLLOWS TRADE: UMA ANÁLISE DE PROCESSOS GEOECONÔMICOS ENTRE CHINA E AMÉRICA DO SUL

*Alberto Nogueira

Neste início de século, o subcontinente sul-americano é marcado por um novo e impactante processo geoeconômico, representado pelo florescimento do intercâmbio comercial com a China e de um influxo de investimentos deste que se configura não apenas um novo, mas um importante parceiro. Após um período de lento e gradual estabelecimento de relações diplomáticas, que durou desde aproximadamente os anos 1970-80 até o fim do século passado, o chamado milagre chinês bate às portas da Região, ávido por seus mercados, pelas suas matérias primas e, na sequência, pelas suas oportunidades de investimento. Desse modo, antes de completar seu primeiro quintil, o século XXI já parece apresentar alguns dos principais contornos do quadro geoeconômico sul-americano, representados pelos relevantes fluxos econômicos que se consolidaram entre a Região e o gigante asiático.

As relações comerciais rapidamente evoluíram nos últimos dezesseis anos, de tal forma que a China figura, hoje, entre os principais - quando não, o principal - parceiros comerciais de quase todos os países do subcontinente. Nos países selecionados para o presente estudo, a saber, Argentina, Brasil, Equador, Peru e Venezuela, tanto as importações quanto as exportações passaram de aproximadamente USD 2 bilhões anuais para mais de USD 60 bilhões anuais no período. Os investimentos chineses na Região, por sua vez, vieram na esteira do comércio. O influxo anual se inicia com USD 3,4 bilhões, em 2005, e alcançou USD 16 bilhões em 2016.

Em relação ao comércio com a América Latina (e África), quatro são os objetivos principais da China: a obtenção de recursos naturais; uma posição mais favorável frente à questão de soberania sobre Taiwan; o apoio em foros e instituições multilaterais; e o acesso a mercados consumidores. Os investimentos chineses, por sua vez, estão ligados a cinco objetivos: recursos naturais, mercados, eficiência, acumulação de capital (principalmente em geração e transmissão elétrica) e aprendizagem tecnológica. Na perspectiva sul-americana, o impulso econômico decorrente do acoplamento à economia chinesa e o papel de destaque do Brasil nas relações da China com a Região são dois dos desdobramentos relevantes, decorrentes do aumento da presença econômica chinesa na Região.

A crescente presença da China na Região, primeiramente com o comércio e, na sequência, com o investimento, tem afetado a dinâmica geoeconômica regional em tal medida que pode, potencialmente, marcar o século XXI sul-americano. Fruto da ascensão de uma potência econômica de primeira grandeza, as relações sino-sul-americanas enquadram-se num amplo processo de mudanças nas posições dos países na divisão internacional do trabalho. Na perspectiva chinesa, o fornecimento das matérias primas à sua aparentemente inesgotável demanda e o acesso a mercados consumidores alternativos, em face da estagnação econômica dos mercados dos

países desenvolvidos, parecem ser dois elementos de primeira ordem dos propósitos de desenvolvimento do país. Pelo lado sul-americano, não são visualizados com a mesma clareza nem os propósitos de desenvolvimento, nem tampouco de que modo a evolução dessas relações econômicas é canalizada para processos econômica e socialmente sustentáveis e capazes de superar a pobreza, as desigualdades e o subdesenvolvimento.

A história dos países sul-americanos mostra que o fornecimento de matérias primas está associado à trajetória de subdesenvolvimento, baixo nível de bem estar social e pobreza. A combinação de forte demanda por commodities com investimentos diretos na exploração das suas fontes sugere um longo ciclo de canalização destas para a Ásia, com a consequente consolidação do atrelamento à dinâmica econômica asiática. São questões de movimento de curto e de longo prazo colocadas a partir dessa nova relação econômica.

Devem ser avaliadas as potencialidades e os limites para o fornecimento de matérias primas financiar algum processo mais amplo e profundo de desenvolvimento das forças produtivas nacionais e ainda alavancar transformações no nível de renda e bem estar das populações e das regiões. Qualquer aceno nesse sentido passa por um conjunto abrangente e complexo de políticas públicas - comercial, industrial, regional e distributiva - que canalizem a riqueza gerada com as exportações primárias para setores econômicos, subregiões, grupos sociais e serviços públicos - infraestruturais e sociais - de modo a reorganizar a matriz produtiva, prover serviços públicos com qualidade e universalidade e reduzir desigualdades regionais e sociais.

Desse modo, a questão que se coloca é se os elementos de aprofundamento das relações econômicas - comércio e investimentos - entre a China e a América do Sul convergem para que propósitos de desenvolvimento econômico e para que posições na divisão internacional do trabalho? O presente estudo adota a hipótese de que os interesses chineses e sul-americanos são convergentes no curto e no médio prazos (comércio e capital). Porém, mantida a tendência, a consecução dos propósitos chineses para com a Região Ihe colocará, no longo prazo, numa posição menos favorável à superação do subdesenvolvimento. Essa complexa dinâmica geoeconômica conforma as recentes mudanças nas posições dos países na divisão internacional do trabalho. Possivelmente conformará as posições que distinguirão os séculos XX e XXI.

.....

*** Alberto Nogueira**

*Programa de Pós-Graduação em Estudos Estratégicos Internacionais da Universidade Federal do Rio Grande do Sul
PPGEEI/UFRGS. Porto Alegre, Brasil*

Resumen de ponencia

ESTADO E CAPITAL NA CONSOLIDAÇÃO DO PROCESSO DE INDUSTRIALIZAÇÃO NO BRASIL

*Glauber Lopes Xavier

No presente artigo pretende-se problematizar o papel do Estado e do capital na consolidação do processo de industrialização no Brasil. A industrialização brasileira remete ao final do século XIX, período em que a relevância na produção manufatureira se dava, sobretudo, em setores insipientes em tecnologia, a saber, os setores de alimentação, bebidas e vestuário. Contudo, a partir dos primeiros decênios do século XX e em larga medida a partir da década de 1930 este quadro sofreu alterações, tendo emergido novos setores e se estabelecido ramos industriais que requeriam, além de tecnologias mais aprimoradas, um maior volume de capitais e de mão de obra especializada. Em todo caso, ainda que tais ramos tenham se estabelecido, a indústria nacional seguiu tendo como característica básica o processamento de produtos primários e a manufatura tecnologicamente pouco avançada.

O contexto do Estado Novo, deflagrado pelo golpe liderado por Getúlio Vargas e com amplo apoio dos militares, investiu o Estado de um caráter autoritário e o levou a assumir um papel central na condução da economia nacional. Foi nesse contexto que várias instituições públicas foram criadas, como empresas estatais, além da modernização de sua burocracia. Foram levadas a efeito, ainda, ampla reforma administrativa e financeira, sendo que o Estado Nacional se tornou ainda mais fortalecido perante suas Unidades Federativas. Naquela quadra histórica houve, segundo a compreensão de Ianni (2009), a transição de um Estado Oligárquico para um Estado Burguês. Com efeito, o Estado deixou de atender prioritariamente os interesses das oligarquias cafeeiras e passou a atuar, ademais do apoio aos primeiros, segundo as demandas dos industriais, comerciantes, trabalhadores urbanos e demais setores da sociedade.

Nesse sentido, o intervalo reconhecido como Varguismo na política brasileira significou, grosso modo, a emergência de novos interesses advindos de estratos sociais até então anódinos na composição da sociedade nacional, bem como a atuação do Estado com o claro propósito de acomodá-los em torno de alianças que passaram a ter, nele próprio, a salvaguarda de suas demandas. Sobre esta atuação, cabe destacar a criação da Consolidação das Leis Trabalhistas, a CLT, por meio do Decreto-Lei n.º 5.452 de 1º de maio de 1943, o que assegurou a formação e ampliação da força de trabalho urbana e, portanto, do consumo e da produção industrial. Destaque deve ser conferido, ainda, à criação de empresas estatais decisivas para o processo de expansão e consolidação da indústria brasileira, como a Companhia Siderúrgica Nacional, criada em 1941.

A incorporação das massas ao consumo neste contexto possui correlação com a emergência do populismo¹ na política brasileira, o qual, associado ao nacionalismo de cariz autoritário, foi a marca do Estado Novo. Em seu famoso texto Além da

Estagnação, escrito em parceria com José Serra, Tavares (1979) afirma que a industrialização extensiva, a qual abrange amplas camadas da população e é direcionada aos bens de consumo das famílias (wage goods²) requer a incorporação dos assalariados. Noutros estágios da industrialização, a dinâmica de acumulação capitalista reverberará politicamente em modelos particulares de alianças e acomodações de interesses, o que examinaremos ao tratar do nebuloso momento político que levou ao golpe militar de 1964.

Em face do conturbado contexto internacional, marcado por uma grave crise econômica no decurso da década de 1930 e, nos meados da década seguinte, a eclosão da segunda guerra mundial, a economia brasileira tomou um rumo distinto daquele até então trilhado, voltando-se para os interesses domésticos e operando segundo as demandas da industrialização. Na esteira de outras experiências compartilhadas por economias tidas como atrasadas, teve início um vigoroso processo de industrialização via substituição de importações, propiciado pelas condições típicas de um contexto bélico e pela atuação do Estado Nacional. As transformações que se sucederam no âmbito da economia internacional conduziram à mudanças internas em face das exigências requeridas pelo novo quadro de divisão internacional do trabalho. A exportação, até então a variável chave para a obtenção da renda nacional, cedeu lugar ao investimento.

Considere-se que tal quadro de divisão internacional do trabalho fora imposto pelo próprio processo de desenvolvimento econômico das principais economias mundiais. (TAVARES, 1977). Malgrado as transformações internas decorrentes desse novo contexto, estas não implicaram em mudanças substanciais no setor primário-exportador. É certo que o caráter “reflexo” da economia brasileira, conforme definição de Furtado (2007), a tornava mais vulnerável aos desequilíbrios do setor externo; Dado que o café possui baixa elasticidade-demanda, sérias dificuldades econômicas se impunham quando havia queda no preço deste que era o principal produto nacional de exportação. No entanto, como a industrialização se dera sem que, para tanto, tenham se modificado determinados elementos estruturais da economia, é forçoso admitir que se alterou a natureza da dependência em relação às economias avançadas, porém, esta continuou existindo.

Tavares (1977) expõe da seguinte maneira a evolução do setor externo e as alternativas do processo de substituição de importações: 1º período (1929-1945) - observa-se forte redução do coeficiente de importações, o que leva à substituição das importações de bens não duráveis de consumo final. 2º período (1945-1955) - contexto favorável para a capacidade de importações, o que permite o avanço da substituição de importações nos ramos de bens de consumo duráveis, bens intermediários e bens de capital. 3º período (Pós 1954) - Condições externas desfavoráveis. Redução da capacidade de importação, o que não impediu a continuidade Redução do processo de industrialização. Ao período que vai até 1955, o economista João Manuel Cardoso de Mello (1988) denominou de industrialização restringida, cuja marca principal é a ausência de condições para que tal processo se estabeleça de forma autossuficiente, ou seja, que a capacidade produtiva seja alterada consoante a ampliação da demanda e que a ele se adicione o progresso tecnológico. Estas condições garantem a reprodução ampliada do capital, isto é, que os investimentos, variável central do Departamento dos Bens de Produção (Departamento I) aumentem nas mesmas proporções em que aumentem o Consumo

dos capitalistas (Departamento II) bem como o Consumo dos trabalhadores (Departamento III) conforme a equação marxista de reprodução postulada por Kalecki (1977). Na medida em que os países desenvolvidos encontram fora de suas economias condições para a reprodução ampliada de seu capital, permitem que ele se acumule a longo prazo, dado que o progresso tecnológico não é capaz de por se criar a demanda efetiva necessária. Ocorre que as economias subdesenvolvidas, como a brasileira, se integram à dinâmica reproduzindo uma industrialização cuja ampliação do consumo dos capitalistas extrapola o nível de investimentos em sua própria indústria, o que estanca o processo de avanço da própria industrialização e de diversificação de sua capacidade produtiva.

1. “O populismo, comparado ao nacionalismo, poderia ser caracterizado como expressão tópica e espontânea do processo de incorporação das massas ao regime político, enquanto que o nacionalismo aparece como expressão global e ideológica deste mesmo processo.” (WEFFORT, 1980, p. 54).

2. Bens-salários, ou seja, mercadorias indispensáveis à reprodução da força de trabalho dos assalariados e de suas famílias.

Referências Bibliográficas

CARDOSO DE MELLO, João Manuel. O capitalismo tardio: contribuição à revisão crítica da formação e do desenvolvimento da economia brasileira. São Paulo: Editora Brasiliense, 1988.

FURTADO, Celso. Formação econômica do Brasil. 34 ed. São Paulo: Companhia das Letras, 2007.

IANNI, Octavio. Estado e planejamento econômico no Brasil. Rio de Janeiro: Editora UFRJ, 2009.

KALECKI, Michal. Crescimento e ciclo das economias capitalistas. São Paulo: Hucitec, 1977.

TAVARES, Maria da Conceição; SERRA, José. Além da estagnação: uma discussão sobre o estilo de desenvolvimento recente do Brasil. In: Serra, José (coord.). América Latina: ensaios de interpretação econômica. 2 ed. Rio de Janeiro: Paz e Terra, 1979.

TAVARES, Maria da Conceição. Da substituição de importações ao capitalismo financeiro: ensaios sobre economia brasileira. 6 ed. Rio de Janeiro: Zahar Editores, 1977.

WEFFORT, Francisco. O populismo na política brasileira. 4 ed. Rio de Janeiro: Paz e Terra, 1980.

.....

*** Glauber Lopes Xavier**

Universidade Estadual de Goiás - UEG. Goiás, Brasil

Resumen de ponencia

ESTADO, EMPRESAS SOLIDARIAS Y FAMILIAS QOM: MERCANTILIZACIÓN DE LA ETNICIDAD EN LA PRODUCCIÓN DE ALGODÓN BIODINÁMICO

*Patricia Liliana Figueira

*Paz Concha Elizalde

El regreso de la derecha a la administración del Estado en América Latina, provista de un aggiornado discurso de bienaventuranzas de derrames económicos, fundado en voluntarismos de ayuda y apoyo al emprendedurismo, ha revitalizado las alianzas entre el Estado, las organizaciones no gubernamentales, las entidades internacionales de crédito y el sector empresarial local y foráneo de diversa escala. Tales alianzas, en su conjunto existentes desde hace décadas, sino más de medio siglo, con objetivo en el llamado Tercer Mundo y enmarcadas en la idea-fuerza de Desarrollo, avanzan sobre el polo marginal de la economía con renovado vigor. Sin embargo, no todos estos actores conservan la misma preeminencia que hace algunos lustros atrás. Las organizaciones no gubernamentales parecieran cernirse en retirada en aquellos ámbitos donde las empresas han acomodado su discurso para absorber la gestión de su imagen social. Empresas verdes, solidarias, comprometidas, son algunos de los nuevos modismos de esta jerga. La combinación de proyectos empresarios ecológicos y con “compromiso social” se han ido desplazando hacia empresas cuya carta de presentación es dinamizar el “cambio social y ambiental” que, pocas veces supera el enunciado y, de hacerlo, acarrearía nuevamente considerables problemas sobre los “grupos objetivo” a los que pretende ayudar. Consideramos que este retorno de la “ayuda” como referencia de ciertas marcas (brands), evidencia un giro retrogrado y conservador sobre las ya nocivas campañas en gestión de imagen del sector empresario vinculadas a la “economía social”. En el caso de la producción de algodón biodinámico producido por un pequeño número de familias qom de Pampa del Indio, provincia del Chaco, Argentina, este se lleva a cabo a través de un proyecto del Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria (INTA) vinculado a una empresa argentina de las características antes mencionadas. Teniendo como antecedente un fallido proyecto de muy similares características en el marco del comercio justo y la agroecología, esta empresa -y las anteriores- centra su argumento de venta en el carácter solidario de la cadena textil al participar en ella actores “abandonados” por el Estado, quienes no reportan “ninguna actividad económica” y sobre los que la ayuda esgrimida -es decir la compra de la producción de algodón de determinadas características- produciría el anhelado “cambio social”. El componente étnico aquí es tan central como la caracterización de sectores marginados, produciéndose una mercantilización de la etnicidad. Sostendremos que la mercantilización de la etnicidad es un proceso que convierte en valor de cambio el carácter étnico de una población, objetivándolo mediante el encubrimiento de las conflictivas, históricas y asimétricas relaciones sociales, para inventar una otredad étnica estandarizada y universalizable. El valor de

cambio de las mercancías, ya no reside en la cantidad de trabajo abstracto contenido, sino que se ha sumado el componente étnico que en ellas encierran. Es decir, ya no es solamente su condición de abstracción homogeneizadora en el intercambio de trabajo indiferenciado, sino que se genera plusvalor a partir del carácter distintivo y único que proporciona -invención mediante- la etnicidad. En esta particular relación el Estado, supuestamente ausente del todo, actúa como agente garante y subvencionador de la empresa, proveyendo el acceso -en este caso- a las familias qom, la asesoría de técnicos, capacitaciones, semillas y la gestión del proyecto. Inicialmente con ocho familias (2016) el proyecto cuenta hoy con la participación de sólo dos de ellas, cuestión que no ha mermado el mentado y grandilocuente discurso empresarial de la ayuda y el cambio social que se refleja en su comunicación institucional. Este proyecto se enmarca en un período de crisis algodonera que sufre hace décadas la provincia. Esta es una de las razones por las cuales se ha abandonado este cultivo en Pampa del Indio, puesto que no resulta económicamente rentable para el productor. Por otra parte, y contra el argumento empresario de rescatar este “cultivo ancestral”, el algodón tiene en la historia qom una larga tradición de explotación de su fuerza de trabajo vinculado a la colonización de la región por el Estado-nacional y a la pérdida de sus territorios. No es este un cultivo ancestral sino uno de los medios por los que el pueblo qom se vio forzado a integrarse al mercado y a la sociedad nacional con el fin de sobrevivir. Nos proponemos en el presente trabajo, realizar una crítica a la mercantilización de la etnicidad, característica de los proyectos socioprodutivos que vinculan a la población indígena con empresas privadas, desde la teoría de la colonialidad del poder y contraponiendo, a modo propositivo, la perspectiva proporcionada por la noción de solidaridad económica, puesto que pensar solamente en economía solidaria nos priva de la perspectiva histórica y de conjunción entre “lo” económico y la autoridad colectiva, vinculación necesaria para las transformaciones descolonizadoras. Para ello es preciso pensar las prácticas de la solidaridad económica comenzando por una revisión del contexto, el que debe ser acorde tanto institucional como en su subjetividad, recalando en el modo comunal de organización social y la democracia directa, resaltando la relación de interdependencia entre lo político emancipatorio y lo económico.

.....

*** Patricia Liliana Figueira**

Universidad de Buenos Aires- UBA. CABA, Argentina

*** Paz Concha Elizalde**

Universidad de Buenos Aires- UBA. CABA, Argentina

Resumen de ponencia

ESTRATEGIA DE INTEGRACIÓN REGIONAL DE COLOMBIA: ¿HACIA LA ALIANZA DEL PACIFICO O EL MERCOSUR?

*Jenny Paola Danna Buitrago

Durante los últimos treinta años las relaciones económicas internacionales se han caracterizado por la multiplicación de los Acuerdos de Integración Regional, es decir, la intensificación del regionalismo. Según las cifras del General Agreement on Tariffs and Trade (GATT) y de la Organización Mundial de Comercio (OMC), el número de Acuerdos Comerciales Regionales (ACR) notificados entre 1948 y 1994 fue de tan solo 124, lo que resulta poco en comparación con los 455 acuerdos notificados al 2018. Esto, sin contar las negociaciones en curso que actualmente ascienden a más de 30. La región de América Latina y el Caribe (ALC) no es ajena a esa dinámica. El número de ACR acumulados entre América del Sur, América Central y el Caribe pasó de 16 durante el periodo 1948-1994 a 180 en el 2018, presentando un incremento del 1025%. Vale la pena señalar que estos 180 acuerdos equivalen al 39% de todos los ACR acumulados en el mundo al 2018, en otros términos, 4 de cada 10 ACR se han realizado en la región ALC.

La cifra de ACR notificados en la región ALC resulta relevante si se compara con el total de ACR acumulados al 2018 por África (33), Asia Occidental (30), el Medio Oriente (32) y América del Norte (72). En realidad, el número de ACR alcanzados por la región ALC resulta únicamente comparable con las cifras registradas por Asia del Este (151) y Europa (117), territorio que constituye el intento más significativo de regionalismo en el mundo desde la conformación de la Unión Europea.

Ciertamente, la proliferación de agendas de integración regional en ALC plantea diversas salidas para la promoción de las relaciones comerciales y la maximización de los beneficios económicos de los países miembros. Sin embargo, en el caso de Colombia (y de otros países), se hace necesario evitar la superposición entre varios esquemas de integración. Esto, debido a que cada grupo tiene intereses políticos y económicos diferentes, lo que podría impedir su consolidación.

Teniendo en cuenta lo antes mencionado, el objetivo del presente artículo es analizar la participación de Colombia en las principales organizaciones regionales del ALC, a saber: la Alianza del Pacífico (AP) y el Mercado Común del Sur (Mercosur). Lo anterior, con el fin de proveer un direccionamiento estratégico frente al siguiente cuestionamiento: ¿los esfuerzos integracionistas de Colombia deberían concentrarse en la AP o en el Mercosur?

Para dar respuesta a este interrogante, se realiza un análisis de las Ventajas Comparativas de Colombia en el marco de cada una de las organizaciones regionales. En este sentido, se utiliza el indicador de Ventajas Comparativas Reveladas (VCR) en términos de Contribución al Saldo Comercial (CSC), propuesto por el Centre d'Études Prospectives et d'Informations Internationales (CEPII), principal centro de investigaciones en economía internacional de Francia. Se elige este indicador, entre

aquellos representativos de la literatura, pues se trata del más robusto en términos teóricos y empíricos, por tomar en cuenta las exportaciones, las importaciones, el Producto Interno Bruto (PIB), el comercio intra-rama y el comercio inter-rama. Además, el indicador VCR del CEPIL incorpora un protocolo de ajuste a las exportaciones y a las importaciones a fin de evitar los sesgos coyunturales en los intercambios.

Así, se calculan las VCR para 255 grupos de productos según la Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional (CUCI) a 3 dígitos entre 1995 y 2017. Los datos de las exportaciones y de las importaciones se toman de la base de la United Nations Conference on Trade and Development (UNCTADstat) y los datos del PIB son suministrados por el Banco Mundial. Dicho en otros términos, se calculan las VCR de Colombia para el total de productos (agropecuarios, manufacturas, hidrocarburos, etc.) y años disponibles en el marco de las dos organizaciones regionales. Por ello, al final del artículo es posible indicar en cuál de los dos grupos Colombia dispone de mayores ventajas comparativas, lo que proporcionaría razones de peso para concentrar sus esfuerzos integracionistas hacia una u otra organización.

.....

*** Jenny Paola Danna Buitrago**

Fundación Universitaria Los Libertadores FULL. Bogotá, Colombia

Resumen de ponencia

ETNOBOTÁNICA FEMENINA, USOS Y CULTIVO DE PLANTAS MEDICINALES. PROPUESTA HACIA LA SUSTENTABILIDAD DE LOS GRUPOS FEMENINOS DE LAS COMUNIDADES RURALES.

*Ana Mendoza Avila

Etnobotánica femenina, usos y cultivo de plantas medicinales.

Propuesta hacia la sustentabilidad de los grupos femeninos de las comunidades rurales.

Las comunidades rurales en las diferentes latitudes del mundo comparten ciertas características entre las que se encuentran la gran diversidad biológica proveniente de su entorno natural y paradójicamente también las condiciones de marginación, pobreza y dificultad para acceder efectivamente a los servicios de salud, educación, tecnificación como políticas de Estado, si a esto sumamos las diferenciaciones marcadas por el patriarcado entre los grupos de género, encontramos que la mujer de las zonas rurales, sufre una doble marginación, reforzada además si es que pertenecen a algún grupo étnico.

La mujer, como sujeto histórico es la protagonista en la transmisión de los saberes ancestrales en las diferentes culturas del abya yala, somos herederas naturales del conocimiento y prácticas sagradas, de la medicina ancestral, del uso de los elementos naturales en beneficio de la salud y equilibrio entre el ser y su entorno.

El modelo capitalista, patriarcal y perverso extendido en América Latina, coloca a las mujeres campesinas y originarias en los primeros eslabones de la cadena de comercialización de plantas medicinales (cultivo, rastreo o recolección) y de sus derivados, percibiendo los ingresos más bajos, sufriendo de abusos, explotación y perjuicios a su salud. Así, las herederas de la herbolaria carecen de organización funcional, equipamiento, conocimiento técnico y demás instrumentos que les permita generar las condiciones que motoricen el acceso a mejores niveles de vida basándose en la sustentabilidad a través de las prácticas que por derecho natural le corresponden.

La sabiduría ancestral está compuesta por un sistema único de conocimientos inherentes a cada pueblo y necesarios para mantener la identidad y la riqueza cultural mundial, la mujer es la encargada de la perpetuación de este complejo sistema. Es necesario entonces identificar los conocimientos etnobotánicos con los que cuentan las mujeres de las diversas comunidades rurales y fortalecer el uso y aprovechamiento de los recursos disponibles que les permita tener una alternativa ante la crisis alimentaria y en beneficio de la salud.

La diversidad biológica presente en las áreas rurales, el conocimiento ancestral de las mujeres sobre las plantas, frutos y demás recursos naturales en función del equilibrio biológico cuerpo-mente-alma contrasta con la dependencia de fármacos alopáticos

para los diferentes grupos poblacionales, sobre todo de infantes y adultos mayores en rubros como antiparasitarios, fungicidas, antidiarreicos, vitaminas, antiinflamatorios, analgésicos, sólo por nombrar algunos, contrasta además con las patologías que se presentan en esas áreas, siendo que la medicina ancestral, etnobotánica, reconocida como práctica segura por la OMS puede dar respuesta efectiva a muchas de las complicaciones de salud de los habitantes de las áreas rurales. Por esta razón la presente ponencia busca proponer algunas líneas guías que impulsen la acción hacia la organización y capacitación de grupos de mujeres que les permita formar el total de la cadena de producción y comercialización de plantas medicinales y sus derivados, dinamizando así la economía familiar y comunitaria, siendo una alternativa en la promoción de la salud y potenciando las prácticas ancestrales y su papel en la perpetuación de las tradiciones.

Identificar además los microclimas, las características de los suelos, la variedad de la flora y otros recursos disponibles en cada comunidad rural, así como las necesidades médicas de los grupos poblacionales es un paso importante que ya está dado y al alcance en los diferentes estudios de organizaciones públicas y privadas realizados en nuestros países. Poner al alcance entonces de las mujeres de las áreas rurales a lo largo de América latina y del Caribe, la metodología y procesos técnicos para la transformación de la materia prima en productos acabados, reforzar el conocimiento que estos grupos poseen sobre los usos, dosificaciones, recomendaciones y contraindicaciones tanto de la planta como de sus derivados, sin duda es un paso importante hacia la sustentabilidad comunal, la autonomía y empoderamiento de las mujeres en las áreas rurales, el equilibrio ecológico y la preservación de las culturas originarias.

.....

*** Ana Mendoza Avila**

Fundación Nativo americana de investigación ancestral NAIA. Quito, Ecuador

Resumen de ponencia

FUNCIÓN Y POSICIÓN DE LA MONEDA EN LA ESTRATEGIA DE LOS ESQUEMAS DE PODER MUNDIALES

*Mario Sosa

La expansión o contracción del uso de una moneda es la expresión de la expansión o contracción del poder de un determinado proyecto. Por ello, analizar la evolución del uso de cada signo monetario y su rol en el sistema monetario internacional, es coadyuvar con el análisis del estadio de desarrollo de los diferentes esquemas de poder a nivel mundial. Pretendemos analizar el auge y potencial ocaso del dólar estadounidense como absoluto rector de mediación global, partiendo del “axioma” de que quien media conduce. Es decir, intentamos abordar a partir de indicadores objetivos y empíricamente contrastables, cómo la pérdida relativa de la mediación arriba referida es una debilidad en la conducción de un proceso global/universal de parte de un determinado esquema de poder que explicitaremos en un juego de suma cero, es decir a la vez mostrando su contracara que refiere a cómo y quiénes se posicionan a partir de esta situación en una perspectiva de conducción más potente del proceso mencionado.

El abordaje de esta cuestión nos remitirá a menciones, aunque superficiales, de la caída de la libra esterlina y concomitantemente la pérdida de poder de la corona británica en la conducción del intercambio económico internacional global, el paso al dominio del dólar estadounidense, algunos enfrentamientos que libró victoriosamente en sus años de reinado absoluto y la vinculación de ello con el complejo industrial militar de los EE.UU., la correspondiente crisis a su interior observable en pasaje del dólar-oro al petro-dólar entre 1966-1973, hasta llegar a las internas mismas dentro de la Reserva Federal para hacer observable cómo, una guerra al interior del poder mundial establecido, no sólo ha debilitado a un esquema de poder en particular sino que ha permitido dar aire a alternativas multipolares a nivel universal. Por ello también se analizará aquí la reciente aprobación del YUAN chino en la canasta de monedas que conforman los Derechos Especiales de Giro del Fondo Monetario Internacional y la enorme significación estratégica y geopolítica de este singular movimiento orgánico. El imperio del dólar está llegando a su fin. El dólar está a punto para dar un importante paso hacia atrás. En 1944/45, el Dólar-Oro se impone luego de ser EUA (Estados Unidos de Norteamérica) uno de los ganadores la segunda guerra mundial y lograr incluso imponérselo al RU desplazando a la Libra Esterlina de ese lugar de moneda de referencia mundial.

A principios de los años setenta el dólar se produce la crisis del Dólar-Oro como moneda, que venía desde 1967, deja de estar anclado en el oro y con un acuerdo realizado por el ex secretario de estado de EUA, Henry Kissinger y la Casa de los Saud en Arabia Saudita nació el petrodólar. El Petro-dólar fue la moneda que vino a expresar los intereses de las corporaciones multinacionales norteamericanas ya expandidas a Europa y Japón, no era ya la moneda nacional del conjunto de los capitales industriales

norteamericanos que exportaban desde EUA. Porque eran estas corporaciones multinacionales norteamericanas las que dominaban la producción, el comercio mundial y el consumo mundial de energía basada en el petróleo. Por ello pudieron pactar e imponer la nueva moneda de referencia mundial, el petrodólar es una herramienta de extorsión para obligar a todos los países a cambiar producción y trabajo real por una moneda creada a pura deuda, sin respaldo.

Hoy existen cada vez más países que ven el dominio del dólar como un obstáculo para su soberanía y su buen desenvolvimiento dentro de la economía global, lo cual muestra su actual crisis de hegemonía. En el pasado reciente países relativamente pequeños como Irak y Libia fueron invadidos al pretender negociar el petróleo por fuera del ámbito del dólar, y hoy existe una amenaza real de invasión sobre Venezuela porque ha establecido su derecho a negociar su petróleo por fuera del ámbito del dólar. Es preciso saber que en esta misma coyuntura los países multipolares BRICS con China a la cabeza, el eje con mayor crecimiento económico en los años recientes, plantearon seriamente lanzar el Petro-Yuan-Oro como moneda de referencia mundial. Con el ascenso de este rival con suficiente fortaleza en diversos planos, por primera vez desde 1944, se podrá hablar con propiedad de un próximo desplazamiento del dólar como moneda dominante, pues la hegemonía ya la ha perdido.

El Petro-Yuan-Oro es un esquema de moneda mundial que no solo se respalda en la materia prima más importante, el Petróleo, desplazando a EUA sino también está anclado en el oro, algo que EUA ya no puede hacer. Su ventaja no solo radica en ser el esquema integral de las economías más dinámicas, sino en que además son grandes productores y compradores de oro y han conformado unas gigantescas reservas para respaldar al Yuan en esta movida, que por sí sólo no podría avanzar e imponerse.

Nuestro objetivo es hacer observable el rol de la moneda mundial en el conflicto global /universal, en tanto medio y medio de cambio llamado a tener determinados efectos sobre algunos objetos de la órbita geopolítica y geoeconómica. Comprender su importancia en las luchas de los procesos sociales universales, entendemos, contribuirá en apoyo al recurrente momento de concepción y revisión de la estrategia de los pueblos.

.....

*** Mario Sosa**

Centro de Investigaciones en Política y Economía - CIEPE. Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

GRUPOS FINANCEIROS NA AMÉRICA LATINA E REDE DE RELAÇÕES SOCIAIS: ANÁLISE DO GRUPO ITAÚSA (BRASIL) E BANORTE (MÉXICO).

*Ary Cesar Minella

*Rodrigo Orlando Silva

Grupos econômicos são constituídos por empresas que atuam em diversos ramos da atividade econômica. Embora possam apresentar-se como juridicamente independentes, essas empresas estão conectadas pelo controle de ativos, do capital e pela unicidade em seu comando e podem incluir outros princípios de solidariedade (étnica, familiar, etc.). Partindo dessa definição, no âmbito da presente análise, são considerados como grupos financeiros aqueles grupos econômicos que possuem uma empresa do setor financeiro como sua espinha dorsal.

De acordo com a literatura, grupos econômicos são uma expressão da concentração do capital e resultado histórico do seu desenvolvimento. São a forma de organização predominante no capitalismo moderno e seu poder econômico representa também poder político e influência sobre a sociedade e o Estado. Para além de uma questão puramente econômica, um grupo econômico é permeado por relações internas de força e uma diversificada rede de relações sociais.

O presente trabalho é resultado de uma pesquisa mais ampla intitulada “Grupos financeiros latino-americanos no século XXI: perfil econômico e sociopolítico comparado” que analisa cinco entre os maiores grupos financeiros com sede na América Latina (Grupos: Itaúsa, Grupo Saieh, Grupo Romero, Grupo Antioqueño e Grupo Banorte). Apresentamos aqui um recorte de tal estudo no qual fazemos uma análise comparativa entre dois grupos financeiros - Grupo Financiero Banorte (México) e Grupo Itaúsa (Brasil) -, explorando para tanto as suas conexões internas, com outros grupos e com agentes públicos e privados por meio de associações formadas nos diversos âmbitos da sociedade civil.

Os grupos selecionados para este trabalho se encontram entre os maiores de seus países, atuam em diversos países da América Latina e Caribe além dos Estados Unidos e países da Europa e controlam empresas atuantes em variados setores da atividade econômica incluindo algumas que estão entre as maiores de seus respectivos ramos. O grupo Itaúsa (holding Itaúsa - Investimentos Itaú), formado a partir da união das famílias Setúbal, Villela e Moreira Salles, controla além do Banco Itaú Unibanco, empresas dos ramos de eletroeletrônico, materiais de construção e decoração, tecnologia de informação, madeira, móveis, papel, informática e química. Algumas das quais estão presentes na rede identificada pelo trabalho, são elas: Itaú Unibanco S.A. (setor financeiro), Itaútec S.A. (informática) e do setor industrial contam duas empresas a Elekeiroz S.A. (química) e Duratex S.A. (material de construção e decoração).

Já o mexicano Grupo Financiero Banorte, controlado pelas famílias González Moreno e

Hank Rhon, passou para controle privado no processo de privatização dos bancos ocorrido no México em 1992, e seu principal acionista é o grupo industrial Gruma, um dos maiores produtores de alimentos do mundo (farinha de milho e tortilhas). O Grupo Banorte atua também nos setores de comunicação e infraestrutura e entre as principais empresas ligadas ao grupo e identificadas na rede podemos destacar o Banco Mercantil do Norte e a Pensiones Banorte, S.A. (setor financeiro), além da Maxcom S.A.B. (comunicação).

Destacamos a necessidade imperativa de compreensão das características de atuação dos grupos financeiros na sua condição de lócus de poder. Mais do que isto, a análise da participação das empresas de um grupo econômico nas associações de representação de classe setoriais parece imprescindível para a compreensão das relações Inter burguesas no contexto de cada país.

O associativismo pode ser caracterizado reduzidamente da seguinte forma: empresas que normalmente competem entre si dentro do mesmo mercado e que devido as características desse mesmo mercado são constrangidas a formarem redes de atuação coordenadas entorno de interesses comuns. As organizações oriundas da sociedade civil constituem-se em um espaço aonde interagem interesses privados e órgãos estatais, tornando-se uma interface aonde formam-se redes amplas unindo diferentes frações da burguesia em relações sociais que as tornam capazes de articular diferentes capitais de acordo com um campo determinado de interesses. Como se pode observar no caso de grupos financeiros eles são múltiplos. Esses grupos assumem papel preponderante no capitalismo contemporâneo não somente pela sua capacidade de centralizar capital, mas também pelo fato de serem atores influentes em uma rede que reúne instituições públicas, civis e corporações oriundas dos mais diversos ramos. Partimos aqui, do princípio de que agentes econômicos desenvolvem entorno de suas relações sociais, espaços políticos, possíveis de articular mobilizações e unir interesses que devido à concorrência aparecem como conflitantes, mas que demonstram a sua unidade na sua atuação através dessas organizações. Tais laços, entre empresas, Estado e sociedade civil, não surgem espontaneamente, mas são frutos do enraizamento existente entre economia e sociedade.

Para a consecução deste trabalho, foram adotados diversos procedimentos metodológicos de pesquisa. Inicialmente nos valem de pesquisa documental e análise de dados secundários. A partir dos Relatórios Anuais e de Sustentabilidade da holding Itaú Unibanco, referentes aos anos de 2015 e 2016, foram identificadas as entidades (corporativas e outras) com as quais a empresa declarou possuir relações formais. Já no caso do Grupo Banorte os dados foram minerados no Directorio de Asociaciones e no Registro Nacional de Asociaciones mantidos pelo governo mexicano. Posteriormente consultamos os sites de cada uma das entidades da sociedade civil identificadas nos relatórios do grupo brasileiros e nos dois portais públicos mexicanos e por meio do uso das técnicas de web content mining e web scraping extraímos a relação dos associados dessas entidades.

Os dados foram sistematizados e analisados com software Ucinet6 (Borgatti, S.P., Everett, M.G. and Freeman, L.C. 2002) conjuntamente com o NetDraw. A partir dos dados gerados nas primeiras etapas, uma matriz do tipo 2-mode, foi confeccionada usando o software Microsoft Excel, além de uma matriz contendo os atributos de cada ator presente na rede. As redes de dois modos caracterizam-se por representarem relações entre entidades de categorias diferentes - "rede de dois modos é

representada pela interação entre atores e entidades sociais como um único sistema social, como, por exemplo, as ligações entre pesquisadores e instituições (dois conjuntos de atores) em uma mesma rede. “ (TOMÁEL, M. I., MARTELETO, R. M., Redes sociais de dois modos: aspectos conceituais. Transinformação, 25(3), 245-253, 2013.)

A rede identificada por esse trabalho foi analisada a partir de seu aspecto dinâmico, em termos de sua forma, a partir das propriedades de centralidade dos nós. Ou seja, identificamos os atores centrais na rede, que são portadores de grande poder social, capazes de gerar instrumentos de mobilização que constantemente alimentam e redefinem as relações na rede. Sendo assim, a métrica considerada para análise será o grau de centralidade (degree centrality) ponderado, caracterizado pelo número de eventos centrais aos quais um nó está conectado, referindo-se à atividade de um ator dentro da rede, ou seja, ao número de outros atores com alto grau de centralidade aos quais um dado nó está conectado. Dessa forma identificam-se indicações sobre os atores (empresas e associações) responsáveis pela dinamização da rede ao ocuparem posições estratégicas e concentradoras de poder.

O trabalho foi capaz de observar muitas similaridades, mas também relevantes diferenças na atuação dos dois grupos financeiros. Embora ambas as redes sejam formadas por um grande número de atores (mais de dois mil em cada uma delas), no caso do Grupo Banorte ela é conformada por um número reduzido de organizações da sociedade civil e presença mais acentuada de associações de representação de classe. Já no caso do Grupo Itaúsa a rede é consideravelmente mais ampla (integrando também diversas ONGs, instituições de ensino, Think Tanks, entidades comunitárias de caráter religioso...). Trabalhamos então com a hipótese de que tal diferença se deve a determinadas características de atuação que são peculiares a cada grupo. O Itaúsa, por exemplo, está presente em uma diversidade maior de ramos da economia quando comparado ao Banorte, portanto é esperado que o grupo brasileiro possua uma necessidade de articulação sociopolítica mais abrangente.

Podemos observar também uma quantidade significativa de atores econômicos internacionais como órgãos multilaterais e companhias multinacionais em particular aquelas oriundas da China, que ocupam posições centrais e participam em associações de classe presentes nas redes de ambos os grupos.

.....

*** Ary Cesar Minella**

Universidade Federal de Santa Catarina - UFSC. Florianópolis, Brasil

*** Rodrigo Orlando Silva**

Universidade Federal de Santa Catarina - UFSC. Florianópolis, Brasil

Resumen de ponencia

HACÍA UN COEFICIENTE DE CAPACIDADES POLIECONÓMICAS DE LOS GOBIERNOS SUBNACIONALES EN TAMAULIPAS

*Felipe Javier Haces Valdez

*Héctor Alberto Fernández Morales

El análisis de la descentralización logró anidarse a los estudios políticos, sociales y económicos de las democracias latinoamericanas y con mayor énfasis a partir del cambio político, modernización del Estado y del sector público, tomando en cuenta la eficiencia y la eficacia; no obstante, las problemáticas no solo de la implementación de políticas descentralizadas sino también de su operación y resultados, encuentran a la relación gobiernos nacionales y subnacionales, el núcleo más problemático, por ejemplo, la justicia distributiva del gasto o la efectividad para lograr desarrollo en ámbitos locales.

En México, la descentralización ha provocado cambios económicos, políticos y administrativos en la relación gobierno federal y subnacional, por ejemplo, el tema fiscal con la recaudación de impuestos como el de valor agregado o sobre la renta por parte del gobierno central a cambio de una coordinación fiscal de apoyo a los municipios a través de sus necesidades sociales, el tamaño de la población y la recaudación propia, generando Ramos del Gasto Público como lo es el 28 y el 33, principalmente, conocidos por tratarse de las participaciones y aportaciones federales. Entre 1997 y 1999 se dieron múltiples cambios en la coordinación hacendaria con los municipios, específicamente desde el discurso de la autonomía de éstos como parte de las modificaciones estructurales que se han venido derivando de la Reforma del Estado desde la década de los setenta y que mayormente ha sido promovida por los gobiernos neoliberales desde los ochenta. Estas condiciones afectaron la gestión pública local, desplazándola a una politización de la obtención de recursos públicos por parte de los gobiernos subnacionales para aumentar la inversión pública y el gasto social, es decir, gestionar para impactar en el desarrollo local, situación que no ha tenido los efectos esperados, generando otro tipo de problemas como la excesiva dependencia financiera hacia el gobierno central y resultados no tan convincentes en materia de desarrollo social y económico en el ámbito local.

Descentralización y desarrollo local han sido dos extremos analíticos que dejan de por medio la coordinación fiscal y la gestión pública moderna en los gobiernos subnacionales, circunscritos en un escenario de desigualdad económica, social y espacial entre los municipios con características rurales y los urbanos, los primeros con una disminución demográfica y recaudación propia, los segundos con una razón inversa, ambos transversalizados por las problemáticas que generan las asimetrías sociales, productivas y financieras.

Aunque se ha estudiado tanto la gestión pública local como las capacidades institucionales de los estados y municipios, es menester, unir el mayor número de

variables para comprender de manera más integral el problema de fondo de la coordinación fiscal y la gestión en el ya mencionado escenario de la desigualdad. Por tal motivo, elaborar indicadores de capacidades institucionales no consiste en separar lo económico de lo administrativo, sino unirlos de tal manera que se puedan observar las denominadas capacidades polieconómicas, adhiriendo variables como la recaudación propia, el financiamiento, el gasto en inversión y deuda, la formación bruta de capital fijo, el valor censal bruto, el empleo, la sectorización de la economía, el abatimiento de las carencias sociales, entre otras variables que relacionen tanto aspectos político-administrativos y económicos en el entorno local.

El presente documento aborda la problemática de la potencialización del desarrollo local en función a la gestión pública en los municipios del estado de Tamaulipas, territorio perteneciente al Noreste de México. El objetivo es analizar el coeficiente de capacidades polieconómicas, es decir, las capacidades institucionales-políticas y económicas que tiene un gobierno local para generar condiciones adecuadas que beneficien al desarrollo de los municipios, sin dejar de tomar en cuenta las estructuras económicas o el contexto social estatal en el que se circunscribe. Lo anterior comprueba si la actual gestión pública de los gobiernos subnacionales tamaulipecos, cuentan con estas capacidades aquí llamadas polieconómicas o requiere de mejorarlas con base en nuevos modelos de gestión pública local.

.....

*** Felipe Javier Haces Valdez**

Universidad Autónoma de Tamaulipas. Cd. Victoria, Tamaulipas, México

*** Héctor Alberto Fernández Morales**

Universidad Autónoma de Tamaulipas - UAT. Victoria, México

Resumen de ponencia

HACIA UNA NUEVA ECONOMIA SOCIAL INCLUYENTE Y PROGRESISTA PARA BENEFICIO DE LOS PUEBLOS DE AMERICA LATINA.

*Manlio Camilo Cobos

El impacto de la Reforma Energética 2013 su relacion con y la nueva gestión publica de la globalización neoliberal en Mexico como influye en las en las políticas públicas dirgidas a prevalecer el estado de bienestar del Estado en America Latina.

Presenta

Lic. Manlio Camilo Cobos Nava

Maestría en Gerencia Pública y Gobierno

Introducción

Las reformas estructurales que se han llevado a cabo siguiendo los lineamientos de los organismos financieros internacionales sobre los países de América Latina no han logrado aún mejorar las condiciones de vida de la población ni tampoco elevar sus niveles de bienestar. Dichas reformas, entre ellas la Reforma Energética, que cambió radicalmente los artículos 25, 27 y 28 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, son hoy una realidad que tiene que ser analizada a profundidad para evaluar sus resultados y su impacto en la economía y en los niveles de bienestar de la población.

Por muchos años el petróleo fue la palanca del desarrollo nacional y garantía de recursos a través de PEMEX el cual fue por varias décadas una de las empresas más rentables del mundo. La renta petrolera llegó a aportar al presupuesto casi el 35% al PIB.

La reforma energética impulsada por Enrique Peña Nieto representa un cambio de paradigma en la economía nacional. Los promotores de la mencionada reforma han difundido ampliamente que estos cambios radicales en la conducción del país generarán un mayor crecimiento económico y por lo tanto el mejoramiento de los niveles de bienestar de la población.

En casi un lustro que lleva de aprobada la reforma ¿Cuáles han sido los efectos reales de ésta?, particularmente en cuanto a crecimiento de la economía y en los indicadores de pobreza ¿Cuáles son las aportaciones de la mencionada reforma?

Cómo mencionaremos más adelante la evaluación de la reforma energética implica un análisis a lo largo de varios años. Especialistas han aseverado que para medir sus efectos reales se requiere un plazo de varios lustros. Sin embargo, el análisis de los efectos económicos deben ser una tarea impostergable para comprender el rumbo que tomará México.

El presente trabajo intenta iniciar un análisis de los efectos de la reforma energética dando seguimiento a indicadores socioeconómicos que nos permitirían hacer un primer ejercicio de evaluación de la implementación de este cambio constitucional.

Antecedentes del problema

La llamada Reforma Energética 2013 impulsada por la administración del presidente Enrique Peña Nieto, es sin duda uno de los elementos que tendrá más impacto en la economía del país en el contexto de las reformas estructurales que han sido aprobadas por las fracciones partidistas mayoritarias en el Congreso de la Unión. Esta situación, si bien incide en todo el país, ha mostrado ya sus efectos en Tabasco y los estados petroleros del Sureste de México. Los impulsores de la reforma mucho han hablado sobre los beneficios que traerá en torno al crecimiento económico y en general en el ámbito económico. Entre otras cuestiones fundamentales la reforma constitucional en materia de energía cambió sustancialmente el papel y función del Estado en torno a la producción de hidrocarburos, ya que abre a la iniciativa privada la exploración, extracción, transformación y distribución del petróleo y gas. Si bien, algunos analistas han planteado que los beneficios de la reforma energética en el ámbito de la producción de hidrocarburos se podrán apreciar a mediano plazo (se habla de entre cinco y diez años) es importante dar seguimiento a los efectos que este cambio fundamental de las políticas públicas, ha comenzado a generar desde su aprobación y entrada en vigor.

Planteamiento del Problema

Sabemos que la producción de hidrocarburos fue durante mucho tiempo el principal ingreso de recursos en el país. Estos ingresos eran básicamente administrados por el Estado y ahí fincaba un gran porcentaje de sus recursos. Tan solo en 2012 el volumen de las ventas totales de petróleo crudo llegó a 49,322 millones de dólares, el 33.8% del total de ingresos del sector público (Fuente: SHCP, 2013), lo cual representa un incremento de 13,330 millones de dólares con respecto a 2010.

La industria petrolera fue operada principalmente por la entonces empresa paraestatal (ahora convertida en empresa productiva del Estado) PEMEX. Los ingresos recaudados por PEMEX, fundamentalmente por la venta de petróleo crudo llegaban a las arcas de gobierno federal y se utilizaron básicamente para cubrir una gran parte de la inversión social y en general el gasto gubernamental.

Las fluctuaciones del mercado petrolero, como se ha demostrado a lo largo de la historia, perturban directamente a la totalidad de la economía. En 1998, hace casi dos décadas, una severa reducción en el precio internacional del crudo obligó al gobierno a reducir el gasto público en tres ocasiones, afectando importantes programas, en particular en infraestructura. Estas fluctuaciones se observan en el corto plazo, por lo que el objetivo de la autoridad es encontrar los mecanismos que permitan mitigar o

eliminar estos impactos indeseados que favorezcan la implementación de una política fiscal óptima de largo plazo, suavizar en el tiempo el comportamiento del ingreso y del gasto público, y con ello reducir el carácter pro cíclico de este último. Más recientemente, de 2006 a 2009, las importaciones de gasolinas casi se triplican y las importaciones de productos petroquímicos, que se habían estabilizado de 2006 a 2008 en alrededor de 400 millones de toneladas, repuntaron de manera notable en 2009 en 37.5% (Álvarez de la Borda, 2006). Todo esto por no mencionar la reducción de los precios internacionales del petróleo en los últimos tres años.

México requiere impulsar el desarrollo y especialización para generar tecnología que sea competitiva internacionalmente y mejorar su posición mundial. Debido a que los hidrocarburos se mantendrán como la principal fuente de suministro de energía, esta industria continuara manteniendo un papel importante en el proceso de desarrollo nacional y permitiría que el país conserve su presencia en los mercados internacionales. Según los impulsores de la reforma energética esta contribuiría a un mayor flujo de capitales y al desarrollo tecnológico con la intervención de las grandes compañías privadas. Sabemos, en efecto, que el atraso tecnológico y la falta de capital de PEMEX se gestó a lo largo de varias décadas, determinar las causas de esta situación es una cuestión de primer orden. (Oil Privatization: Risky Business, Mexico's)

Con la reforma energética se introdujeron cambios sustanciales en la relación del Estado con el sector. El artículo cuarto transitorio reformado de la Carta Magna establece que:

La ley establecerá las modalidades de las contra prestaciones que pagará el Estado a sus empresas productivas o a los particulares [2] Entre otras modalidades de contra prestaciones, deberán regularse las siguientes:

I) En efectivo, para los contratos de servicios; II) con un porcentaje de la utilidad, para los contratos de utilidad compartida; III) con un porcentaje de la producción obtenida, para los contratos de producción compartida; IV) con la transmisión onerosa de los hidrocarburos una vez que hayan sido extraídos del subsuelo, para los contratos de licencia, o V) cualquier combinación de las anteriores[2]

Es importante desglosar cómo será ahora el esquema de ingresos por concepto de hidrocarburos. La mencionada reforma constitucional establece en su artículo transitorio décimo cuarto que:

El Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo será el encargado de recibir todos los ingresos, con excepción de los impuestos, que correspondan al Estado Mexicano derivados de las asignaciones y contratos a que se refiere el párrafo séptimo del artículo 27 de esta Constitución.

Posteriormente en dicho artículo transitorio se plantea cómo se distribuirán estos recursos por parte del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo (FMPED).

Nos parece fundamental analizar cómo opera este nuevo esquema en cuanto a las aportaciones al FMPED y por lo tanto a la nación.

Pero, otro aspecto fundamental es el del fomento al crecimiento económico del país que acarrearía la multicitada reforma. El discurso del gobierno en torno a la reforma energética se centró en los beneficios que traería la apertura al capital privado. Según esto a eliminación de limitantes para el ingreso de las empresas privadas contribuiría al desarrollo de este sector, que tiene un amplio poder de generar cadenas productivas,

por tanto, fomentaría el crecimiento del empleo y en general desarrollo de la economía. Esto, frente a una industria obsoleta y descapitalizada, como fue estigmatizada la entonces empresa paraestatal PEMEX, la cual carecía de los recursos económicos y la capacidad técnica para asumir los nuevos retos que plantea el desarrollo de la industria petrolera a nivel mundial

Son, de esta manera dos cuestiones que consideramos de primer orden para darles seguimiento:

☐ La efectividad del nuevo esquema de financiamiento a través del FMPED para obtener ingresos que cubran las necesidades del gasto gubernamental y por lo tanto del país.

☐ El carácter promotor del crecimiento económico que propiciaría la apertura de la explotación de hidrocarburos a la iniciativa privada.

Pero, tendremos que agregar una tercera cuestión:

☐ Analizar si esta nueva situación ha influido en la elevación de los niveles de bienestar de la población.

.....

* Manlio Camilo Cobos

UNIVERSIDAD JUAREZ AUTONOMA DE TABASCO UJAT. VILLAHERMOSA, México

Resumen de ponencia

IDENTIDAD TERRITORIAL FRENTE A LA REUBICACIÓN: FORTALECIMIENTO DE ACCIONES LOCALES DE LA COMUNIDAD AFRODESCENDIENTE DE CHANCLETA (LA GUAJIRA)

*Luz Marina Agudelo Henao

Las dinámicas económicas actuales han movilizado grandes proyectos minero-energéticos que buscan responder de forma inmediata a las exigencias de los mercados internacionales en un intento por mantener los estándares de extracción intensiva que la globalización, en su movimiento constante, ha impuesto a los países llamados subdesarrollados. Ante esto, entonces, la tierra, como depositaria de recursos naturales, se dibuja como la base vital y permanente de estos intercambios desiguales entre países ricos y pobres, donde estos últimos se ven insertos en una racionalidad económica global que trae aparejada la sobreexplotación de la naturaleza, la degradación del ambiente y la agudización de las condiciones de pobreza (Leff, 2006).

La lógica capitalista de explotación supone un proceso de mercantilización de los recursos naturales y una instrumentalización de las comunidades que ocupan espacios sobre los que reposan intereses económicos específicos, desconociendo la complejidad de las relaciones sociales preexistentes que configuran la identidad y pertenencia a un territorio (O' Connor, 2002; Segrelles, 2008). En este sentido, Colombia se presenta como claro ejemplo de este desequilibrio entre los intereses sociales y económicos, pues el país se ha sumergido en un modelo de desarrollo que fomenta la presencia de compañías multinacionales cuyos propósitos son la explotación exhaustiva de los recursos naturales, bajo el eufemismo del discurso del desarrollo sostenible y la responsabilidad social empresarial. En este sentido, las comunidades terminan recibiendo los impactos negativos y son excluidas de los beneficios; además, los procesos de participación resultan ser meros procedimientos administrativos que legitiman la exclusión e invisibilización en la toma de decisiones sobre el territorio (Puerta, 2011).

Este problema se ha evidenciado en La Guajira desde que comenzaron las exploraciones y explotaciones de carbón a mitad de los años setenta como solución a la crisis energética que se vivía en todo el mundo por la reducción en los suministros de petróleo. A partir de entonces, las comunidades indígenas y afrodescendientes que han habitado el territorio guajiro históricamente han sido impactadas por Cerrejón, en tanto su presencia ha significado la reorganización territorial, la contaminación de aire, agua y suelo, el desplazamiento forzado y arbitrario, afectaciones en la salud, problemas de hambrunas e inseguridad alimentaria, ruptura de saberes y

conocimientos tradicionales como consecuencia de las transformaciones en la identidad cultural y nuevos fenómenos de violencia (Puerta, 2011).

Muestra de lo anterior se evidencia en el pueblo de Chancleta, comunidad localizada en jurisdicción del municipio de Barrancas, cuyos pobladores se autorreconocen como afrodescendientes. En vista de que el territorio donde han vivido desde comienzos del siglo pasado tiene importantes yacimientos de carbón, desde 2005 Cerrejón inició el plan de reasentamiento de la comunidad el cual ha tenido el apoyo del Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible, que ordenó el 12 de agosto de 2010 que la reubicación se llevara a cabo con plazo máximo hasta diciembre de 2011 (Acción de Tutela, 2005, expediente T-4.587.990). Como lo expresa la misma comunidad, a partir de entonces se han dado reubicaciones de algunas familias, quienes -en la mayoría de los casos- vendieron sus predios por presiones y amenazas tanto sociales como de salud. Ante esta situación, el nuevo espacio de habitación no cuenta con las condiciones iguales ni mucho menos mejoradas del antiguo territorio, pues -como ellos mismos lo expresan- “en la nueva comunidad de Chancleta hemos perdido nuestras costumbres y arraigos, no nos adaptamos a este nuevo modo de vida, porque no tenemos nada qué hacer, no sabes cómo producir para subsistir” (Ramos, 7 de octubre de 2016); esto debido a que “el terreno es estéril y no podemos cultivar, ni criar ganados, que eran a los que nos dedicábamos en nuestras viviendas en Chancleta Origen, quedando sin medios productivos para subsistir” (Ramos, 7 de octubre de 2016).

Uno de las situaciones que ha afectado a Chancleta es que antes de iniciar el proceso de reubicación no se realizó Consulta Previa, evadiendo así el derecho fundamental y colectivo que tiene la comunidad para participar en la toma de decisiones que pueden afectar su integridad. Asimismo, esta falta de participación se ve reflejada en la inutilidad productiva del nuevo territorio, pues las condiciones no están adaptadas a la forma de vida que tenían en el lugar original; esto, entonces, tiene como consecuencia el hecho de que el acceso al agua no sea de buena calidad ni completo, y que los pobladores tengan problemas respecto a su alimentación y trabajo, actividades básicas para la supervivencia. Finalmente, esta imposibilidad de ejercer sus actividades tradicionales ha influido en la transformación de su identidad y la pérdida de sus costumbres (Bartolomé, 1985; Catullo y Brites, 2014).

Con base en este panorama, el presente trabajo de grado se pregunta sobre las problemáticas socioambientales que se tienen en el nuevo lugar de asentamiento y la manera como la comunidad de Chancleta viene construyendo mecanismos y acciones locales que permiten fortalecer su identidad territorial frente a las condiciones de reubicación que el proyecto minero Cerrejón ha causado. Asimismo, interesa indagar sobre las negociaciones que se dieron entre la comunidad, sus líderes y la empresa para llevar a cabo la reubicación, reconocer de qué forma se relaciona la construcción de identidad afrodescendiente con la habitación de un espacio geográfico como proceso de fortalecimiento de la identidad territorial, y describir las formas de adaptación al nuevo lugar de asentamiento y las autopercepciones de la comunidad respecto a los efectos del cambio de espacio.

Referencias bibliográficas

Acción de tutela instaurada por miembros de la comunidad ancestral de negros afrodescendientes de los corregimientos de Patilla y Chancleta del Municipio de Barrancas, La Guajira, contra la empresa “Carbones del Cerrejón Limited” (5 de mayo de 2015). Expediente T-4.587.990.

Bartolomé, Leopoldo (1985). *Relocalizados: antropología social de las poblaciones desplazadas*. Ediciones del IDEA, Buenos Aires.

Catullo, María Rosa y Brites, Walter F. (2014). “Procesos de relocalizaciones. Las especificidades de los reasentamientos urbanos y su incidencia en las estrategias adaptativas”. En: Avá. *Revista de Antropología*, vol. 25, pp. 93-109, Universidad Nacional de Misiones Misiones, Argentina. [En línea:] <http://ri.conicet.gov.ar/bitstream/handle/11336/9024/PROCESOS%20DE%20RELOCALIZACIONES.pdf?sequence=2>. (Consultado el 29 de enero de 2017).

Leff, Enrique (2006). “La ecología política en América Latina. Un campo en construcción”. En: Alimonda, Héctor (ed.). *Los tormentos de la materia. Aportes para una ecología política latinoamericana*. Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales (CLACSO), Buenos Aires. [En línea:] <http://bibliotecavirtual.clacso.org.ar/ar/libros/grupos/hali/C1ELeff.pdf>. (Consultado el 4 de enero de 2017).

O’Connor, James (2002). “¿Es posible el capitalismo sostenible?”. En: *Ecología política. Naturaleza, sociedad y utopía*. Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales (CLACSO), Buenos Aires. [En línea:] <http://biblioteca.clacso.edu.ar/clacso/gt/20100930021858/3connor.pdf>. (Consultado el 4 de febrero de 2017).

Puerta Silva, Caludia (2011). “Megaproyectos y grupos étnicos. Reflexiones sobre la autodeterminación y los derechos condicionados”. En: Ramírez, Patricia (comp.). *Memorias Cátedra Abierta Hernán Henao Delgado (1945-1999)*. Instituto de Estudios Regionales (INER), pp. 157-180.

Ramos Meriño, Miguel (7 de octubre de 2016). [Carta a Alba Nelly Gómez]. Copia en posesión de Luz Marina Agudelo Henao.

Segrelles Serrano, José Antonio (2008). “La ecología y el desarrollo sostenible frente al capitalismo: una contradicción insuperable”. En: *Revista NERA*, año 11, N.º 12, Alicante. [En línea:] <https://web.ua.es/es/giecryal/documentos/documentos839/docs/ecologia-brasil.pdf>. (Consultado el 13 de febrero de 2017).

.....

*** Luz Marina Agudelo Henao**

Instituto de Estudios Regionales. Universidad de Antioquia - INER/UdeA. Medellín, Colombia

Resumen de ponencia

IMPLICAÇÕES DE UMA POLÍTICA NACIONAL EM NÍVEL MICRO: PROGRAMA INOVAR-AUTO E SUA INFLUÊNCIA NA QUALIFICAÇÃO PROFISSIONAL DO MUNICÍPIO DE VOLTA REDONDA.

*Bianca Vasconcellos

A indústria automobilística representou um novo paradigma industrial e econômico no início do século XX, por esse motivo foi um símbolo do Big Business norte americano. A entrada do Brasil nesse mercado, embora tenha ocorrido ainda na política de desenvolvimento de Juscelino Kubitschek, nos anos de 1950, foi a partir da década de 1990 que houve uma guinada na atração de multinacionais para o país. Em 2012 foi implantado o “Programa de Incentivo à Inovação Tecnológica e Adensamento da Cadeia Produtiva de Veículos Automotores” (Inovar-Auto), com duração prevista até dezembro de 2017, dentre os principais objetivos: estímulo ao aumento local da produção, compromisso das empresas com investimentos em P&D, aumento nos gastos em engenharia e tecnologia básica, aumento da eficiência energética dos automóveis e redução da emissão de CO².

As avaliações sobre o programa são específicas, em relação aos objetivos que se propõe no texto da lei. Ainda assim, os resultados sobre o desenvolvimento tecnológico tem ficado a quem do desejado. É inegável o crescimento em termos de capacidade produtiva, maior oferta, novas empresas no mercado interno, e geração de empregos.

Quando observa-se um recorte geográfico em nível micro, o comportamento dos agentes e os impactos que a política proporciona torna-se possível compreender as várias dimensões que a política pode alcançar. A escolha na observação da cidade de Volta Redonda-RJ em relação a qualificação de mão de obra se a apresenta como uma avaliação de profundidade, que permite compreender as mudanças na oferta de cursos e interesse dos alunos em profissões ligadas ao setor automotivo. Dessa forma, a qualificação profissional se faz em outra dimensão de análise, mais profunda, que procura evidenciar outro caminho pelo qual a política também pode afetar, no campo de desenvolvimento tecnológico e inovativo. Ainda que esse município não seja um beneficiário direto do programa, o fato de ter uma estrutura educacional consolidada - escolas técnicas públicas, privadas, universidades públicas e privadas - permite alterações em “alunos matriculados por curso”, ou até mesmo identificar novas opções profissionais para os agentes na escolha e capacitação profissional.

Essa proposta de trabalho procura retratar as mudanças no campo educacional, no município de Volta Redonda, após a chegadas de novas plantas do setor automotivo, na porção Sul do estado do Rio de Janeiro, que foram contempladas pelo programa Inovar-Auto. O trabalho apresenta dados de matrículas por curso técnico e curso superior, e também o relato da percepção de alguns agentes sobre o tema.

A relevância do setor automotivo para a economia brasileira é indiscutível, a participação do setor automotivo no PIB industrial de 2015 foi de 22%, enquanto que no PIB total da economia apareceu com 4%, e 1,3 milhão de empregos diretos e indiretos. Por ser um setor de enorme encadeamento e dinâmico é visto como essencial para o desenvolvimento tecnológico e inovativo.

No contexto do Sul Fluminense, em 1996, a fábrica de ônibus e caminhões da Volkswagen (VW) na cidade de Resende. De acordo com Ramalho & Santana (2006) dentre os vários fatores que colaboraram para que a empresa se instalasse na região: isenções fiscais, posição estratégica geográfica, próxima aos principais polos produtores e consumidores do país, acessível também ao mercado sul-americano, além de não se distanciar da zona industrial do ABC paulista. A segunda montadora a se instalar no estado foi a PSA Peugeot Citroën, em 2001, também na região no município de Porto Real. Essas duas empresas foram resultado de políticas de incentivos fiscais, que antecederam a Inovar-Auto.

Em 2013, chegou à região a Hynduai Heavy Industries, que embora não produza veículos de passeio, está classificada dentro do cluster automotivo do Sul Fluminense. Em um curto período após a Hyundai ser instalada no município de Resende, já estava anunciada a implantação da Nissan do Brasil, que foi inaugurada em 2014, em Resende, e gerou, inicialmente, 2.000 postos de trabalho diretos e indiretos. A última das montadoras de veículos a se instalar na região foi a Jaguar Land Rover, em 2016, no município de Itatiaia. Com investimento de R\$ 750 milhões, a fábrica gerou 1.000 empregos diretos e indiretos, sendo 400 funcionários encarregados da produção. Das cinco empresas, três foram implantadas sob as regras do programa Inovar-Auto, enquanto todas foram beneficiadas.

Existem algumas análises econômicas sobre os resultados de desenvolvimento tecnológico do setor automotivo do Programa Inovar-Auto, como é tratado no texto da lei. Segundo Palmeri (2017) os maiores beneficiados do programa foram às empresas que se instalaram no país, que tiveram subsídios fiscais que amortizou 98% dos investimentos. Sobre o desenvolvimento tecnológico, na região, o auto afirma: Sob a ótica do Lejano (2010) este trabalho busca tocar em outros pontos além das avaliações da política já realizadas. Essa é uma breve proposta sobre a avaliação de profundidade do Programa Inovar-Auto. A proposta apresentada por Lejano (2010) abre um leque de opções para o aprofundamento da avaliação da política. Desde questões econômicas, como são majoritariamente abordadas nas análises sobre o programa; como sociais, vez que altera oferta de emprego e renda; ambientais devido à instalação das fábricas e despejo de resíduos; até as mudanças educacionais como oferta de cursos técnicos e superiores relativas aos cargos oferecidos por estas empresas; a modificação da paisagem e do território também é impactada na formação de novos bairros e condomínios; atração de novos serviços, como curso de inglês devido a exigência das multinacionais, restaurantes, pousadas etc. Nesse sentido, seria necessário um trabalho muito mais amplo para abordar, com profundidade, as dimensões que esta política se insere no tecido social. Por isso, esta proposta de trabalho procurou atentar para a qualificação profissional e percepção dos agentes no tocante a demanda por cursos técnicos, graduações e pós-graduações, que estejam ligados às empresas automotivas, essas que têm sido contempladas pelo programa Inovar-Auto para o desenvolvimento tecnológico.

A escolha pela profundidade da pesquisa em relação à qualificação profissional,

demanda por cursos e escolha da profissão entre os jovens é extremamente pertinente ao propósito do programa Inovar-Auto, visto que a produção e desenvolvimento tecnológico requer mão de obra capacitada para tal. O contexto é observado na cidade de Volta Redonda, apresenta sua formação, que foi ao redor da indústria siderúrgica, sempre demandando trabalhadores qualificados, por isso, a cidade oferece colégios técnicos, universidades públicas e privadas, cursos diversos etc. Ao passo que as cidades que abrigam as novas plantas do setor automotivo não apresentam uma estrutura educacional semelhante, consequentemente observa-se o fluxo constante de trabalhadores, na região. A delimitação do recorte geográfico se apresenta como uma aproximação para implicações mais profundas que geralmente não são observadas na avaliação da política. A escolha da cidade de Volta Redonda trás a reflexão de como uma política ou programa pode impactar lugares de forma indireta. Lembrando que nenhuma indústria automotiva se instalou em Volta Redonda, mas sim em cidades vizinhas: Resende, Porto Real e Itatiaia. Porém, Volta Redonda tem surgido como um polo educacional, e parte disso se apresenta devido ao otimismo quanto ao novo setor fabril.

.....

* Bianca Vasconcellos

Programa de Pós-graduação em Economia Política Internacional . Universidade Federal do Rio de Janeiro - PEPI/UFRJ. Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

IMPORTANCIA DEL ANÁLISIS ECONÓMICO DE LA CORRUPCIÓN A NIVEL REGIONAL EN EL SECTOR DE LA CONSTRUCCIÓN.

*Patricia Montoya

Este artículo forma parte de una investigación en proceso donde se analiza al sector construcción como objeto de estudio dentro del marco teórico de la economía de la corrupción, el desarrollo regional y las instituciones. El objetivo es mostrar el estado del arte del análisis económico sobre corrupción y su importancia a nivel regional, en este caso, para el sector construcción en la región del estado de Michoacán en México para lo que se realizará investigación sobre documentos oficiales tanto de dependencias estatales como de contratistas.

Los problemas sobre corrupción no son nuevos, ya han sido abordados por pensadores en diferentes culturas a través de las distintas épocas por las que ha transitado la historia humana, desde variados enfoques y perspectivas, así puede recordarse los análisis moralista, integracionista, legalista e institucionalista, entre los más recurrentes, sin embargo, la preocupación por el análisis sobre problemas de corrupción y sus repercusiones sobre cuestiones de desarrollo si son relativamente recientes, pues estos empezaron a surgir a partir de la segunda mitad del S. XX con algunos trabajos pioneros primero en corrupción política y después sobre economía de la corrupción. Sin duda los problemas de corrupción son moral y éticamente reprobables y hasta pueden ser ilegales y es importante entender sobre esas condiciones en las que puede llegar a interrelacionarse la sociedad, igualmente importante es considerar una perspectiva económica de este tema para valorar y mostrar como ya se ha hecho algunos trabajos empíricos, que la corrupción puede afectar temas de desarrollo y por consecuencia, el bienestar social de una región. Diferentes han sido las conceptualizaciones sobre corrupción, dependiendo de los actos que se analizan o de quien es el sujeto que corrompe, de los fines que sigue el investigador y lo que desea medir, o de las definiciones de organismos internacionales que tratan de delimitar reformas o políticas que mitiguen estas prácticas.

El sector construcción ha sido reconocido tradicionalmente como el tercer sector económico más importante para la economía mexicana, pues es un excelente generador de puestos de trabajo directos e indirectos, emplea personas con alta especialidad y también a los menos especializados e impacta en 66 ramas de las 79 ramas productivas. Este ha sido un sector a través del cual se canalizan grandes recursos económicos provenientes de fondos públicos para el desarrollo de obras de infraestructura productiva, recreativa y social, de allí la importancia de realizar el presente análisis pues aunque es un sector donde los proyectos de infraestructura son desarrollados por contratistas privados, su relación estrecha y dependiente del presupuesto público, sirve a la vez como reactivador de la economía pero también se vuelve un proceso con diferentes manifestaciones de corrupción que pueden llegar a

tener implicaciones en el desarrollo económico regional.

Si bien es cierto que la variable corrupción es difícil de medir precisamente por el fenómeno de la discrecionalidad, la opacidad y hasta la falta de información muchas veces intencional de parte de los agentes corruptos, eso no significa que sea menos importante dedicar esfuerzos a la investigación de este problema que puede dejar mayores impactos negativos a largo plazo en los países subdesarrollados pero que no es tampoco exclusiva o inherente a ellos, la corrupción es un fenómeno que puede dejar en desventaja a las empresas pequeñas que proveen al mercado interno, pero es también un fenómeno internacional de la que ni los países desarrollados han podido escapar, de ahí que la lucha internacional y nacional contra la corrupción son una realidad a través de diversos instrumentos y organismos internacionales como la Organización de Estados Americanos; la OCDE; la Unión Europea; el Consejo de Europa; las Naciones Unidas y la Unión Africana con la Convención para prevenir y combatir la Corrupción del año 2003).

También es importante señalar que la mayoría de los índices de corrupción se realizan a nivel nacional y arrojan resultados agregados lo que con frecuencia no refleja la realidad de las regiones y sus problemáticas específicas, paradójicamente a veces aunque los resultados en el discurso oficial es bueno, no necesariamente refleja la realidad que viven ciertas regiones al interior del país.

.....

*** Patricia Montoya**

Instituto de Investigaciones Económicas y Empresariales ININEE. Morelia, México

Resumen de ponencia

INSTITUCIONALIZAÇÃO DAS NEGOCIAÇÕES INTERNACIONAIS NA BAHIA: A MUDANÇA DO CONCEITO DE DESENVOLVIMENTO E SEUS EFEITOS NA POLÍTICA ECONÔMICA E NA PARADIPLOMACIA

*Claudia Maria Ferreira Souza

Até final dos anos 1970 as políticas que orientavam o desenvolvimento econômico do estado da Bahia/Brasil eram conduzidas por diretrizes do nacional desenvolvimentismo via substituição de importações de produtos industrializados. Tendo o Plano de Metas como principal expoente, o Estado brasileiro executava seu objetivo com vistas a abolir os pontos de estrangulamento ao desenvolvimento (entendido como industrialização e modernização) através de investimentos infraestruturais nas áreas de energia, transportes, indústria de base, alimentação e educação. A inclusão da agricultura empresarial como um dos eixos de desenvolvimento, a partir de diretrizes nacionais do II Plano Nacional de Desenvolvimento - II PND passou a exigir a modernização da agricultura e uma nova institucionalidade que regulasse o desenvolvimento agrário. Nesse momento, entra em cena o Banco Mundial, o qual passou a orientar a modernização da agricultura a partir de novos arranjos institucionais. Os valores da modernização agrícola e da redução da pobreza como forma de conquistar a redistribuição de rendas e o tão almejado desenvolvimento direcionaram os influxos produtivos para o setor rural baiano em um período onde o pensamento regional e nacional firmava consenso quanto à prioridade da política de investimentos industrialista, melhor exemplificada pela indústria petrolífera. Ainda que os projetos do Banco Mundial tenham incorporado financiamentos para o setor industrial, o grosso dos empréstimos nas décadas de 70 e 80 alvejaram a agropecuária como chave para o desenvolvimento. Destarte, a atuação do Banco envolveu mudanças no aparelho de estado internamente, como também abriu espaços para que entes subnacionais participassem de negociações internacionais, até então uma exclusividade do ente federal. Nesse cenário, pergunta-se: em que medida o processo de institucionalização das negociações internacionais na Bahia, engendrado a partir das diretrizes do Banco Mundial no período, permite compreender a mudança do conceito de desenvolvimento? Esta comunicação pretende apresentar e analisar como a formação de estruturas voltadas às negociações internacionais no estado da Bahia, por meio do tripé - Estado nacional, estado de Bahia e uma organização internacional, o Banco Mundial - está relacionada à internalização da lógica neoliberal de acumulação com reintegração das cadeias produtivas, inaugurando uma nova divisão internacional do trabalho. Discute também como a relação baseada neste tripé, ao promover a modernização agrícola na Bahia, gera também, ainda que indiretamente, uma estrutura para negociações internacionais que pode ser vista como um agenciamento primitivo da entidade subnacional. A ênfase no ente subnacional decorre da própria

estratégia de descentralização administrativa do Banco Mundial (especialmente nos anos 80) ser um dos pontos do ajustamento estrutural. Por fim, ressalta-se que os atores ora trabalhados não são compreendidos a partir de uma noção unitária, indivisível. Pelo contrário, busca-se enfatizar como esses agentes, se constituem na verdade em espaços de ação que comportam e são reflexos das disputas de interesses entre grupos. O Estado (em todos seus níveis governamentais) merece especial atenção, por ser o principal campo onde a institucionalização ocorre, guiada pela estratégia neoliberal de remodelagem sistêmica dos modos de acumulação e regulação. Apesar dos princípios do Banco Mundial serem notoriamente liberais, a ação do Banco, mesmo nos períodos de maior conservadorismo liberal (anos 1980), não prescindiu do Estado enquanto agente necessário à inserção das transformações estruturais produtivas. Dito de outra forma, o Estado é o principal ambiente de constituição e reprodução dos arranjos institucionais engendrados pelo Banco Mundial, especialmente no que tange às negociações internacionais, imprescindíveis para a inauguração da nova divisão internacional através da modernização agrícola via agricultura empresarial. Tal processo de modernização ocorre não por ser a única via para o desenvolvimento, sob um pensamento de racionalidade funcional ou de perspectiva evolutiva, mas sim por ser o resultado dos interesses dominantes na lógica de integração produtiva mundial.

.....

* Claudia Maria Ferreira Souza

Universidade Federal da Bahia UFBA. Salvador, Brasil

Resumen de ponencia

INTEGRACIÓN FINANCIERA, FUGA DE CAPITAL Y CRISIS DE BALANCE DE PAGOS EN LA HISTORIA ECONÓMICA ARGENTINA.

*Juan Manuel Telechea

*Julian Veiras

*Nicolas Zeolla

El estudio de los determinantes de las crisis de balance de pagos en la historia económica argentina ha sido un tema de interés central tanto para historiadores como para economistas. Por lo tanto, los trabajos sobre el tema son muy numerosos. De manera simplificada, una primera división que puede hacerse es entre aquellos estudios que enfatizan los aspectos históricos, por un lado, y los de naturaleza económica, por otro.

Aquellos trabajos que estudian aspectos históricos de las crisis de balance de pagos en la economía argentina se caracterizan por la división entre etapas del proceso de acumulación, el tipo de crisis, su duración, su vinculación con el sistema global de producción, el rol de los actores locales e internacionales y el perfil que adoptó la política económica para contrarrestar o dar origen a estas crisis en cada periodo. Por otro lado existen otros trabajos de naturaleza más económica, cuyo interés está centrado en la comprensión de los determinantes generales de las crisis de balanza de pagos. Este grupo de trabajos es el antecedente teórico más fuerte de esta investigación, aunque la vinculación con los trabajos de naturaleza histórica será constante.

Bajo este marco, aparecen dos interpretaciones sobre los determinantes de las crisis de balance de pagos. Por un lado están los trabajos del enfoque tradicional, que consideran que el crecimiento en el largo plazo está dado por factores de oferta y que existe un tipo de cambio de equilibrio determinado por factores reales. La crisis externa se desata como un proceso corrector de los niveles de precios relativos, producto de la incompatibilidad entre el tipo de cambio fijado por la política económica y el tipo de cambio de equilibrio.

Aplicado a la economía argentina, aparecen un conjunto de trabajos que enfatizan el rol que tiene el tipo de cambio sobre la distribución del ingreso. Un tipo de cambio sobrevaluado, que resulta de una política económica orientada a una distribución del ingreso más igualitaria, choca con la capacidad de la estructura productiva de financiar mayores niveles de consumo del conjunto de la población, derivando en crisis cíclicas del sector externo.

Por otro lado, están los trabajos de enfoque heterodoxo, como el estructuralismo latinoamericano y otras escuelas. Desde esta perspectiva se subraya la validez de la restricción externa como principal limitante a los niveles de pleno empleo doméstico. Además, la restricción externa también implica una posición dependiente respecto a la economía mundial, debido al carácter periférico o subsidiario en los mercados de

bienes y a la dificultad para financiarse en la moneda soberana. Bajo este marco, la crisis del sector externo no es un fenómeno monocausal, como tampoco irremediable. En el modelo estructuralista canónico la crisis se desata cuando el sector exportador es incapaz de generar la oferta de divisas para garantizar las importaciones de bienes necesarios para la producción industrial ampliada. Pero también se suele asignar un rol relevante a los gastos en bienes suntuarios, a los pagos por servicios de deuda, la renta de la inversión extranjera y la fuga de capitales.

En especial, al analizar la fuga de capitales resulta relevante el comportamiento de los actores domésticos que, mediante el impulso de cierto perfil de intervención estatal, presionan para establecer el grado de integración financiera. En ello la noción de patrón o régimen de acumulación es central. Este concepto hace referencia al estudio de la articulación y funcionamiento de un conjunto de variables económicas, la estructura económica específica, la peculiar forma que adopta el Estado y las luchas entre los bloques de poder existentes.

De modo que es posible establecer una historia de las crisis del balance de pagos a partir del estudio de los distintos grados de integración financiera establecidos por la política económica y sus actores en cada uno de los regímenes de acumulación. En este sentido, el rol que juega la política económica, los actores domésticos y la selección del grado de integración financiera resultan elementos constitutivos de un proceso que en su articulación puede, o no, dar lugar a una crisis de balance de pagos. De modo que lo que este trabajo busca es ampliar el estudio de las crisis de balance de pagos, a través de un enfoque estructuralista que combine un análisis histórico con las explicaciones más economicistas.

Respecto a la metodología, el proyecto constará de dos planos de análisis. Por un lado, a partir del material bibliográfico seleccionado se construirán las relaciones conceptuales entre los eventos históricos, desde las distintas perspectivas teóricas. Por otro lado, se efectuará el análisis empírico utilizando las bases de datos disponibles para describir la dinámica del tipo de cambio, las reservas, el saldo del balance comercial, las exportaciones, las importaciones, el endeudamiento externo, la remisión de utilidades, la distribución del ingreso y alguna medida respecto a la fuga de capitales.

.....

*** Juan Manuel Telechea**

Universidad Nacional de Lomas de Zamora - UNLZ. Buenos Aires, Argentina

*** Julian Veiras**

Universidad Nacional de Lomas de Zamora - UNLZ. Buenos Aires, Argentina

*** Nicolas Zeolla**

Universidad Nacional de Lomas de Zamora - UNLZ. Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

JUSTIFICACIÓN, TRANSPORTE Y VIVENCIA DE LA PRIVATIZACIÓN DE LOS DERECHOS SOCIALES: ANÁLISIS DEL MERCADO DE LAS PENSIONES EN CHILE

*Francisca Gallegos

El objeto del trabajo es analizar el sistema de pensiones chileno, interpretando cómo se justifica, opera y transporta y, junto con ello, cómo se vivencia en los sujetos y, eventualmente, los constituye. Intento avanzar en un esquema de análisis que, partiendo desde las pensiones, pueda derivarse como propuesta conceptual para analizar otras políticas de privatización de derechos sociales, aplicable en Chile u otros casos similares.

“Me llama la atención que los sociólogos olviden que la economía es una ciencia social, que economistas y sistema económico son dos cosas distintas (□) Y que así, la economía busca resolver, de manera eficiente, problemas reales que afectan a la vida de la gente (□) La inflación afecta a la gente al momento de comprar. No es una construcción de la realidad, es un problema real (□) por eso me llama la atención cuando ustedes dicen que construimos realidad (□) No hay mejor política social que la que cuida los equilibrios fiscales. Yo calculé y decidí que si sigo trabajando así puedo dejar de comprar departamentos y vivir de la rentabilidad de mi fondo en la AFP, austeramente como vivimos en mi familia. (□) Y cada mes yo me olvido de esa plata, porque la gente no está dispuesta ahorrar si les saca de su líquido”. (Entrevista economista, Jefe de estudios de Fundación, 32 años, 8 años cotizando).

La cita anterior fue parte de la intervención de 56 minutos sin interrupciones que realizó un economista, quien accedió a ser entrevistado bajo la pregunta ¿qué opinas del sistema de pensiones en Chile?

En otra ocasión asistí como oyente a una clase magistral del programa de MBA de la Universidad San Sebastián denominada “El colapso del Estado de Bienestar: la solución chilena”. Uno de los expositores, en representación a la AFP Capital, presentó el “Rango de rentabilidad de activos de los fondos de pensiones” y realizó el siguiente cálculo en voz alta, evocando la operación detrás de las pensiones:

“Ahorrando el 10%, en 1 año una persona junta 1 sueldo, en 10 años son 10 sueldos. Si vas a vivir hasta los 100 años y te jubilas a los 70 años, tienes que financiar 30 años. Es decir, 360 sueldos ¿Cómo lo hacemos?, porque en 100 años de trabajo recién ahorrarías 100 sueldos. ¡Rentabilidad!” (Apuntes y grabación de la Exposición en clase magistral MBA, USS, C Stefens, 2017).

Tal como me ocurrió en estas instancias, la idea de las pensiones como un derecho aparecía más lejana entre la literatura sobre el sistema de AFP. Y, aunque la recuperación de la idea de un derecho aparecía con más fuerza entre quienes se declaran opositores al modelo vigente en Chile, sus discursos son acompañados con críticas generales al mercado, al enriquecimiento de las aseguradoras y al reconocimiento de la magnitud de recursos que inyectan los ahorros para las

pensiones a la economía.

“En particular el sistema de pensiones, no fue solo un espacio más para el mercado. La cantidad de recursos, de recursos involucrados, las pensiones de las personas fue un oxígeno fundamental para la capacidad financiera de la economía. La economía depende, en alguna medida, del activo líquido que le suministran los trabajadores chilenos. Una de las bases para el sistema financiero es la AFP, además de los recursos naturales. Es profundamente exitoso en un sentido de mercado. Y podríamos llamarlo así, es una nueva forma de explotación” (Vicente Orellana, Fundación Nodo XXI en video Crisis de las pensiones en Chile - El negocio de las AFPs 2015, de la Fundación Sol)

Estas aproximaciones “al sistema” me desafiaban a trazar ámbitos y límites en el estudio de las pensiones. A mi juicio, había un punto de intersección: la centralidad que tomaba el mercado de capitales. Con ese impulso empecé a reunir documentos y publicaciones bajo esa búsqueda. Pesqué bajo el tema “mercados y pensiones para la vejez” un total de 33.320 artículos científicos, y me atreví a comprobar que cuando la búsqueda era bajo el título de “derechos y pensiones para la vejez” la cantidad de publicaciones era de 49.332. Un 40% de los artículos llamaba a la reflexión en torno a la relación entre mercados financieros y pensiones. Sin embargo, pocos de los artículos de mercados y pensiones eran de científicos sociales no economistas.

Como señala Ossandón (2012) en Chile desde la dictadura militar se gestiona la provisión de pensiones por un mercado; situándolo como la principal institución y trayendo importantes efectos para las cotidianidades de los chilenos y chilenas.

Las pensiones han sido atendidas por la sociología, sobre todo, en la vocación del estudio de las consecuencias de la adopción de esta forma de administración y asignación de la seguridad social, más que en un análisis del sistema mismo.

Particularmente en Chile, los estudios sobre estratificación (Torche y Wolmard 2004; Aedo, 2010; Aguilar y Mora, 2016), economía política del envejecimiento (Díaz Tendero, 2017), relación entre el mercado del trabajo, género y pensiones (Montecinos, 2015; Madero, 2016; Herrera, 2014, 2017) ahondan de manera importante y pormenorizada sobre los efectos que tiene en el bienestar, la desigualdad y calidad de vida el sistema de pensiones. Sin embargo, la construcción del mercado de las AFP, las interacciones entre las entidades vinculadas al sistema, las distancias entre el sujeto accionista promovido por José Piñera y el actual pensionado, son dimensiones que han sido escasamente tratadas por la sociología.

Ossandón señaló que la falta de interés por los mercados respondía, probablemente, al hecho de que forman parte de los puntos ciegos de las divisiones entre las ciencias sociales. “Esto pues, por una parte, los economistas los han asumido como una realidad que se explica por sí misma, interesándose más en el comportamiento de los precios que en el estudio de la formación y diferenciación de mercados específicos, mientras que, por otra, los sociólogos han tendido a entenderlos como algo externo a lo social, oscilando entre una crítica a la mercantilización y un interés exclusivo en los aspectos sociales que “rodean” la actividad económica. Así, demasiado obvios por una parte, externalizados por la otra, los mercados no han recibido una atención analítica acorde a su relevancia” (Ossandón, 2012).

A casi 10 años de ese hallazgo, sostengo que los mercados han cobrado una relevancia incipiente en el estudio de la sociología en Chile. Al trabajo de Ossandón respecto de los mercados de salud (2009, 2012), se suma Farías con el estudio de la improvisación

del mercado de la vivienda (2014) y Durán sobre el individuo que produce el mercado de las AFP (2016). Tres esfuerzos significativos para situar la atención sociológica en el análisis de la construcción de mercados para la provisión de objetos de política pública. Ahora, el sistema de pensiones corresponde, junto con la reforma laboral y educativa, las piedras angulares del proceso de privatización de derechos sociales, denominados “ejes claves del proyecto modernizador” que emprendió Chile en la década de los ochenta con la dictadura cívico - militar. Este proyecto conlleva “nociones” para definir crisis económicas y seleccionar un modelo de desarrollo en forma de neoliberalismo. Visto de esta forma, el sistema de pensiones no sólo opera y se transporta en forma de mercados, sino también proviene de una justificación y cosmovisión que se desarrolla y se alimenta de él.

Sin embargo, es indudable que, si no está en crisis, al menos hoy es cuestionable su sostenibilidad en términos sociales.

Las demandas sociales son una clara invitación a la reflexibilidad sobre el tipo de valores sociales que están siendo viabilizados en este sistema. Por tanto, las interrogantes al estudio del mercado mismo se vuelve necesario agregar la pregunta sobre la justificación, analizando el sistema de pensiones como una operación de la forma que el proyecto moderno ha asumido en un contexto de globalización y privatización de la provisión de los derechos.

Las perspectivas sobre el espíritu del capitalismo nos permitirían situar la justificación y construcción de cosmovisiones del sistema de pensiones. Sin embargo, como señala Undurraga (2014), esta perspectiva puede proporcionar una noción de las ideas que influyen a nivel cultural y su extensión al resto de la sociedad, pero no da cuenta de cómo viajan estas ideas, cómo se traducen y cómo se modifican.

Para ello propongo considerar la teoría de la justificación con las nociones de la sociología de los mercados y agregar a estas aproximaciones la pregunta por las formas en que se impregnan y vivencian los sistemas de pensiones.

¿Cuál es la distancia entre el trabajador promedio, el contribuyente real, el cotizante/ahorrante inversionista, el ciudadano que marcha bajo la consigna de NO+AFP y el retirado promedio?, ¿qué prácticas y estrategias están asociadas a estos procesos?, ¿qué racionalidades comportan las acciones? y ¿cuáles son los sentidos que adquiere el dinero en forma de pensión en este escenario?

Según los trabajos revisados las decisiones del retiro movilizan estrategias de ahorro que se vinculan con el ciclo de vida de las personas y sus familias (Madero, 2016), con prácticas de deberes y derechos al interior de las redes de intimidad (Zelizer, 2011). En específico, se busca observar qué operaciones realizan los sujetos activos frente a la transformación del salario presente en pensiones futuras y los jubilados respecto del salario pasado con pensiones presentes.

Dicha transformación supone una planificación racional en el tiempo del ingreso, la cual se podría analizar desde el tipo de uso y sentido del ahorro para las personas. Es decir, dar cuenta del sentido social del dinero de pensiones, entendiendo por tal la cuantificación monetaria del bienestar esperado durante la inactividad producida por la vejez.

.....

*** Francisca Gallegos**

*Facultad de Ciencias Sociales. Dirección de Investigación y Postgrado. Universidad Alberto Hurtado - FCS/UAHURTADO.
Santiago, Chile*

Resumen de ponencia

LA ARTICULACIÓN DE LA (RE)EMERGENCIA DE CHINA, LAS CLASES DOMINANTES EN ARGENTINA Y BRASIL Y LAS DISPUTAS EN EL SENO DEL ESTADO A INICIOS DE SIGLO XXI

*Leandro Marcelo Bona

*Sergio Martín Páez

La ascensión china de las últimas décadas no es una novedad. En ese sentido, América Latina no quedó fuera del doble polo de acumulación global conformado entre EEUU y China en la economía mundial de comienzos del siglo XXI (Medeiros, 2006). Los estudios sobre el impacto chino en las relaciones de producción de la región resaltan que, si bien significó un alivio a la restricción externa (Mitchell, 2008; FAO, 2011; Chandrasekhar y Ghosh, 2012), se ha verificado un proceso de reprimarización de la canasta exportadora de los países de tamaño medio (debido al énfasis de las inversiones chinas en los sectores primarios), además de establecerse una relación de dependencia a través de su reciente papel como fuente de financiamiento (swaps y contratos respaldados en commodities) (Saludjian y Carcanholo, 2013; Ray y Gallagher, 2017). Ya es prácticamente un consenso que la ampliación de las relaciones económicas y políticas entre China y la región se viene configurando a partir de una totalidad del sistema internacional fuertemente compleja, pues esa ampliación origina al mismo tiempo oportunidades y amenazas para esos países.

No obstante, de algún modo, la interpretación implícita o explícita más difundida que la inserción internacional de la región desarrollada en los últimos años fue pasiva, sostenida solamente en las ventajas comparativas estáticas de sus recursos naturales. Para aquellos que destacan las potencialidades de esta inserción, el Estado se presenta como la antítesis de la racionalidad plena del mercado, el verdadero garante del bien común (Jaramillo, Lehmann y Moreno, 2009). En visiones críticas, esa inserción internacional no fue capaz de generar mayores encadenamientos, diversificar las canastas exportadoras o, en un plano más general, generar un proceso de crecimiento moderno con cambio estructural del tipo Kuznets. Por lo tanto, la recomendación es una participación estratégica del Estado en la conformación de una estrategia (neo) desarrollista (Perez, 2010; Bresser-Pereira, 2012). En esta línea de pensamiento, el Estado mediante su burocracia tendría una plena racionalidad y estaría por encima de las clases sociales, sus relaciones y sus estructuras de dominación económica.

Teniendo en cuenta esta breve caracterización del debate, el presente documento trata de discutir esa visión, para profundizando en los casos de Argentina y Brasil, argumentando que la intrínseca inserción internacional está fundamentada en la lógica del modelo de acumulación de cada país y de sus bloques en el poder, con plena interacción con sus representantes en la escena política y la lucha para influenciar sobre los diversos aparatos del Estado (Poulantzas, 1977a, Pinto y Blanco, 2014)

A partir de un abordaje que retoma los elementos de la Contribución a la Crítica de la Economía Política de Marx (1984), pretendemos analizar las nuevas relaciones de producción que se articulan entre el ascenso de China y la inserción internacional de los dos principales socios del MERCOSUR. En ese marco, se busca entender el impacto del "efecto China" en las estructuras económicas y sobre la interacción entre las clases dominantes y las políticas de los Estados nacionales de comienzos del siglo XXI. En este último caso, el enfoque aprovecha categorías desarrolladas por Poulantzas (1977b, 1985) bajo el carácter relacional del Estado, su autonomía relativa y la capacidad de generar influencia sobre él de parte de los sectores dominantes y subalternos de acuerdo al momento histórico. De acuerdo con esa visión, el "poder del Estado" puede no corresponder con el "poder de clase" e incluso lo contraria (Codato y Perissinotto, 2001).

La hipótesis del documento se centra en que América Latina, en general, y Argentina y Brasil, en particular, tienen un rol secundario en términos de integración comercial y como destino de inversiones para los intereses chinos. En este sentido, la inserción regional en el patrón de acumulación chino es como proveedor de materias primas y como destino de inversiones que favorezcan esa provisión (infraestructura e inversiones directas en actividades extractivas), encadenándose actores e intereses de los sectores dominantes locales que concurren a esa estrategia del país asiático. Este nuevo escenario internacional fortaleció a las clases dominantes, lo que condicionó la autonomía relativa y por ende, las pretensiones políticas de los gobiernos kirchneristas y del Partido dos Trabalhadores para generar un cambio estructural, promoviendo la consolidación de un padrón de acumulación dependiente y periférico.

El examen de estos aspectos se inscribe en las líneas de investigación que se vienen desarrollando respecto de los patrones de acumulación en Argentina, la restricción externa y las articulaciones sociales en disputa por la hegemonía (Basualdo, Barrera, Bona, González, Manzanelli y Wainer, 2017; Bona, 2016, 2018a y b; Bona y Wainer, 2017). Asimismo, para el caso de Brasil, se continúan las investigaciones desarrolladas en Páez (2017) que forman parte del proyecto de investigación de la tesis de doctorado: Determinantes e limites à acumulação capitalista na America Latina no século XXI (IE/UFRJ-Brasil).

A los fines de testear la hipótesis principal del trabajo, el presente documento cuenta con tres capítulos además de la introducción. En la segunda sección, trazamos una trayectoria histórica de paralelismo entre las reformas estructurales de China, Argentina y Brasil en las últimas décadas del siglo XX. En el tercer capítulo, comentaremos los principales hechos sobre la integración comercial y las inversiones chinas en estos países de comienzos del siglo XXI. En la cuarta parte, relacionamos esos elementos con los patrones de acumulación domésticos, los bloques de poder y el Estado. Por último, concluimos con las consideraciones finales.

Bibliografía

- Basualdo, E (ed.), Barrera, M.; Bona, L.; González, M., Manzanelli, M. y Wainer, A. (2017). Endeudar y fugar. Un análisis de la historia económica argentina de Martínez de Hoz a Macri. Buenos Aires: Siglo XXI editores.
- Bona, L. (2016). Del kirchnerismo al macrismo ¿nueva hegemonía y bloque en el poder? IX Jornadas de Sociología de la FaHCE-UNLP. La Plata, Diciembre.
- Bona, L. (2018a). El Costo de Reproducción Social en Argentina. Su evolución entre la convertibilidad y la postconvertibilidad. En prensa. Revista Sociedad y Economía,

Colombia.

- Bona, L. (2018b). Los usos del Excedente Económico en Argentina (1991-2015). En prensa. Apuntes del Cenes, Colombia.
- Bona, L. y Wainer, A. (2017). Vigencia de la teoría latinoamericana del subdesarrollo y la dependencia ¿Qué queda a la luz de las experiencias neodesarrollistas? XXX Congreso del ALAS, Montevideo, Diciembre.
- Bresser-Pereira, L. C. (2012). Do antigo ao novo desenvolvimentismo na América Latina. D'AGUIAR, Rosa Freire (Ed.). Desenvolvimento econômico e crise. Rio de Janeiro: Contraponto Editora, 37-65.
- Chandrasekhar, C. y Ghosh, J. (2012). Addressing the global food crisis: causes, implications and policy options. Ginebra: UNCTAD.
- Codato, A. N. & Perissinotto, R. M. (2001) "O estado como instituição. Uma leitura das obras históricas de Marx", Crítica Marxista, n.º 13, Editora Revan, pp. 09-28.
- FAO (Organización de las Naciones Unidas para la alimentación) (2011). Agricultural Outlook 2011-2020.
- Jaramillo, P., Lehmann, S. y Moreno, D. (2009). China, precios de los commodities y desempeño de América Latina. Algunos hechos estilizados. Cuadernos de Economía, Vol. 46 (Mayo), 67-105.
- Marx, K. (1984). O método da economia política (Contribuição à Crítica da Economia Política). In: FERNANDES, F (org.) Marx & Engels. Editora Ática: São Paulo. pp. 409-417
- Medeiros, C. A. D. (2006). A China como um duplo pólo na economia mundial e a recentralização da economia asiática. Brazilian Journal of Political Economy, 26(3), 381-400.
- Mitchell, D. (2008). A Note on Rising Food Prices. World Bank.
- Páez, S. (2017). A ascensão chinesa, classes dominantes e Estado em America Latina no começo do século XXI. Trabalho apresentado nas VI Jornadas de Pesquisa IE/UFRJ, desenvolvidas entre os dias 07 e 09 de novembro de 2017 em Rio de Janeiro, Brasil.
- Pérez, C. (2010). Dinamismo tecnológico e inclusão social en América Latina: una estrategia de desarrollo productivo basada en los recursos naturales. Revista Cepal.
- Pinto, E. (2010) Bloco no poder e governo Lula. Tese (Doutorado) - Instituto de Economia, Universidade Federal do Rio de Janeiro.
- Poulantzas, N. (1977a). As classes sociais. As Classes Sociais na América Latina: Problemas de Conceituação, 91-116.
- Poulantzas, N. (1977b). Poder político e classes sociais. São Paulo: Martins Fontes.
- Poulantzas, N. (1985) O Estado, o poder, o socialismo. Rio de Janeiro/RJ.
- Ray, R. y Gallagher, K. (2017). China-Latin America Economic Bulletin 2017 Edition. Working Group on Development And Environment in the Americas.
- Saludjian, A. y Carcanholo, M. (2013) Integración latino-americana, dependencia de China y sub-imperialismo brasileño en América latina. Mundo Siglo XXI - Revista del Centro de Investigaciones Económicas, Administrativas y Sociales del Instituto Politécnico Nacional, v. 29, p. 43-62.
<http://www.mundosigloxxi.ciecas.ipn.mx/pdf/v08/29/03.pdf>

.....

*** Leandro Marcelo Bona**

Universidad Federal de Rio de Janeiro (UFRJ). Rio de Janeiro, Brasil

*** Sergio Martín Páez**

Universidad Federal de Rio de Janeiro (UFRJ). Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

LA COMPETITIVIDAD SISTÉMICA COMO EJE DEL DESARROLLO RURAL COLOMBIANO

*David Andres Duarte Hernandez

El desarrollo rural en Colombia es altamente inequitativo y excluyente. La hegemonía política tradicional restringe elecciones libres, limpias y competitivas. Esto acentúa los conflictos en el campo y el uso inadecuado y destrucción de los recursos naturales. De manera adicional, esta lógica se apoya en una precaria y deteriorada institucionalidad pública (Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), 2011). Lo cual ha venido acompañado de una pérdida constante de la seguridad alimentaria del país, al pasar de un coeficiente de autosuficiencia alimentaria de 104% en 1991, al 95% en 2003 y al 89% en 2013 (Observatorio de seguridad alimentaria y nutricional de Colombia, 2014).

Esta situación ha estado enmarcada en las políticas económicas neoliberales que se han venido implantando desde hace más 25 años en Colombia. Pero el fracaso de la teoría neoliberal en el campo del desarrollo ha sido sosegado por los discursos que dirigen la atención hacia la problemática institucional de los países subdesarrollados y en el que la actual literatura ortodoxa sobre las instituciones y el desarrollo tienen la dificultad en diferenciar entre las formas y las funciones de las instituciones (Chang, 2006). Sin embargo, Marx afirmaba que los fenómenos que surgen en las relaciones económicas, son la base sobre la que descansan las demás relaciones sociales (Lange, 1966), es decir, el tipo de institucionalidad existente, es el producto de la política económica.

Derivado de este escenario, el propósito de este artículo es la consolidación de una síntesis comprensiva de las teorías y políticas económicas para el desarrollo endógeno, que puedan ser dirigidas al sector rural, ya que “la productividad es resultado del aprendizaje y los incrementos en la productividad (aprendizaje) son endógenos” (Stiglitz & Greenwald, 2014, pág. 25). Este tipo de desarrollo requiere de una activa participación del Estado en la economía, lo cual va en contravía de los postulados neoliberales del libre mercado. Sin embargo, estas políticas económicas crearán caminos hacia la construcción de instituciones inclusivas, las cuales promoverán el crecimiento, estabilidad, desarrollo económico- social y servirán de previsor de eventos como: vulnerabilidad del campo por degradación ambiental, impactos económicos, sociales y ecológicos derivados de un desastre natural, económico y/o social.

La naturaleza, concepto y objeto de la política económica que se tiene en cuenta en la presente investigación, es la que surge de los problemas económicos inherentes a los sistemas económicos (como lo es la desigualdad y sus consecuencias negativas como la inseguridad y la afectación negativa en la inversión), los cuales llevan a las reformas o intervenciones de la sociedad y sus representantes en el sistema económico. Es así como John Stuart Mill (Londres, 1806 - Aviñón, Francia, 1873), “dividía las

interferencias en dos tipos: 1) intervenciones «autorizadas», que prohíben o limitan las fuerzas del mercado, y 2) intervenciones «de apoyo», que aumentan las fuerzas del mercado. Estos dos tipos de intervenciones pueden también considerarse en términos de los conceptos de ex ante y ex post. La igualdad ex ante se refiere a las intervenciones diseñadas para asegurar que los individuos partan de una situación equitativa; es decir, que todos los corredores salgan del mismo punto. La igualdad ex post se refiere a aquellas intervenciones, como la imposición, que tratan de introducir algún criterio de justicia en los resultados reales de los procesos sociales que implican riesgo e incertidumbre (Ekelund & Robert, 2005, págs. 223-224). Lo que diferencia a la política económica de cualquier otra política pública, es que la primera es dirigida con el objetivo principal de mejorar el sistema de producción. En este sentido, hay identificado cuatro niveles que ayudan a este propósito: microeconómico, mesoeconómico, macroeconómico y metaeconómico (Esser, 1996). Por lo tanto, el objetivo de esta investigación es el de consolidar e identificar las políticas económicas que se enmarquen en un enfoque sistémico de Competitividad aplicado al sector rural colombiano. En la primera parte se expondrá la conceptualización de la Competitividad Sistémica. En la segunda parte se expone un diagnóstico breve de las falencias en el desarrollo rural colombiano. En la tercera parte se hace una revisión documental de antecedentes de investigación y de literatura de las políticas económicas encaminadas al desarrollo rural en Colombia. En la cuarta parte se obtiene la identificación y consolidación de cada una de las políticas económicas en el marco de la Competitividad Sistémica y sus cuatro factores de competitividad: metaeconómico, mesoeconómico, macroeconómico y microeconómico. El resultado más importante es la propuesta de políticas económicas dirigidas al sector rural colombiano basadas en un sistema económico capitalista con alta intervención estatal con enfoque de competitividad sistémica, dirigido a la construcción de una base productiva territorial (BPT) en el sector rural colombiano.

.....

* David Andres Duarte Hernandez

Corporación Unificada Nacional de Educación Superior CUN. Bogotá, Colombia

Resumen de ponencia

LA CONSTRUCCIÓN SOCIAL DE LOS MERCADOS COMO ALTERNATIVA DE DESARROLLO COMUNITARIO PARA LOS TERRITORIOS EN POST CONFLICTO EN COLOMBIA

*Jenny Margoth Lombana Charfuelan

La presente ponencia analiza cómo las mipymes rurales de tipo comunitario permiten la construcción social de los mercados, analizando tres ejemplos y haciendo énfasis en sus particularidades e implicaciones, para determinar los factores de éxito de cada una de las empresas de tipo comunitario dedicadas a la producción de café, panela y cuyes. Los datos se obtuvieron mediante encuestas, trabajo etnográfico y entrevistas a profundidad; se estudian tres microempresas rurales indígenas lideradas por el cabildo Inga de Aponte, el cabildo el Eden y el cabildo indígena de Cumbal en Nariño-Colombia. El estudio revisa los conceptos de economía solidaria y economías propias y propone algunas maneras de entender el funcionamiento de empresas comunitarias indígenas.

Los resultados fueron triangulados, sistematizados y analizados a la luz del marco teórico que permitieron visualizar aspectos de producción, acceso a tecnologías y comercialización en el marco de la construcción social de los mercados. Se pudo evidenciar que el proceso de producción en los tres casos, es el resultado de un trabajo comunitario que muestra las otras formas de economía en la que los mercados son contruidos desde los actores y el territorio y están determinados por factores culturales, sociales, étnicos, productivos y de gobernabilidad.

Conceptualmente la discusión teórica para poder explicar que factores permiten la construcción social de los mercados se aborda desde la teoría del actor de Norman Long, el aporte de los mercados a las ciencias sociales de Ricardo Abramovay, el comportamiento de los mercados de Fligsten, la construcción de las dinámicas territoriales de Berdegue, fundamentados en la teoría expuesta por Karl Polanyi de concebir la economía como una esfera dependiente de la vida social.

Para poder explicar los resultados del estudio fue necesario hacer claridad entre los conceptos de economía comunitaria y economía solidaria, ya que en Colombia la legislación a estas dos formas de economía ha limitado su alcance. Para la presente investigación se considera que la economía comunitaria es la que mejor explica las tres organizaciones estudiadas, específicamente porque considera los modelos de organización propia, la tenencia colectiva de tierras y bienes; así como la gestión de los territorios desde la producción colectiva. Este tipo de economía en la práctica guarda mucha similitud con las de tipo solidario y se asemejan en algunas acciones propias de las organizaciones sociales. Los factores identificados ejemplifican mejor estas diferencias.

A lo largo del estudio se identifican al menos cinco grupos de factores que permiten la construcción social de los mercados: factores sociales, culturales, étnicos y simbólicos, los de valor comercial, históricos y territoriales. Los primeros hacen referencia a las

redes y organizaciones que se tejen al interior de los cabildos indígenas y fuera de ellos; los segundos se evidencian en las formas de vida, creencias y comportamientos, los terceros se reflejan en la conservación de la lengua, el vestido, pensamiento y cosmovisión, los cuartos hacen referencia a las formas de financiación, acceso a bienes y tecnologías y los últimos se refieren a las propuestas biodiversas de producción, gobernanza y formas de organización.

La combinación de estos factores permite establecer dinámicas sociales y territoriales, en el marco de la construcción social de los mercados, que aseguran formas propias de gobernanza en las que los actores tienen roles de gran alcance en la constelaciones específicas de intereses, valores y recursos (el valor social de las cosas), así como en el valor de intercambio, el cual es reinterpretado frente a otros tipos de valor social.

En este sentido se concluye que los procesos de organización de empresas comunitarias permiten fortalecer los modelos locales de organización y los procesos productivos renacen como mecanismos de desarrollo local. De esta manera es más sencillo impulsar y comercializar no uno sino varios productos. Por ejemplo el cabildo Inga de Aponte en este momento bajo la marca “herencia” impulsa la comercialización de café Kusny, huevos, panela y artesanías. El cabildo indígena de Cumbal bajo la marca “Kusny” impulsa la producción y comercialización de café y el cabildo del Eden la producción de panela.

.....

*** Jenny Margoth Lombana Charfuelan**

Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, Ecuador - FLACSO. Quito, Ecuador

Resumen de ponencia

LA DEUDA EXTERNA DEL PARAGUAY Y LA DOMINACIÓN EXTRANJERA

*José Carlos Lezcano

El presente trabajo consiste en el análisis del endeudamiento generado durante los últimos 10 años por el Estado paraguayo, y forma parte de una investigación más amplia sobre la Deuda externa del Paraguay durante el período 1989-2018.

El sistema económico-social del Paraguay se basa en la dominación de grandes latifundistas. Sobre esta base se introduce el capital financiero a través de préstamos al Estado, implantadas por la fuerza por medio de la Guerra de la Triple Alianza, la cual destruyó el incipiente Estado nacional independiente (Mandelik, 2015).

Como señala Eric Toussaint en su reciente trabajo, “Sistema de deuda” (2018), la primera crisis de la deuda latinoamericana a fines del período de dominación colonial. Luego de la independencia formal de las naciones americanas del yugo colonial, su gran mayoría entró en un ciclo de dependencia y subordinación liderado por el capital británico y francés. El autor concluirá entre otras cosas, en que “la deuda y la imposición del libre comercio actuaron como poderosos factores de sometimiento de los Estados y de transferencia de riquezas de los pueblos de la Periferia hacia las clases capitalistas del Centro” (Toussaint, 2018).

En esencia esto se ha mantenido así durante todo el siglo XX. El Paraguay se ha mantenido como una economía atrasada, basada en la producción de materia prima para la exportación, y ha recurrido al endeudamiento público cediendo a las estrategias de dominación imperialista de los Estados Unidos, ejercidas por intermedio del Estado brasileño principalmente con la firma del Tratado antinacional de Itaipú (Vuyk, 2018).

Hacia finales del Siglo XX, tras el derrocamiento del dictador Alfredo Stroessner en 1989 por medio de un golpe de Estado al interior del círculo militar más próximo a éste, se inicia un período de mayores libertades públicas con una nueva Constitución Nacional (Yore, 2015).

Durante el período pos dictatorial el Estado ha recurrido al endeudamiento público como una forma de superar las crisis fiscales, sin tener que recurrir a aumentar la presión tributaria sobre los grandes latifundistas nacionales y extranjeros. Esto coincide con el protagonismo que adquieren los organismos financieros internacionales como representantes de una oligarquía financiera mundial que controla el mercado de valores.

Si bien el Paraguay tiene un nivel de endeudamiento moderado comparado con otros Estados dependientes, entre los años 2012 y 2016, el saldo de la deuda pública creció de 2.747 millones de dólares americanos a 6.114 millones, lo que significa un aumento del peso del endeudamiento de un 10,9% del PIB, al 22,5% del PIB (Laino, 2016).

Este proceso de acelerado endeudamiento, coincide con una abierta presión de parte de los organismos internacionales de crédito sobre el Estado paraguayo, para lograr un

equilibrio en el presupuesto anual, la cual se tradujo en la promulgación de una Ley de “Responsabilidad Fiscal”, conjuntamente con un paquete de leyes antinacionales y antipopulares relacionadas a la seguridad interna y a la reglamentación de las llamadas Alianzas Público-Privadas.

Este proceso de endeudamiento acelerado, el cual como se verá en el desarrollo del trabajo, termina destinándose en buena medida a cubrir servicios de deudas anteriores, es respaldado por los principales gremios de latifundistas, industriales y de comerciantes.

No existen muchos trabajos que busquen explicar el problema de la deuda desde la perspectiva del materialismo histórico, la mayoría de ellos permanece en un nivel descriptivo, incluso reproduciendo mediciones confeccionadas por los organismos financieros internacionales como el Fondo Monetario Internacional (FMI), o en una crítica superficial, relacionando el problema de la deuda a la necesidad de “rediseñar” la política de endeudamiento de manera que esta tenga en cuenta la capacidad de producción del país (Ibíd.).

El punto de partida para el análisis de la deuda contemporánea del Paraguay se encuentra en un proceso objetivo que ha sido analizado en forma sistemática por varios autores, entre ellos John Atkinson Hobson, en su Estudio del imperialismo, y posteriormente por Vladimir Lenin, en su trabajo Imperialismo fase superior (o última) del capitalismo.

Este último explicará que uno de los procesos centrales del capitalismo en su fase imperialista será la exportación de capitales. La formación de monopolios constituye un fenómeno característico del período que va desde el último cuarto del S. XIX hasta los umbrales del S. XX, por un lado la formación de uniones de capitalistas que controlaban grandes ramas de la producción de los principales países capitalistas, y por otro, la situación monopolista de unos cuantos países ricos, “en los cuales la acumulación de capital ha alcanzado proporciones gigantescas” (Lenin, 2010).

Tomando en consideración el cúmulo de producción científica existente, así como los datos generados por las instituciones nacionales, como de agencias internacionales, se buscará dar cuenta de la situación de la deuda pública del Paraguay como una expresión de la dominación de clase, sostenida por el la clase de grandes latifundistas, el capital financiero internacional y Estado paraguayo.

.....

* José Carlos Lezcano

Cultura y Participación para el Cambio Social CyP. Asunción, Paraguay

Resumen de ponencia

LA MINERÍA EN LOS ÚLTIMOS 10 AÑOS, COMO DINAMIZADORA DE CONFLICTOS SOCIO-CULTURALES EN EL MUNICIPIO DE LLORÓ, CHOCÓ -COLOMBIA.

*Saida Patricia Guerrero Renteria

Esta investigación tiene como objetivo principal manifestar como los conflictos socioculturales en el municipio de Lloró han sido dinamizado por la minería encontrando una correlación entre la entrada e incremento de esta actividad con los problemas familiares y comunitarios, debido a la tenencia o propiedad de la tierra, delimitación de terrenos, problemas en la distribución del producido, cambio en los patrones culturales de los habitantes y jóvenes, así como cambio significativos en el uso de los recursos naturales como las fuentes hídricas donde se dinamizan muchas de las relaciones familiares y comunitarias.

Para esta investigación se realizaron entrevistas semi-estructurales con líderes comunitarios, organizaciones comunitarias (Consejo comunitario) y funcionarios de la alcaldía municipal, quienes proporcionaron información relevante y contundente para afirmar que las conflictos en el municipio obedecen al aumento de la actividad minera que iniciaron a partir de 2008 con la entrada de aproximadamente 37 retroexcavadoras, a partir de 2012 estas bajaron aproximadamente a 25 pero los conflictos se agudizaron con la llegada de grupos paramilitares y actualmente los dinamiza la presencia y actividad de dos dragones (es como especie de un ferri metálico con cuartos en varios pisos que succiona tierra de la profundidad de los ríos).

Este estudio muestra que al convertirse la minería en la principal actividad productiva en el municipio de Lloró a manos de foráneos nacionales y extranjeros, ha generado rupturas sociales y culturales provocando un cambio sustancial en el relacionamiento de los ciudadanos del municipio, dejando claro que si existe una estrecha relación entre la cultura, comportamiento social y la actividad económica. La cultura entendida como la forma y la manera como un pueblo una comunidad se desarrolla, es un tejido social que define las distintas formas y expresiones por lo tanto las costumbres, las prácticas, la comida, las maneras de ser, los rituales, los vestidos, la música, los bailes y las normas de comportamiento son parte importante de una comunidad (Rish, 2005). Históricamente la economía del municipio de Lloró ha correspondido al sector primario sobresaliendo la agricultura seguido de la minería artesanal y la explotación de madera, lo que ha propiciado cultural y socialmente una estrecha relación entre sus habitantes y su medio ambiente.

Durante las entrevistas en el municipio de Lloró, el 100% de los entrevistados coincidieron en que si se notaron cambios sustanciales en la dinámica social y cultural del municipio, dichos cambios por el ejercicio y aumento de la actividad económica de la minería, los principales aspectos donde se notaron cambios socio-culturales fueron

los siguientes:

En la Música: para los habitantes la música no cambiaba mucho con respecto a la que se escuchaba en la ciudad capital del departamento del Chocó, teniendo un poco más de influencia la música vallenata, siendo normal en épocas de fiestas y fines de semana escuchar esta música así como la salsa y el reggaetón, sin embargo con la presencia de la minería a mano de foráneos se hizo notorio escuchar música a cualquier día de la semana, a volúmenes muy altos siendo la principal música los corridos o música norteña, sobre todo en los periodos de 2008 a 2014. “Los corridos son música originaria de México que culturalmente pretendió informar a la gente sobre la vida e historia de legendarios como Pancho Villa y Emiliano Zapata, sin embargo esta tuvo cambios sustanciales de hecho pasan de llamarse corridos a narcocorridos” (Unión de Radios Libres y Comunitarias de Madrid (URCM), 2008), corridos que llevan mensajes incorrectos a la sociedad en torno a la ilegalidad y la violencia siendo “la música un producto social y, a su vez, una poderosa generadora de valores, creencias, aspiraciones, sentidos y prácticas que trascienden el campo de los espacios socio-musicales, la relación entre este tipo de música y una sociedad descompuesta tiende a generar círculos de decadencia que claramente indican mayor violencia en el proceso de descomposición social que hoy se vive” (Ramírez, 2012) en todo el mundo.

En la comida: en este aspecto también se evidenciaron cambios que si bien no afectaron definitivamente la nutrición de los habitantes dificultó su oferta y demanda ya que durante un buen tiempo en el municipio de Lloró, los productos básicos de la agricultura escasearon, debido a que sus habitantes se dedicaron a la actividad minera dejando de lado el tema del cultivo y actividades como la pesca y la cacería, escaseando el pescado, banano, el plátano, piña, limón, entre otros productos de fácil consecución, obligando a los habitantes y comerciantes a importar la mayoría de los productos básicos desde la ciudad de Quibdó especialmente en el periodo comprendido entre de 2008 a 2013.

En el lenguaje: Este aspecto hace referencia a las expresiones y formas de comunicación violenta entre los jóvenes por los cambios a raíz de la actividad por ejemplo algunos entrevistados creen que el tipo de música que se escuchó definió en gran medida el comportamiento corporal y oral de los jóvenes siendo muy común entre estos hablar de la marihuana, la coca, de paramilitarismo, grupos de guerrillas, de armas, entre otras cosas influenciados por los cambios en las dinámica económica.

En el vestuario: según personas entrevistadas, se notó cambio en la forma y manera de vestir en los habitantes especialmente en las personas que se relacionaban directamente con la actividad minera y en algunos jóvenes del pueblo, ya que aquellos mineros por muchas razones se convirtieron en imagen de admiración para los jóvenes, queriendo parecerse un típico minero, vestidos de ruanas, ponchos, sombreros y botas, en las mujeres se hizo referenció que andaban un poco más ligeras de ropa, supuestamente para llamar la atención de aquellos mineros.

Dentro de la nueva dinámica se alude que muchas jóvenes y adolescentes quedaron en estado de embarazo siendo hoy madres solteras sin respaldo económicos, algunas familias tienen mal relacionamiento producto de las enemistades dejadas por la actividad minera. Todos estos cambios según los entrevistados se han reflejado en el mal relacionamiento entre sus habitantes, actitudes de agresividad en los jóvenes emergiendo nuevos comportamientos en la ciudadanía y abandono de sus propias

costumbres.

Así mismo se presentaron cambios importantes ya que por la presencia y aumento de esta actividad se empezaron a establecer acciones por parte de grupos al margen de la Ley quienes por el control de esta actividad se instalaron en el municipio y empezaron a realizar primero extorsiones a los entables mineros y posteriormente extorsiones a los comerciantes, es decir que a la sozobra e intimidación que ya vivía la comunidad por parte los grupos de guerrilla, se suma las actividades de intimidación por parte de grupos de post paramilitares obligando a sus habitantes a cambiar patrones propios debido a la inseguridad y temor de ser víctimas de estos cerrando sus viviendas y negocios más temprano. Igualmente se empezaron a establecer actividades de trabajo sexual por mujeres foráneas que establecieron sus servicios en el municipio donde viviendas que eran casas de familia se convirtieron en cantinas que ofrecen el servicio sexual, actualmente en el municipio pese a que la presencia de mineros disminuyo notablemente aún existen establecimientos en funcionamiento.

Dchos cambios en el municipio han afectado a los jóvenes y adolescentes ahora son más agresivos y conflictivos (Ver grafica 2) así mismo muchos han adquirido costumbres ajenas (Ver grafica 3) viéndose en un aumento en el “consumo de sustancias alucinógenas (alcohol, Marihuana, perica) en la población joven aprendido de foráneos (nacionales e internacionales) que ejercen la actividad minera” (Martinez y. , 2016) reforzando las actitudes de conflictividad y agresividad entre estos, además de que muchos dejaron sus actividades académicas por trabajar en las minas, pero con la salida de estos entables se han dedicado a realizar actividades delictivas tales como el hurto en viviendas, venta de sustancias alucinógenas y a la delincuencia común entre otras actividades delictivas

En las familias se evidenciaron problemas en *límites o linderos entre las familias, Problemas en la *tenencia o propiedad de la tierra, (las familias no llegan a un acuerdo en *alquilar o vender el terreno para el ejercicio de la minería, las familias pelean la propiedad de las tierras, Las familias no llegan a un acuerdo en la *redistribución de las ganancias), Problemas de linderos entre corregimientos vs veredas, Problemas de límites entre municipios y afectación ambiental de los ríos por contaminación de mercurio, por sedimentación, y por el cambio en el cauce dañando las orillas de los ríos dificultando su acceso e impidiendo el relacionamiento de solidaridad, amistad y compañerismo de la comunidad que ellos dinamizan.

.....

*** Saida Patricia Guerrero Renteria**

Universidad Tecnológica del Chocó "Diego Luis Córdoba" UTCHDLC. Quibdó, Colombia

Resumen de ponencia

LA POLARIZACIÓN DE LA AGRICULTURA DE MÉXICO Y LAS PROMESAS NO CUMPLIDAS DE LOS PLANES DE DESARROLLO AGRÍCOLA 2013-2018

*Laura Karla Márquez González

*Rocío Dolores Muñoz Ibarra

La actividad agrícola de México ha pasado por una serie de cambios y transformaciones desde el inicio de la liberación comercial. Entre los principales se encuentran los cambios en el patrón de cultivos, el uso de tecnología y agroquímicos, y una clara división entre agricultores orientados al mercado de exportación y al mercado local. Dichas cuestiones son asociadas generalmente con la modernización del campo.

Dentro de la producción agrícola mexicana se pueden observar dos tipos de comportamiento. Por un lado, se encuentran aquellas regiones altamente modernizadas, en las cuales se pueden observar: 1) cambios en los patrones de cultivo; 2) el uso de tecnología de punta en diferentes etapas productivas; 3) cambios en la visión empresarial, más orientada hacia la innovación; y 4) una clara orientación hacia el mercado de exportación. Mientras que, por otro lado, existen regiones agrícolas que operan de manera tradicional, es decir, utilizando métodos tradicionales, en donde la producción es destinada principalmente al mercado local.

En el desarrollo polarizado de la agricultura de México el Estado ha influido en gran medida tanto con la elaboración de planes de desarrollo, como con la creación e implementación de políticas públicas de apoyo. Tal es el caso del Plan Nacional de Desarrollo (2013-2018), el cual incorporó programas sectoriales y políticas públicas orientadas a impulsar y favorecer los diferentes sectores del país. En el cual, uno de los aspectos más importantes es la Política Sectorial de Desarrollo Agropecuario, Pesquero y Alimentario. Mismo que pretende construir, entre otras cosas, un sector que garantice la seguridad alimentaria del país, basándose principalmente en los siguientes objetivos:

1. Elevar la productividad a través del establecimiento de clusters y mediante la participación en cadenas de producción.
2. La tecnificación de los sistemas de riego y la optimización del recurso natural.
3. Promover la producción nacional de insumos estratégicos (agroquímicos).
4. Impulsar la innovación, el desarrollo tecnológico y la asistencia técnica.
5. Manejo y prevención de riesgos climáticos y de mercado.
6. Promover la producción de alimentos sanos e inocuos.
7. Fomentar el financiamiento.
8. Impulsar el desarrollo regional.
9. Planeación de balance oferta- demanda.
10. Modelo organizacional de la secretaria IFAT.(innovador, flexible, ágil y transparente)

Dentro del Plan Sectorial plasman estrategias para elevar la productividad, a través de actividades de investigación y desarrollo (I+D); promover la innovación; desarrollar capacidades productivas; promover cambios en la visión empresarial de los pequeños productores; impulsar la capacitación; y modernizar la infraestructura generando financiamiento; promover un avance entre oferta y demanda para garantizar el abasto oportuno; y por último, promover la competitividad logística para minimizar las pérdidas post-cosecha durante el transporte.

Es importante señalar que los objetivos planteados son relevantes sólo en la medida en que se diseñen estrategias apropiadas y se alcancen las metas planteadas. Por ello, la presente investigación pretende analizar como ha sido el desarrollo de la agricultura en México y de que manera y en qué medida no se han alcanzado los objetivos trazados dentro de los planes de desarrollo agrícola, así como también, se pretende explicar el por qué se logra visualizar un desarrollo agrícola tan polarizado dentro del territorio mexicano. Para el análisis se hace una diferenciación de las actividades agrícolas entre zona norte, zona bajo y zona sur.

El estudio tiene como objetivo responder las siguientes interrogantes: 1) ¿Las estrategias planteadas en el Plan Sectorial logran alcanzar los objetivos dentro del subsector agrícola?; 2) ¿en qué medida influye el Estado en el desarrollo de la agricultura de México?; 3) ¿Qué impacto tienen las políticas públicas implementadas en las actividades agrícolas?; 4) ¿Por qué dentro de dicho subsector se pueden observar dos comportamientos tan diferenciados?

.....

*** Laura Karla Márquez González**

Universidad Autonoma del Estado de México-UAEMEX. Toluca, Estado de México, México

*** Rocío Dolores Muñoz Ibarra**

Universidad Autonoma del Estado de México-UAEMEX. Toluca, Estado de México, México

Resumen de ponencia

LA RECUPERACIÓN ACTUAL DE LA PRODUCCIÓN DE CARLOS MATUS Y LA CUESTIÓN DEL DESARROLLO: ALGUNAS REFLEXIONES

*María Celeste Viedma

En la ponencia se esbozan los nudos fundamentales de un trabajo de indagación más extenso que versa en torno a la producción temprana del economista chileno Carlos Matus y los debates sobre “estilos de desarrollo”. Presentaremos, en una primera parte, los modos en que este autor ha sido recuperado por las ciencias sociales en las últimas décadas, revisión que conformará el estado del arte de una tesis de maestría actualmente en elaboración. En efecto, la planificación estratégica elaborada por Matus ha sido trabajada en los últimos años por diversos exponentes de las ciencias sociales para pensar las recientes transformaciones y potencialidades de los Estados latinoamericanos, entre los cuales podemos mencionar: Ossorio, 2003; Lira, 2006; Castellano, 2010; Leiva, 2012; Spinelli, 2012; Bernazza y Longo, 2014; Neirotti, 2016; por citar algunos ejemplos. Es habitual que dicha recuperación sea realizada por estudios acerca de planificación y políticas públicas, con especial protagonismo de disciplinas como la sociología y la ciencia política.

Desarrollaremos la revisión mencionada a partir de su organización en torno a tres dimensiones de análisis: qué conceptos matusianos se recuperan, qué documentos elaborados por este autor se citan y en qué campos problemáticos se inscriben los distintos trabajos. Como saldo de esta primera parte, señalaremos un espacio de vacancia en relación al abordaje contemporáneo de la producción de Matus, vinculado a la recuperación de sus escritos más tempranos, en los que el problema del desarrollo de los países latinoamericanos adquiere particular importancia. Entendemos, por lo demás, que la relevancia de esta tarea viene dada también por el hecho de que la recuperación más reciente de la producción de Matus se ve asociada a la puesta en agenda del problema del desarrollo de nuestros países (tal es el caso, por ejemplo, de García Delgado y Casalis, 2005; Bernazza, 2006; Sotelo Maciel, 2013 y Fernández y Puente, 2013). Asimismo, nos interesa resaltar que diversos estudios señalan que la planificación estratégica matusiana fue desarrollada como una operación de crítica a la planificación tradicional o normativa (Leiva, 2012; Castellano, 2010; López, 2005), que remite, en términos históricos, al planeamiento estatal de la segunda posguerra, vinculado al problema del desarrollo y las ideas e instituciones que lo sustentaron (Lopera Medina, 2014; Lira, 2006). En relación a esto último, entendemos que estas consideraciones pueden ponerse en tensión a partir de una visita a los escritos más tempranos del autor.

En una segunda parte, menos extensa que la primera, presentaremos los resultados de un primer acercamiento a los mencionados escritos. Propondremos, en efecto, una posible organización de los trabajos del autor en dos series de documentos a partir de su inscripción institucional en el Instituto de Pensamiento Latinoamericano de

Planificación Económica y Social (ILPES), por una parte; y el Centro de Estudios del Desarrollo (CENDES) venezolano y la Oficina de Coordinación y Planificación CORDIPLAN, por la otra. Señalaremos, asimismo, que observamos una afinidad entre los modos de concebir el desarrollo y su planificación de Matus y los debates sobre “estilos de desarrollo”, que le fueron contemporáneos. Nos referimos, más precisamente, a las reformulaciones producidas en torno a la cuestión del desarrollo hacia fines de la década del sesenta (comúnmente denominadas como “segundo decenio del desarrollo”), entre las cuales nos interesan en particular aquellas que han sido curiosamente desatendidas hasta el momento y que se centraron en la postulación de límites socio-económicos al “estilo de desarrollo” existente y la elaboración de modelos matemáticos multivariados que demostraran la viabilidad de “estilos” alternativos (Calcagno, 1990; Aguilar et al. 2014).

Nos dedicaremos entonces a presentar muy brevemente las aristas de un diálogo que aún no ha sido abordado y que proponemos tejer en torno a la pregunta por la planificación del futuro, su factibilidad material y política y la discusión en torno a cuál es el estilo, modelo o estrategia de desarrollo deseable para los países latinoamericanos. Argumentaremos que ese interrogante está signado, en Matus y también en diversos exponentes de los debates sobre “estilos de desarrollo”, por la crítica a las categorías económicas tradicionales y la propuesta de explorar el futuro también en sus aspectos sociales y políticos a partir de un ejercicio de simulación que, partiendo de la realidad actual, permita definir cursos de acción viables. Como veremos, la selección no es caprichosa, en tanto existen datos que nos indican que - además de resonancias textuales- hubo canales y redes institucionales que parecen haber comunicado discusiones que actualmente, sin embargo, suelen abordarse de modo desconectado. Tal es el caso, por ejemplo, de la participación de Matus en ILPES y la circulación de los debates sobre “estilos de desarrollo” en la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) (Bielchowsky, 1998). Por último, advertiremos sobre la existencia de un desplazamiento en la producción matusiana inmediatamente posterior, en la que el problema del desarrollo para a un segundo plano.

Por último, a modo de conclusión, presentaremos algunas reflexiones de orden teórico a las que nos ha conducido el trabajo con documentos, en particular en cuanto al problema de la delimitación de corpus discursivos, los modos de abordar el sentido del discurso y la cuestión del autor. En particular, nos interesa reflexionar en torno a la posibilidad de tomar a un autor como itinerario de una problematización (Castel 2001, Foucault 2008) y los desafíos que esta perspectiva conlleva, aunque enfatizaremos también cuáles son sus potencialidades, en particular para dar cuenta de la existencia de resonancias textuales y desplazamientos que suelen obliterarse en el trabajo desde otras perspectivas teóricas. En virtud de esto último, concluiremos también que se trata de una mirada que nos posibilita el establecimiento de un encuentro entre campos disciplinares y temáticos que no suelen comunicarse: la cuestión del desarrollo latinoamericano, habitualmente abordada desde la ciencia económica, y el problema del Estado y las políticas públicas, en la que suelen confluir otras disciplinas sociales como la sociología y la ciencia política. Entendemos que nuestro trabajo se ubica en el intersticio entre ambas.

.....

*** María Celeste Viedma**

Centro Cultural de la Cooperación FLOREAL GORINI - CCC. Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

LA RECURRENCIA DEL TRABAJO FORZOSO COMO MECANISMO DE SUPERVIVENCIA DEL CAPITALISMO: EVIDENCIAS DESDE LA INDUSTRIA DE LA MODA Y SUS “TALLERES CLANDESTINOS” DE COSTURA

*Jerónimo Montero Bressán

Esta ponencia busca entender qué significa el retorno de talleres de costura clandestinos en muchas ciudades del norte y el sur del mundo para los debates sobre trabajo forzoso y la acumulación de capital. Aquí se argumenta, siguiendo a Brass (2009), que el empleo de mano de obra en condiciones de trabajo forzoso o “no libre” es un mecanismo utilizado por el capital de manera recurrente en diversas geografías para superar momentos de crisis de sobreacumulación.

Hace algunos años David Harvey (2003) señaló, tomando prestadas algunas ideas de Arendt, la necesidad del capital de recurrir a mecanismos de acumulación originaria cada vez que enfrenta una crisis de sobreacumulación, remplazando el término de acumulación “originaria” por el concepto de “acumulación por desposesión”, dado el carácter recurrente (y no solo originario) de estos mecanismos. Al analizar la industria de la indumentaria a nivel mundial surgen evidencias que muestran un proceso similar: la naturaleza recurrente del trabajo forzoso como relación de trabajo central para la acumulación de capital, y no como práctica marginal. Ante la crisis de sobreacumulación que sufrieron hacia comienzos de los años 1970, las firmas líderes de la moda decidieron cerrar sus fábricas y subcontratar o bien mano de obra de países de bajos costos laborales, o bien trabajadores migrantes internacionales en talleres de costura cercanos a los grandes mercados. Tal mecanismo, que por muchos años llevó a condiciones laborales cada vez peores, posibilitó fabulosos ahorros en costos laborales y el despegue de una industria que, pensada hasta entonces para un público reducido, se masificó y vive desde entonces un crecimiento poco común.

Esta industria había sido pionera en la explotación de mano de obra en condiciones de trabajo forzoso, dando lugar a estudios sobre los “talleres del sudor” (sweatshops) del este de Londres a fines del siglo XIX, o a tragedias como la de la fábrica Triangle en Nueva York en 1911. La bibliografía demuestra que a mediados del siglo XX, dado el crecimiento de la producción en masa, esas condiciones habían quedado “al margen” de los circuitos productivos más importantes. Sin embargo, esa misma bibliografía apunta al recrudecimiento de “talleres del sudor” en grandes ciudades del norte y su surgimiento en grandes ciudades del sur del mundo desde fines de los 1970. En estos talleres, en los que la mano de obra es casi exclusivamente migrante internacional, las condiciones de trabajo van desde el empleo no registrado hasta lo que se conoce como condiciones de trabajo forzoso.

Estos talleres, que son menos conocidos que las grandes maquilas en países periféricos que producen para mercados de exportación, pero que son numerosos en ciudades latinoamericanas como San Pablo, Medellín y Buenos Aires, son cruciales para el funcionamiento de la industria de la moda, pues se ubican a una distancia lo suficientemente corta como para proveer la demanda de pequeñas órdenes permanentemente cambiantes que requiere el sistema comercial de “moda rápida” (fast fashion). Su origen está vinculado con la estrategia de cierre de fábricas y subcontratación de la mano de obra a talleres manejados por migrantes, que ofrecían costos laborales apenas superiores a los de sus países de origen y una flexibilidad inédita para adaptarse tanto a la inestabilidad económica como a las cambiantes tendencias de la moda. La masificación de estos talleres en los años subsiguientes (décadas de 1980 y 1990) llevó a una competencia ruinosa entre talleristas que arrastró los precios a la baja, generando un virtual ejército de mano de obra barata para las firmas del sector. Ello no solo permitió a las empresas que originaron este proceso salir de la crisis de sobreproducción de los 1970, si no que además dio lugar al surgimiento de una serie de cadenas minoristas que, montadas sobre esa estructura productiva, y acelerando la circulación de capital mediante la estrategia de la moda rápida, lograron un éxito notable. Es decir, un nuevo grupo de grandes empresarios capitalistas que surgieron a la luz de la explotación de mano de obra vulnerable, o en otras palabras, cuya acumulación originaria se basó en la explotación de mano de obra sujeta a trabajo forzoso.

En resumen, esta ponencia se basa en doce años de estudio de la producción de ropa en Argentina e Italia, y en bibliografía especializada, para argumentar que el trabajo forzoso no es una reminiscencia pre-capitalista, si no que además de ser compatible con el capitalismo, es central para su supervivencia.

.....

*** Jerónimo Montero Bressán**

Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas - CONICET. Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

LA REFORMA ECONÓMICA POSTNEOLIBERAL DE MÉXICO

*Nam Kwon Mun

A raíz de la crisis financiera global, el mundo es actualmente consciente del peligro del sistema económico neoliberal y buscando alternativa modelo post-neoliberal. La actual crisis financiera, la polarización, el bajo crecimiento económico, desempleo son el síntoma típico del capitalismo neoliberal y traen sobre nueva ola de modelo alternativo como capitalismo caliente en Corea del sur. En este sentido, surgen nuevos conceptos y modelos de democratización económica, convivencia, capitalismo caliente.

México ha estado funcionando el país más estrictamente en el marco del modelo neoliberal en América Central y del sur hasta hace poco. En 1986, se unió al GATT y persiguió mercado unilateral liberalización comercial apertura y, después de un extenso estado sector reforma y privatización. En particular, el TLC con Estados Unidos y Canadá sirve como punto de partida para ampliar su red de FTA a más de 45 países alrededor del mundo posicionando al país como un fiel seguidor del modelo neoliberal. Modelo neoliberal de México promovió el crecimiento de la inversión extranjera directa y la exportación, y supuestamente la especialización y la competencia de las industrias manufactureras rindieron el efecto positivo en la productividad y eficiencia enormemente.

Sin embargo, el Presidente Enrique Peña Nieto, quien asumió el cargo en 2012, declaró la reforma neoliberal posterior al especificar que lo que México necesita ahora no es reformas parciales, pero las reformas estructurales en general. Esto significa que la gestión económica de los regímenes anteriores sacrificó el crecimiento económico para su estabilidad macroeconómica, dando resultados negativos de bajo crecimiento y mayor regional y desigualdad de clase.

México inició las reformas económicas curso reconociendo que si no cambian la Constitución de la economía en general, no puede alcanzar el equilibrio óptimo de crecimiento económico. El Presidente Peña Nieto, quien asumió el cargo en 2012, definir los objetivos de la reforma económica como "reducción de la pobreza y el crecimiento económica", y los cuatro partidos políticos y Congreso acordaron juntos de 'Pacto por México'. El Pacto se divide en los campos de la macroeconomía en los impuestos y la reforma del sector financiero; política industrial se centra en la reestructuración de la financiera, energía y telecomunicaciones sector reformas; política social como el sistema de salud y pensiones; y por último el campo de la infraestructura social como la reforma de la educación y sector público contra la corrupción.

< table 1 > reforma económica mexicana

Sector Reforma

Mano de obra

v Reducir los costes de contratación y disparo al permitir diferentes formas de

contratación

- v Mayor certidumbre a los empleadores y empleados por acelerar la resolución de conflictos de trabajo
- v Elevada productividad de los trabajadores, las empresas y la economía en general
- v Disminución de transacción y los costos administrativos por la profesionalización de los órganos judiciales a cargo de la aplicación de los derechos laborales

Competencia

- v Un nuevo diseño institucional que crea organismos autónomos con independencia operativa y de decisión para interpretar y hacer cumplir la ley
- v → la Comisión Federal de competencia económica (COFECE) ha sido rediseñado con siete comisionados independientes.
- v Inclusión de nuevas herramientas y conceptos a las normas internacionales para determinar la falta de competencia económica
- v → el nuevo reglamento define varios conceptos como prácticas monopólicas absolutas o colusión, prácticas monopólicas relativas o crea barreras debido al abuso de posición dominante en el mercado.

Finanzas

- v Aumento de la transparencia
- v Ampliar el alcance y funciones de los bancos de desarrollo y las instituciones públicas
- v Expansión de crédito y mejorar sus condiciones
- v Monitoreo de los niveles de capitalización de las instituciones bancarias

Telecomunicaciones

- v Acceso a la información y a tecnologías de la comunicación se define ahora como un fundamental derecho protegido por la Constitución.
- v Inversión extranjera se permite hasta un 100% para telecomunicaciones fijas y hasta 49 por ciento para radio y televisión.
- v Fue creado el Instituto Federal de telecomunicaciones (IFT).
- v La reforma propone el uso de diversos anchos de banda y partes del espectro para que servicios de banda ancha pueden ser más ampliamente disponibles en el país.

Transparencia y lucha contra la corrupción

- v Mayor acceso a la información pública
- v Consolidación de un sistema nacional
- v Renovación del Instituto a nacional de transparencia, acceso a la información y protección de datos personales (INAI)

Fuente: Pedro Valenzuela (2016)

La reforma de México enfrenta varios graves problemas y obstáculos en su implementación. Un cuerpo administrativo público bastante moderno, con recursos suficientes, comprometidos ciudadanos y coordinación y organización intergubernamental apropiada son necesarios para los resultados exitosos. Por el contrario, combatir el exceso de burocracia, corrupción y falta de confianza en el gobierno son el mayor desafío en esta tarea.

Por último, México necesita confirmar su palo a la disciplina fiscal y política antiinflacionaria. Una adecuada voluntad política y gobernanza adecuada están en demanda para enfrentar los desafíos coyunturales del mundo.

.....

*** Nam Kwon Mun**

Hankuk University of Foreign Studies HUFS. Seoul, _Otros

Resumen de ponencia

LA RENTA DEL SUELO EN LA ACUMULACIÓN DE CAPITAL: UNA APROXIMACIÓN A PARTIR DEL CASO URUGUAYO

*Gabriel Oyhantcabal Benelli

Sabido es que en economías de base agraria como la uruguaya, la renta del suelo, entendida como la porción del plusvalor que remunera la propiedad del suelo, es una fuente de ingresos relevante en el proceso económico. Sin embargo, su estudio sistemático ha tendido a quedar restringido a su análisis dentro del propio sector agrario, o a quedar en un plano de abordaje más ensayístico. Es el caso para Uruguay de los ensayos de Methol Ferré (1967) y González Guyer (2009 [1984]), cuya tesis principal es destacar la centralidad de la renta del suelo en el proceso de acumulación de capital, pero sin llegar a avanzar en un análisis empírico que permita robustecer las hipótesis desplegadas.

En la historia, la corriente de pensamiento que inicialmente abordó de forma sistemática la cuestión de la renta del suelo fue la economía política clásica en autores como Smith, Ricardo, Anderson, Malthus. Estos centraron buena parte de sus investigaciones en comprender cómo se producía valor en la nascente economía capitalista y qué definía su distribución entre las clases sociales. Desde ese foco entender el significado de la porción del valor social que apropiaban los dueños del suelo, la llamada renta del suelo o de la tierra, fue una de sus principales preocupaciones. Retomando esa tradición, Marx (1980) en su, no casualmente, crítica de la economía política, observó que las actividades productivas como la agricultura que utilizan medios de producción naturales (no producidos por el ser humano), monopolizables y heterogéneos imponen leyes específicas al proceso de acumulación de las que surgen las principales formas principales de renta de la tierra: la diferencial, absoluta y de simple monopolio.

Sin embargo, tanto porque la formulación realizada por Marx se encuentra aún en un alto nivel de abstracción (El capital es una obra inconclusa) como por las características espacio-temporales de su investigación, sus hallazgos no avanzan en las determinaciones específicas que impone la renta del suelo en los procesos nacionales de acumulación.

Como se mencionó al comienzo, no han sido pocos los autores que en Uruguay y América Latina han prestado atención a la particularidad que impone la renta del suelo (agraria o minera) en los ciclos económicos. Methol Ferré, Laclau, Foladori, Bartra y Flichman entre otros son un buen ejemplo de este esfuerzo. Sin embargo fue Iñigo Carrera (2007) que, a partir del análisis de la sociedad argentina, desarrolló un análisis completo de las formas que adopta la apropiación de la renta en nuestras sociedades, y su determinación en la acumulación de capital, para lo cual también sistematizó una

propuesta metodológica para su cómputo.

En su análisis de la sociedad argentina identificó dos destinos primarios de la renta de la tierra apropiada en una economía. El destino más ampliamente abordado en la literatura, incluso entre los economistas clásicos, es aquel que remunera a los propietarios del suelo. Sin embargo, no toda la renta queda en sus manos, ya que una parte de esta es apropiada por los capitalistas agrarios para compensar la plusvalía que desvía el Estado producto de su intervención en la circulación de capital. En otros términos, la renta de la tierra hace posible que el Estado avance sobre el capital agrario (sea para su propia recaudación, sea para otros capitales) sin afectar la tasa de ganancia de estos. Los dueños de la tierra no tienen forma de evitar esta “expropiación” en la medida que la fuente de su remuneración es la propia actividad productiva, por lo que si resolvieran retirar tierras de la producción afectarían estructuralmente sus propios ingresos.

Los principales mecanismos que identificados para el caso argentino son los impuestos a las exportaciones, la sobrevaluación de la moneda nacional para las exportaciones agrarias, el abaratamiento de las mercancías agrarias de consumo interno, la regulación directa de los precios internos por el Estado y el encarecimiento de los medios de producción no agrarios.

En el caso uruguayo, la identificación de la relevancia de estos mecanismos no es una novedad. La literatura vernácula ha dado cuenta de buena parte de estos mecanismos (DINACOSE 1976, Stolowicz 1979, Barbato 1981, Pereira 2006) cuando estudia empíricamente los mecanismos de transferencia de ingresos del agro al resto de la economía, aunque no avanza en preguntarse qué fuente hace posible una transferencia de ingresos permanente de un sector de la economía hacia otros sin afectar estructuralmente su viabilidad. Aquí es donde Lñigo Carrera (2007), y a posteriori las investigaciones de Grinberg (2013 y 2015) y Kornblihtt (2015) sobre Brasil y Venezuela respectivamente, han encontrado que esa fuente extraordinaria que permite transferir valor de los sectores primarios/rentísticos es la renta del suelo.

En este artículo nos proponemos presentar la metodología, las fuentes y resultados preliminares de la magnitud y las oscilaciones de la renta del suelo agraria en Uruguay en el período 1955-2015, tomando como base la investigación doctoral en curso “La acumulación de capital en Uruguay 1973-2014: tasa de ganancia, renta del suelo agraria y desvalorización de la fuerza de trabajo” (UNAM, 2015-2019). Se analiza tanto la renta que apropian los terratenientes como aquella que “desvía” el Estado mediante los impuestos a las exportaciones, la sobrevaluación del peso uruguayo, y el abaratamiento interno de mercancías exportables (carne vacuna y ovina, lácteos, granos y arroz). Asimismo se analiza el efecto de la renta en la tasa de ganancia del agro y de la economía en su conjunto. Finalmente se proponen una serie de hipótesis para explicar el comportamiento de la economía uruguaya en los últimos 60 años.

.....

*** Gabriel Oyhantcabal Benelli**

*Programa de Posgrado en Estudios Latinoamericanos. Área de Coordinaciones de Posgrado, Facultad de Filosofía y Letras.
Universidad Nacional Autónoma de México - PPEL/UNAM. México, México*

Resumen de ponencia

LA RESPUESTA DEL COMITÉ DE BASILEA A LA CRISIS DE 2008: UN ECO DE LAS PREFERENCIAS E INTERESES DE LA ÉLITE FINANCIERA TRASNACIONAL

*Ronald Andrés González Reyes

La historia y configuración de la arquitectura financiera internacional está estrechamente relacionada con el estallido de crisis económicas que afectan a los principales centros financieros del mundo, lo que convierte a estas situaciones en catalizadores de cambios tanto a nivel de la regulación como de gestión de los portafolios de inversión.

Es así como con cada crisis financiera que afecta al conjunto del planeta se han creado nuevas instituciones y se han reformado parte de los mecanismos existentes a la hora de afrontar situaciones de pánico financiero. Un buen ejemplo de ello lo constituye la ampliación del G-7 al G-20 luego del estallido de la crisis económica de 2008, cuando se evidenció que las medidas adoptadas por las principales siete economías del mundo resultaron insuficientes para hacer frente a la crisis financiera iniciada en 2007.

A mediados de 2008, los países que conforman el G-7 decidieron invitar a 13 economías más, distribuidas entre el Norte y el Sur Global, en un intento por ampliar el efecto de las medidas adoptadas y fortalecer el apoyo político de las mismas a lo largo del planeta. Si bien esta reforma del principal foro económico intergubernamental había sido recomendado y evaluado reiteradamente por especialistas en materia de gobernanza financiera, la decisión de implementarlo obedeció a la necesidad de afrontar los efectos de la crisis.

De allí que el anuncio de la ampliación del G-7 haya sucedido de manera repentina aunque no en forma inesperada, toda vez que hacía parte de las recomendaciones más reiterativas en la literatura especializada, los mass-media y los foros intersectoriales en la materia.

A simple vista esta ampliación parece un cambio de segundo orden en la arquitectura financiera internacional, cuando en realidad significó una adecuación institucional que partiendo de la actual configuración de la economía política internacional reconoce el rol que deben tener los países del Sur Global en la discusión de problemáticas mundiales y en la toma de decisiones económicas de escala planetaria.

En este marco, la presente ponencia analiza el papel del Comité de Basilea al interior de la arquitectura financiera internacional, reconstruyendo los vínculos que actualmente mantienen sus miembros con la banca transnacional y los think tanks más reconocidos en materia financiera, examinando así la relación entre las preferencias e

intereses de economía política que exponen los actores financieros globales y los planteamientos del Comité en materia de gobernanza financiera luego del estallido de la crisis de 2008.

Esta ponencia brinda así un análisis crítico del Comité de Basilea que a través de su problematización como actor, de sus vínculos con la élite financiera transnacional y de su ejercicio discursivo al interior del sistema financiero internacional, permita evaluar su propuesta de regulación así como su posicionamiento político ante la actual problemática financiera.

Teniendo en cuenta lo anterior, la presente ponencia plantea que el problema central de los Acuerdos de Basilea III, que es la respuesta insignia del Comité de Basilea a la crisis de 2008, no son los aspectos técnicos de las fórmulas que sustentan sus indicadores, como buena parte de los especialistas en finanzas han propuesto, ni tampoco su análisis del sistema financiero internacional como sostienen los abogados internacionalistas.

El problema estructural de los Acuerdos de Basilea III es que la perspectiva de Economía Política que los sustenta responde a las preferencias e intereses de los agentes financieros globales, que con su capacidad de lobby sobre el Comité de Basilea posicionaron una comprensión parcializada de la actual problemática financiera, en la que la atención de los supervisores bancarios debe centrarse en las inversiones altamente riesgosas, la iliquidez bancaria, y las bajas reservas de capital de los bancos ante escenarios de pánico financiero.

De allí que, en los Acuerdos de Basilea III no se haga ninguna referencia específica a los otros tres aspectos centrales de la actual problemática financiera, a saber: la desregulación de los flujos transnacionales de capital; la ausencia de controles a la especulación en el mercado de derivados; y la interrupción del suministro de dinero al sector real.

De la lectura de los Acuerdos de Basilea III se puede inferir que al no ser objetivos contemplados por el Comité de Basilea, éstos deberían asumirse como efectos indirectos de su implementación, cuando en realidad se trata de los otros tres aspectos constitutivos de la actual problemática financiera.

Desde principios de 2011, los gobiernos de los países del norte y algunos del sur global, han expresado su compromiso internacional de avanzar en un esquema de gobernanza a través de la implementación de los Acuerdos de Basilea III, asumiendo que se trata de un marco normativo que les permitirá responder a los retos que impone actualmente el mercado financiero y prepararse ante crisis futuras.

Claramente, este objetivo no se logrará a través de los Acuerdos de Basilea III ni de ninguna otra actualización que pueda llevarse a cabo, hasta que no se interrumpa el alto grado de injerencia que ejerce la élite financiera transnacional sobre el Comité de Basilea.

.....

*** Ronald Andrés González Reyes**

Facultad de Ciencias Políticas y Sociales. Universidad Nacional Autónoma de México - FCPyS/UNAM. México D.F., México

Resumen de ponencia

LA SEGREGACIÓN PLANIFICADA: USOS Y COSTUMBRES DEL ORDEN ESTABLECIDO, DIVISIÓN SOCIAL DEL ESPACIO Y RESISTENCIAS DEL MUNDO DE LO VIVIDO

*Martin Scarpacci

Proponemos una revisión de la dialéctica del espacio lefebvriano: vivido (espacios de representación), percibido (práctica espacial) y espacio concebido (representación del espacio). Lefebvre, cuando desarrolla estos conceptos lo hace para crear una teoría unitaria del espacio, ya que el espacio antes de su teoría, para ser analizado era fragmentado y abordado por las distintas disciplinas según el campo de interés. Por ejemplo, el espacio no es el mismo cuando se aborda desde una concepción disciplinar tradicional para un arquitecto, urbanista, geógrafo, sociólogo, antropólogo, economista, filósofo o artista, y ni se diga para un desarrollador inmobiliario. Lefebvre nos enseña que el espacio es uno solo y que posee tres faces que interactúan entre sí dando distintas combinaciones de problemáticas. En la producción del espacio Lefebvre señala que el espacio “real”, o lo que consideramos como espacio real, es la interacción inmanente, contradictoria y relacional de esta triple dialéctica.

Si bien cada una de estas tres fases de la dialéctica están en permanente conflicto, particularmente nos interesa la confrontación beligerante entre el espacio vivido (espacio dominado y utilizado por la gente de manera común y natural) y el espacio de representación (burócratas, técnicos, gestores), ya que es una lucha que consideramos clave para defender lo público y lo común de las ambiciones del capital en el presente. Además, según Lefebvre, en esta dialéctica (vivido-espacio de representación) es central la política y la ideología. El pensamiento único de las clases dominantes, con sus técnicos, especialistas abordan el espacio -sólo- desde la perspectiva moderna, cartesiana, racional, ilustrada, fragmentaria, mercantil, por lo tanto capitalista, es decir, el espacio se lo entiende como mercancía. Saber descifrar estas luchas, sus arenas y poder entender lo que sucede en esencia se vuelve clave para las resistencias en la sociedad urbana (Lefebvre 1975).

Desde hace unos pocos años con la financiarización del capital, las contradicciones propias de producción del espacio capitalista se habrían acelerado de manera dramática, no solo afectando el medioambiente, sino amenazando la propia subsistencia de la especie humana creando una crisis múltiple o una crisis civilizatoria. El espacio sometido bajo el modelo capitalista, utilitario y de necesario crecimiento exponencial ha construido en poco más de 200 años su propia era. El Capitaloceno habría comenzado con la revolución industrial, aunque con el cambio de milenio los geólogos advierten por un lado una aceleración exponencial en la devastación del medioambiente; y por el otro, revelan un dato societal positivo, aunque para nada suficiente, los investigadores señalan que por primera vez existe una toma de conciencia del impacto humano sobre el medioambiente global (Svampa, 2016). En este contexto rotundamente adverso, grupos sociales heterogéneos luchan en

defensa de sus territorios (sociedad urbana), además, importantes líderes mundiales desde hace algún tiempo expresan su descontento y arengan por un cambio que no sucede; por ahora, solos “gritan en el desierto”. Luchar por un trato diferente con el medio ambiente es luchar contra el sistema capitalista en su conjunto, una tarea de magnitudes colosales, que de igual manera, eclosiona en cada sitio, en la ciudad, en los pueblos, en los campos y en cada lugar donde se expresan los desequilibrios del modelo.

En este sentido, retomando a Lefebvre, los proyectos que crean el nuevo espacio son planes y proyectos “concebidos” y justificados por signos que oprimen lo “vivido” a partir de una cotidianidad programada que domina la vida urbana (Lefebvre, 1975). Esa planificación racional no pasa desapercibida y agita revueltas sociales sumando conflictos que explotan de modo intempestivo o como respuesta directa a las decisiones de racionalidad instrumental del poder en, y sobre, el territorio. La industrialización creada por los países centrales les impone una urbanización globalizada, que pretenden mantener en estado de “pureza europea” intentando contener las olas migratorias que desplazan las inequidades, mientras que a los países periféricos les asignan una urbanización desigual, violenta, dependiente y subordinada al interés del capital.

La relevancia de conocer el espacio y su historia nos permite desnudar el instrumento de realización de una hegemonía de clase, y por lo tanto, habilita una praxis emancipatoria y contrahegemónica. El modo de producción, que es a su vez medio de dominación, crea su espacio y acumula capital por producción, pero además, también lo hace por despojo (Harvey, 2005). En ese contexto, el “derecho a la ciudad” debe ser asumido como antídoto y bandera por las resistencias al modelo hegemónico de acumulación.

.....

*** Martin Scarpacci**

Instituto de Pesquisa e Planejamento Urbano e Regional . Universidade Federal do Rio de Janeiro - IPPUR/UFRJ. Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

LA TRAMA POLÍTICA ENTRE ESTADO Y COMPLEJO SOJERO ARGENTINO EN EL VÍNCULO ECONÓMICO-COMERCIAL CON CHINA

*Juliana González Jáuregui

El surgimiento de potencias económicas es un tema clásico en las relaciones internacionales, pues altera tanto el orden económico global como el entramado interno de intereses de aquellos países que cambian o reorientan su inserción externa frente a los nuevos incentivos del contexto. Esa reconfiguración de fuerzas conlleva a ajustar los márgenes de acción, o bien a transformarlos radicalmente. En esa línea, la proyección económica de China a escala mundial durante las últimas cuatro décadas, pero en especial a lo largo del siglo XXI, ha tenido implicancias para el sistema internacional, en general, y para países como la Argentina, en particular.

De hecho, la trama política que se conformó entre la intervención estatal y el comportamiento del sector privado argentino en el marco del vínculo económico-comercial con China a partir de 2002 fue, en parte, consecuencia de la manera en que el país asiático modificó sus lazos con el sistema internacional y con ciertas regiones del mundo, entre ellas América Latina. Esa nueva vinculación tuvo y tiene como objetivo reforzar un proceso de transformación que se inició al interior de China en 1978 y que se encuentra aún en curso; está motivada por la necesidad de sostener el crecimiento interno y, a su vez, recobrar la gravitación internacional de tiempos pasados.

Como resultado del proceso de reformas, China registró altas tasas de crecimiento económico, que promediaron el 10% anual hasta 2011 y, desde entonces, oscilan entre el 6 y 7% anual. La expansión de su economía incidió en el incremento de su demanda de combustibles, energía, alimentos y productos básicos y, por lo tanto, en la búsqueda de nuevos mercados de provisión, entre los que se listan el latinoamericano y el africano. Así, durante el siglo XXI, se produjo un cambio radical en las relaciones sino-latinoamericanas, en tanto los países de la región fueron adoptando el rol de proveedores, pero también, y cada vez con mayor intensidad, se fueron convirtiendo en un importante destino de los productos elaborados chinos, al igual que de sus inversiones en diversos sectores de la economía.

En consonancia con lo acontecido en otros países de la región, si bien en los años noventa China intensificó las relaciones bilaterales con la Argentina, fue en los años 2000, en el marco del lanzamiento de su política de “Go Out, Go Global” y su adhesión a la Organización Mundial del Comercio (OMC), que logró posicionarse como motor de la reactivación argentina posterior al default. Ese nuevo rol fue, en particular, consecuencia de su demanda de soja y productos derivados. A su vez, incrementó los flujos de inversión en la Argentina, aunque en este caso, el cambio sustancial se produjo a partir del año 2010.

Frente al escenario descrito, surgen una serie de cuestionamientos acerca de cómo se

articuló la intervención estatal con el comportamiento del sector privado argentino en el marco lazo económico-comercial con China. No sólo se considera la manera y el contexto en que el Estado interactuó con el sector privado sino, además, cómo incidió el accionar de este último en la orientación de las políticas públicas que diseñó e implementó el Estado. Si bien la articulación entre el Estado y los empresarios ha sido clave de análisis de numerosos trabajos, tanto a escala nacional como internacional, es notable la escasez de estudios específicos que analicen la trama política que se conformó entre el Estado y los sectores de la economía argentina más vinculados con China.

A partir del abordaje de literatura especializada, la realización de entrevistas a informantes clave y la observación y análisis de datos cuantitativos de distintas fuentes, en este trabajo se estudian las implicancias que tuvo ese entramado en el sostenimiento de un lazo cooperativo y/o conflictivo con ese país, al igual que para el modelo de crecimiento y, por lo tanto, el patrón de inserción internacional adoptado por la Argentina. El artículo se estructura de la siguiente manera: primero, se exponen los prismas conceptuales que guían el análisis; segundo, se da cuenta de los rasgos centrales del funcionamiento del complejo sojero argentino, para posteriormente ahondar acerca de la trama política. Por último, se exponen las reflexiones finales: se interpretan las implicancias de ese entramado para el vínculo forjado con el país asiático, al igual que para el modelo de crecimiento y el patrón de inserción que adopta la Argentina.

.....

*** Juliana González Jáuregui**

Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, Argentina. Programa Argentina - FLACSO . Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

LAS AGENDAS GLOBALES Y SUS LIMITACIONES PARA ABORDAR EL DESARROLLO DE FORMA SOSTENIBLE

*Juan Carlos Travela

La comunidad internacional se ha mostrado interesada en resolver el deterioro ambiental que sufre el planeta. La “Conferencia de Naciones Unidas sobre el Medio Ambiente y el Desarrollo” llevada adelante en Río de Janeiro en 1992 puede ser considerada, en este sentido, el punto de partida de las acciones realizadas (Acosta y Viale, 2017). Años más tarde, en septiembre de 2015, se llegó, no sin un arduo trabajo previo, a la aprobación de la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible y los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) por parte de los 193 países que integran la Asamblea General de las Naciones Unidas (CEPAL, 2016). Posteriormente, se celebró en Quito, Ecuador, la “Conferencia sobre Vivienda y Desarrollo Urbano Sostenible Hábitat III” con el objetivo de plantear la necesidad de avanzar hacia un hábitat sostenible e inclusivo, haciendo hincapié en la superación de la pobreza, el desarrollo económico y la sostenibilidad ambiental.

Sin embargo, estos intereses plasmados en las agendas globales no encuentran su contrapartida en resultados positivos respecto a los problemas que intentan resolver. En este sentido, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) ya en el año 2000 advertía que la configuración de esta amplia agenda social y ambiental no se veía acompañada de flujos de recursos internacionales necesarios para apoyarla, de una institucionalidad mundial que le sea propicia, ni tampoco del compromiso de los países centrales de traducirla en políticas nacionales consistentes (CEPAL, 2000). Años más tardes, esta institución terminó por destacar que la dificultad central para llevar adelante las transformaciones necesarias radica en la economía política, es decir, el conjunto de intereses y alianzas que predominan y que definen las reglas del juego, tanto en el plano internacional como en el interno. De esta forma, diversos actores, tanto públicos como privados, tienen interés en proteger sus inversiones y la distribución presente de rentabilidades, lo que se refleja en la contradicción existente entre las declaraciones de las instituciones internacionales y las reglas que gobiernan la dinámica económica (CEPAL, 2016).

Este punto es central. Mientras las agendas globales se proponen alcanzar una forma de desarrollo que sea verdaderamente sostenible, el apego por mantener, aunque de forma ampliada, el concepto original con que nace la teoría del desarrollo es el principal obstáculo para superar la crisis ambiental.

En este sentido, los estudios sobre el desarrollo comienzan con una concepción que implica la adopción de normas de comportamiento, actitudes y valores identificados con la racionalidad económica moderna, caracterizada por la búsqueda de la máxima productividad, la generación de ahorro y la creación de inversiones que conduzcan a la acumulación permanente de los individuos y, en consecuencia, de cada sociedad

nacional (Dos Santos, 2002). De esta forma, el sostenimiento de estas ideas puede explicar la carrera continua tras la acumulación, tanto de las naciones como de los capitales individuales, que se contrapone a la necesidad de crear nuevos paradigmas de desarrollo.

El problema no es menor. Si las tendencias actuales persisten, la humanidad terminará por modificar de forma dramática los ecosistemas naturales (Lubchenco, 1998).

Nuestro planeta se ha alterado en los últimos dos siglos con una intensidad sin precedentes en la historia de la humanidad (García, 2006). Esto ha provocado alteraciones en las temperaturas, en el nivel de precipitaciones, en los caudales de ríos y disponibilidad de agua. También es la causa de la profundización del retroceso de los glaciares, el aumento del nivel del mar, el deterioro de las zonas costeras, la extinción masiva de especies a nivel global, y disfuncionalidades ecológicas a escala planetaria, entre otros efectos negativos de la crisis ambiental (Gudynas, 2015; IPCC, 2013).

La CEPAL sostiene que “la humanidad se encuentra ante un punto de no retorno: el impacto ambiental del estilo de desarrollo dominante pone en peligro su supervivencia y la de otras especies” (CEPAL, 2016. pp. 53), siendo una particularidad de esta época que los impactos de los estilos de desarrollo que adopta cada región dejan de ser locales para ser globales y afectar recursos comunes a toda la humanidad (Ibid, 2016). Por este motivo, es necesario detenernos en la idea de estilos de desarrollo para intentar acercarnos al problema de la sostenibilidad.

Aníbal Pinto (1976) define a un estilo de desarrollo como el modo en que “dentro de un determinado sistema se organizan y asignan los recursos humanos y materiales con el objeto de resolver los interrogantes sobre qué, para quiénes y cómo producir los bienes y servicios”. A su vez, señala en los estilos dos conjuntos de rasgos: a) los que componen la base estructural de la organización productiva, en especial la estructura sectorial del producto y del empleo, los diversos estratos tecnológicos y el tipo de relacionamiento externo predominante, y b) los elementos dinámicos del sistema, que se revelan a partir del análisis del nivel y composición de la demanda y de sus antecedentes, que son el nivel y distribución del ingreso.

Latinoamérica posee un estilo de desarrollo que se basa en una estructura productiva cuya competitividad depende de la abundancia y la explotación de forma predatoria de los recursos naturales (CEPAL, 2016). Sin embargo, como se ha explicitado anteriormente, aun adoptando un estilo de desarrollo que se considere sostenible en la extracción de recursos, generación de residuos y emisión de gases, los efectos de los estilos de desarrollo no son locales sino globales, lo cual implica esfuerzos colectivos a nivel internacional. A su vez, y dada la situación crítica actual, cabe preguntarnos si hay espacio ambiental o bienes ecológicos suficientes para que algunos cientos de millones de personas en el mundo se incorporen a lo que implica esta concepción del desarrollo basado en la acumulación y el superconsumo (Riechmann, 2006). Pregunta que se puede responder fácilmente si tomamos en cuenta que la huella ecológica mundial ya superaba en más de un 20% el nivel sostenible en la primera década de este siglo (García, 2006).

Entonces, detenernos en corregir los estilos de desarrollo para definir dentro de un sistema que producir, cómo producir, y para quienes producir, nos hace olvidar la pregunta esencial que debería ser entonces: ¿para qué producir?.

Una primera respuesta puede ser: para cubrir las necesidades materiales elementales de la vida, sin embargo, una respuesta más acertada a lo que ocurre actualmente sería:

para cubrir las necesidades del modo de vida impuesto por el norte global, al que algunos autores como Acosta y Brand (2017) se refieren como modo de vida imperial, debido a que, mediante medios políticos, jurídicos y/o violentos, presupone el acceso ilimitado a recursos naturales, espacio territorial, fuerza laboral, y sumideros de contaminación.

Este modo de vida se ha ido expandiendo paulatinamente por el sur global, y basa su arraigo en la sociedad a través del acceso al consumo de bienes de estatus como autos, casas unifamiliares y productos industriales. De esta forma, la prosperidad se concibe como la continua expansión económica, y la satisfacción que genera el consumo de bienes materiales, que no está atado solamente a las necesidades fisiológicas, sino que además es promovido por una cultura consumista que genera una competencia por el estatus que daña psicológica y socialmente a las personas (Jackson, 2009).

Este camino adoptado por la CEPAL de repensar el estilo de desarrollo, que se puede dar tanto dentro de un país capitalista desarrollado o subdesarrollado, como en uno socialista desarrollado o sub desarrollado (Pinto, 1976), se enfrenta a la limitación planteada por Lang (2011) quien sostiene que en el siglo XX el modelo capitalista y el socialista se asentaron en el ideal de desarrollo hegemónico explicado anteriormente, y este último, el socialista, no lo analizó como uno de los dispositivos claves para afianzar y expandir el capitalismo y su lógica de producir colonias, que ata el bienestar solamente a la capacidad de consumo de la población.

Por este motivo, si las agendas globales tienen como objetivo modificar los elementos que definen los estilos de desarrollo sin transformar el sentido del mismo, estos cambios pueden no resultar eficientes para enfrentar la crisis ambiental y alcanzar un modelo de desarrollo que sea verdaderamente sostenible en el tiempo.

El objetivo de este trabajo, entonces, es analizar las agendas globales y derivar del análisis, posibles delineamientos que busquen superar estas limitaciones.

.....

* Juan Carlos Travela

Departamento de Ciencias Sociales. Universidad Nacional de Quilmes - DCS/UNQ. Bernal, Argentina

Resumen de ponencia

LAS CONTRADICCIONES DEL CAPITALISMO BRASILEÑO Y EL MITO DE LA BURGUESÍA NACIONAL: CLAVES ESTRUCTURALES PARA LA ARGENTINA.

*Eduardo Crespo

*Javier Walter Ghibaudi

Las lecturas en Argentina sobre la economía brasileña están repletas de simplificaciones de sentido común e idealizaciones sin sustrato en la realidad histórica. Entre esos mitos, se destaca el de una presunta burguesía industrial y nacionalista que habría orientado el proceso de desarrollo brasileño. En la década de 2000, además, las altas tasas de crecimiento, las mejoras de los indicadores sociales y la irrupción del Presal como fuente de inmensas riquezas futuras, coincidentes con la crisis económica de las economías más desarrolladas, estimularon descripciones exultantes sobre el despertar del gigante, rápidamente confundido con verdaderas potencias como China o Rusia en la simplificada abreviatura de los BRICS. De esa exaltación, se pasó enseguida a una visión pesimista, que muchas veces tiende a reducir las razones de la actual coyuntura recesiva a la personalidad de los líderes de turno, articulaciones de la geopolítica internacional de carácter conspiratorio o minucias macroeconómicas intrascendentes en el largo plazo.

El objetivo del presente trabajo es interpretar la Economía Política de Brasil a partir de un análisis histórico sobre su desarrollo económico en términos de clases sociales, Estado y acumulación de capital. Interesa, principalmente, deconstruir el mito de la burguesía nacional demostrando cómo, a partir de la década de 1930, y con más intensidad en los años 40-50, fue el Estado y una particular alianza de sectores heterogéneos quien impulsó, pese a las elites económicas, un desarrollo industrial como proyecto de modernización del país. A partir de este análisis interpretaremos el actual giro conservador de la política económica. Se intenta, de esta forma, aportar al debate sobre las características estructurales de la economía brasileña y las alternativas que se abren a nuestro país y a la región.

Con este objetivo, el artículo analiza la literatura clásica sobre el desarrollo económico brasileño y también la contemporánea. El trabajo comienza discutiendo la “Era Vargas” y su proyecto nacional-desarrollista, y continúa con una sección dedicada al Golpe militar de 1964, el ascenso del desarrollismo conservador y su crisis a fines de la década de 1970. Enseguida son tratados brevemente los antecedentes y la instauración neoliberal en la década de 1990 para luego, en mayor profundidad, tratar el debate sobre los dos gobiernos de Ignacio Lula Da Silva. Finalmente, a modo de conclusión, es realizada una interpretación sobre las opciones de política económica del gobierno de Dilma Rousseff y las tensiones y perspectivas actualmente abiertas.

Bibliografía Investigada:

BASTOS, P. P. Z. A economia política do novo-desenvolvimentismo e do social

desenvolvimentismo. In *Economia e Sociedade*, Campinas, v. 21, Número Especial, p. 779-810, dez. 2012.

BIANCHI, A.: Crise e Representação Empresarial: o surgimento do pensamento nacional das bases empresariais. *Revista de Sociologia Política*, Curitiba, 2001.

BOITO, A.: O golpe de 1954: a burguesia contra o populismo. São Paulo, Ed. Brasiliense, 1982.

_____. As bases políticas do neodesenvolvimentismo. Fórum Econômico da FGV/ São Paulo, 2012.

_____. “Governos Lula: a nova burguesia nacional no poder”. In BOITO, A.; GALVÃO, A. (orgs.) *Política e classes sociais no Brasil dos anos 2000*. São Paulo: Alameda, 2012.

BOITO, A. e BERRINGER, T.: Brasil: Classes sociais, neodesenvolvimentismo e política externa nos governos Lula e Dilma, *Revista de Sociologia e Política*, Curitiba, 2013.

DELGADO, I. G.: Os Empresários e o Governo Lula, XXVII Encontro Anual da ANPOCS, 2003.

DRAIBE, S. Rumos e Metamorfoses: Estado e industrialização no Brasil (1930-1960). Rio de Janeiro: Paz e Terra, 2004.

FAUSTO, B. A revolução de 1930: história e historiografia. São Paulo: Brasiliense, 1976.

FIORI, J. L. Para um diagnóstico da modernização brasileira. In: FIORI, J. L.; MEDEIROS, C. (org.) *Polarização mundial e crescimento*. Petrópolis, RJ: Vozes, 2001. p. 269-289.

LESSA, C; DAIN, S. Capitalismo associado: algumas referências para o tema de Estado e desenvolvimento. In: BELLUZZO, L. G.; COUTINHO, R. (orgs.) *Desenvolvimento capitalista no Brasil: ensaios sobre a crise*. São Paulo: "Brasiliense, 1982.

LOPEZ, A. y MOTA C. G.: *História do Brasil*. Editora Senac São Paulo, 2012.

MEDEIROS, Carlos Aguiar. *Inserção Externa, Crescimento e Padrões de Consumo na Economia Brasileira*. Brasília : IPEA, 2015

OLIVEIRA, F. *Crítica à razão dualista. O ornitorrinco*. São Paulo: Boitempo Editorial, 2003

SALAMA, P. *Les économies émergentes latino-américaines: entre cigales et fourmis*. Paris: Armand Colin, 2012.

SERRANO, F.; SUMMA, R. *A desaceleração rudimentar da Economia Brasileira*. IE/UFRJ, 2012.

SINGER, A. Os sentidos do Lulismo: reforma gradual e pacto conservador. Rio de Janeiro: Companhia das Letras, 2012.

TAVARES, M. C. Império, Território e Dinheiro. In: FIORI, J. L. (org.) Estados e Moedas: no desenvolvimento das nações. Petrópolis, RJ: Vozes, 2000. p. 449-489.

.....

*** Eduardo Crespo**

Instituto de Investigación y Planificación Urbana y Regional de la Universidad Federal de Rio de Janeiro (IPPUR/UFRJ). Rio de Janeiro, Brasil

*** Javier Walter Ghibaudi**

Instituto de Investigación y Planificación Urbana y Regional de la Universidad Federal de Rio de Janeiro (IPPUR/UFRJ). Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

LAS CUATRO PERIFERIAS. SENDEROS DE DESARROLLO Y RECONFIGURACIÓN DE LA CONDICIÓN PERIFÉRICA ENTRE FINALES DEL SIGLO XX Y LOS ALBORES DEL SIGLO XXI

*Matias Kulfas

A partir del enfoque de Prebisch (1949), se han producido innumerables estudios en América Latina destinados a interpretar la condición periférica de los países de la región, incorporando en dicho análisis los aspectos tecno-productivos y sociales. Las transformaciones acontecidas en el escenario internacional desde la década de 1970 han reconfigurado significativamente dicho marco analítico, particularmente por el proceso de transnacionalización de los procesos productivos y la nueva revolución tecnológica asociada a los sistemas de información y comunicación.

En las últimas cuatro décadas se produjeron diversos procesos en el mundo periférico que incluyeron el desarrollo de algunas regiones de Asia, la emergencia de China como nuevo territorio de acelerado desarrollo y el avance de la periferia europea. América Latina, por el contrario, no mostró senderos de desarrollo e incluso se observan experiencias de un claro alejamiento en la materia, destacando el caso de Brasil y, en menor medida, México y Argentina.

En este trabajo se plantea un esquema alternativo al tradicional enfoque de Prebisch, definiendo la existencia de cuatro periferias. En tal sentido, este trabajo plantea, después de la discusión conceptual inicial, un modelo empírico basado en el tratamiento de diferentes variables de alcance mundial, destacando la evolución del PIB por habitante, indicadores sociales y grados de desarrollo tecno-productivos. Naturalmente, para encontrar respuestas satisfactorias en este último aspecto ya no resulta suficiente recurrir a las tradicionales estadísticas sobre industrialización, en tanto un rasgo predominante de la etapa vigente es la existencia de proceso de relocalización y fragmentación productiva, donde algunos territorios se limitan a la maquila y el mero ensamblaje de piezas producidas en otros países, al tiempo que otras economías, aún siendo parte de estos procesos, desarrollan capacidades y sistemas de innovación propios. En otras palabras, En necesario analizar no sólo qué se produce sino fundamentalmente cómo se produce y cómo se desarrollan capacidades tecnológicas.

Las preguntas centrales que guían este trabajo son las siguientes: ¿Sigue teniendo validez el clásico enfoque Centro/Periferia de Raúl Prebisch? ¿Existe un sendero de desarrollo para las economías rezagadas desde el punto de vista económico, social y

tecnológico? ¿Es unívoco? ¿Cómo se inserta América Latina en estas reconfiguraciones? ¿Está o estuvo América Latina (o países específicos) en un sendero de desarrollo (o al menos caminando por la banquina)?

El marco teórico del cual se nutre este trabajo se basa fundamentalmente en cuatro ejes: a) Prebisch, el centro y la periferia. Furtado y la dialéctica del desarrollo. El principal eje diferenciador entre el Centro y la Periferia está dado por la capacidad para generar nuevas tecnologías e introducir nuevos bienes en los mercados; b) Desarrollos posteriores: neoestructuralismo, schumpeterianos, evolucionistas (industrialización y tecnología, del “qué hacer” al “cómo”, cambio de eje); c) El debate sobre recursos naturales y desarrollo, los problemas de enfermedad holandesa y la maldición de los recursos naturales; d) Cadenas globales de valor, industria 4.0, industrialización verde e industria siglo XXI (Kenney / Zysman / Breznitz).

El modelo de cuatro periferias permite encontrar tendencias y rasgos particulares en diferentes áreas de la economía mundial. Una vez expresados los resultados, se describen las características centrales de los cuatro conjuntos de países.

Por último, el trabajo analiza brevemente las características centrales de los países de América Latina dentro de este modelo analítico. El punto de partida es el decepcionante desempeño latinoamericano tras las reformas pro mercado. Esto incluye también al período de auge de las materias primas bajo gobiernos que intentaron torcer el rumbo político. En tal sentido, el trabajo observa los siguientes aspectos centrales: a) América Latina abandonó la industrialización periférica “clásica” entre las décadas de 1970 y 1980. El camino alternativo no configuró un sendero de desarrollo para ninguna de sus economías; b) Incluso Chile, país de mejor desempeño y donde se registran mejoras evidentes en términos económicos y sociales, no transita un sendero de desarrollo y su desempeño luce menos cuando se lo compara con países que sí están o han estado transitado un sendero de desarrollo; c) El proceso de industrialización “clásico” tuvo alcances y limitaciones, pero se suele hablar mucho más de los límites que de los logros, los cuales se hicieron muy evidentes en los casos de Brasil y México, y en menor medida en Argentina y Chile.

INDICE DEL TRABAJO

1. Introducción. Prebisch, el Centro y la Periferia.
2. Las transformaciones mundiales a partir del proceso de transnacionalización productiva.
3. El modelo de cuatro periferias.
4. Características centrales de las cuatro periferias.
5. América Latina en las cuatro periferias.
6. Conclusiones.

BIBLIOGRAFÍA

- ▣ Bértola, Luis y José Antonio Ocampo (2013): El desarrollo económico de América Latina desde la independencia, Fondo de Cultura Económica, México.
- ▣ Breznitz, Dan (2013): “The problema of decomposition: industrial policy and growth in a world of phased production”, en UNIDO: 21st century manufacturing, Vienna.
- ▣ Kenney, Martin (2013): “Where is the value in the value networks?”, en UNIDO: 21st century manufacturing, Vienna.
- ▣ Porta, Fernando; Juan Santarcangelo y Daniel Schteingart (2015): “Cadenas globales de valor y desarrollo económico. El debate teórico y las evidencias empíricas”, mimeo, Buenos Aires.
- ▣ Prebisch, Raúl (1949): El desarrollo económico de la América Latina y algunos de sus principales problemas, CEPAL, Naciones Unidas.
- ▣ Zysman, John; Stuart Feldman; Joanathan Murray; Niels Christian Nielsen y Kenji Kushida (2013): “ICT-enabled services: the implications for manufacturing”, en UNIDO: 21st century manufacturing, Vienna.

.....

*** Matias Kulfas**

Escuela de Economía y Negocios - Universidad Nacional de San Martín EEYN / UNSAM. San Martín - Provincia de Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

LAS ORGANIZACIONES GESTIONADAS POR SUS TRABAJADORES Y PROPIETARIOS EN EL SECTOR EDITORIAL EN SANTIAGO DE CHILE. ESTUDIO DE CASO DE LA COOPERATIVA DE EDITORES LA FURIA

*Nicolás Gómez

La ponencia describe los primeros avances de un estudio que busca comparar las organizaciones económicas gestionadas por sus propietarios y trabajadores, según la conformación de su comunidad efectiva, cuando ya participan en un emprendimiento asociativo de trabajo auto gestionado en la región metropolitana de Santiago de Chile. A través de este ejercicio buscamos responder la siguiente pregunta, ¿qué dimensiones de la comunidad efectiva son significativas para comprender su trayectoria en un sistema ecológico?

La cooperativa de editores La Furia, conformada por 41 organizaciones económicas, es relevante como una obra colectiva que expande la economía mediante otras formas de intercambio y de producción de bienes y servicios, más aun si consideramos que Chile aplica un impuesto a la industrial del libro, el cual fue inaugurado por la dictadura cívico-militar y luego mantenido hasta la fecha por los gobiernos elegidos democráticamente. Es indudable que este impuesto es un mecanismo inherente a un mercado que produce precios y que coopera con la estructura oligopólica del modelo neoliberal chileno. También ese impuesto indica que el Estado busca mermar y desalentar la producción de libros y revistas, y que las políticas públicas menoscaban o no alienta las posibilidades para el intercambio de las ideas. En ese escenario, la cooperativa de editores La Furia, nos ayuda a observar las variables que participan en la autogestión de la organización económica, hace posible conocer cómo los integrantes transforman su subjetividad y facilita reconocer los procesos que han seguido las organizaciones para transitar desde ser actores económicos a actores políticos, mediante lo cual podemos evaluar sus capacidades de gestión de recursos para enfrentar el discurso de otros actores políticos que ocupan posiciones dominantes.

A nivel teórico, nos interesa caracterizar las trayectorias de las organizaciones económicas, poniendo énfasis en las cualidades de la comunidad efectiva para así observar los deslindes que hay entre la “cohesión social efectiva” (Granovetter, 1973) y la “integración sociotécnica” (García, 2004). Específicamente cuando la autogestión pretende distribuir el poder mediante la democracia directa en la toma de decisiones (Albuquerque, 2004), y toda vez que la obra colectiva se sostiene en las “exigencias del sentimiento de deber” del compañerismo, la fraternidad y la cooperación (Tönnies, 1942).

1.1 El área de estudio: Economía Social y Economía Solidaria

Las organizaciones que nos proponemos estudiar se las ubica dentro de la economía

social y la economía solidaria. La primera categoría ha sido el centro de un área de estudio que tomó fuerza desde mediados del siglo pasado en Europa, y a través de ella se reconoce que hay una manera sesgada de estudiar la economía, donde se prescinde del marco institucional que las ha creado y se asume la “autonomización de la esfera económica” gracias a que se pone al centro la existencia de un “mercado auto-regulado [2], esto es como mecanismo que relaciona la oferta y la demanda mediante los precios”. Estas críticas permitieron retomar los aportes de Polanyi y Mauss, porque ambos han demostrado que hay una “pluralidad de principios económicos [2] y de formas de propiedad” que ayudan a entender que la economía es un “conjunto complejo” (Laville, 2009:94) de modos de circulación de bienes y servicios, entre ellos: mercados que fija precios, prácticas de redistribución y relaciones de reciprocidad (Godelier, 1976).

Desde esta perspectiva, habitualmente llamada “institucionalismo” o “sustantivismo” (Bird-David, 2004:106), se aprecia que las economías de mercado de los países avanzados no se basan exclusivamente en el modelo de negocio “con fines de lucro”, sino que en una diversidad de modalidades de propiedad y de organizaciones, las cuales no corresponden a “formes d’économie clandestine ou criminelle” (Caillé, 2003), y que son “refuerzos de los vínculos sociales” que reintegran la economía en la sociabilidad porque “se establecen nuevas relaciones entre las personas que comparten obligaciones [2] (y) los problemas planteados se resuelven no en la esfera privada sino que en la esfera pública” (Perret y Roustang, 2000:270).

Según Huybrechts (2016), la economía social tiene dos momentos. El primero se inicia desde la mitad del siglo XIX, formado por la libre asociación y las cooperativas; y el segundo momento de “nueva economía social”, arranca a mediados de la década del ochenta del siglo pasado y se articula entre empresas sin fines de lucro, cooperativas, empresas sociales de integración laboral, servicios de proximidad; productores de alimentos orgánicos y organizaciones que participan en cadenas cortas de suministro, finanzas sociales, comercio justo y energías renovables.

Por su parte, la economía solidaria emerge en Latinoamérica en un escenario donde hay transformaciones en el mercado de trabajo (Weller, 2000) y se aprecian las secuelas de la pobreza y el hambre. Según Coraggio (2013), al considerar los sistemas jurídicos y políticos-administrativos de la economía solidaria y social, se observa que en Venezuela (desde 1998), Argentina (desde 2003) y en Ecuador (desde 2006), emergen con la movilización de las personas y los recursos desde el Estado.

En Brasil, desde 2003, los sistemas jurídicos y políticos-administrativos surgen en el Foro Brasileño de Economía Solidaria (FBES), que logró incidir en los ministerios de Desarrollo Agrario, Educación, Desarrollo Social y Combate al Hambre, Trabajo y Empleo, gracias a lo cual se promovió la participación intersectorial en la Conferencia de Economía Solidaria; mientras que la Central Única de Trabajadores convocó a las universidades nacionales para que asumieran la formación de incubadoras. En Bolivia, las reivindicaciones de los pueblos originarios (desde la “guerra” del Agua de 2000), promueven un sistema jurídico y político-administrativo que reconoce economías: comunitarias, estatales, privadas y social cooperativa.

Según Díaz, en Argentina, Brasil, Bolivia y México, habría una tendencia “desde abajo” gracias a un sector tradicional de cooperativas y mutuales, incluyendo las formas ancestrales de los ejidos y las comunidades indígenas de México y Bolivia. Y un sector de organizaciones de desocupados y empresas recuperadas por sus trabajadores

(Argentina y Brasil), clubes de trueque, nuevas organizaciones campesina e indígena, junto a las empresas sociales y el comercio justo (Díaz, 2011:305-316).

A continuación podemos sostener que son porosas las demarcaciones teóricas entre la economía social y la economía solidaria. Más aun cuando en Latinoamérica se incorporan otras nociones como, por ejemplo: economía popular y Buen Vivir, también polisémicas y en construcción (Quijano, 2012; Acosta, 2015). Pero todas ellas empalman porque, por un lado, conciben su objeto de estudio como un proceso plural de coexistencias de economías de Estado, empresas capitalistas y solidarias (Caillé, 2003:9,11); y, por otro lado, estudian casos históricos desde tres variables, a saber: cooperación, autonomía y gestión democrática.

Estos ejercicios han tenido dos consecuencias. La primera, han promovido una revisión sobre las transformaciones de los paradigmas “euro-estadounidenses de desarrollo” (González, 2014:131) y del comportamiento del capital, especialmente su paso desde una fase de proletarización para lograr rentabilidad, hacia la actual, donde la rentabilidad es obtenida por la especulación financiera, privatizando las empresas del Estado y desregularizando el trabajo asalariado (Espinosa, 1998). Desde ahí se ha entendido la situación de marginalidad de los que experimentan la cesantía estructural, como de los hombres y las mujeres que no lograron acceder a la educación técnica y profesional porque habitan otras economías, entre ellas: la comunitaria indígena, campesina familiar (Altisent, 2015:80) o la pesca artesanal.

La segunda consecuencia, se produjo un tránsito desde el trabajo entendido sólo como la búsqueda individual de salario, hacia una concepción donde el trabajo es un proceso de transformación de las condiciones de la comunidad en la cual está la organización económica. Por lo cual, el trabajo no se reduciría a un individuo calificado técnicamente, además habría que considerar su papel mediador entre la formación en la cultura de trabajo y la coordinación de las capacidades colectivas de la comunidad de trabajo. Así, por ejemplo, se estudia el “fondo de trabajo” de las unidades domésticas (Coraggio, 1998:74; Loritz, 2016:107) y se aborda la “pluriactividad” en el medio social rural (Díaz, 2015:124).

En resumen. Las nociones de economía social y economía solidaria han introducido en la experiencia científica otros arreglos institucionales (Caillé, 2003:19; Gasca, 2014:149). En particular nos referimos a su articulación intersectorial en la concurrencia de los programas del sector público, servicios de las organizaciones no gubernamentales y las empresas capitalistas, que dibujan el contexto donde sucede la vida cotidiana de las personas que autogestionan su organización económica.

.....

* Nicolás Gómez

Escuela de Sociología, Facultad de Ciencias Sociales, Universidad Central de Chile FACSOC UCEN. Santiago, Chile

Resumen de ponencia

LÍMITES DEL PROCESO DE CAMBIO EN VENEZUELA Y EL DEBATE DEL DESARROLLO

*Paulo Vinicius Santos Da Silva

El siglo XXI sigue bajo los paradigmas de la democracia liberal y la economía neoliberal. La crisis capitalista iniciada en 2008 ha concentrado renta y ampliado la supremacía de la esfera financiera en un nivel inédito en que 1% de la humanidad concentra más riqueza que los 50% de los demás. Vivimos tiempos de inestabilidad, múltiples guerras, crisis ambiental y ausencia de una alternativa societaria, como el socialismo en el siglo XX. Capitalismo y barbarie siguen lado a lado. En un tal escenario, los pueblos latinoamericanos luchan por su soberanía, democracia y bienestar. Se en el pasado, tales retos asumían como añelo el desarrollo, hoy día esto no es claro. Las victorias electorales que llevaron al gobierno central de Venezuela, Uruguay, Brasil, Bolivia, Paraguay, Nicaragua, Argentina, Honduras y Perú, a ocupar el ejecutivo representantes de frentes heterogéneas críticas al neoliberalismo como definido por los criterios del Consenso de Washington. Con una experiencia muy rica, los sucesos políticos permiten evaluar otro momento, de crisis de las experiencias y de su crítica al neodesarrollismo. Es una situación de transición y de ausencia de modelos. Tiempos de incertidumbre también pueden significar también tiempos para reinventar las utopía, haciendo el camino al caminar, como en el poema de Antônio Machado. Y en hecho fueron nuevos caminos - al poder central - que se abrieron con el ciclo político iniciado con la elección de Hugo Chávez en 1998 Presidente de Venezuela, hecho que reposicionó el país en el mundo y inauguró inédita ola de elecciones que cambiaron el mapa político de la región. Por un lado, el pionerismo, la osadía, el protagonismo de Chávez y la consigna del Socialismo XXI. Pero también han cobrado su precio la condición dependiente del país, la fragilidad de la economía nacional, la explotación de recursos naturales y el rentismo petrolero. El artículo analiza tales elementos y como han condicionado los éxitos económicos y contribuido a la manutención de la condición dependiente del país. Tales permanencias y el proceso de cambio en los precios internacionales del petróleo han marcado de modo decisivo la historia del país, y interesanos explicitar el contraste entre los añelos y las dificultades segundo el pensamiento latinoamericano. Esta situación, por su parte, permite verificar la resistencia institucional, la acción de las clases y la constatación de que la conquista de los gobiernos centrales no cierra la ecuación del poder, conformando-se a la situación de la conquista de parte del poder, com límites. El artículo reflexiona sobre tales límites que han impactado la Revolución Bolivariana como proceso de cambio a la luz de la teoría del desarrollo en América Latina. Discute a existencia de una multiplicidade de modelos concretos de socialismo en el siglo XX y la mayor amplitud para las experiencias que se proponen a un socialismo del siglo XX y debate esta perspectiva a partir de la economía venezolana y del proceso de cambios liderados por Chávez. Debatimos como se relaciona la realidad singular de Venezuela con conceptos como deterioro de términos de intercambio

(Prebisch), subdesarrollo y abundancia de divisas (Celso Furtado), superexplotación y impactos en la política (Ruy Mauro Marini) e neodesarrollismo y la enfermedad holandesa (Bresser-Pereira). El artículo recorre el debate desarrollista de Venezuela y el rentismo petrolero, busca incorporar una perspectiva multidisciplinaria entre la Sociología, la Economía y la Historia. Debate concepciones clásicas del desarrollo, de las ciencias sociales en Venezuela y las articula con el debate de autores brasileños que han elaborado sobre la realidad venezolana. Nuestro marco teórico involucra la historia del desarrollismo (Pieterse, Hettne) y autores de Venezuela (Potellá, Lander, López-Maya, Maza Zavala, Michelena) y de Brasil. Debatimos las barreras económicas y teóricas de una experiencia concreta de cambio que ha enfrentado problemas con un historico en el debate del desarrollo, pero también problemas nuevos.

.....

*** Paulo Vinicius Santos Da Silva**

Programa de Pós-Graduação em Sociologia. Departamento de Sociologia da UnB. Universidade de Brasília - PGSOL/UnB. Brasília/ DF, Brasil

Resumen de ponencia

LOS GRANDES PROYECTOS EN LA AMAZONÍA BRASILEÑA. CUANDO LA EXPLOTACIÓN DE RECURSOS AMENAZA EL DESARROLLO LOCAL

*Barbara Brollo

*Martina Iorio

*Salvatore Monni

En respuesta a la reciente crisis, el nuevo gobierno brasileño está poniendo en marcha políticas para la recuperación económica. El reciente tentativo de desbloquear para finalidades productivas la ex área protegida RENCA (Reserva Nacional de Cobre y otras Ligas), situada en Amazona entre Pará y Amapá, revela una estrategia que queda bien lejos de los objetivos de desarrollo sustentable (UNSDGs para 2030). La atracción de capital extranjero finalizado a la explotación de recursos naturales como volante de crecimiento, aunque necesaria, no tendría que pasar perjudicando el ambiente y la sociedad. En el caso del área de estudio se necesitaría una ulterior atención al respecto, en cuanto la Amazona es casa del 20% de la biodiversidad mundial y casi del 99% de las tierras indígenas presentes en Brasil (Survival International, 2014).

Los capitales invertidos en la Amazona brasileña desde los años Setenta se han siempre concentrado en el potencial extractivo llevando, como a menudo pasa en áreas emergentes, también inversiones infraestructurales como redes de conexión y transporte y obras de urbanización. Sin embargo, en el caso brasileño queda emblemático el nacimiento de “enclaves económicos”, o sea centros de extracción de recursos naturales que no han presentado un buen alocamiento de las ganancias obtenidas por su explotación (Prado, 2004). El ecólogo Philip Fearnside (2016) sostiene que el desequilibrio entre costes y beneficios es evidente, dado que el coste extractivo generalmente es a cargo de las comunidades locales. La estrategia se revela por su natura excluyente, justificando la explotación de recursos en cualquier lugar en nombre del interés nacional. El carácter top down de las intervenciones, sin procesos de participación o con procesos ficticios, en fase de planificación como en la fase de gestión. De esta forma los polos de extracción y las centrales energéticas se vuelven en un salvoconducto para la rápida y desconsiderada ocupación de la Amazona, como denunciado por la geógrafa y urbanista brasileña Berta Becker (2005).

Teniendo en cuenta la incidencia de factores exógenos de tipo histórico y geográfico, las áreas amazónicas sujetas a intervenciones de interés nacional parecen presentar una natural vulnerabilidad y una escasa retention capacity. Resalta particularmente el gran impacto de la instalación de centrales hidroeléctricas en un área con abundantes cuencas hidrográficas. Un posible caso de estudio es la central hidroeléctrica de Belo Monte, recientemente empezó a funcionar entre las protestas de ambientalista y población local. Esto enseña como las criticidades enseñadas en proyectos precedentes, primero de ellos el caso de la central hidroeléctrica de Tucuruí (más

grande central del Brasil y cuarta al mundo), son todavía motivo de preocupación. De hecho, aunque estos programas garanticen un gran flujo de capitales, cada proyecto puede llevar a un crecimiento insustentable porque este papel de supplier relega la Amazona a jardim do Brasil, jardín del Brasil, como denuncia Lucio Flavio Pinto, y no le ayuda en la integración regional.

En el contexto teórico de desarrollo sustentable y capability approach, se quiere evaluar el impacto que los proyectos de interés nacional implementados en el estado federal del Pará han tenido sobre el desarrollo humano local, con particular atención a la microrregión circunstante la Central Hidroeléctrica de Tucuruí (Sen, 1999).

Tras una primera sección dedicada a la análisis del contexto, la segunda describe el efecto de la dotación de recursos en la estrategia nacional, poniendo énfasis en el papel de la Amazonia y considerando la cuestión de la mala alocamiento de los beneficios debidos a de la explotación (Fearnside, 2016).

La tercera sección propone una análisis descriptiva de los datos para definir en que forma y con que intensidad la realización de grandes proyectos energéticos de interés nacional haya influenciado el desarrollo del estado del Pará (PNUD;IPEA;FJP,Atlas do Desenvolvimento Humano no Brasil,2017). La elaboración de datos con software de georreferenciación tiene como foco geográfico las performance socio-económicas de las municipalidades involucradas en grandes proyectos en el estado del Pará.

La cuarta sección se enfoca en la organización cooperativa en el área de estudio, con particular atención a su capacidad de mejora de la retention capacity, utilizando como base teórica el papel de las cooperativas en el potenciamento del decisión-making finalizado a la satisfacción de necesidades en una perspectiva de capability approach (Burchi&Vicari, 2014)

La intención del trabajo es de proponer instrumentos de conocimiento que favorezcan un cambio de ruta de las políticas de crecimiento nacional a favor del potenciamento del desarrollo humano y de la erradicación de desigualdades y pobreza, como resultados de una dúplice estrategia basada en la valorización-conservación de los recursos y del territorio, para garantizar un crecimiento nacional sustentable e integrado.

Bibliografía esencial

1. Survival International, Rapporto grandi dighe, 2014
2. Prado,C.J.,História Econômica do Brasil,2004
3. Fearnside,P., Environmental policy in Brazilian Amazonia: lessons from recent history,2016
4. Becker,B.,Geopolítica da Amazônia,2005
5. Lucio Flavio Pinto, Internacionalizar para não internacionalizar a Amazônia. Projeto Descolonizar #Amazônia (2017)
6. Sen, A., Development as freedom, 1999
7. PNUD;IPEA;FJP,Atlas do Desenvolvimento Humano no Brasil,2017
8. Burchi,F.;Vicari,S.,To Be or Not to Be a Member of a Primary Cooperative in Brazil: Any Difference in Household Decision-Making and Gender Equality?,2014

.....

*** Barbara Brollo**

Departamento de Economía en la Universidad Roma Tre. Montebelluna, Italia

*** Martina Iorio**

Universidad de Roma Tre. Roma, Italia

*** Salvatore Monni**

Universidad de Roma Tre. Roma, Italia

Resumen de ponencia

MERCADO NACIONAL DE TRABALHO À LUZ DA TEORIA SOCIAL-DESENVOLVIMENTISTA: TRAJETÓRIA RECENTE E DESAFIOS PARA O BRASIL AVANÇAR NA MELHORIA DA DISTRIBUIÇÃO DE RENDA E NA DIMINUIÇÃO DAS DESIGUALDADES

*Juliano Vargas

O Brasil atual continua sendo um país de contrastes entre o moderno e o atrasado. Dois dos sintomas mais aparentes desta realidade são a péssima distribuição de renda e a enorme desigualdade. Apesar de reconhecidos avanços neste início de século XXI, tanto estruturalmente quanto institucionalmente há ainda muito a ser feito no enfrentamento destas mazelas que historicamente assolam país. Nesta perspectiva, o mundo do trabalho se constitui em um elo que propicia uma interpretação abrangente destas questões e, por conseguinte, o delineamento de estratégias que favoreçam um modelo de desenvolvimento socioeconômico sustentado. O período compreendido entre 1990 a 2017 dá subsídios importantes, mas não suficientes, ao entendimento destes aspectos. Neste intervalo de tempo, a economia brasileira passou por inúmeras transformações, tais como a abertura comercial e financeira, a reestabilização econômica e a maior inserção internacional. Estes fatores impactaram profundamente e continuam condicionando de diversas maneiras as relações trabalhistas, reconfigurando-as continuamente. No entanto, a combinação destes eventos não reverberou em superação dos entraves ao desenvolvimento do país. Desde a crise monetário-financeira internacional de 2008, no segundo mandato do presidente Luís Inácio Lula da Silva, a incerteza paira no cenário nacional. Esta, reforçada pelas tensões internas eclodidas em 2015, tem extrapolado a esfera econômica e transbordado para o campo político e social, sem sinalização aparente de que rumos tomará o mercado nacional de trabalho (doravante MNT). Pode-se apenas predizer que é improvável que o ambiente que favoreceu a dinamicidade do MNT no último decênio dificilmente se repetirá em um horizonte temporal previsível. É eminente o risco de não se avançar na mitigação dos problemas relativos à distribuição de renda e à desigualdade, bem como de desvanecerem-se as conquistas nestas áreas. Neste panorama de instabilidade pelo qual atravessa o país, a sociedade requer soluções concretas para a superação dos desafios impostos pela atual conjuntura. Dado este panorama da realidade econômica brasileira, surgem os seguintes questionamentos: i) Como se dão as inter-relações entre o MNT, a distribuição de renda e a desigualdade? ii) Quais as implicações diretas e indiretas destas inter-relações para a economia brasileira? iii) Por que ainda não foi possível, efetivamente, superar os problemas da distribuição de renda e da desigualdade no país? iv) Que tendências o MNT apresentou desde 2007? v) Que possibilidades e limitações o MNT apresenta em mitigar estes problemas? vi) O que identificar como obstáculos internos e externos que se interpõem à trajetória de

desenvolvimento socioeconômico sustentado? vii) Dentro das perspectivas anteriores, quais as alternativas e suas respectivas dinâmicas para a implementação de uma estratégia nacional que de conta desta tarefa? As respostas para estas questões, evidentemente, não são triviais. É mister um fio condutor para a busca de soluções a este conjunto de indagações e para articular o exame da natureza do MNT e de suas múltiplas relações com o perfil distributivo e com a desigualdade nacionais. Neste sentido, o princípio norteador desta pesquisa será a teoria social-desenvolvimentista. Neste escopo teórico sobressai-se a noção de social-desenvolvimentismo, atualizado - em relação ao chamado “desenvolvimentismo original” - e adaptado ao atual estágio de desenvolvimento (em um contexto de globalização e financeirização), em que é central o entendimento de que a dimensão social deve nortear os rumos da sociedade. As forças produtivas continuam importantes, mas imiscuídas ao objetivo essencial de equidade social (CARNEIRO, 2012). Esta estratégia nacional de desenvolvimento, chamada também de “desenvolvimentismo distributivo orientado pelo Estado” (BASTOS, 2012, p. 793) e de “modelo de desenvolvimento inclusivo” (BIANCARELLI et al, 2014, p.16) tem como pedra angular a ampliação do mercado interno, sobretudo no que tange ao consumo (e a produção) de massas (MOLLO & FONSECA, 2013; BIELSCHOWSKY, 2014). Sua variável chave (ou gatilho) é o crescimento liderado pelos salários (wage-led, uma estratégia de crescimento com distribuição de renda), em que sua estrutura é determinante para a evolução do padrão de consumo e, com isso, do crescimento econômico. Esta deve interagir com outros componentes da demanda agregada, desenhando um padrão de crescimento não automático e/ou espontâneo, mas resultante de uma política econômica intencional (FERRARI FILHO & FONSECA, 2015). De acordo com este conjunto de proposições, o mercado constitui-se no lócus do processo produtivo, mas o Estado deve assumir um papel estratégico em prover uma estrutura institucional adequada, pavimentando e regendo o caminho para o desenvolvimento econômico e social (AMSDEN, 2001; CHANG, 2003). No social-desenvolvimentismo, é crucial a busca de uma melhor relação capital-trabalho para os trabalhadores, de modo a ampliar suas possibilidades de ganhos salariais. Preconizam-se ainda baixas taxas de juros, ampliação do crédito e uma taxa de câmbio administrada. Além disso, devem-se priorizar os investimentos do lado da demanda, “seja para aumentar a capacidade produtiva, emprego e os salários sem pressões inflacionárias, ou para adaptar as estruturas produtivas às nossas especificidades e desenvolver padrões tecnológicos próprios” (MOLLO & AMADO, 2015, p. 23). Em suma, ao invés das concepções liberais e neoclássicas de que os ciclos econômicos são autorregulados, o social-desenvolvimentismo pauta-se por uma economia social de mercado, em que via estratégia de “crescimento sustentado e inclusivo” busca-se que o Estado tenha a capacidade efetiva de regular as variáveis econômicas e ao mesmo tempo proporcionar emprego decente e políticas de segurança social (provisão de bens e serviços públicos) aos seus cidadãos (MEDEIROS, 2015, p. 168). Todavia, a má distribuição de renda e a enorme desigualdade observada historicamente no Brasil constituem-se em um grande desafio à concretização deste intento. Assim, mesmo as políticas de transferência destinadas ao combate da pobreza e do desemprego podem se tornar ineficientes no longo prazo, caso não sejam implementadas/reforçadas medidas institucionais para sanar problemas estruturais da economia brasileira (CARNEIRO, 2012; IBARRA, 2013). Em vista disso, a pergunta a ser respondida é: dada a trajetória política e institucional recente da economia brasileira e de seu MNT, de que

maneira, ou através de que arranjos, é possível (ou não) engendrar uma (ou mais) estratégia de desenvolvimento sustentado e inclusiva - social-desenvolvimentista - que permita superar o problema da má distribuição de renda e da desigualdade nacionais? Assim sendo, o objetivo geral do estudo é investigar os nexos de convergência entre as tendências do MNT e as evoluções da distribuição de renda e da desigualdade pós-2007 no Brasil, aquilatando seus componentes políticos e institucionais, desafios atuais e caminhos possíveis à implementação de uma estratégia nacional de desenvolvimento socioeconômico sustentado. A hipótese central a ser verificada é a de que, após 1990, as tendências do MNT em conjunto com o comportamento das evoluções da distribuição de renda e da desigualdade nacionais apenas reuniram a combinação das condições necessárias para sua melhoria efetiva na década de 2000. São elas: crescimento econômico, democracia com participação ativa da sociedade brasileira e políticas públicas diretamente voltadas às suas demandas. O quadro da histórica má distribuição de renda e enorme desigualdade é resultante, dentre outras razões, da formação desigual e excludente do país, influenciada sobremaneira por seus padrões de acumulação capitalista e de suas relações com as economias ditas centrais. No atual estágio de globalização - e apesar dos avanços nos últimos anos -, é mister intensificar a atuação do Estado quanto ao incentivo à geração de emprego formal e renda do trabalho, ativando a demanda efetiva e o crescimento potencial, favorecendo assim a adoção de uma (ou mais) estratégia de desenvolvimento sustentado que favoreça o aprofundamento da melhoria da distribuição de renda e da diminuição da desigualdade no Brasil, afinada com a abordagem teórica do social-desenvolvimentismo. Levando em consideração tanto o objetivo geral quanto a contextualização do assunto proposto, esta investigação é definida por um delineamento de caráter predominantemente qualitativo, caracterizada como uma pesquisa analítica e descritiva. Assim sendo, o estudo contará com informações e argumentações fundamentadas a partir de material bibliográfico primário e secundário correlatos ao objeto de estudo, almejando proporcionar uma visão distinta em relação às interpretações já existentes, na medida em que pretende aprofundar o estabelecimento de relações entre as diversas variáveis a serem explanadas. Vinculado ao seu escopo teórico há um enfoque sistêmico e interdisciplinar que abrange os campos de estudo da Economia, das Ciências Sociais (Antropologia, Sociologia e Política), da História, do Direito e da Filosofia. Elementos quantitativos terão a finalidade de embasar a pesquisa a ser desenvolvida. Para o caso específico do Brasil propõe-se a utilização de bancos de dados provenientes do CAGED, DIEESE, IBGE, IPEA, MTE, PME, PED, RAIS, dentre outros, além de informações provenientes de organizações multilaterais, tais como a CEPAL, GGDC, OCDE, OEA, OIT, OMC, UNCTAD, WORLD BANK, WTI, etc. Cabe salientar que serão transmitidos juntamente aos fatos suscitados os devidos esclarecimentos fundamentados pertinentes, e não somente sua mera descrição. Propõe-se predominantemente o emprego do método histórico-dedutivo, generalizando e deduzindo a partir da experiência empírica e/ou histórica.

.....

*** Juliano Vargas**

Universidade de Brasília UnB. Brasília, Brasil

Resumen de ponencia

MODELOS BRASILEIROS DE DESENVOLVIMENTO E A ECONOMIA POLÍTICA DO ULTRA-LIBERALISMO

*Atenágoras Oliveira Duarte

O propósito do artigo é avaliar a economia política do atual modelo brasileiro, aqui caracterizado como um projeto ultraliberal, à luz da evolução dos modelos brasileiros de desenvolvimento, considerados em suas dimensões econômicas, sociais e políticas. De início, tenta-se mostrar como as principais tendências estruturais dos modelos geraram as condições que viabilizaram o estabelecimento do modelo posterior. A partir desta premissa, busca-se demonstrar que o atual modelo ultraliberal brota das contradições do projeto político do PT de tentar conciliar um programa econômico neoliberal com o aumento significativo dos gastos sociais, em comparação ao típico governo neoliberal de FHC, sob as limitações derivadas da terceira grande depressão do capitalismo internacional, iniciada com a crise internacional de 2007/2008. O projeto político ultraliberal, que emerge vitorioso frente às contradições do modelo aqui denominado de social-liberal, traz a característica fundamental de se constituir enquanto propósito de efetiva regressão nas relações econômicas, sociais e políticas expressas no modelo brasileiro de desenvolvimento. Este processo ocorre através do desmonte dos mecanismos hegemônicos de caráter mais distributivo de benefícios, quando da busca pela formação de consensos sociais, e recrudescimento dos mecanismos tipicamente de coerção necessários para imposição da perda de direitos, da intensificação da exploração, e do abandono da maior parte das redes de proteção social.

A compreensão da ascensão do modelo ultraliberal é facilitada pelo resgate histórico dos processos de mudança dos modelos brasileiros de desenvolvimento, com um destaque inicial para o papel desempenhado pelas condições de inserção do país no sistema internacional. Observe-se, em especial, que o modelo desenvolvimentista (que apresentou variações entre 1930 e 1980, mas manteve um eixo central razoavelmente estável presente nos diferentes governos do período) foi o resultado da quebra definitiva de um padrão monetário e financeiro internacional hegemônico pela Grã-Bretanha e marcado pelo elevado grau de liberalismo e desregulação do sistema econômico, e da ascensão do padrão de Bretton Woods, também conhecido como Padrão Dólar-Ouro. Diferentemente do padrão libra-ouro, o padrão de Bretton Woods foi marcado pela existência de um ambiente internacional de regulação da dinâmica macroeconômica a partir da atuação estabilizadora dos EUA e da resposta compatível por parte das outras potências capitalistas, viabilizando projetos nacionais de desenvolvimento em todos os continentes, nos termos das lutas de classes em curso em cada nação.

O modelo neoliberal que começa a ser gestado no Brasil a partir da crise da dívida

externa, e que passa a ser efetivamente hegemônico a partir da eleição de Fernando Collor para presidente da República, com posse em 1990, também corresponde a uma resposta nacional a mudança no padrão monetário e financeiro internacional e nas políticas econômicas nos países centrais. Corresponde a consolidação do Padrão Dólar Flutuante e do neoliberalismo como política dominante no cenário internacional (naturalmente, há que se considerar que o neoliberalismo nos países centrais, em especial das potências militares, não é o mesmo que nos países periféricos). A crise internacional iniciada em 2007/2008 vai corresponder a uma crise deste Padrão Dólar Flutuante e de sua natureza desregulada, deflagrando a terceira grande depressão do capitalismo internacional enquanto resultado da fragilidade do modelo vigente, sem a definição de um modelo alternativo em ascensão. A magnitude dos problemas gerados acirra a luta de classes e provoca o crescimento das pressões sociais por alterações nos modelos de desenvolvimento, com uma forte disputa de projetos políticos. É sob a conjugação deste contexto internacional com a trajetória das contradições internas do modelo social-liberal que o projeto ultraliberal irá ascender no Brasil.

O artigo é dividido em 5 partes: 1. Considerações teóricas sobre a natureza dos modelos de desenvolvimento sócioeconômico; 2. Panorama sobre os modelos brasileiros de 1850 até 1989; 3. Neoliberalismo e social-liberalismo, de 1990 a 2016; 4. A economia política do ultraliberalismo brasileiro; 5. Considerações Finais. Este trabalho constitui-se na continuidade de uma linha de pesquisa que resultou em artigo individual apresentado no XXXI Congresso da Associação Latino-americana de Sociologia (ALAS 2017 - Uruguai), e em dois artigos coletivos apresentados na 14ª Conferência Geral da European Association of Development Research and Training Institutes (EADI 2014 - Alemanha) e no Encontro da Sociedade Latino-americana de Economia Política e Pensamento Crítico (SEPLA 2015 - México).

.....

*** Atenágoras Oliveira Duarte**

Núcleo de Gestão do Centro Acadêmico do Agreste da Universidade Federal de Pernambuco NG CAA UFPE. Recife - Pernambuco, Brasil

Resumen de ponencia

MUJERES, TURISMO Y DESARROLLO. UN POLÍTICA QUE BUSCA “EMPODERARLAS”

*María Montserrat Herrera Fois

I. INTRODUCCIÓN

Esta ponencia presentará las reflexiones iniciales surgidas en el marco de la elaboración del proyecto de tesis de maestría en Antropología Social de la Universidad de Buenos Aires. Mi interés está puesto en el programa Posadas Turísticas del Paraguay que, impulsado por la Secretaría Nacional de Turismo (Senatur), tiene dos principales objetivos: aumentar la oferta de alojamiento en potenciales destinos turísticos y empoderar a mujeres de zonas rurales y urbanas. Sin embargo, el acento estará puesto sobre este último objetivo. Para ello propongo retomar algunas de las discusiones teóricas suscitadas en el seno de la antropología económica, rural y de género porque posibilitarían otras miradas y anclajes del tema propuesto.

Mis primeras aproximaciones al campo resaltaron la dimensión local-global del programa cuando implementado en diversos municipios aparentemente remotos y aislados muestran conexiones con líneas políticas y económicas globales. De esta manera se evidencia la pertinencia de un estudio de las políticas públicas como manifestación de un modelo económico que despliega lógicas y dinámicas que, en el marco de la lógica del mercado capitalista, establecen determinadas relaciones sociales y políticas. Lo que se verá en esta ponencia constituye un diálogo abierto sobre las políticas públicas cuyo objetivo consiste en “empoderar” a las mujeres.

II. UN MARCO GENERAL DE LA POLÍTICA TURÍSTICA Y APUNTES SOBRE EL PROGRAMA POSADAS TURÍSTICAS

Según la Senatur, las Posadas Turísticas consisten en “viviendas típicas acondicionadas para el alojamiento de turistas. Las mismas ofrecen servicios básicos preservando las costumbres y tradiciones del país. Están pensadas para poblaciones rurales y urbanas con alto valor turístico, con la idea de ofrecer al viajero la posibilidad de vivir la cultura de las comunidades a través de las costumbres, tradiciones (gastronómicas y artesanales) y los atractivos turísticos de los diferentes destinos. De esta forma, se busca transformar todas estas experiencias en productos turísticos” (Senatur, 2015). En 2011 el programa fue llevado adelante como un plan piloto en el Municipio de San Cosme y Damián, ubicado en el Departamento de Itapúa al sureste de la región oriental del país, no obstante, se mantiene vigente desde entonces. Se instalaron nueve posadas en dicha localidad y luego se replicó en otros puntos del país”. En la actualidad existen 208 posadas en 12 de los 17 departamentos que dividen al país. El Programa se inscribe en una modalidad turística categorizada por la Organización Mundial del Turismo (OMT) como turismo rural y comunitario. La misma responde al

giro que el turismo ha dado en los últimos años al privilegiar la experiencia de “vivir la cultura” de las comunidades lejos del frío balcón de hotel cinco estrellas. En ese sentido, Marcela Brac (2011) citando a Posadas señala que el espacio rural especialmente, es construido como objeto de consumo ideológico-cultural porque es visto como el lugar propicio para “vivir la cultura”. De esa manera las tradiciones, las costumbres y la cultura se convierten en un producto que sale al mercado con el nombre de experiencias.

El impulso que la última gestión ha dado al programa Posadas Turísticas se produjo en el marco del apuntalamiento del desarrollo del turismo como actividad productiva y de una especial atención a las mujeres a partir de micro emprendimientos turísticos como las posadas. La premisa que motorizó este programa sostiene que el turismo como actividad productiva “empodera” a las mujeres así como promueve la activación de economías locales.

Sobre el empoderamiento, la Senatur sostiene que “el programa tiene como objetivo acelerar el proceso de empoderamiento económico de mujeres mediante la actividad turística, para ello otorga asistencia técnicas para hacer que sus proyectos productivos maduren”. Sobre el punto la OMT afirma que los Estados deben promover que el desarrollo del turismo repercuta positivamente en la vida de las mujeres y que, de ese modo, contribuya al logro del quinto Objetivo de Desarrollo Sostenible (ODS): “la igualdad entre los géneros y el empoderamiento de todas las mujeres y las niñas”. En el terreno del turismo desde una perspectiva de género, la OMT se centra en cinco áreas principales: empleo, emprendimiento, liderazgo, comunidad y educación. En relación al turismo rural y comunitario, la OMT afirma que responden al principio de desarrollo sustentable. Este principio supone promover una “economía circular” que alimente las cadenas locales de producción a modo de dejar ganancias en las comunidades asumiendo la responsabilidad de un crecimiento económico del sector desvinculado del uso excesivo de los recursos.

a. Políticas públicas de turismo e inserción de Paraguay al mundo. Mujeres, desarrollo y micro emprendimientos

Bajo la gestión de la Ministra Marcela Bacigalupo (2013-2018), el programa Posadas Turísticas fue colocado como respuesta a los ejes de acción propuestos por el Plan de Desarrollo 2030: (i) reducción de la pobreza y desarrollo social; (ii) crecimiento económico inclusivo; e (iii) inserción de Paraguay en el mundo.

Es muy frecuente que el turismo sea presentado como la “industria sin chimenea” con el objeto de exponer que es una actividad económica que ha experimentado uno de los mayores índices de crecimiento en el mundo “dejando renta en las comunidades locales”. El enfoque que ha predominado es el propuesto por el desarrollismo en cuando a promover una economía de enclave especializada en el turismo en este caso bajo la premisa de que favorecerían al desarrollo local, regional y nacional. Desde la década de los noventa, ha sido concebido como una alternativa para el desarrollo introduciendo nuevas actividades en poblaciones marginadas que cumplan con los requisitos que impone el capital para su reproducción; alternativa que a su vez va de la mano de políticas neoliberales. En el caso de la política turística delineada por la Senatur y el Programa Posadas Turísticas en particular, no es difícil reconocer el lugar privilegiado que ocupa el turismo como respuesta al desarrollo.

El programa Posadas Turísticas aparece como uno de los desafíos de la política turística ante una oferta de alojamiento limitada y un turismo interno con potencialidad. El desarrollo del turismo interno se vincula particularmente con otro objetivo económico del Plan Maestro que es el impulsar las microempresas y conseguir así que el destino se posicione en los mercados prioritarios. En ese contexto se establecen las posadas turísticas que son viviendas familiares para el hospedaje de turistas a bajo costo económico.

b. Micro emprendimientos + microcréditos ¿es igual a mujeres empoderadas?

El Programa Posadas Turísticas como parte del turismo rural y comunitario, tienen “la finalidad de contribuir al progreso de las comunidades rurales cuya diversidad cultural, natural y estilo de vida comprenden un producto diferenciado” (Senatur, 2013). La Senatur impulsa junto con el programa Posadas Turísticas el programa de Empoderamiento de la Mujer bajo la máxima “Turismo, motor para el empoderamiento de las mujeres”. Dicho programa tiene por objetivo: “[...] acelerar el proceso de empoderamiento económico de mujeres mediante la actividad turística” (Senatur, 2018). Como principal resultado obtenidos por este Programa de Empoderamiento de la Mujer se cita la habilitación de posadas turísticas en casi todo el país “por estar lideradas en su mayoría por mujeres “que pasaron de ser jefas de hogar a emprendedoras turísticas” (Senatur, 2017).

Dentro de la última gestión de la Senatur (2013-2018) establezco tres momentos que del Programa Posadas Turísticas: expansión, reconocimiento y oportunidad. El momento de expansión tiene que ver con los acuerdos interinstitucionales y la participación el sector privado. El momento de reconocimiento por su parte está asociado con una plataforma de refuerzo constante del papel de las mujeres en el desarrollo del turismo comunitario. De la mano del reconocimiento de las potencialidades del turismo como actividad productiva para empoderar a las mujeres de zonas rurales y urbanas se abre el tercer momento del programa que denomino oportunidad dada a partir de microcréditos para el impulso de micro emprendimientos turísticos que en este caso son las Posadas Turísticas. Aparece así un nuevo actor en escena: el sistema financiero.

.....

* **María Montserrat Herrera Fois**

Departamento de Ciencias Sociales. Facultad de Filosofía y Ciencias Humanas . Universidad Católica Nuestra Señora de la Asunción - DCS/UCA. Asunción, Paraguay

Resumen de ponencia

NATURALEZA E INDEPENDENCIA EN AMÉRICA LATINA

*Ana María Fernández

Antes de que llegara Colón a nuestro continente, diversos pueblos originarios vivían aquí con sus formas de organización social y productiva, pluralidad de culturas y de saberes. La conquista de América significó para muchos autores el inicio de la economía mundo. La codicia de oro y plata, divisas de la época, motorizó la colonización. Modelo Potosí.

Luego de las declaraciones de independencia, fueron las estructuras del libre comercio las que sostuvieron el intercambio desigual por el cual América Latina proveyó a los centros de materias primas y minerales, producidas con trabajo mal pago. A cambio, recibía las divisas necesarias para comprarles sus productos industriales y pagarles las utilidades y préstamos que permitieron construir la infraestructura necesaria para usufructuar nuestros territorios. Los excedentes europeos de bienes, personas y capitales pusieron a los territorios de América Latina dentro del círculo de la economía internacional, proveyendo alimentos baratos para poder disminuir sus salarios y consolidar su competitividad. Fluidez en divisas y países ricos con gente pobre. Modelo granero del mundo

A mediados de siglo XX, el desarrollismo demostró que la especialización primaria aumenta la desigualdad, que ningún país se desarrolla apelando a la venta de recursos naturales. Así, imaginó caminos propios para llegar al mismo lugar: su ideal de desarrollo se mira en el espejo de los centros. Valorando los intentos podemos volver a preguntar ¿Qué es independencia? ¿De qué? No sólo de otros países y de las corporaciones, también de las ideas que colonizan nuestras formas de pensar un proyecto hacia el futuro.

Hoy, los resultados sociales y ambientales de los modelos de desarrollo de los países centrales muestran inestabilidad, destrucción de capacidad de carga planetaria, exclusión y concentración de la riqueza reproducida por el secuestro democrático, una cooptación de los sistemas de representación por parte de las elites.

En la economía mundo actual, niños mueren en las minas de África manejadas por transnacionales, naufragan en balsas de inmigrantes, reciben bombas sobre sus cabezas y son obligados a caminar hacia un mundo que les cierra las puertas. Cosen zapatillas y levantan las cosechas que las transnacionales venden. Millones viven en los barrios segregados de las ciudades dominadas por el mercado inmobiliario. La brutalidad y la crisis humanitaria no son la excepción sino el resultado de un sistema que se pretende como el referente en términos de desarrollo.

Así, la inserción internacional de nuestro país no puede ser la mera integración acrítica al mundo.

Las nociones de progreso y desarrollo imitativas de los centros que predominan en nuestro imaginario social y personal son autodestructivas y antidemocráticas pues están basadas, producen y se retroalimentan del aumento de la desigualdad social y ambiental. Por eso, pensar la independencia en el siglo XXI es no sólo pensar como nos

insertamos en el mundo sino como lo transformamos.

Deconstruir la dependencia no sólo requiere la lucha con los poderes fácticos externos e internos que defienden el status quo que los beneficia. Requiere un proyecto alternativo, orientado estratégicamente de acuerdo a un modelo propio.

En este sentido, no se trata de elegir un camino distinto para llegar al mismo lugar sino de elegir adónde queremos ir, cómo queremos vivir y de qué manera nos organizamos para lograrlo.

La autodeterminación de los pueblos es lo que construye independencia.

Independencia es una construcción social, cultural y política, no exclusivamente económica, y supone una fuerte disputa con quienes reproducen y amplían su poder consolidando la dependencia.

NO HAY INDEPENDENCIA SIN NATURALEZA

La competencia y la búsqueda de un aumento ilimitado de la productividad como motores de la economía llevan inexorablemente a un aumento del ritmo de extracción de recursos y devolución de residuos que vulnera los ritmos de la naturaleza. Y ese crecimiento de la productividad, lejos de significar un menor sacrificio para los trabajadores y menos horas de trabajo, implica la destrucción de empleo, la intensificación del trabajo para quienes lo tienen y la incertidumbre y la precariedad para los ciudadanos que van siendo excluidos o incluidos marginal y precariamente. Al mismo tiempo, la apropiación privada de medios de producción y el creciente cercamiento de bienes comunes por parte de los sectores más concentrados y transnacionalizados recorta los medios disponibles por fuera del mercado de trabajo, imprescindibles para sostener experiencias de autogestión. La apropiación de tierras, el patentamiento (desde semillas hasta diseños de bordados ascentrales, pasando por conocimientos generados con esfuerzo público) la privatización de servicios públicos, son algunos de los ejemplos de desposesión de factores de producción.

Los marcos jurídicos reformados a favor del capital, dificultan la producción para la independencia. Basten como ejemplos las dificultades para la recuperación efectiva de fábricas, la creación y sostenimiento de pymes, la financiación genuina de proyectos productivos orientados a satisfacer necesidades reales o los obstáculos a la gestión estatal o cooperativa en muchos sectores, los impedimentos al control de condiciones laborales y ambientales para grandes empresas y/o a las condiciones de oligopolización. El neoliberalismo es una maquinaria de desindustrialización y privatización de nuestros recursos y un proceso permanente de concentración.

América Latina, para la economía mundo actual es un conjunto de espacios donde obtener mano de obra formada presionada al abaratamiento, ambientes de negocios con crecientes beneficios fiscales y sobre todo, un reservorio gigantesco de recursos naturales estratégicos en disputa. La forma de obtenerlos incluye la instalación de megaempredimientos para lo cual diseñan y financian desde los marcos jurídicos hasta la infraestructura que los viabiliza. Agua, energía, tierra, minerales, biodiversidad y culturas colocadas dentro del mercado mundial a través de las corporaciones y la consolidación de los instrumentos para su creciente mercantilización.

Los argumentos legitimadores son la integración al mundo y nuestra necesidad de divisas. Varias décadas de aplicación de este tipo de inserción internacional muestran que las inversiones extranjeras, lejos de resolver los problemas externos significan transferencia de capacidades nacionales y naturaleza al exterior al mismo tiempo que, salida de divisas por la remisión de utilidades, extranjerización del stock de capital local

y endeudamiento externo. Todo esto sin contar los flujos de divisas fugados. Por la puerta abierta para que lleguen los capitales se van naturaleza, valor producido mal pago, conocimientos creados con esfuerzo público y ganancias. Mientras, quedan pasivos ambientales, deudas socializadas y territorios reconfigurados al servicio del capital extranjero.

Nuestra historia nos muestra la persistencia de un proyecto de integración acrítica y dependiente sustentada en la alianza de grupos dominantes nacionales con el capital transnacional, basados en una lógica rentística. Son estos los que han boicoteado y truncado todo intento de desarrollo basado en una mayor autonomía nacional, diversificación económica e inclusión social.

Por eso, la construcción de independencia es no sólo en relación al sistema internacional sino al interior del país y la región. Son enemigos de la independencia quienes destruyen las capacidades de producir lo que necesitamos, de crear conocimientos de acceso público, de consolidar procesos de construcción de un proyecto estratégico, de conocer y gestionar nuestros propios recursos. Son enemigos de nuestra independencia quienes degradan la autoestima de nuestros pueblos, quienes banalizan nuestras culturas, quienes niegan los derechos de los ciudadanos y se apropian de los bienes comunes. Aunque todo esto parezca obvio no lo es en un país, un subcontinente y un mundo donde todavía impera la falacia económica de la cual nos hablara Polanyi, aquella que confunde una de sus formas, el mercado, con todas las formas posibles, un mundo donde reina el pensamiento económico neoliberal al servicio de la codicia y la acumulación por desposesión.

En síntesis:

- Desde la colonización el rol impuesto a América Latina ha sido la provisión de recursos naturales y trabajo barato a los centros.
 - La necesidad real o producida de divisas al interior de nuestros países es la llave económica para imponernos la dependencia.
 - Las ideas de "progreso" y "desarrollo" son la llave cultural para imponernos la inserción en un sistema que funciona a base de desigualdad social y ambiental
 - La dependencia es un proyecto lucrativo para una parte de nuestras sociedades por eso la lucha por la independencia se dirime como disputa entre proyectos de país.
- Deconstruir la dependencia no se hace sólo con ideas, pero las necesita para construir nuevos posibles. En este sentido, es imprescindible reconocer la interdependencia de los seres vivos y la tierra. Esto significa tener presente que siempre usamos ecosistemas y poner en cuestión una superestructura jurídica con categorías que no sólo no dan cuenta, sino que obstaculizan la regulación necesaria del uso de la naturaleza. El relevamiento y gestión conjunta de los recursos naturales a escala sudamericana, el uso de una divisa regional y una mayor complementariedad podrían aportar a disminuir la restricción externa, propender a un comercio internacional más justo y sobre todo a fortalecer la defensa de bienes comunes y poner límites a la mercantilización de la naturaleza. Solidaridad como principio organizador: "esfuerzo propio, ayuda mutua", democratización económica y producción para satisfacer necesidades reales, pueden ser pilares de un proyecto independiente, que es posible con unidad y soberanía popular.

.....

*** Ana María Fernández**

Facultad de Ciencias Humanas. Universidad Nacional del Centro de la Provincia de Buenos Aires - UNICEN. Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

NOVENTA POR CENTO DE FERRO NAS CALÇADAS: MINERAÇÃO E (SUB)DESENVOLVIMENTOS EM MUNICÍPIOS MINERADOS PELA VALE S.A.

*Tádzio Peters Coelho

Nesta tese investigo a relação entre a mineração e o desenvolvimento socioeconômico, ou a falta dele, em municípios minerados pela principal empresa brasileira do setor, a Vale S.A. Examino os impactos socioambientais e econômicos que a mineração causa em municípios onde a extração mineral é realizada. Importa entender a dinâmica da própria atividade econômica mineradora enquanto organização social. Procuo realizar uma reflexão sobre os efeitos sociais e econômicos da atividade minério-exportadora nas populações locais de regiões mineradas. Buscar o significado socioeconômico da mineração em municípios minerados não é uma tarefa fácil. As relações sociais na mineração estão em complexos e diversificados contextos que tornam a recusa à pesquisa de campo uma rejeição aos próprios significados da realidade social. Sendo assim, a forma escolhida para melhor compreender a relação entre mineração e desenvolvimento foi a de um estudo comparativo entre municípios minerados de diferentes países. Escolhi três regiões, a saber: Parauapebas (Brasil); Sudbury (Canadá); Moatize/Tete (Moçambique). A empresa mineradora brasileira Vale S.A. mantém atividades de prospecção nestes três municípios.

Os países detêm significantes diferenças de disposição institucional e formação social. A extração de minério de ferro em Carajás pode ter repercussões sociais e econômicas decisivamente distintas das repercussões da extração de carvão mineral em Moatize/Tete, ainda que ambas sejam realizadas pela mesma empresa. A recente mina de carvão instalada em Moçambique, um país considerado subdesenvolvido, periférico ou dependente, pode denotar aspectos diferentes dos existentes no Canadá, país considerado desenvolvido, central, ou no Brasil, que é visto como semiperiférico ou em desenvolvimento. No município de Parauapebas está localizada a maior parte da província mineral de Carajás, principal mina da Vale em termos de escala de extração. A mina de Sudbury, no Canadá, pertencia à mineradora canadense Inco, e foi comprada pela Vale. Já em Moatize/Tete fica uma das maiores reservas de carvão mineral do mundo, também pertencente à Vale.

Assim, a comparação ajuda a compreender os efeitos da mineração em contextos diferentes. O exame de municípios em países que ocupam diferentes posições na economia mundial possibilita aprofundar o debate sobre o desenvolvimento e subdesenvolvimento das nações e sua relação com a extração e exportação de recursos naturais.

Interessa saber: quais são os impactos positivos e negativos da mineração? O que os gera? Quais são os impactos que podemos encontrar em cada um dos municípios minerados analisados? O que leva às semelhanças e diferenças nos impactos? Quais

são as potencialidades aproveitadas e as potencialidades desperdiçadas nos municípios estudados? Como o aparato jurídico de cada país e região, as mobilizações populares e mobilizações de trabalhadores interferem neste processo? De que forma a mobilização popular e o aparato jurídico-político de cada lugar se relacionam com os impactos da mineração?

Quero entender de que maneira as transformações no sistema econômico mundial, com a reorganização do capitalismo brasileiro e seu suposto reposicionamento, afetaram a situação das regiões extrativistas e criaram novas situações. Tento também analisar o tipo de impacto que a mineração causa em municípios minerados em diferentes contextos e quais são as causas para as diferentes configurações destes impactos. Busco ainda saber se existe um *modus operandi* da empresa Vale S.A., um padrão de atuação da empresa em distintos contextos de extração mineral. Inspirado em estudo de Bunker (p. 1020, 1984), pretendo entender como a presença e atuação da empresa Vale S.A. afeta, nos contextos locais, as relações de classe, a organização do trabalho, os sistemas de propriedade e comércio, as atividades do Estado, a distribuição da população, a infraestrutura física, os tipos de ideologias e comportamento das organizações sociais. Para isto, é necessário entender as relações políticas de cada lugar entre empresa, sindicatos, poder público, movimentos sociais e população. Assim, por fim, discuto a relação entre o desenvolvimento socioeconômico e os recursos naturais.

Ao debater a atuação da Vale no Brasil e em outros países é indispensável entender a reorganização pela qual passou o capitalismo brasileiro nos últimos anos. Por meio da política dos campeões nacionais, o Estado brasileiro incentivou a expansão e a transnacionalização das grandes empresas brasileiras. É preciso compreender este movimento e as suas implicações sociais e econômicas. A Vale - e as mudanças pelas quais esta empresa passou - representam bem esta reorganização do capitalismo brasileiro. Desta forma, discuto a recente trajetória de desenvolvimento brasileiro e suas características, como a reprimarização das exportações, a internacionalização das grandes empresas, o papel do BNDES como principal financiador, a ramificação dos fundos de pensão e o atual debate sobre o (sub)imperialismo brasileiro.

Especificamente, a pesquisa contempla os seguintes objetivos:

- a) Analisar a recente trajetória de desenvolvimento brasileiro e destacar suas principais características;
- b) Debater a tese do subimperialismo brasileiro;
- c) Analisar os impactos socioeconômicos decorrentes da atividade mineradora nos municípios prospectados;
- d) Analisar os marcos regulatórios da mineração em cada país e traçar suas principais características;
- e) Mapear os principais grupos envolvidos na atividade mineradora em cada município;
- f) Analisar a relação destes grupos com as principais empresas do setor;
- g) Realizar análises interescares que enfatizem as relações do sistema mundial e as dinâmicas locais;
- h) Sistematizar os impactos em cada município causados pela atividade mineradora da Vale S.A.;
- i) Sistematizar as variáveis que causam os impactos da mineração nos municípios.

A hipótese central desta pesquisa é de que, em condições definidas única ou

preeminente pelo mercado, a mineração ocasiona ou fomenta as condições socioeconômicas típicas do subdesenvolvimento. A hegemonia de mercado na determinação do modelo de mineração a ser exercido gera impactos sociais, econômicos e ambientais negativos mais amplos. A especialização produtiva local na mineração gerada pelo livre mercado reproduz, ainda, a dependência - da população, do restante da estrutura produtiva das regiões mineradas e do aparato estatal - das divisas da atividade mineradora. Esta reprodução dependente limita e condiciona as possibilidades econômicas das regiões mineradas. A mineração exercida no Brasil e em Moçambique apresenta mais impactos prejudiciais às populações locais em relação ao Canadá devido à posição que estes países ocupam no mercado internacional. As classes dirigentes destes países aceitam as condições desvantajosas à população local, impostas pelas multinacionais da mineração, por causa da necessidade estrutural pela exportação de minerais e por ocupar o papel de sócio menor das multinacionais neste processo.

A segunda hipótese do estudo é de que a influência de sindicatos dos trabalhadores, movimentos sociais, organizações da sociedade civil e da população local, assim como a capacidade de fiscalização e monitoramento do aparato estatal, e a diversificação econômica, são as variáveis que podem atenuar e diminuir a amplitude e profundidade dos impactos causados pela atividade mineradora. As diversas instâncias do Estado e o corpo legislativo também são elementos redutores dos efeitos perniciosos da mineração.

A terceira hipótese deste estudo é de que o capitalismo brasileiro expandiu-se nos últimos quatorze anos de maneira frágil e subordinada. Ainda que capitais nacionais tenham adentrado países tradicionalmente ricos, esta expansão foi feita de maneira geral em setores de exploração de recursos naturais, de forma subordinada e excludente das populações que foram encontradas pelo caminho, principalmente em países mais pobres, onde se encontram as atuais fronteiras de expansão do capital. Esta expansão do bloco de capitais brasileiros obteve a contribuição essencial do Estado Nacional como representante e financiador. Também, durante esta expansão, novas formas de acumulação de capital foram criadas e aprofundadas, tais como a exploração do trabalho e dos recursos naturais em outros países e o Sistema da Dívida Pública.

A quarta hipótese, corolário da primeira, é de que a mineração quando realizada em condições de especialização primário-exportadora aprofunda desigualdades sociais. A especialização produtiva na extração mineral gera obstáculos difíceis de serem transpostos para a superação da pobreza e miséria. A economia mineradora, se deixada sem as devidas compensações e intervenções que incentivem a diversificação da estrutura produtiva e o investimento em ciência e tecnologia de setores mais dinâmicos, reforça as características clássicas do subdesenvolvimento e não será compatível com uma melhor distribuição social da renda. A dependência econômica, social e política de países como Moçambique e Brasil frente à mineração é um dos principais empecilhos para a formulação de projetos alternativos, ao contrário do que acontece com o Canadá, país com uma formação qualitativamente diferente e estrutura produtiva mais diversificada. Destaca-se nestes casos a incapacidade do setor exportador se traduzir em base produtiva moderna e de criar um mercado interno complexo. Os efeitos deletérios do subdesenvolvimento são reforçados em atividades primário-exportadoras.

Não é a mineração em si que leva ao subdesenvolvimento e à dependência. As atividades econômicas se diferenciam umas das outras justamente pelo tipo de relações que as orientam. A mineração é uma das formas da sociedade intervir na natureza para saciar suas diversas necessidades. Esta forma de intervir na natureza varia de acordo com as condições histórico-concretas. As maneiras de minerar são muitas e assim seus efeitos sociais e econômicos

.....

*** Tádzio Peters Coelho**

Escola Nacional Florestan Fernandes - ENFF. Guararema, Brasil

Resumen de ponencia

NOVÍSSIMA DEPENDÊNCIA E DESENVOLVIMENTISMO NOS GOVERNOS DO PARTIDO DOS TRABALHADORES (PT)

*Angelita Matos Souza

O objetivo é refletir sobre dependência e desenvolvimento na análise dos governos do Partido dos Trabalhadores (2003-2016). Sem deixar de reconhecer os avanços sociais e econômicos do período, a ideia central é a de que alternativas mais arrojadas de políticas estatais visando o desenvolvimento estavam restringidas pela emergência do que será apresentado como a novíssima dependência, intensificada após 2008.

Procuraremos avançar sobre trabalhos anteriores, apresentados em eventos acadêmicos, nos quais procuramos expor resultados da pesquisa sobre os governos do PT, que contou com auxílio regular FAPESP (processo n. 2014/01559-4) entre 2014-2016. O texto será dividido em três partes, além da introdução e conclusão: a primeira sobre a temática da dependência buscando distinguir a novíssima dependência; em seguida o acento recai sobre o suposto desenvolvimentismo dos governos do PT; a terceira e última parte traz considerações acerca dos fatores externos e internos na crise política que levou ao impeachment da presidente Dilma Rousseff.

Interessa a abordagem dos governos do PT como governos inseridos na fase da novíssima dependência, que apresentaria expedientes similares aos das relações de dependência tradicionais, dominantes até os anos 1930, marcadas pelo peso dos produtos primários na atividade econômica e pauta exportadora. No início do século XXI um retrocesso estimulado pelas diretrizes da política macroeconômica praticadas desde o final dos anos 1990, rumo a um tipo de inserção internacional por vezes entendido como neocolonial, para nós melhor apreendido a partir da ideia de novíssima dependência, pois a de neocolonialismo enfatiza a expansão dos setores intensivos em recursos naturais na economia, ao encontro da redução da participação da indústria de transformação no PIB, ao passo que a noção de dependência remete primeiramente à dimensão financeira.

Dessa ótica, a face mais perversa da novíssima dependência seria a inserção internacional do Brasil como uma espécie de paraíso dos juros, situação que foi se configurando desde o final dos anos 1970, consolidada nos anos 1990, restringindo a possibilidade de se combinar desenvolvimento com dependência como ocorrida na fase da nova dependência. Durante os governos Lula, as condições externas favoráveis tornaram essa realidade menos evidente, mas a partir da eclosão da crise internacional em 2008, nos governos Dilma, as condições externas adversas foram evidenciando que, apesar dos avanços socioeconômicos da Era Lula, a economia brasileira estava mais dependente e vulnerável. E no cerne das dificuldades dos governos petistas para promoção de mudanças socioeconômicas consistentes encontra-se a manutenção do tripé macroeconômico neoliberal herdado do governo anterior, além da não adoção de reformas estruturais, notadamente no campo tributário.

Cronologicamente, identificamos três fases das relações de dependência entre países latino-americanos e os centros imperialistas: a tradicional, predominante até os anos 1930, com investimentos estrangeiros ingressando majoritariamente como empréstimos aos governos e investimentos diretos na atividade mercantil agroexportadora e em infraestrutura/serviços públicos. A fase da nova dependência, marcada pelo ingresso de investimentos industriais, que associados aos nacionais, estatais e privados, promoveram em alguns países desenvolvimento capitalista de meados dos anos 1950 ao final dos anos 1970. E finalmente a novíssima dependência (ou dependência 3.0), consolidada nos anos 1990, com prioridade para o apossamento da riqueza existente, ao invés de investimentos industriais novos, e aproximando-se cada vez mais da forma tradicional, voltada às exportações de bens primários.

A intenção é refletir sobre dependência concebida principalmente como expressão política interna do modo hierárquico e desigual da expansão capitalista mundial, que nos anos 1990 assumiria a forma do tripé macroeconômico neoliberal: câmbio flexível, metas de superávit e de inflação, arranjo acompanhado de juros altos em termos internacionais. Na abordagem da dependência, paradoxalmente, retomaremos o enfoque do sociólogo que como presidente do Brasil instituiu o tripé [Cardoso e Faletto, 1969 (2004)], a escolha se justifica uma vez que valorizamos a dimensão endógena e não descartaremos o caminho do melhoramento como alternativa a ser perseguida no interior das situações de dependência. No caso brasileiro, entendemos que seria importante preservar/fortalecer o aparelho industrial existente, procurando expandir o mercado interno e as exportações de manufaturados, em parte a estratégia perseguida pelos governos Lula. No entanto, sem abandonar o tripé macroeconômico neoliberal e somente o ex-presidente teria capital político para tentar, favorecido pela conjunção positiva entre fatores externos e internos.

Do nosso ponto de vista a construção de uma inserção internacional menos amparada na oferta de juros atrativos assemelhava possível, afinal a primeira vitória eleitoral do PT para a presidência pode ser entendida como reação a esta situação de dependência e seria menos problemático tentar mudanças em meio a condições externas favoráveis, com a economia em crescimento. Caminho descartado provavelmente porque a conjuntura permitiu melhoras sem enfrentamentos, já o governo Dilma tentaria uma guinada industrialista, em situação internacional adversa, com escolhas controversas no campo da política econômica, experimento malsucedido que serviria para alimentar a crise política, atravessada por práticas e interesses imperialistas influenciando desde fora e internamente.

Em síntese são as ideias acima que gostaríamos de apresentar sobre a história recente do Brasil, política e econômica.

.....

* Angelita Matos Souza

Instituto de Políticas Públicas e Relações Internacionais da Universidade Estadual Paulista. Universidade Estadual Paulista - IPPRI_UNESP. São Paulo., Brasil

Resumen de ponencia

NUDOS Y POTENCIALIDADES PARA EL DESARROLLO EN VALPARAÍSO

*Alberto Bórquez

*Jorge Renault Manriquez

*Paula Quintana Meléndez

La ponencia presenta los resultados obtenidos en la investigación realizada en la comuna de Valparaíso sobre los nudos y potencialidades para el desarrollo local, durante el periodo 2015-2017. El estudio se realizó en el marco del proyecto “Nudos del Desarrollo en Ocho Territorios-Tipo” (Proyecto Bicentenario llevado a cabo por la Facultad de Ciencias Sociales de la Universidad de Chile), el cual ha tenido como objetivo identificar problemáticas comunes y particulares en torno a las dinámicas económicas y sociopolíticas vinculadas al desarrollo del territorio en Chile.

Valparaíso se encuentra en una situación de crisis en su desarrollo. Actividades económicas relevantes, como las vinculadas a su histórica vocación marítimo-portuaria, la importante presencia de instituciones de educación superior y aquellas enmarcadas en el turismo (principalmente patrimonial) no han podido frenar el deterioro social y económico de la ciudad.

Por otra parte, el alto grado de centralismo político y financiero, la falta de voluntad política y la desarticulación de los actores sociales de la ciudad, entre otros fenómenos, han hecho que se generen importantes nudos para el desarrollo de Valparaíso, observándose hoy -y desde hace ya varias décadas- preocupantes cifras de pobreza, desempleo y marginación social.

En este contexto es que se propusieron tres objetivos para la investigación. El primero de ellos fue identificar los principales obstáculos y potencialidades de desarrollo inclusivo y sustentable de la ciudad de Valparaíso. Como segundo objetivo se propuso identificar la situación en que se encuentran los actores claves del desarrollo de Valparaíso en cuanto al rol que deben cumplir en el desarrollo local y la visión de proyecto de desarrollo de ciudad. Por último, se exploró en el estado en que se encuentran las relaciones entre los actores claves del desarrollo de Valparaíso y en cómo incide el carácter de estas relaciones en el desarrollo local, considerando actores dentro y fuera del territorio.

Respecto a la metodología de investigación, se optó por una estrategia de triangulación. Se recurrió a técnicas cualitativas que tuvieron por propósito recoger la visión de actores de la comuna, y por otra parte se recurrió al análisis de datos secundarios (principalmente estadísticas comunales).

Entre las conclusiones más relevantes de la investigación se recoge que uno de los nudos para el desarrollo es la inexistencia de un proyecto que sirva de orientación y complemento, perfilando a futuro con antecedentes válidos en qué medida y en qué espacio se potencian cada una de las actividades que pueden impulsar el desarrollo: marítimo-portuaria, turismo, cultura y educación superior; de tal manera de, no solo evitar problemas asociados a las externalidades negativas que generan actividades económicas desreguladas como las desarrolladas por ejemplo, por las inmobiliarias, sino que avanzar en generar consensos sociales y económicos sobre el proyecto y las estrategias que permitan un desarrollo inclusivo en la ciudad.

Una potencialidad importante que tiene la ciudad es su valor patrimonial, particularmente después de la declaratoria UNESCO del Sitio del Patrimonio Mundial de Valparaíso, en su barrio histórico. No obstante, después de catorce años se mantienen serias dificultades en la conservación y gestión del sitio histórico y su entorno. Respecto a los problemas de conservación del sitio se ha producido un progresivo deterioro del barrio histórico, cuna de Valparaíso y ubicado en el plan de la ciudad, lo cual se ha agudizado con un despoblamiento que no se ha podido revertir.

Hoy, la inexistencia de un proyecto de desarrollo desde impulsado desde Valparaíso con sus actores locales, ha sido un obstáculo para su desarrollo, ya que en la medida que el territorio es de alto interés para la economía nacional, este ha adoptado características de una economía de enclave público-privado, especialmente en lo que se refiere a la actividad marítimo-portuaria. Las arcas nacionales y el capital privado perciben altos beneficios que no se invierten en la ciudad, mientras que ésta asume importantes costos para mantener las utilidades de los agentes económicos nacionales y globales.

Lo anteriormente señalado es de suma relevancia si se considera que los datos indican que la actividad marítimo-portuaria y el encadenamiento que se genera en torno a ésta -a pesar del auge de sectores como el turismo-, sigue siendo la principal actividad económica de la comuna en términos de ventas, número de empleos y número de empresas.

Como se desprende de las entrevistas, dos problemáticas vinculadas al desarrollo marítimo-portuario y su situación de enclave están hoy en el debate público. En primer lugar, la tributación del puerto en la ciudad o “royalty portuario” es una propuesta que se ha tratado de impulsar desde el municipio y desde organizaciones de la sociedad civil, pero que no ha tenido respuesta hasta el momento por parte de la institucionalidad competente. En segundo lugar, se observa que entre quienes protestan por esta ausencia de vínculo entre puerto y ciudad están aquellos actores que estiman que es necesario utilizar el borde costero para otras actividades además del puerto. Se considera que la concreción de proyectos como el Terminal 2 perjudicarían no solo la condición de patrimonio de la ciudad, sino que toda la actividad vinculada al turismo y la cultura. De esta manera, en torno a la polémica sobre el uso del borde costero, se pueden identificar dos proyectos de ciudad que conflictúan por falta de instancias y de competencias jurídico-políticas a nivel local para hacerlas codesarrollarse: la ciudad-puerto y la ciudad turística-patrimonial.

Otro nudo relevante para el desarrollo de Valparaíso es que, a pesar de existir una densidad considerable de organizaciones sociales en la ciudad, la falta de articulación de estos actores -entre ellos, y con otros actores, como los de gobierno o los empresariales- ha perjudicado las posibilidades de generar un proyecto de desarrollo consensuado.

Se destaca la emergencia de organizaciones sociales que presentan una generalmente una postura crítica frente a las políticas públicas nacionales y locales, en especial en áreas como urbanismo, patrimonio y desarrollo sustentable. Estas organizaciones cuentan con una importante participación de ciudadanos/as ampliamente documentados/as -con capital social y cultural- y redes para darle visibilidad a sus reivindicaciones. A pesar de esto, al observar las características de los distintos actores que componen la sociedad civil se hace patente que fenómenos como el corporativismo de los sindicatos portuarios, el clientelismo de las organizaciones vecinales, o la elitización de las organizaciones patrimoniales, atentan, una vez más, contra la creación de un proyecto común de desarrollo para la ciudad.

Siendo ésta la situación, tendrán espacio dentro de la ponencia también algunas reflexiones en torno al grado en el que el actual gobierno municipal, vinculado al Frente Amplio, ha logrado efectivamente avanzar o no en superar las limitaciones estructurales que el sistema político-financiero nacional impone sobre el territorio; y, por otra parte, si se ha habido éxito en crear o fortalecer las instancias para que los actores de la ciudad dialoguen en torno a un proyecto de ciudad que le de un lugar cada una de las potencialidades para su desarrollo, y que, en definitiva, sea realmente inclusivo y democrático.

.....

*** Alberto Bórquez**

Profesional Independiente. Valparaíso, Chile

*** Jorge Renault Manriquez**

Profesional Independiente. Valparaíso, Chile

*** Paula Quintana Meléndez**

UNIVERSIDAD DE VALPARAÍSO - UV. Valparaíso, Chile

Resumen de ponencia

O BANCO NACIONAL DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO E SOCIAL (BNDES) E AS RELAÇÕES ENTRE ESTADO, CAPITAL E FRAÇÕES DE CLASSE NO BRASIL.

*Carla Hirt

*Javier Walter Ghibaudi

*Luis Fernando Novoa Garzón

O Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES) configurou-se, no período 2003-2014, como uma das maiores agências de fomento do mundo, tendo se consolidado como um instrumento ativo tanto da política interna quanto da política externa brasileira. Este banco estatal figurou como um dos pilares centrais dos processos de acumulação capitalista e de reconfiguração territorial por que passou o país nos últimos 13 anos, além de ter sido crucial na redefinição dos padrões de integração subordinada do Brasil à economia internacional.

Criado em 1952 como uma Autarquia Federal, o então chamado Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico (BNDE), nasceu num contexto em que o tema do desenvolvimento, associado à ideia de industrialização e de necessidade de planejamento e ação estatal, passou a fazer parte da agenda do governo federal pela primeira vez na história do país. Assim, sua principal função era fomentar a industrialização e o desenvolvimento do setor produtivo brasileiro - sobretudo buscava desenvolver a indústria de base e de bens de capital. Desempenhou papel central na criação das condições para compor o funding dos projetos de reaparelhamento da infraestrutura (com destaque para energia e transportes) e de instalação da indústria de base no Brasil. No final da década de 1960 o BNDES redirecionou seus financiamentos para outros setores, tendo pela primeira vez em sua história direcionado a maior parte de seus recursos à iniciativa privada - em particular a projetos da indústria de transformação. Já na década de 1990, o Banco foi decisivo na condução do processo de privatização, financiando grupos privados, inclusive estrangeiros, para a aquisição de empresas estatais. Trata-se de uma instituição emblemática para entender como e quais projetos de governo foram postos em prática ao longo de 60 anos.

Este painel se propõe a apresentar os principais resultados dos programas de pesquisa intitulados "BNDES, financiamento público e capital privado. Dimensões políticas, institucionais, socioeconômicas e territoriais" e "BNDES: grupos econômicos, setor público e sociedade civil no contexto nacional e internacional". Tais programas foram desenvolvidos, respectivamente, entre os anos de 2012/2014 e 2014/2016, com a participação de doutorandos, professores e pesquisadores das seguintes instituições: Universidade Federal do Rio de Janeiro (UFRJ), Universidade Federal Fluminense (UFF), Universidade Federal Rural do Rio de Janeiro (UFRRJ) e Universidade Federal de Rondônia (UNIR). Na primeira etapa, as pesquisas buscaram elucidar as dimensões da complexa realidade institucional e política do BNDES, enfatizando a) a composição,

qualificação e valores de seu corpo técnico; b) o estudo dos processos decisórios; c) o mapeamento dos impactos das intervenções do BNDES na estruturação do território; e d) o levantamento e análise da ação do BNDES como suporte e vetor do processo de internacionalização de corporações brasileiras. No período seguinte, foi possível aprofundar questões identificadas ao longo das pesquisas, o que levou à ampliação do escopo temático. Então, foram estruturados seis eixos, a saber: i) Levantamento e exame das relações do BNDES com grandes grupos econômicos e associações empresariais; ii) Identificação e análise do papel do Banco na reestruturação do setor elétrico brasileiro; iii) Estudo do papel desempenhado pelo BNDES no financiamento e estruturação de políticas governamentais de estados e municípios, com atenção para sua distribuição temática e territorial; iv) Levantamento, mapeamento e análise das relações do BNDES com movimentos sociais e entidades sindicais; v) Estudo da trajetória da questão ambiental nas políticas e diretrizes do BNDES, com foco especial na constituição, gestão e intervenções do Fundo Amazônia; vi) Estudo das relações do BNDES com o sistema financeiro internacional, com atenção particular para sua presença na IIRSA e no recém-constituído Banco dos BRICs.

O trabalho coletivo aqui apresentado sintetiza os principais resultados deste programa de pesquisa a partir de três grandes eixos:

1. O BNDES na trajetória do desenvolvimento brasileiro

Este trabalho teve como principal recorte temporal o período que se inaugura em 2003. Contudo, na medida em que se observou as complexas relações e dimensões do BNDES, e sua estreita relação com o reescalonamento da estatalidade nos últimos anos, entendeu-se que para compreender a sua atual importância no Brasil, seria necessário realizar um profundo resgate acerca dos contextos e das dimensões política, econômica e social desde a criação desta instituição. Ou seja: foi necessário realizar um resgate histórico sobre o Estado brasileiro, os blocos no poder, a sociedade brasileira e os ideários de desenvolvimento que disputaram e orientaram políticas públicas, e definiram as estratégias e os projetos espaciais de Estado. Desta forma, buscou-se entender como o BNDES, enquanto principal instituição estatal de fomento ao desenvolvimento, foi redimensionado e reorientado a cada período. Isso possibilitou contribuir de forma consistente com a compreensão sobre o lugar e o papel desta instituição nas estratégias atuais de desenvolvimento no Brasil. Esta abordagem foi associada à análise de um conjunto de mais de 6 mil operações do Banco a que se teve acesso, além de todos os relatórios anuais de atividades e documentos de planejamento institucional que foram disponibilizados pela instituição. Somando-se a isso, também foram realizadas entrevistas com membros do corpo técnico e da cúpula do BNDES. Assim, foi possível analisar com mais profundidade o BNDES as transformações e retórica institucional do BNDES, o panorama geral das operações do BNDES, o perfil e o alcance territorial das operações realizadas pelo BNDES, a atuação regional do Banco e o alcance e perfil das operações do Banco em território nacional.

2. BNDES: processos decisórios e articulação estado-capital.

Este eixo procura demarcar um determinado terreno operacional e discursivo em que se entabulam e se recompõem Estado e Capital. O BNDES foi indispensável nos primeiros e últimos movimentos que marcaram a origem e a consolidação do capitalismo monopolista no país e de sua burguesia particular, capaz de replicar subordinações no âmbito internacional e inter-regional. Destaca-se o período

compreendido entre 2007 e 2011, em que se consumou a resposta contracíclica do Banco e consequentemente sua máxima margem de influência na esfera da decisão do investimento. O recorte é feito na intenção de extrair lições de mais longo prazo desse espasmo de ativismo estatal no intuito de melhor detalhar os mecanismos estruturais que produzem sua eclosão e depois sua oclusão. Somente a prova de capacidade de indução, mesmo que momentânea, de processos de concentração, centralização e internacionalização de capitais postados no Brasil, parece ser desveladora o suficiente para ser proscrita ou classificada como desvio pelos ideólogos do “puro mercado”, o que prepara o terreno para a naturalização de todas as instrumentalizações do Estado (e do BNDES) pelo mesmo mercado assim purificado. Tendo como ponto de partida a forma de instrução técnica da decisão do BNDES, foi reconstituída a dinâmica efetiva do processo “negocial” dos grupos econômicos escudados pelo Banco para verificar afinidades eletivas entre seus projetos, planos de negócios e as linhas de financiamento e programas disponibilizados pelo BNDES.

3. O BNDES no período 2003-2015: Estado, Frações de Classe e Acumulação de Capital.

Com a chegada do Partido dos Trabalhadores ao governo em 2003, instalou-se a interrogação sobre as efetivas mudanças em relação ao período anterior reconhecidamente neoliberal. Para diversos autores, o novo governo atualizou ideias desenvolvimentistas, em favor de maiores recursos e poder de decisão do Estado. Essa proposta se sustentaria numa ativa política de transferência de renda e de ampliação de direitos dos estratos da população historicamente relegados. Tratar-se-ia de um projeto fundando numa conciliação de classes entre os setores populares e parte das frações dominantes do capital - associadas aos grandes projetos de investimento e à exploração de commodities industriais e agrícolas. Do ponto de vista da crítica progressista, enfatizaram-se a continuidade da política macro-econômica e as diferentes concessões às frações dominantes do capital - incluindo o setor financeiro. Uma posição crítica conservadora também se fez presente, retomando o discurso liberal no Brasil contra como um maior grau de decisão do Estado.

Quebrando o senso comum do poder de autonomia do Estado - ou a sua lineal funcionalidade aos grupos dominantes - o estudo concreto do BNDES permitiu observar as complexidades da articulação entre Estado e frações de classe no período 2003-2015. Diferentes interesses de classe entraram em aliança, e também conflito, para definir normas e recursos econômicos. Esta interação, enfatizaremos, permitiu mudanças específicas mas que, dentro do marco das reformas da década de 1990 que ficaram mantidas, mostram um caráter frágil e instável diante da nova conjuntura política no Brasil e no contexto latino-americano após 2015.

.....

* Carla Hirt

Instituto de Pesquisa e Planejamento Urbano e Regional, da Universidade Federal do Rio de Janeiro (IPPUR/UFRJ). Rio de Janeiro, Brasil

* Javier Walter Ghibaudi

Universidade Federal do Rio de Janeiro. Instituto de Pesquisa e Planejamento Urbano e Regional - IPPUR/UFRJ. Rio de Janeiro, Brasil

*** Luis Fernando Novoa Garzón**

Departamento de Ciências Sociais - Universidade Federal de Rondônia (UNIR). Porto Velho - Rondônia, Brasil

Resumen de ponencia

O ESTADO NA CRISE ECONÔMICA BRASILEIRA

Universidade Federal do Espírito Santo. Centro de Ciências Jurídicas e Econômicas.
Programa de Pós-Graduação em Política Social - PPGPS/UFES (Brasil)

*Mello Gustavo Moura De Cavalcanti

*Nakatani Paulo

*Rodrigo Emmanuel Santana Borges

Resumo expandido

No campo da crítica social, e particularmente da crítica marxista à economia política, são inúmeros os autores que têm auspiciado a eclosão de um novo cataclismo econômico mundial (à guisa de ilustração, cabe conferir a enquete disponível em: <http://stateofnatureblog.com/one-question-economic-crash/>). Ainda mais importante, partindo de reflexões mais abrangentes acerca da hodierna dinâmica da acumulação global de capital, muitos foram aqueles que construíram profícuas teorizações sobre os atuais limites internos e externos que se impõem à reprodução ampliada do capital, chegando a conclusões muito pouco alvissareiras (com destaque para Robert Kurz, István Mészáros, Immanuel Wallerstein, François Chesnais, David Harvey, Wolfgang Streeck, Chris Harman, dentre vários outros). Mesmo no campo apologético surgiram leituras desesperançadas, como demonstra, por exemplo, o debate sobre a chamada "estagnação secular".

As leituras mais consoantes à obra marxiana soem destacar a sempre renovada sobreacumulação de capital nas últimas décadas, que retroalimenta a produção de capital fictício e que magnifica a instabilidade sistêmica, sendo, por conseguinte, expressões de tendências profundas atinentes à valorização do valor, em particular a tendência à elevação da composição orgânica do capital, à queda das taxas (e eventualmente das massas) de lucro, e à concentração e, principalmente, à centralização de capital em âmbito doméstico e internacional. Nesse contexto, avulta a contundente ação estatal no sentido de alimentar a sobredita dinâmica, por meio de políticas de "salvamento" de grandes corporações que ainda ontem se refestelavam em esbórrias financeiras; de rebaixamento de custos de produção, por meio de isenções tributárias, repressão salarial, subsídios etc.; de incentivos aos mercados financeiros e de garantia de remuneração aos especuladores, por meio das capciosamente designadas "políticas de austeridade", de manutenção de superávits primários, de controle inflacionário e de crédito barato e abundante; e assim por diante.

Depois de um breve constrangimento decorrente do colapso de 2007-8 e de alguns importantes enfrentamentos que se seguiram, decorrentes de mobilizações populares - como as que ocorreram no interior da curta "primavera árabe", na Grécia, e, com menor radicalidade, em movimentos como os "occupy" que se espalharam pela Europa e Estados Unidos -, fato é que o receituário e a ideologia neoliberal, próprio à atual fase de desenvolvimento capitalista, retomou o seu vigor e a sua virulência.

Longe das prometidas benesses decorrentes da sanha privatista e do fortalecimento dos "mecanismos autorreguladores do mercado", supostamente purgado da nefasta "intromissão estatal", o que se constata é, pari passu a um galopante endividamento estatal e privado, a manutenção de pífiyas taxas de acumulação de capital, a formação de gigantescas bolhas financeiras, a ampliação das desigualdades sociais e da miséria em escala global, uma vivificação da corrida armamentista, o pulular de conflitos bélicos e de catástrofes ambientais, com repercussões sociais drásticas, para citar apenas algumas manifestações da barbárie capitalista.

É nesse contexto que eclode (mais) uma forte crise econômica (e política) no Brasil, marcada por uma regressão superior a 9% do PIB entre a segunda metade de 2013 e a primeira metade de 2017, e por uma igualmente vigorosa elevação nos níveis de desocupação da força de trabalho, passando de 6% no início de 2015 para mais de 13% ao final de 2016. Em termos domésticos, e em sua dimensão econômica, essa crise só pode ser compreendida tendo como referência os determinantes estruturais da economia brasileira, em particular o fato de que, na esteira da "crise da dívida" da década de 1980 e do vagalhão neoliberal que a seguiu, o Brasil reforça sua inserção internacional como "plataforma de valorização (sic) financeira" (Paulani, 2016), articulada à crescente necessidade de geração de divisas por meio da exportação de commodities, das privatizações, e da atração de capital volátil. Tal dinâmica só se faz reforçar com a definitiva adoção do "tripé macroeconômico" e com a crônica sobrevalorização do real, tendo por corolário a intensificação do sucateamento do parque industrial brasileiro como um todo, excluindo aí produção de commodities. Revela-se aqui, diga-se de passagem, a especificidade da inserção - dependente - do Brasil no mercado mundial, compungido a atualizar as condições para a transferência líquida de riquezas nacionais para as grandes potências, mas também, a assumir a função de correia de transmissão dos interesses imperialistas em escala continental, especialmente na América do Sul.

Com a explosão dos preços das commodities na década de 2000, em particular sob efeito da monumental demanda chinesa, abriu-se espaço para a ampliação das políticas focalizadas de transferência de renda, bem como para uma mais forte elevação real do salário mínimo, e para a tentativa de puxar a economia a fórceps por meio do crédito ao consumo e à produção (boa parte do qual não investido produtivamente, e sim preservado na forma de ativos financeiros, investidos nos mercados imobiliários etc.).

Já em 2007 verifica-se a redução da taxa média de lucro na economia brasileira (Marquetti et.al., 2016), porém, e sobretudo sob o impacto da crise econômica de 2007-8, o seu colapso foi postergado por meio de uma ainda maior mobilização estatal, que, além de reforçar as supracitadas políticas, lança mão de vultosas medidas "anticíclicas" como o "Programa Minha Casa, Minha Vida", catapulta o "Programa de Aceleração do Crescimento"; amplia isenções fiscais e desonerações, bem como o fornecimento de crédito, em particular por meio do BNDES e de outros bancos estatais; expande os investimentos via grandes empresas estatais, com destaque para a Petrobrás etc. Cabe enfatizar que, por meio de tais medidas, o Estado brasileiro favorecia particularmente o grande capital transnacional aprofundando a referida transferência de riqueza, tendo ainda que zelar pelas condições mínimas de acumulação interna de capital como forma de garantir interesses oligárquicos internos, o que envolve, inclusive, a reprodução de formas arcaicas de relação de produção.

Não obstante, tardou pouco a se evidenciar a precariedade dessas medidas e sua incapacidade de garantir um crescimento econômico minimamente pujante e duradouro, posto que elas refletem e reforçam as miseráveis condições de produção e apropriação de riqueza abstrata no Brasil, sobretudo na forma de mais-valia relativa, a qual, como se sabe, pressupõe uma indústria pujante e diversificada, ou então a capacidade de realizar punções sobre a mais-valia produzida alhures por meio de patentes e toda sorte de títulos de propriedade e de dívida.

Diante da crise econômica, como era de se esperar, e a despeito da histeria ortodoxa que o enxerga como "exógeno" à economia e como fonte de todos os seus males, o Estado foi instado a promover todo um conjunto de respostas, que, se de fato visam a algumas determinações relevantes da reprodução do capital, por outro lado ignoram tantas outras igualmente fundamentais, já que não atingem efetivamente os referidos constrangimentos estruturais da economia brasileira. O congelamento dos gastos primários estatais por meio da Emenda Constitucional 95, a Lei das Terceirizações, a (Contra-)Reforma Trabalhista, os esforços para a aprovação da (Contra-)Reforma da Previdência, as novas ondas de privatização, o perdão e as renegociações de dívidas, todas essas e outras medidas deixam entrever, em meio a muitas pirotecnias, o propósito de garantir e de canalizar recursos para remunerar fartamente os "investidores" financeiros, de rebaixar os custos da força de trabalho e de reconstituir o exército industrial de reserva brasileiro, de abrir à iniciativa privada novos campos de atuação, de transferir a ela patrimônio estatal a preços vis, e assim por diante.

Por outro lado, contra qualquer veleidade nostálgica ou reformista, resta evidente a essa altura que as vicissitudes da economia brasileira são expressões, ainda que singulares, das contradições que constituem a dinâmica da acumulação em escala global, que lhe resguarda uma posição específica na chamada divisão internacional do trabalho. E ainda que esse papel fosse outro, a economia brasileira estaria igualmente submetida à referida tendência à sobreacumulação de capital e a todos os constrangimentos mencionados anteriormente. Logo, a crise brasileira se afigura como um produto particular do que poder-se-ia chamar de crise estrutural do capital, de tal modo que seu estudo ajuda a ampliar a compreensão sobre o processo em sua totalidade.

Buscando contribuir com uma dimensão do debate que se afigura incipiente, o propósito do presente trabalho é o de refletir, à luz da crítica marxiana à economia política, sobre a natureza e a atual configuração do Estado brasileiro, com base na análise desse conjunto de fenômenos contemporâneos relativos à crise econômica brasileira e as medidas estatais que lhe sucederam. Ademais, será forçoso considerar cuidadosamente, conforme indicado acima, o caráter dependente da economia brasileira no mercado mundial em sua atual configuração.

Nesse sentido, pretende-se articular de modo rigoroso a análise do Estado como forma social e suas principais funções e determinações, levando em consideração seus distintos âmbitos de existência, e discernindo, em particular, entre a sua essência e as formas concretas de sua manifestação, tudo isso tendo em vista as especificidades e vicissitudes do caso brasileiro. Em meio a esse esforço, serão evidenciados tanto a impossibilidade de se compreender a emergência e a reprodução da hodierna dinâmica da acumulação de capital sem uma igualmente rigorosa análise do Estado, quanto os crescentes limites que se impõe à manutenção do Estado como esteio da acumulação de capital.

.....

*** Mello Gustavo Moura De Cavalcanti**

Programa de Pós-Graduação em Política Social. Centro de Ciencias Jurídicas e Econômicas. Universidade Federal do Espírito Santo - PPGPS/UFES. Vitória-ES, Brasil

*** Nakatani Paulo**

Programa de Pós-Graduação em Política Social. Centro de Ciencias Jurídicas e Econômicas. Universidade Federal do Espírito Santo - PPGPS/UFES. Vitória-ES, Brasil

*** Rodrigo Emmanuel Santana Borges**

Programa de Pós-Graduação em Política Social - Universidade Federal do Espírito Santo - PPGPS/UFES. Vitória-ES, Brasil

Resumen de ponencia

O OLHAR FEMININO NAS FINANÇAS SOLIDÁRIAS: A IMPLEMENTAÇÃO DOS BCDS E OS IMPACTOS NA SEGURANÇA PÚBLICA

*Camilla Pereira

As iniciativas de Economia Solidária vêm crescendo consideravelmente ao longo dos anos. A implementação de Bancos Comunitários do Desenvolvimento (BCD) em áreas de vulnerabilidade social vem ajudando a criar questões que tangem a Segurança Pública nestas regiões e o impacto que esta Tecnologia Social (TS), possui neste processo. Na perspectiva de seus criadores e desenvolvedores, ao atuar nas finanças solidárias e nas linhas de crédito, os Bancos Comunitários do Desenvolvimento oferecem o microcrédito para financiamento de novos negócios, visando a ampliação da capacidade produtiva ou dos serviços. Com esse propósito o microcrédito para o consumo é feito em moeda social circulante local, ampliando a renda local e criando demanda. A moeda social, portanto, é considerada um instrumento de desenvolvimento local, cujo objetivo é beneficiar o mercado de trabalho daqueles que participam da economia da localidade (SILVA, sd). Assim, ao receber a certificação do Banco Central, a moeda social vigente naquela comunidade pode ser trocada pela moeda corrente no país.

Não só, as mulheres são um dos principais atores envolvidos, o que vem levando a emancipação das mesmas, uma vez que se tornam gestoras de empreendimentos proporcionados pelo Banco. Além disso, a participação feminina na implementação dos Bancos Comunitários é considerada, em parte pela literatura sobre economia solidária e finanças solidárias, uma forte hipótese de que é decisiva sua atuação e transformadora em suas vidas a existência da moeda social. No caso do primeiro Banco Comunitário do Desenvolvimento (BCD), o Grameen Bank, com sete milhões de mutuários, 97% são mulheres, atualmente. O Banco Palmas, primeiro BCD implementado no país, também exerce ações de incentivo a inclusão das mulheres, tendo um projeto voltado exclusivamente para elas. O Projeto Elas, voltado para a inclusão social, produtiva, financeira e bancária, desenvolve um conjunto de ações de promoção, formação e orientação às mulheres. (INSTITUTO BANCO PALMAS, sd). No caso do Morro do Preventório, o primeiro BCD implementado em Niterói, a Associação de Moradores, junto ao Projeto Mulheres pela Paz, foram essenciais para organizar um grupo permanente de pessoas dispostas a apoiar e participar da gestão do Banco (BANCO DO PREVENTÓRIO, sd).

A pergunta principal que move esta ponência é se o uso das moedas sociais na prática é mesmo capaz de transformar a dinâmica das relações socioeconômicas locais. Dessa forma, o objetivo é apontar a visão das mulheres dentro do movimento da Economia Solidária e como elas estão atuando nesse processo de implementação do Banco

Comunitário. Não só, objetiva-se ver como as mulheres dessa área, vista como um local vulnerável, entendem a Segurança Pública e a contribuição do Banco nesse processo.

Para o cumprimento desse objetivo, adotou-se uma metodologia de caráter qualitativo, baseada na pesquisa bibliográfica seguindo as considerações metodológicas de autores como Minayo (2002), Pires (2008) e Lakatos e Marconi (1991). Assim os processos metodológicos adotam como objeto de pesquisa as finanças solidárias no campo da economia solidária e permitem estudar sua trajetória ao longo dos anos fora e particularmente dentro do Brasil. Este trabalho justifica sua importância na possibilidade de oferecer informação que permita uma leitura da situação das finanças solidárias, no campo da economia solidária e da criação dos BCD, em relação à problemática da exclusão sócio econômica e cultural da população de baixa renda, levantando informações e questionamentos sobre a trajetória das finanças solidárias e seu acesso às mulheres no Brasil, o papel das políticas públicas e a uma visão da economia solidária no caso brasileiro no que tange à intensa participação feminina.

Portanto, esta proposta pretende analisar, a partir dos projetos de implementação de alguns Bancos Comunitários no Brasil, o papel das mulheres na área das finanças solidárias, e como as mesmas contribuíram para a construções de questões que tangem a segurança pública daquela comunidade da qual as mesmas fazem parte.

.....

* Camilla Pereira

Instituto de Relações Internacionais . Pontifícia Universidade Católica do Rio de Janeiro - IRI/PUC-Rio. Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

O PADRÃO DE DESENVOLVIMENTO LIBERAL PERIFÉRICO: NEOLIBERALISMO, ESTADO E RELAÇÕES DE TRABALHO NO BRASIL

*Luiz Antonio Mattos Filgueiras

*Maria Da Graça Druck De Faria

O debate acerca da natureza dos governos do Partido dos Trabalhadores (PT) tende a contrapor duas visões diametralmente distintas, que podem ser resumidas na seguinte questão/disjuntiva: 1- esses governos promoveram uma ruptura total com o neoliberalismo do período anterior (Governos Collor/Itamar e FHC); ou 2- simplesmente deram continuação ao “modelo político-econômico” pretérito, constituindo, na melhor das hipóteses, uma espécie de social-liberalismo?

As respostas distintas dadas a essa questão não se resumem apenas à ruptura ou à continuação; elas também contemplam posições que ressaltam a natureza ambígua ou híbrida dos governos do PT e que, portanto, se situam entre os dois polos da disjuntiva - aproximando-se/distanciando-se, a depender do autor, de um ou outro extremo. Com o desenrolar do debate, as distintas respostas foram reduzidas à oposição entre “neoliberalismo versus desenvolvimentismo” - este último comportando diferentes matizes.

Normalmente, os argumentos apresentados para defender os distintos pontos de vista valem-se da comparação do desempenho (macroeconômico e social) da economia brasileira durante os governos do PT, vis a vis os governos anteriores (Collor/Itamar e FHC), e da identificação (existência ou não) de um conjunto de reformas e políticas econômico-sociais, cujo conteúdo, juntamente com um maior ou menor ativismo econômico do Estado, definiria um governo neoliberal ou um governo desenvolvimentista (Neo, Novo ou Social).

O problema é que esse modo de abordar a questão, mesmo reconhecendo-se a importância dos aspectos considerados (desempenho, reformas e políticas), não distingue de forma inequívoca a dimensão estrutural - que define as características mais profundas do Padrão de Desenvolvimento Capitalista brasileiro, constituído desde o início dos anos 1990 - das circunstâncias conjunturais (Regimes de Política Macroeconômica); estes últimos delimitados pelo primeiro - que, em última instância, condicionou e limitou as ações dos distintos governos que existiram no país nas últimas três décadas.

Adicionalmente, essas diversas visões (Desenvolvimentista, Neodesenvolvimentista, Novo-Desenvolvimentista, Social-Desenvolvimentista ou Desenvolvimentista de Esquerda, Ortodoxa Neoliberal-Neoclássica, etc.), em geral, são de caráter fundamentalmente econômico ou essencialmente político; e, mesmo quando consideram essas duas dimensões do Padrão de Desenvolvimento Capitalista brasileiro, não conseguem articulá-las de forma adequada. Desse modo, ao fragmentarem essas distintas dimensões ou articulá-las fragilmente, perdem a visão de

conjunto e dificultam o entendimento de como os interesses materiais, sociais e políticos - das classes e frações de classe - se cruzam e se determinam mutuamente, dando um sentido e uma tendência de longo prazo, em torno da qual ocorrem flutuações e inflexões (econômicas e políticas), mas que não têm capacidade de alterar esse padrão.

Esse texto, apoiando-se no conceito (transdisciplinar) de Padrão de Desenvolvimento Capitalista (Filgueiras, 2013) e identificando a forma particular por ele assumida no Brasil a partir dos anos 1990, procura superar os dois problemas, mencionados acima, que estão presentes no debate sobre a natureza e definição dos governos do PT (como neoliberal ou não), quais sejam: a não hierarquização entre estrutura e conjuntura; e a separação (ou frágil articulação) entre economia e política. A superação desse duplo problema implica que as políticas econômicas conjunturais adotadas, expressas em distintos Regimes de Políticas Macroeconômicas, devam ser consideradas e analisadas tendo por referência o Padrão de Desenvolvimento Capitalista ao qual estão subsumidas.

A proposição aqui defendida é de que, do ponto de vista do Padrão de Desenvolvimento Capitalista, o caráter dos Governos Collor, FHC e Temer, de um lado, e dos Governos Lula e Dilma de outro se assemelham - seja promovendo-o ativamente (comportamento dos primeiros), seja aceitando-o como irreversível, o limite do possível, e a ele adaptando-se (no caso dos segundos). Contudo, quando se consideram os distintos Regimes de Política Macroeconômica por eles adotados, esses governos se diferenciam na condução e administração, em cada conjuntura, desse Padrão de Desenvolvimento - aqui denominado Padrão Liberal-Periférico (PLP): forma específica assumida pelo neoliberalismo no Brasil (Filgueiras, 2006; Filgueiras e Gonçalves, 2007).

A compreensão acerca do fenômeno do neoliberalismo, aqui adotada, é de que, em uma primeira aproximação, ele designa uma doutrina político-ideológica que foi sistematizada logo após a Segunda Guerra Mundial, por Hayek e Friedman, entre outros - a partir da crítica ao Estado de Bem-Estar Social e ao socialismo, constituindo-se em uma atualização regressiva do liberalismo (Anderson, 1995). Adicionalmente, aceitando-se também a concepção de Dardot e Laval (2016), o neoliberalismo, mais do que uma ideologia, constitui uma racionalidade política global extraída da concorrência mercantil, cuja lógica tende a se difundir a todas as esferas sociais e a todos os sujeitos políticos.

O seu casamento político-prático com o grande capital financeiro, a partir da crise do capitalismo nos anos 1970, se expressou em um programa político-econômico geral que pode ser resumido pela seguinte tríade: privatizações, desregulação e liberalização. No entanto, esse programa, e suas políticas concretas, foram implementados de acordo com as especificidades das distintas formações econômico-sociais - singularizadas, sobretudo, pela sua condição de centro ou periferia, mas não apenas; tanto o centro quanto a periferia também não são homogêneos. Portanto, existe mais de um Padrão de Desenvolvimento Capitalista associado ao neoliberalismo. Assim, o que se denomina aqui de Padrão Liberal Periférico (PLP) é a forma concreta específica assumida pelo neoliberalismo no Brasil, configurada a partir da estrutura econômico-social anterior do país e como resultado das disputas entre distintas frações de classes de sua burguesia, e entre estas e as classes trabalhadoras. Em suma, o neoliberalismo é uma doutrina e um programa político-econômico de caráter geral,

mas os Padrões de Desenvolvimento Capitalista e os associados, são mais ou menos diferenciados, de país para país, de acordo com as suas respectivas formações econômico-sociais.

Discute-se a partir dessas considerações de natureza conceitual, o papel do Estado e a forma específica que assume a partir dos anos 1990 até o período recente, as principais mudanças na legislação do trabalho e os impactos sobre a classe trabalhadora.

.....

*** Luiz Antonio Mattos Filgueiras**

Faculdade de Economia - Universidade Federal da Bahia - UFBa. Salvador, Brasil

*** Maria Da Graça Druck De Faria**

Faculdade de Economia - Universidade Federal da Bahia - UFBa. Salvador, Brasil

Resumen de ponencia

O PÊNDULO E A BÚSSOLA: PERIPÉCIAS DA INSERÇÃO INTERNACIONAL DO BRASIL

*Luiz Augusto Estrella Faria

Os brasileiros têm um sentimento profundamente arraigado que percebe seu país como uma construção sempre inacabada. Invariavelmente avaliam qualquer vicissitude negativa na vida nacional a partir de comparações em que há sempre a mesma conclusão: se fossem em outro país, seria diferente. À beleza deslumbrante e à natureza luxuriante de sua terra, costumam contrastar com uma percepção negativa de si mesmos. Afinal, como explicar que num recanto tão excepcionalmente rico do mundo tenha se formado numa sociedade marcada por fealdades. Pobreza, fome, exploração, racismo, violência e outras tantas iniquidades fizeram do Brasil um lugar onde a busca da felicidade, um valor fundamental para nossos vizinhos norte-americanos, esteve sempre inacessível para uma grande maioria do seu povo. Formada desde a colonização portuguesa sob a necessidade de produzir riqueza em tempo mínimo e quantidade máxima, a sociedade brasileira é, até os dias atuais, marcada pelo signo da expropriação e da escravidão. Mais ainda, é um caso raro de trasformismo no sentido de Gramsci, que se repete e perdura há séculos. Todos os episódios históricos de turbulência e bifurcação (Arrighi, 1994) se resolveram sem rupturas significativas. Numa variante do conceito de *aufhebung* em Hegel, o novo se materializa em pequenas transformações do velho, que sempre permanece e se impõe de forma dominante.

Na segunda década do século XXI o país enfrenta mais um desses momentos turbulentos em que o novo se enfrenta com a resistência titânica do velho. Depois de 12 anos de um governo popular que fez avançar novas políticas nos planos da economia, da defesa e das relações exteriores, uma reação violenta das classes dominantes associadas ao segmento bem remunerado da burocracia pública - em especial no Poder Judiciário e Ministério Público - e articulada com seus representantes com posição majoritária no Parlamento, conseguiu depor por meio de um golpe branco a Presidenta Dilma Rousseff. De imediato, uma inflexão radical nos três eixos estruturantes da inserção internacional do Brasil foi adotada. Um neoliberalismo à outrance na economia, um servilismo americanófilo na diplomacia e uma tentativa de impor uma prioridade de segurança interna à estratégia de defesa. Os três eixos definidores da estratégia nacional de desenvolvimento seguiram, ao longo dos anos, uma trajetória pendular. Na economia, uma oscilação entre liberalismo e planejamento; na defesa, um desencontro entre o combate a ameaças internas ou prevenção de vulnerabilidades externas; na diplomacia, uma divergência entre submissão ao interesse dos EUA e autonomia nacional. A adoção de diferentes combinações dessas polaridades foi resultado de correlações de força cambiantes nas diversas conjunturas da história recente, no mais das vezes resultando em escolhas de caminhos e rotas contrários ao que apontava a bússola indicadora do melhor rumo

para o desenvolvimento do Brasil.

Este trabalho visa examinar as novidades introduzidas nas políticas de Estado desses três planos fundamentais à definição da inserção externa do país e que foram levadas à frente neste período recente, política econômica, política externa e política de defesa. Para tanto, na próxima seção será feita uma recuperação histórica das convergências e inconsistências da relação entre esses três eixos estruturantes de um projeto de desenvolvimento nacional. Logo em seguida, um exercício de análise sociológica vai buscar identificar os alinhamentos entre interesses de classes e frações de classe e propostas de políticas de desenvolvimento. Numa última seção será examinada a necessária extroversão do desenvolvimento nacional em forma de mudança da inserção internacional do Brasil.

Foi durante o segundo mandato de Lula e o primeiro de Dilma que uma até então errática relação entre política de desenvolvimento, política externa e política de defesa passou a convergir com grande consistência para a definição dos primeiros contornos de um projeto nacional. Para tanto, foi decisiva a superação da ortodoxia que predominara na política econômica anteriormente e que se materializou na substituição do médico Antonio Palocci e sua equipe neoliberal pelo economista Guido Mantega, ainda no final do primeiro mandato de Lula, em 2006. A precaução fiscal foi mantida, mas subordinada a uma estratégia de desenvolvimento que tinha no Estado o ator fundamental e se concentrou em reconstruir os instrumentos de planejamento da administração pública na formulação de planos e projetos de investimento para dar suporte ao desenvolvimento econômico. Como forma de prevenir a oposição da alta finança, a política da juros elevados foi mantida. Como o crescimento resultava em aumento da arrecadação fiscal, a relação dívida pública - PIB tornou-se declinante. Ao mesmo tempo em que a política econômica se reorganizava na direção de dar suporte ao Plano de Aceleração do Crescimento (PAC) através da política fiscal de expansão do investimento e do gasto públicos e, também, da política monetária na gestão expansionista da moeda e do crédito, a política externa consolidava suas diretrizes e vinha colhendo os frutos de suas iniciativas bem sucedidas sob a consigna de “nosso norte é o sul”. É nesse sentido que foram seguidos os objetivos diplomáticos definidos na seguinte ordem hierárquica: a integração sul-americana e a relação especial com a Argentina; as relações de amizade e cooperação com a África e outros parceiros do Sul global; as iniciativas multilaterais como IBAS e BRICS; e a emergência na cena internacional “altiva e ativa” diante dos centros hegemônicos.

O desenvolvimento da capacidade de defesa é requisito necessário à afirmação do interesse nacional, que muitas vezes obriga uma nação a dizer não ao lidar com interesses contrários de outra ou outras. Reivindicando a tradição pacifista do Brasil que remonta ao final do século XIX, a Estratégia Nacional de Defesa afirma a necessidade da preparação para a guerra e da criação de capacidade dissuasiva. A vontade de levar adiante uma estratégia de desenvolvimento nacional só pode se efetivar se tiver a proteção do braço armado da sociedade. E mais ainda, além da defesa faz parte da estratégia brasileira a criação de sinergias tecnológicas e produtivas que beneficiam o desenvolvimento da economia. O enriquecimento de urânio, a produção de reatores, a indústria aeroespacial, as tecnologias de informação e comunicação são alguns ramos da estrutura produtiva brasileira desenvolvidos em larga medida por demanda das necessidades da defesa.

.....

*** Luiz Augusto Estrella Faria**

Programa de Pós-Graduação em Estudos Estratégicos Internacionais - UFRGS PPGEEI-UFRGS. Porto Alegre, Brasil

Resumen de ponencia

O PODER DO KIRCHNERISMO E OS MILITANTES DO LA CÁMPORA

*Anderson Sabino Da Silva

Durante os anos dos governos Kirchnerista, foram produzidas mudanças significativas nas formas de mobilização e nas experiências organizativas de boa parte dos movimentos sociais e políticos na Argentina, independente das posições adotadas pelos governos de Néstor Kirchner (2003-2007) e de Cristina Kirchner (2007-2015), os espaços para a militância política e social passaram por diversos modelos de organização e estratégias, que em alguns casos, assumiram a pauta do governo. Assim neste período, criaram-se grupos com posições favoráveis, que mantinham uma capacidade de organização e apoios as medidas praticadas pelos governos Kirchner, construindo um projeto de uma organização militante e ativa, no bojo destes grupos se destaca o movimento La Cámpora. (VÁZQUEZ, 2012) No período do governo de Néstor Kirchner, por ocasião de protestos que ocorriam na Plaza de Mayo, no qual em grande número a juventude foi manifestar nas ruas o seu descontentamento com a política, cria um fato que desperta a atenção de Néstor Kirchner, primeiramente pelo número de jovens nas ruas e pelo fato de que muitos dos jovens eram filhos de desaparecidos da ditadura (1976 - 1983), membros da organização dos direitos humanos, outros eram filhos dos Montoneros - uma organização guerrilheira de esquerda que promoveu uma luta armada nos anos 70 - dentre eles haviam militantes universitários e de movimentos sociais, fato que cria uma empatia, visto que Néstor sempre militou. Diante destes fatos e da conjuntura de atuantes políticos dentro da sociedade argentina, Néstor Kirchner observou neste grupo de jovens uma possibilidade de estabelecer um elo entre os jovens e seus pais; assim, ele chama os jovens militantes para uma conversa com o intuito de garantir o apoio nas suas políticas de governo e a fim de manter presente a ideologia, ou seja, o seu projeto de poder. Para Mario Della Rocca (2014, p. 25) colocava-se em prática o que Néstor disse: “No quireo ser el último de lo viejo, sino el primero de lo nuevo”, caracterizava-se assim a necessidade de se fazer uma mudança na geração política, que segundo o autor é contaminada por vícios que a faziam atuar como uma corporação, se desprendendo desta maneira das demandas da sociedade e submetendo as grandes corporações nacionais e internacionais, neste sentido a constituição de um movimento que levasse a frente seus ideais era politicamente muito importante. Como meio de exercer um controle do movimento La Cámpora, Néstor Kirchner faz de seu filho Máximo Kirchner um membro/fundador influente do movimento, cujo papel é escolher os novos integrantes do La Cámpora, embora sua posição de liderança permaneça invisível. O movimento La Cámpora - que hoje já possui grande solidez dentro do contexto político e social da Argentina - tem o seu nascimento como já evidenciado dentro do governo de Néstor Kirchner que mantinha um laço muito próximo com a juventude Kirchnerista, fator este que vem a culminar quando ele recebe uma homenagem da

família de Héctor J. Cámpora onde houve a entrega de seus atributos presidências a Néstor. É neste momento de grande simbolismo que ocorre o nascimento do La Cámpora, como específica a carta publicada no site do movimento. Este ato contribuiu para aumentar o apoio de diversos jovens com diferentes idades, que mantinham ideais de participação política e transformações sociais onde viviam e no restante do país, mantendo uma militância para evidenciar que é necessário, construir “una respuesta acerca de qué es el kirchnerismo- no representa un mero diagnóstico, sino que explicita una de las tareas o propósitos de la agrupación. Más precisamente de algunas de las áreas de la misma -como la Secretaría de Formación Política- en las que la militancia está puesta en función de aportar a la construcción de este relato histórico. O, como sostiene el referente citado anteriormente, “hacen política desde la conceptualización”. Un conjunto de actividades realizadas en el marco de dicha Secretaría giran en torno a esta cuestión tanto en lo referido a la organización de charlas abiertas y seminarios de formación, como también en la realización de módulos de formación temáticos que son elaborados por activistas de la Secretaría para la formación de otros militantes. También la realización de notas por parte de los militantes, publicadas tanto en producciones para difusión realizadas en la revista de La Cámpora, como en otras a través de las cuales se busca aportar a la elaboración de este discurso sobre la historia reciente.” (VÁZQUEZ, 2012. p. 4) O secretário geral do La Cámpora Andrés Larroque, em entrevista concedida a revista La Cámpora, afirma que o movimento é a expressão do retorno da juventude na política, com perspectivas de pensá-la como um espaço amplo de militância e recuperar valores reprimidos, ou seja, um movimento que faça com que o jovem se engaje novamente e saia para as ruas reivindicando os seus direitos, este espaço de militância tem como propósito principal afirmar os ideais daquilo que denominam como o “Projeto Nacional”, que tem sua expressão no modo de governar dos governos Kirchner. O movimento La Cámpora tem como um de seus princípios estabelecer a sua presença em todo o país, para criar um canal de comunicação entre os poderes centrais e suas bases com trabalho específico na juventude nas universidades e nas escolas, locais apontados como fornecedores de campo intelectual para a disseminação dos ideais do movimento e criar um campo favorável para o reforço de um movimento nacional. A inserção dentro e no controle de diversas áreas do Estado tem seu início a partir do governo Kirchner (VÁZQUEZ, 2014), onde ocorre a convocação de dirigentes de grupos que apoiam o governo para atuar como funcionários públicos dentro do governo, neste momento o La Cámpora (principal apoiador do Kirchnerismo) insere diversos representantes dentro da estrutura governamental. O processo de incorporação dos militantes dentro do governo, modifica ou melhor ressignifica a figura do militante, para passa a exercer a militância e o trabalho dentro da esfera pública, deste modo a sua representação/ativismo que era exercida somente em seu bairro, se converte por meio do seu trabalho em gestão pública, sua inserção dentro da esfera do governo cria uma ponte entre a “rua e o Estado”. Esta estreita relação entre a militância e o Estado, principalmente com a incorporação dos quadros mais importantes do movimento La Cámpora na política e no governo Kirchnerista, cria uma dúvida acerca do papel da militância, pois na sua formação o caráter de ativismo político frente as políticas econômicas e sociais implementadas pelos Estado, deixam de ter a crítica visto que a militância combativa passa a ter como novo foco a sua inserção nos quadros do governo. A atuação do movimento La Cámpora, desta maneira como já evidenciado

atua como o maior expoente militante do Kirchnerismo, desta maneira serve ao governo como um propagador dos pressupostos das políticas Kirchneristas, presente nos diversos setores do Estado. É ferramenta importante atualmente para a recondução da Cristina Kirchner na disputa pela vaga no Senado Nacional e o retorno do projeto político de poder Kirchnerista. A evocação deste movimento nacional e o seu ressurgimento nos Kirchners, vem da leitura de que são eles os novos expoentes das políticas que eram adotadas por Perón, ou seja, o renascimento de um novo movimento busca uma ligação com o peronismo clássico, mas que tem como fiel condutor de suas ações enquanto movimento político o projeto Kirchnerista de poder, que olha para estes jovens, como um meio para ampliar a sua força e renovação política. Como lema “La Fuerza de la juventud, la Fuerza de un pueblo”, como forma de manter esta unidade o movimento realiza convenções nas províncias para articular a forma de atuação do movimento. A relação militante do movimento La Cámpora e o Estado - Kirchners - é profunda e tem no governo de Cristina Kirchner o maior contingente dentro de funções de direção no governo, a inclusão dos membros no poder vem no sentido de garantir a renovação dos quadros da juventude que mantem os ideais Kirchneristas. Mesmo que o número não seja expressivo, demonstra que o movimento La Cámpora possui potencial político, pois pouco mais de sete anos após sua formação o movimento já se constituía como um dos maiores da Argentina. Cabe também evidenciar que a relação carnal (parafraseando Domingos Cavallo, quando explicava a relação da Argentina com os Estados Unidos) que o Kirchnerismo foi o grande trampolim para elevar o movimento ao nível de mobilização que possui atualmente. O La Cámpora, O La Cámpora, movimento que é constituído dentro do governo Kirchner, se revela a militância Kirchnerista com a atuação em diversas frentes, trabalha desta forma para viabilizar o projeto de poder Kirchnerista, de modo que a articulação dos Kirchners enquanto uma hegemonia dominante atua com a suas forças para manter o La Cámpora como o seu mais forte aliado e dentro das diversas esferas do Estado.

.....

*** Anderson Sabino Da Silva**

Centro de Ciências Humanas, Letras e Artes. Universidade Estadual de Maringá - CCHLeA/UEM. Maringá, PR, Brasil

Resumen de ponencia

O PROSAVANA É “UMA COISA QUE NÃO EXISTE”: OS PROCESSOS DE APAGAMENTO NO ÂMBITO DE UM PROGRAMA DE DESENVOLVIMENTO INTERNACIONAL

*Ângela Camana

O Programa de Cooperação Tripartida para o Desenvolvimento Agrícola da Savana Tropical em Moçambique (ProSAVANA) foi lançado em 2009 e envolve Brasil, Japão e Moçambique. Com horizonte de implementação de 20 anos, prorrogáveis, o programa é ambicioso e conta com três componentes - Plano de Investigação (PI), Plano Diretor (PD) e Plano de Extensão e Modelos (PEM), os quais desdobram-se em diversos projetos. As ações do ProSAVANA tem como foco a região do Corredor de Nacala, território situado no norte de Moçambique que compreende três províncias e cerca de 14 milhões de hectares. Atualmente, estima-se que lá vivam cerca de quatro milhões de pessoas, em sua maioria pertencentes ao grupo étnico-linguístico macua, sendo que os camponeses em geral praticam a agricultura no sistema de pousio e de “cabo curto”.

O programa é notadamente inspirado no Programa de Cooperação Nipo-Brasileiro para o Desenvolvimento Agrícola do Cerrado (PRODECER), cujas ações iniciaram na década de 1970 no centro-oeste brasileiro. Tal influência é manifesta desde o documento de entendimento triangular firmado pelos países, que pode ser compreendido como a “pedra fundamental” do ProSAVANA, no qual se explicita que a iniciativa surge a partir do “conhecimento acumulado” da parceria entre Brasil e Japão (ABC, 2009). O PRODECER, compreendido em conjunto com uma série de políticas públicas e interesses (inter)nacionais, é em grande medida responsável pelo modelo de agricultura praticado no cerrado brasileiro hoje, que é caracterizado pela produção altamente tecnificada de commodities em larga escala com vistas à exportação. Para além da alteração de cunho técnico, o formato de produção proposto quando da “modernização da agricultura” brasileira (DELGADO, 2012) tem como efeitos a ampliação da desigualdade social, a concentração fundiária e a degradação ambiental, dentre outros.

É interessante notar que, no mesmo período em que se instaurava o ProSAVANA, ganhava também força a discussão, em arenas políticas e acadêmicas, sobre o fenômeno do global land grabbing ou, em português, saque global de terras: nações ricas em capital passavam a buscar e ocupar grandes extensões de terra, especialmente no continente africano. Observe-se que tal apropriação, em geral, não se dá de forma criminosa/ilegal, mas muitas vezes conta com o apoio e incentivo dos Estados a serem “afetados”, em detrimento de suas populações pauperizadas (ZOOMERS, 2013). Soma-se a isto o vazamento de documentos, como é o caso do próprio Plano Diretor do programa em sua primeira versão, que indicam um imperativo de produtividade, a ser atingida por meio da modernização das técnicas e do cultivo em largas extensões. Tendo em vista que o regime jurídico moçambicano

confere unicamente ao Estado a propriedade da terra, o qual pode conceder o direito de uso da mesma a sujeitos individuais, comunidades ou empreendimentos (inclusive estrangeiros), o lançamento do ProSAVANA trouxe consigo o medo e a suspeita por parte dos camponeses de que poderiam perder seus territórios. Assim, movimentos sociais moçambicanos, brasileiros e japoneses passaram a denunciar que o objetivo encoberto do ProSAVANA seria justamente a usurpação de terras, bem como acusaram o seu caráter imperialista e colonial. Diante das múltiplas tensões que se colocam, o programa está em vias de reformulação, visando incluir a sociedade civil nos processos de tomada de decisão - pelo menos oficialmente.

A partir deste cenário, no período de trabalho de campo realizado em Moçambique, interlocutores vinculados aos movimentos sociais moçambicanos, à coordenação do programa e ao meio acadêmico foram unânimes ao declarar que “o ProSAVANA está parado”, não obstante esta talvez seja uma das únicas afirmações compartilhadas entre sujeitos sociais tão distintos. Há, portanto, uma negação de que este programa - e o modelo de desenvolvimento que ele representa/produz - estejam em curso no país. Entretanto, a pesquisa realizada até então indica que diversas ações têm acontecido, ainda que em escala reduzida, principalmente no interior do país. Em relação a esta percepção, quando confrontados, atores argumentam que se tratam apenas de “projetos experimentais” e que o ProSAVANA “não existe”.

Considerando que tais projetos, ainda que “experimentais”, produzem efeitos no mundo, a reflexão aqui proposta tem como tema os processos de apagamento e esvaziamento - discursivos, mas também materiais - que o desenvolvimento, aqui lido por meio do caso do ProSAVANA, empreende. O objetivo é, ao seguir a trilha da “não-existência” discursivizada pela rede de atores que sustenta o programa, compreender como esta negação do ProSAVANA é mobilizada pelos atores ouvidos, assumindo diferentes sentidos e propósitos. A reflexão experimentada parte do referencial teórico-metodológico das “etnografias de projetos de desenvolvimento”, das quais decorre um trabalho de campo multi-situado realizado em dois períodos (fevereiro-março/2017 e fevereiro-abril/2018); entrevistas, observação e análise de documentos subsidiam a análise empreendida. O quadro teórico mobilizado coloca em diálogo estudos crítico do desenvolvimento e da questão ambiental.

Note-se que a reflexão proposta é parte de um trabalho de pesquisa mais amplo, o qual tem como tema os atravessamentos entre ambiente e desenvolvimento em torno às tensões e disputas engendradas no ProSAVANA. Estudos anteriores já indicaram que o ProSAVANA produz um “lugar vazio” e, portanto, “desenvolvível”, bem como a mobiliza uma ideia de natureza homogênea e planificada (CAMANA, 2017; CAMANA, ALMEIDA, 2017 [no prelo]).

Considerações preliminares sugerem que a “não-existência” do ProSAVANA é discursivizada de modos distintos pelos atores que produzem e sustentam a rede do programa: para parte da sociedade é uma estratégia de resistência a ele; enquanto para aqueles que o propõem produzir este apagamento é uma condição necessária para que as ações sigam acontecendo em diferentes escalas.

Referências citadas

ABC (Agência Brasileira de Cooperação). Memorandum de Entendimento sobre a

Cooperação Triangular para o Desenvolvimento da Agricultura das Savanas Tropicais em Moçambique. Ata da reunião realizada no dia 17 de setembro de 2009. (Documento interno). Disponível em: . Acesso em: 20 jun. 2018.

CAMANA, Ângela. Narrando “vazios”, produzindo o espaço: o discurso do desenvolvimento no caso do ProSAVANA/Moçambique. Trabalho de Conclusão de Curso (Ciências Sociais). Universidade Federal do Rio Grande do Sul. Porto Alegre: 2017. Disponível em: . Acesso em: 20 jun. 2018.

CAMANA, Ângela; ALMEIDA, Jalcione. Desenvolvimento e Mononatureza: o caso do ProSAVANA em Moçambique. In: MARQUES, Marta Inez Medeiros et al. Perspectivas de Natureza: Geografia, formas de natureza e política. São Paulo: Annablume [no prelo].

DELGADO, Guilherme Costa. Do capital financeiro na agricultura à economia do agronegócio: Mudanças cíclicas em meio século (1965-2012). Porto Alegre: Editora UFRGS, 2012.

ZOOMERS, Annelies. Lidar com a corrida global à terra: uma análise crítica das políticas rurais sobre a terra, desde os anos 50. In: SERRA, Carlos Manuel; CARRILHO, João. Dinâmicas da Ocupação e do Uso da Terra em Moçambique. Maputo: Escola Editora, 2013. P. 13-50.

.....

* Ângela Camana

Programa de Pós-Graduação em Sociologia - PPS/UFRGS. Porto Alegre, Brasil

Resumen de ponencia

O QUE DIZEM AS AVALIAÇÕES DA POLÍTICA DE DESENVOLVIMENTO REGIONAL NO BRASIL?

*Rodrigo Portugal

A política regional brasileira a partir de 2000 teve como um marco importante a criação da Política Nacional de Desenvolvimento Regional (PNDR) em 2003, o que impulsionou diversas avaliações sobre os recursos disponibilizados. O texto busca dar um panorama sobre elas e compilar os seus principais resultados.

Os recursos avaliados foram os instrumentos explícitos da PNDR: a) Fundos Constitucionais de Financiamento, divididos para as regiões norte (FNO), Nordeste (FNE) e Centro-oeste (FCO) do Brasil; b) Fundos de Desenvolvimento Regional para a Amazônia (FDA) e para o Nordeste (FDNE) brasileiro; e c) os Incentivos Fiscais concedidos por autarquias regionais para a Amazônia e o Nordeste.

A metodologia se baseou no Marco Lógico e 6Es de desempenho (Economicidade, Excelência, Execução, Eficiência, Eficácia e Efetividade) utilizado pelo Tribunal de Contas da União (TCU), um dos órgãos responsáveis por fiscalizar a qualidade do gasto público no Brasil, e analisou textos realizados pelas universidades, institutos de pesquisa, superintendências e bancos de desenvolvimento regional do Brasil.

O FNE e o FNO são os mais avaliados e o FCO é analisado quase sempre em conjunto com outros dois, com rara literatura individualizada. Os fundos de desenvolvimento regional e os incentivos fiscais quase não têm bibliografia a respeito, o que torna difícil a avaliação do financiamento do desenvolvimento regional que dê suporte para um planejamento mais fundamentado nas avaliações.

As avaliações que levam em consideração as dimensões ambientais e sociais são outra lacuna na literatura. São poucos os estudos que trazem essa discussão, até pela conceituação ampla do termo redução das desigualdades regionais, que levam sempre para o lado econômico de crescimento do Produto Interno Bruto (PIB). Notadamente, as pesquisas de campo são as que mais captam essas dimensões e devem ser incorporadas aos modelos estatísticos, que focam sobremaneira, variáveis macroeconômicas como o PIB, Impostos e Valor Adicionado.

Faltam ainda estudos que comparem os efeitos dos fundos sobre a diminuição das desigualdades entre as regiões brasileiras, dado os vários trabalhos sobre as disparidades interna às regiões, além da uniformização metodológica da lógica de atuação dos instrumentos quanto aos resultados desejados de eficácia e efetividade, que são os Es mais estudados nas avaliações.

As universidades focam normalmente determinar “E”, enquanto o Banco do Nordeste do Brasil (BNB) e a Superintendência do Desenvolvimento da Amazônia (Sudam) já analisaram em seus trabalhos 4 Es (execução, eficiência, eficácia e efetividade). Nesse contexto, o Ipea deu uma contribuição significativa ao definir uma metodologia de avaliação continuada, com métodos quantitativos e qualitativos, que incorpora a dimensão de resultado (eficiência, eficácia e efetividade) no período de quatro anos.

Será utilizada a Análise Envoltória de Dados (DEA) para a Eficiência, o Propensity Score Matching para Eficácia, Modelos Interregionais de Equilíbrio Geral Computável e Dados em Painel de Efeito Fixo para Efetividade e o Grupo focal para complementar as análises.

Quanto aos resultados das avaliações, notou-se que os fundos constitucionais provocaram um aumento na renda, pois a massa salarial foi afetada pela geração de empregos. No entanto, esses empregos são criados no mesmo nível salarial de antes, ou seja, os fundos pulverizam o emprego, mas não aumentaram os salários médios na maioria dos períodos.

Eles têm impactos sobre variáveis econômicas e inclusive há uma controvérsia entre os seus efeitos sobre o PIB. Em dados agregados, por meio da Matriz de Insumo Produto (MIP) ou Modelos Interregionais de Equilíbrio Geral Computável, constatou-se um grande valor adicionado pelas empresas beneficiárias dos fundos constitucionais ao PIB dos estados, e em variáveis macroeconômicas, como a arrecadação de impostos e aumento da produção. Porém, quando se mediu o impacto sobre o PIB per capita em escala municipal, micro e mesorregional, utilizando a Primeira Diferença e Dados em painel com Efeitos Fixos notou-se um impacto muito mais local dos fundos.

As avaliações qualitativas complementam os resultados econômicos das análises quantitativas. Elas constataram que o mercado local é o principal foco da atuação dos tomadores de crédito, além de terem exposto as repercussões ambientais e sociais dos fundos constitucionais, como a melhoria na qualidade de vida dos tomadores e maiores preocupações ambientais dos empreendimentos.

Outro indício importante das avaliações foi de que quanto mais pulverizado o crédito maiores os impactos sobre variáveis como emprego, salário, produção e impostos. Pulverização não apenas no sentido espacial, de atendimento aos estados mais pobres, mas também a setores econômicos e sociais mais frágeis. Todavia, foi constatado que ainda existe uma concentração de recursos em estados e setores mais fortes, o que aumenta o argumento da destinação pela demanda de crédito e não para fortalecimento de setores estratégicos de uma política pública para “diminuição das desigualdades regionais”.

O aumento da produtividade dos setores com recursos dos fundos constitucionais ainda é um desafio a ser enfrentado, como na agropecuária da região norte, pois se a estratégia de desenvolvimento/crescimento econômico se pautar na variação positiva do PIB deve melhorar esse indicador e não apenas dar ênfase ao investimento, que também ainda é uma variável pouco abordada pelas avaliações.

No geral, os resultados constataram que os fundos constitucionais impactaram no emprego e na massa salarial, mas não no salário médio, além de que ainda falta avançar em aspectos ambientais e sociais das avaliações, na produtividade das atividades atendidas e na concentração entre as regiões. Percebeu-se uma divergência em torno do PIB, a variável mais utilizada para medir as desigualdades regionais.

Alguns constataram não afetar positivamente o PIB per capita macrorregional, enquanto outros encontraram impactos positivos no valor adicionado, impostos, produção e no financiamento local. Outro indício importante foi de que quanto mais pulverizado o crédito, maiores os efeitos positivos sobre a economia.

.....

*** Rodrigo Portugal**

Instituto de Pesquisa e Planejamento Urbano e Regional . Universidade Federal do Rio de Janeiro - IPPUR/UFRJ. Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

PANORAMA DE LA EMANCIPACIÓN ECONÓMICA, LABORAL, RESIDENCIAL Y FAMILIAR DE LOS JÓVENES ADSCRITOS A LA PLATAFORMA MUNICIPAL DE LAS JUVENTUDES DE MONTERÍA-CÓRDOBA.

*Jorge Eliecer Ortega Montes

*Jorge Samuel Humánez Otero

*Nydia Nina Valencia Jiménez

La juventud en América Latina y el Caribe, se desarrolla en contextos cargados de problemáticas sociales que obstaculizan el desarrollo humano y la consecución del bienestar de los jóvenes, situaciones que no son atendidas por los gobiernos neoliberales y conservadores de la región y especialmente los que han gobernado en Colombia, quienes con sus medidas han permitido potenciar diversas formas de desigualdad y exclusión social de los jóvenes. Según la CEPAL (2011), 25% de los jóvenes latinoamericanos entre 15 a 29 no pueden satisfacer sus necesidades, la pobreza afecta casi un tercio de la población joven destacándose que estos se ubican mayoritariamente en los empleos de baja productividad.

Para el caso de Colombia, 49% de los jóvenes realizan una transición adecuada entre la culminación de sus estudios y la inserción al mercado laboral (Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas, 2016). El Observatorio Iberoamericano de Juventud ratifica que en Colombia para el año 2009, el 80% de los jóvenes entre 15 y 29 años, dependían de sus familias de origen (OIJ, 2009). En este orden, la ciudad de Montería (capital del departamento de Córdoba, escenario investigativo) no escapa a este panorama pues los más de 128 mil jóvenes que la habitan deben sobrevivir a la pobreza, desempleo, falta de oportunidades y contextos de violencias.

Por tanto, resulta fundamental analizar el nivel de emancipación económica, laboral, residencial y familiar desarrollado por los jóvenes pertenecientes a diversos procesos, prácticas u organizaciones adscritas a la Plataforma Municipal de las Juventudes de Montería (PMJ a partir de ahora), permitiendo comprender las necesidades e insatisfacciones que tienen a la hora de emanciparse, en relación con las políticas públicas, planes o proyectos que se impulsan desde la institucionalidad, así como todas esas nuevas formas o prácticas emancipadoras que han surgido desde la autonomía del movimiento juvenil.

Estudio descriptivo, transversal con métodos cualitativos y cuantitativos (123 encuestas, 20 entrevistas semiestructuradas, 3 grupos focales y observación directa-participante). Se aplicó encuesta a 123 jóvenes (utilizando un marco de muestreo aleatorio simple proporcional) con edades comprendidas entre los 14 y 28 años, pertenecientes a 33 procesos, prácticas u organizaciones de carácter juvenil, adscritas a la Plataforma Municipal de las Juventudes de Montería, espacio creado a partir de la implementación del Estatuto de ciudadanía juvenil, Ley 1622 de 2013.

Los principales resultados obtenidos frente a las variables y categorías concernientes a inserción al mercado laboral por parte de los jóvenes se pueden observar en la Tabla 1, así como la independencia económica de los mismos, recordando que estos factores están condicionados por el medio en el que se desenvuelven los jóvenes objeto de estudio.

En la Tabla 2, se pueden observar los principales resultados obtenidos en cuanto a la emancipación familiar de los jóvenes con quienes se desarrolló la investigación, abordando aspectos de la dinámica familiar y residencial.

Los resultados obtenidos frente a la autonomía económica en relación a las condiciones laborales en las que se desenvuelven los jóvenes, demuestran lo planteado por Denche (2017) quien manifestó que la flexibilidad del mercado laboral dificulta el tránsito hacia una emancipación estable, puesto que por las mismas dinámicas económicas que viven los jóvenes, se ven prácticamente obligados a aceptar trabajos en condiciones de informalidad, de mala remuneración y sin las prestaciones sociales necesarias.

De igual forma la actividad académica logra ocupar gran parte del tiempo de las y los jóvenes, aunque esto en la actualidad permita configurar una dicotomía puesto que los jóvenes tienen un mayor nivel académico pero con menos acceso al trabajo (Weller, 2007), es decir, tenemos una generación de jóvenes con altas capacidades y potencialidades pero con pocas oportunidades y opciones.

El desarrollo de las capacidades humanas a través de las opciones, oportunidades y libertades de las que se habla en la Teoría del desarrollo humano de Amartya Sen (2000) permiten facilitar el acceso a estas nuevas condiciones de autonomía e independencia, pero también a las condiciones de autosuficiencia que deben tener los jóvenes para evitar los retrocesos que hoy día se están evidenciando y poder lograr una emancipación definitiva y estable que cada vez se complejiza y aleja del alcance de los jóvenes.

En cuanto al tema de la relación familiar frente a la emancipación de los jóvenes es importante señalar que las nuevas formas de vida actuales han alargado los periodos de dependencia juvenil, marcados estos principalmente por etapas de mayor prolongación en cuanto a la preparación y formación en capacidades (Alonso, 2014), es importante señalar que el matrimonio o la conformación de un nuevo núcleo familiar,

como medida de la emancipación de los jóvenes en la actualidad, se hace insuficiente. En cuanto a la permanencia de los jóvenes en el hogar familiar en relación a la variable de autonomía económica, se ha evidenciado que los jóvenes han desarrollado una semidependencia de sus padres, la cual puede ser de manera consciente o inconsciente. Entender la emancipación de los jóvenes no se debe realizar solamente a partir de las condiciones materiales, es importante incluir en la interpretación de los resultados la explicación ofrecida por Arnau, (2015) quien abordó las relaciones de poder que se entretajan en la familia y se ejercen conscientemente sobre los jóvenes, de igual forma Comas ofrece una definición de la dependencia familiar, entendida esta como una construcción social, política y cultural con la que se trata de sujetar los jóvenes.

Por último, en lo que concierne a la emancipación residencial de los jóvenes, López & Verd, (2017) planteaban que en la actualidad las transformaciones en el mercado de trabajo combinados con las características de las políticas sociales y la regulación del empleo, han tenido fuerte impacto en la emancipación residencial de los jóvenes, los costos de arrendamiento superan la capacidad adquisitiva de los jóvenes, teniendo presente nuevamente que el primer trabajo siempre es intermitente.

En definitiva, los jóvenes están sufriendo una fuerte contradicción entre sus aspiraciones o expectativas de vida y la realidad compleja en que se deben enfrentar para poder materializar en el mejor de los casos dichas aspiraciones.

La investigación permitió identificar que existe una relación estrecha entre el desarrollo de las capacidades, el acceso laboral, la autonomía económica y las relaciones de dependencia familiar que permiten a los jóvenes lograr su emancipación y gozar de oportunidades de inclusión social.

Por último, señalar que la dependencia de los jóvenes se rompe en la medida que se potencia el desarrollo humano de estos (Lemus, 1998) y a su vez con el auspicio de políticas públicas adecuadas que permitan la emancipación e integración social y económica de los jóvenes, se permitiría promover el desarrollo de sus potencialidades transformadoras de realidades, así como la existencia de redes de apoyo y de generación de oportunidades formativas, laborales y sociales que permitan a los jóvenes emanciparse (Rodríguez, 2017).

Referencias

- Alonso, I. A. (2014). El retraso de la procreación y el mantenimiento de la juventud. *Revista Metamorfosis: Revista del Centro Reina Sofía sobre Adolescencia y Juventud*, 9-25.
- Arnau, D. C. (2015). La emancipación de personas jóvenes en España: el túnel del miedo. *Revista Metamorfosis: Revista del Centro Reina Sofía sobre Adolescencia y Juventud*, (2), 7-24.
- Denche, A. A. (2017). Revisando el acceso a la vivienda de la juventud española. *Inguruak*, (62). Recuperado de: <http://inguruak.eus/index.php/inguruak/article/view/77>
- Flaquer, L. (1997). La emancipación familiar de los jóvenes. *Revista de estudios de juventud*, (39), 37-46. <http://www.injuve.es/sites/default/files/Revista39-3.pdf>
- López Andreu, M., Pericàs, V., & Miquel, J. (2017). Recesión, austeridad y sus efectos en los regímenes de transición juvenil en España y Reino Unido. *Anuario IET de trabajo y relaciones laborales*, 4, 0001-13. Recuperado de: <https://ddd.uab.cat/record/183344>
- Lemus, R. B. (1998). Hacia una sociología de la juventud. Algunos elementos para la

deconstrucción de un nuevo paradigma de la juventud. Última década, (9), 0.

<http://www.redalyc.org/pdf/195/19500909.pdf>

OIJ. (2009). Tabulaciones y gráficas sobre la condición juvenil en la región

Iberoamericana. Seminario Internacional, mundos juveniles (pp. 1-37). Jalisco: Consejo Iberoamericano de Investigación en Juventud.

Rodríguez, P. N. (2017). Jóvenes que construyen futuros: de la exclusión a la inclusión social. Revista Metamorfosis: Revista del Centro Reina Sofía sobre Adolescencia y Juventud, (6), 130-135. Recuperado de:

<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6163195>

Sen, A. (2000) Desarrollo y Libertad. Buenos Aires. Ed: Planeta.

Weller, J. (2007). La inserción laboral de los jóvenes: características, tensiones y desafíos. Revista de la CEPAL.

http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/11192/092061082_es.pdf?sequence=1&isAllowed=y

.....

*** Jorge Eliecer Ortega Montes**

Universidad de Córdoba- Unicord. Montería, Colombia

*** Jorge Samuel Humánez Otero**

Grupo de investigación Desarrollo, Democracia y Educación. Montería, Colombia

*** Nydia Nina Valencia Jiménez**

Grupo de investigación Desarrollo, Democracia y Educación. Montería, Colombia

Resumen de ponencia

PERCEPÇÃO ACERCA DE DEMOCRACIA, CIDADANIA E POLÍTICA EM RONDONÓPOLIS-MT-BRASIL

*Claudyenne Rodrigues De Almeida

OBJETIVO:

Por meio do estímulo a pesquisa com estudantes do Ensino Médio do Instituto Federal do Mato Grosso (IFMT) o projeto objetiva identificar a percepção sobre democracia, cidadania, direitos humanos e posicionamento político na cidade de Rondonópolis, estado de Mato Grosso, Brasil.

METODOLOGIA:

Trata-se de uma pesquisa quantitativa fruto de um projeto de pesquisa interdisciplinar entre as matérias de sociologia, informática e matemática do Instituto Federal de Mato Grosso (IFMT), campus Rondonópolis.

Utilizando a proporção das variáveis projetadas pelo último censo do IBGE (2010), a unidade amostral foi de 1,56% ou 1.255 pessoas do universo total de 195.476 habitantes do município. Por meio da técnica de varredura, entrevistou-se duas casas por quadra em 22 bairros da cidade.

Com objetivo de identificar a percepção da população acerca de conceitos como democracia, cidadania, direitos humanos e a intenção de aferir o perfil político tanto de cunho moralizante (direita X esquerda, conservador X progressista) como de cunho econômico (liberal clássico, socialdemocrata, socialista e neoliberal) foi elaborado um questionário com 39 questões objetivas.

A relação teoria-prática da disciplina de Sociologia propôs aos estudantes um lugar ativo na produção de conhecimento desde a pesquisa preliminar para definição das opções de respostas, a elaboração do questionário, a coleta de dados, a análise estatística básica dos resultados, a construção de gráficos e, até a data da CLACSO terá sido posteriormente será realizado ainda a análise sociológica dos mesmos. Ao todo, 130 estudantes do Ensino Médio se implicaram na pesquisa em campo para a coleta dos dados e 5 bolsistas na execução do projeto como um todo.

O banco de dados foi digitado no programa de planilhas criado no google drive, no qual foi gerado os gráficos das questões básicas. Na verificação dos dados, tabulação da porcentagem e cruzamentos utilizamos esse mesmo programa e o Microsoft Excel 2010.

RESULTADOS PARCIAIS:

Foram gerados 39 gráficos das questões básicas e mais de 200 cruzamentos de variáveis para posterior análise sociológica.

De acordo com os gráficos já é possível observar a consistência da amostra com os dados do IBGE para o município de Rondonópolis: prevalência de mulheres como entrevistadas, prevalência de faixa etária entre 21 a 50 anos e o percentual de 57% se

considerarem negros ou pardos. A única variável de identificação que não foi compatível com o IBGE foi a renda familiar que ficou em 9,4% famílias que recebem menos de 1 salário mínimo mensal, sendo que o IBGE somou 31,5% dos domicílios com rendimentos de até meio salário mínimo no último censo em 2010. Esse aspecto da pesquisa pode ser um limitador para margem de erro, pois precisaria abranger mais entrevistados com rendimento abaixo desse nível para melhor representação do universo do município.

Em alusão ao conceito de Democracia 12,2% dizem não saber o que é, 36% consideravam que é governo do povo, 34% acreditam ser igualdade, 13% liberdade e 4% acham que é ter presidente. Destaca-se também a porcentagem de 16,1% dos entrevistados considerarem que não exercem sua cidadania e ao serem questionados sobre como poderiam exercer melhor sua cidadania 20% consideraram que “estudar e trabalhar para não depender de políticas públicas” seria uma forma de exercer sua cidadania.

A propósito de Direitos Humanos, 10,2% não sabiam dizer o que é, 69,2% consideram que são direitos que asseguram a vida digna e igualdade entre todos e 20,6% consideram que são direitos que beneficiam preguiçosos e criminosos.

Entre as minorias que mais sofre preconceito ou marginalização na região pesquisada o total mais significativo foi de 27% negros e 26% LGBT.

Quanto aos resultados observáveis acerca do conhecimento sobre as diferenças entre políticas socialistas, neoliberais e socialdemocratas, 56% disseram não saber do que se trata; dado esse que pode explicar o fato de 57,8% não saberem se posicionar politicamente em relação à esquerda ou direita e apenas 24,5% se consideram de direita e 17,7% de esquerda.

Quando o questionário começa a abordar questões que definem esses posicionamentos em relação à política econômica, tais como ser a favor ou contra salário mínimo determinado pelo governo, redistribuição de renda com cobrança de impostos proporcional à classe econômica, fim dos impostos para pagar serviços privados com valores reduzidos, a porcentagem ficou equilibrada, mas percebe-se uma grande confusão dos entrevistados em relação a políticas econômicas. Pois ao mesmo tempo que muitos pareciam mais liberais nessas respostas, paradoxalmente 87,1% foi a favor de o governo fornecer saúde pública para todos, 66% acha que não é desperdício de recurso o governo “gastar” com artes e lazer e 60% considera igualdade mais importante que crescimento econômico. Dessa maneira, infere-se que a população possui pouco discernimento sobre política econômica, ideologias políticas e aparecem posicionamentos bastante contraditórios e confusos, demonstrando desinformação e pouca consciência política.

Quanto à percepções moralizantes sobre o comportamento civil (pena de morte, direitos homoafetivos, imigração, porte de armas, maioridade penal, etc.) pode-se observar um perfil mais conservador no universo da população entrevistada.

Destaca-se também a percepção atual sobre a corrupção no Brasil, 77,7% respondeu que “a corrupção nos últimos anos está muito maior que antigamente”. Sobre o IPC (Índice de Percepção de Corrupção) na última pesquisa da Transparência Internacional (2017) concluiu que o Brasil tem aumentado a percepção sobre a corrupção. Segundo a Transparência Internacional esse fenômeno ocorre porque o país trouxe a tona uma avalanche de negócios ilícitos. Aliado a esse fenômeno quisemos aferir ações relacionadas à prática da cidadania, assim, nossa pesquisa demonstra que mesmo com

o crescimento de instrumentos de fiscalização, 64,5% nunca participou de algum Conselho, Conferência ou Audiência Pública. E ainda sobressaiu a questão que perguntava se “a recente mudança no governo federal (impeachment Dilma, início Temer) foi melhor para o Brasil”, 81,8% responderam que não.

Posteriormente será possível fazer também cruzamentos das variáveis e entre bairros por nível de renda ou escolaridade, por exemplo. Cruzamentos múltiplos e com grande potencial de análise, como: quantas pessoas que se consideram minorias sociais participam de movimentos sociais; quantas pessoas que se dizem de direita são a favor de saúde pública; cruzar as variáveis Gênero, Raça, Renda, Escolaridade, Idade entre si, com minoria social, qual minoria mais sofre na região, quais responderam “Direitos humanos é pra bandido”, com apoio a sindicatos, percepção sobre corrupção, mudança governo federal, igualdade mais importante que crescimento econômico, sindicatos, consideraram que deve punir como adultos os adolescentes que cometem crimes, Religião, saber distinguir Socialismo, Neoliberalismo e Socialdemocracia, contra existência de salário mínimo, impostos, privatização, programas sociais, imigrantes, se já participou de alguma audiência, entre tantas outras características; descobrir as condições dos vários públicos e minorias, como por exemplo, a população que se identifica como LGBT cruzando com escolaridade, minoria social, se considera de direita ou esquerda, porte de armas, etc. Também perceber as contradições ou harmonização no posicionamento de direita, esquerda, conservador ou progressista com as perguntas sobre posicionamentos econômicos e morais; cruzar com gênero, idade, escolaridade, renda, cor/etnia, minorias, etc.

A presente pesquisa vem reforçar a relevância de se conhecer a realidade dos sujeitos de um município, traçar o perfil político dos mesmos para estabelecer prioridades em relação à políticas para efetivação da democracia, do conhecimento de direitos, economia, de forma a estabelecer um processo de conscientização política e realização de cidadania plena. A fim de criar na consciência coletiva a cultura da participação, exigência, consequente melhoramento das instituições, dos representantes políticos, justiça e da vida coletiva como um todo.

.....

*** Claudyanne Rodrigues De Almeida**

Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de Mato Grosso - IFMT. Rondonópolis, Brasil

Resumen de ponencia

PLASTICIDAD DEL CUERPO TÉCNICO DEL BANCO NACIONAL DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO E SOCIAL (BNDES)

*Juan Carlos Phillips

Autores, como Lewis (1954), Rostow (1956), Hirschman (1958), Gerschenkron (1962) son ejemplos de estudiosos sobre el desarrollo económico - y muchas veces político, de los países periféricos en relación al capitalismo en la segunda mitad del siglo XX, llamados también de "pioneers" del desarrollo mundo afuera.

En el campo interno del continente, también existieron esfuerzos preeminentes en el campo teórico para superar los problemas que el capitalismo dejaba en la periferia. Teorías como las de Prebisch (1949) y Furtado (1951), en el contexto de la Cepal son ejemplos de este esfuerzo. Entre todos los problemas condicionantes del contexto, uno en común a todos estos autores nos llama la atención: recursos para la financiación del desarrollo de países periféricos.

Peter Evans (1992) dirá que las instituciones cumplen un papel importante en el desarrollo nacional. El dedicó parte de su carrera a estudiar casos en países asiáticos. Uno de los puntos importantes es el de la capacidad de la articulación de burócratas de Estado en instituciones que promueven el desarrollo nacional con las industrias nacionales.

El punto clave de Evans resalta la importancia en la formación técnica de estos funcionarios en el cruce de la burocracia weberiana con aspectos más informales, denominado de "autonomía inserida". En el caso de Japón, todos los funcionarios, fueron formados en una escuela específica, criando redes que ultrapasaron los muros escolares y penetraron el Ministerio de Comercio Internacional e Industria (MITI). Actualmente son atribuidas, potencialidades desarrollistas para esta institución en el caso japonés.

Estudiosos como Boschi (2016) y Gaitán (2016) también resaltan el papel institucional de determinadas instituciones, tanto en Argentina como en Brasil. En el caso brasileiro, ellos reconocen la importancia institucional del Banco de Desenvolvimento Econômico y Social (BNDES), pues esta isla de eficiencia técnica, fue capaz de conducir políticas económicas y sociales de grandes proporciones.

A lo largo de toda su historia, el BNDES se dedicó a financiar sectores en el proceso de desarrollo brasileño, no solo en cuestión de recursos, sino que, sus funcionarios, muchas veces participaron activamente en la modelación e implementación de políticas públicas macroeconómicas sustanciales.

El BNDES no siempre fue un gran banco, entretanto, en 2010, llamó la atención del Mundo, puesto que, el banco se colocó en la tercera posición del ranking mundial de bancos de desarrollo, perdiendo para el China Development Bank (CDB) y el Kreditanstalt fuer Wiederaufbau (KfW), mostrando su capacidad de financiamiento superiores al FMI y el Banco Mundial.

Al observar todo el trayecto histórico del banco, observamos las etapas del desarrollo brasileño, con sus respectivas variaciones. Resumidamente, podemos decir que entre 1952 y 2010, el Banco transitó entre características desarrollistas (1950-1980), su crisis (1980-1989), el neoliberalismo (1990-2002) y la era neodesarrollista (2003-2010).

En la cuestión organizacional, líderes nacionales, como líderes de la institución son claramente evidenciados en diversos trabajos, asociándolos a papeles institucionales según bachiller (2012), o simplemente a elites de poder como lo hizo Bugiato (2016). Estos estudios, son importantísimos pero dejan de lado un factor importante, el cuerpo tecno-burocrático institucional, capturado por mérito y concurso público. Aislados de presiones políticas externas, dando prioridad para técnicas racionales necesarias al desarrollo.

Estos estudios, nos relatan una parte del problema/solución, pues, los objetos, siempre fueron figuras que están en la punta del iceberg. Entretanto, existe una serie de agentes, que operan en convergencia con estos líderes, tratando, este asunto de forma natural a la estructura de poder, entretanto, ellos son inmunes a presiones, pues, el cargo que asumen es público, y esto permite una autonomía de ellos para con sus superiores, por ejemplo, ellos difícilmente pueden ser demitidos de la institución por revanchismos, o inconvergencias con superiores.

Este cuerpo de agentes (técnicos eficientes), reclutados a partir de concurso público, tuvo que sufrir grandes modificaciones curriculares para adecuarse a las políticas nacionales que estuvieran alineadas a las necesidades de cada momento en la historia política nacional y a sus superiores, puesto que ellos adquirieron el cargo a través de selección política. ¿Cómo realizar tal hazaña? ¿Cómo fue posible modificar en términos técnicos e ideológicos, funcionarios desarrollistas para encarar y ejecutar políticas neoliberales en la década de 1990? O simplemente, ¿cómo estos técnicos volvieron a su función desarrollista de otrora en la década de la política de Lula?

Las respuestas quedaron claras cuando observamos los procesos de selección de técnicos durante el periodo de 1952-2010. Esto es, mediante las modificaciones realizadas en cada concurso público, fue posible descifrar no solamente la evolución curricular en de profesionales técnicos como abogados, economistas, ingenieros y contadores del banco - carreras esenciales del Banco-, sino que, a través de pequeñas modificaciones curriculares y cartillas solicitadas, fue posible alinear toda una cadena entre los principales actores de la política nacional con los funcionarios técnicos de base en la implantación de proyectos desarrollistas o proyectos neoliberales.

De esta forma, el BNDES, cuya fundación fue con énfasis en el desarrollismo, pudo dar un salto para el neoliberalismo sin grandes problemas, o más que eso, la institución fue una de las más engajadas en la política nacional neoliberal, forneciendo funcionarios clave para la adecuación e ejecución de políticas de privatización. O simplemente retomar trazos (neo)desarrollistas en la década siguiente.

Modificar las exigencias del juego de los concursos públicos fue un recurso exitoso en la transformación de un Banco de Desarrollo, tornando posible transformaciones en las atribuciones del propio Banco, como institución de Banco de inversiones o las de un banco común, encargado de las privatizaciones.

No es solo el papel de la institución que se colocó en juego. Los funcionarios tuvieron un papel central en el alineamiento de políticas de espectro mayor, sea en esfera nacional, cuanto internacional. No es mero acaso, que en cada década de la propia institución, la renovación de cuadros técnicos era importante, sino, que, esto era

determinado para que las políticas nacionales, sean integradas dentro del amago de la institución a través de sus funcionarios de base.

Éticamente y en cuestión de valores, fue posible observar que un funcionario con características desarrollistas nunca aceptaría un proyecto con trazos liberales y viceversa. Es solo imaginar, la inserción de un proyecto desarrollista/liberal para este funcionario, claramente uno de los dos, sería aceptado y el otro recusado, dependiendo del técnico que realiza el análisis. Este proceso, no conseguiría ni siquiera llegar a instancias superiores, aquellas que son determinadas por selección política e que siguen estrictamente directrices de órganos gubernamentales.

.....

* Juan Carlos Phillips

Universidade Federal Fluminense PPGS-UFF. RIO DE JANEIRO, Brasil

Resumen de ponencia

POLÍTICA MONETARIA AL SERVICIO DEL CAPITAL FINANCIERO. EL CASO DEL CONTROL DE LA INFLACIÓN EN MÉXICO 2007-2017

*Alejandro César López Bolaños

La financiarización más que un concepto novedoso que ejemplifique la importancia del sector financiero en la economía, es una expropiación financiera, porque el proceso implica la extracción de ganancias directamente de los ingresos de los trabajadores y de los recursos del Estado, pues los bancos comerciales se distancian cada vez más del capital industrial y comercial, mirando a los ingresos personales y a los activos del Estado como fuente de ganancias. En el proceso de financiarización, el gran capital se apropió del control de los bancos centrales y los dotó de autonomía para subordinar los instrumentos de política monetaria a los requerimientos de protección al capital predominantemente ficticio.

Pero esta afirmación no es sólo aplicable a los instrumentos política monetaria, en razón de ello la financiarización ha transformado al gasto público en garante de rentas financieras, y esto tiene múltiples expresiones: i) la expansión de la deuda pública externa e interna, asociadas a las necesidades de financiamiento del modelo neoliberal, y el consecuente predominio de altos costos financieros de dicha deuda dentro de la estructura del gasto público; ii) el gasto público asociado al capital privado, en especial, porque permite la expansión de la rentabilidad del capital financiero por medio de la titulización; iii) al gasto público asociado al manejo del tipo de cambio y la acumulación de reservas; y iv) la transformación del papel del gasto público en el proceso de acumulación en múltiples espacios de acción.

México es parte importante de esta contradicción que conlleva la acumulación capitalista de tipo financiero a nivel internacional. Ante la crisis, el país no realizó cambio alguno en su política económica de corte neoliberal y por el contrario, afianzó y profundizó este modelo eliminando los remanentes económicos del modelo de desarrollo estabilizador. El crecimiento económico se ha estancado, las desigualdades son cada vez más notorias en un contexto social señalado por la violencia y la corrupción que involucra a todos los niveles de los sectores público y privado, además de la presencia de un mercado laboral en donde seis de cada diez trabajadores lo hace en sectores informales.

Los instrumentos de la política monetaria son puestos a disposición del capital financiero, por ejemplo, el constante incremento de la deuda pública que se observa en una economía como la mexicana se debe a la necesidad de atraer capitales para mantener un cierto nivel de reservas internacionales, las cuales estabilizan el tipo de cambio y se utilizan como una herramienta adicional de control de precios, todo ello en beneficio de los rendimientos de los activos financieros, pues con inflación, los patrimonios de los inversionistas se reducen. La esterilización consiste en emitir deuda con el propósito de absorber la liquidez interna y así cumplir con el régimen de control

de precios.

Los instrumentos de política monetaria permiten una mayor emisión de dinero para respaldar las deudas previas haciendo que la tenencia de valores gubernamentales sea apropiada mayoritariamente por foráneos para evitar brotes inflacionarios en la economía nacional, los cuales tienen incentivos para invertir con la protección que se ofrece a sus recursos con el uso de las reservas internacionales y de las líneas de crédito contingentes provenientes del Fondo Monetario Internacional, mismas que aportan dólares en caso de presentarse una fuga de capitales. Al cierre de 2017, más de la mitad de la tenencia de valores gubernamentales está en posesión de no residentes, otro elemento que aporta la caracterización de la deuda pública como externa y no como interna.

Los flujos de fondos no se utilizan de manera productiva y se procede a la acumulación de reservas con el objetivo de estabilizar el tipo de cambio y como mecanismo de financiamiento al mercado cambiario ante repentinas salidas de capital, una consecuencia más de abrir sin restricciones las cuentas financieras de la balanza de pagos al permitir que un alto porcentaje de las inversiones que ingresan a las economías periféricas sean destinadas a la adquisición de bonos, instrumentos de corto plazo, y la compra de empresas locales y reinversión de utilidades disfrazas de inversión directa.

.....

*** Alejandro César López Bolaños**

*Programa de Posgrado en Estudios Latinoamericanos. Área de Coordinaciones de Posgrado, Facultad de Filosofía y Letras.
Universidad Nacional Autónoma de México - PPEL/UNAM. México, México*

Resumen de ponencia

POLÍTICAS DE DESENVOLVIMENTO TERRITORIAL/LOCAL: A INTERAÇÃO UNIVERSIDADE-SOCIEDADE A PARTIR DOS ARRANJOS PRODUTIVOS LOCAIS (APLS)

*Helena Maria Martins Lastres

*Maria Lussieu Da Silva

*Valdênia Apolinário

Este artigo analisa a relação estabelecida entre as universidades e a sociedade através de um conjunto de sugestões de políticas/ações de desenvolvimento territorial/local presentes nos estudos de Arranjos Produtivos Locais (APLs) realizados pela Rede de Pesquisa em Sistemas Produtivos e Inovativos Locais (RedeSist), Instituto de Economia da Universidade Federal do Rio de Janeiro (UFRJ). A RedeSist é formada majoritariamente por professores(as) vinculados às universidades brasileiras, por parceiros internacionais e possui uma vasta experiência na interação com a sociedade. Esta interação ocorre por meio de realização de estudos e pesquisas e da produção resultante (livros, relatórios, notas técnicas, artigos), e ainda, através de fóruns, seminários nacionais e internacionais onde atores públicos e privados são acionados. Este artigo é também uma contribuição ao estudo “Análisis Multidimensional de las Interacciones Universidad-Sociedad en Iberoamérica” (2018-2022), coordenado internacionalmente pela Red CYTED (Programa Iberoamericano de Ciencia y Tecnología para el Desarrollo) e que integra a Argentina, Brasil, Colômbia, Costa Rica, Espanha, Portugal e Uruguai. A RedeSist coordena nacionalmente este estudo. A escolha e a relevância do tema se justifica em razão da metodologia utilizada pela RedeSist na realização dos estudos de Arranjos Produtivos Locais (APLs), uma vez que dialogar “para fora da universidade, mas a partir de acadêmicos”, em um processo de busca da identificação dos atores econômicos e institucionais presentes nos arranjos, bem como da promoção do desenvolvimento sustentável do mesmo, constitui per si uma forma de pensar o desenvolvimento local/territorial e de realizar a relação universidade-sociedade, se aproximando de uma perspectiva do que se entende ser uma “nova pesquisa-extensão universitária”. Os procedimentos metodológicos utilizados neste artigo incluem duas etapas que se complementam: uma revisão da experiência de estudos da RedeSist/IE/UFRJ junto a Arranjos Produtivos Locais (APLs), identificando os conjuntos de arranjos analisados; e, em seguida, uma análise das principais proposições de políticas/ações para o desenvolvimento destes sistemas e para o desenvolvimento territorial/local. Dentre os principais resultados tem-se a constatação de que nos estudos da RedeSist, a universidade brasileira, quase sempre pública e distribuída por todo o território nacional, revela e dialoga diretamente com variados atores econômicos e institucionais (governos, produtores, comercializadores, fornecedores, cooperativas, associações, entidades de representação/promoção, bancos, dentre outros), além de tornar visível uma miríade de atores por vezes inexistentes à luz dos indicadores convencionais, mas que influenciam e estimulam o

desempenho de dado arranjo e o seu entorno, variando conforme cada sistema produtivo analisado. Ademais, as proposições para o desenvolvimento dos arranjos estudados pela RedeSist, seja porque priorizam a superação dos limites de cada arranjo e realçam os seus anseios; seja porque vão além destes anseios e realçam o papel do Estado, o reforço ao aprendizado/ inovação/cooperação, a necessidade da existência e interação entre as variadas escalas de política (micro, meso, macro), dentre outros, reforçam continuamente o marco teórico neo-shumpeteriano e da teoria estruturalista latino-americana, em razão das interações identificadas nos arranjos, dos desafios e das possibilidades de superação por meio políticas/ações sugeridas. Ao mesmo tempo, todo esforço indica ser esta também uma forma inovadora e necessária de exercer a relação universidade-sociedade, um exemplo não certamente o único ou o "melhor", mas um importante exemplo de como a universidade brasileira pode contribuir para com a sociedade, ao se aproximar da realidade dos sistemas locais, dialogar com os seus atores, reconhecer a sua rica trajetória, compreender e propor superações a partir das necessidades locais/territoriais. Em suma, um olhar teórico-empírico sobre um espaço concreto passível da implementação de políticas é também uma forma das Universidades dialogarem constantemente com a sociedade, contribuindo para a promoção do desenvolvimento.

.....

*** Helena Maria Martins Lastres**

UNIVERSIDADE FEDERAL DO RIO DE JANEIRO - UFRJ. RIO DE JANEIRO, Brasil

*** Maria Lussieu Da Silva**

UNIVERSIDADE FEDERAL DO RIO GRANDE DO NORTE - UFRN. NATAL, Brasil

*** Valdênia Apolinário**

UNIVERSIDADE FEDERAL DO RIO DE JANEIRO - UFRJ. RIO DE JANEIRO, Brasil

Resumen de ponencia

POPULAÇÕES TRADICIONAIS, ESPOLIAÇÃO E EXCEÇÃO: CASO DOS ATINGIDOS PELA UHE BELO MONTE E MINERAÇÃO BELO SUN.

*Kena Chaves

A Amazônia, nos últimos 20 anos, tomou nova centralidade na estratégia brasileira de exportação de commodities (FISHER, 2014). Além da produção e circulação de bens primários, o aumento do interesse pela região justifica-se pela necessidade de redução de custos energéticos e logísticos para inserção internacional competitiva, e pelo crescimento da importância das rendas do extrativismo para os orçamentos do Estado. A expansão atual da indústria extrativa expõe novos mecanismos para realização da acumulação primitiva (MARX, 1985), cuja compreensão também é possível a partir da identificação de dois processos que atuam de maneira complementar: o primeiro deles apresentado por Harvey (2004), com base em Luxemburgo, que ao conceituar a acumulação por espoliação, aponta para a retomada da importância da incorporação de territórios para a manutenção do modo de produção capitalista. O capital necessita das formas não capitalistas para manter o processo de acumulação, sendo a incorporação de territórios prática nodal no caráter imperialista deste modo de produção (LUXEMBURGO, 1985, p.305). A migração do capital permite ajustes e deslocamentos de falhas sistêmicas e garante dinâmica ao modo de produção, impedindo sua estagnação (HARVEY, 2016, p.151). Nesta lógica as regiões que estão fora do capital, ou que se apresentam em estágios menos avançados do capitalismo, reafirmam a condição de avanço das regiões mais dinâmicas, e colocam-se como alvo da expansão do modo de produção; O segundo processo é descrito por Agamben (2002; 2004), ao discutir a exceção o autor destaca a relação entre esta e a norma, de forma que ambas operem permitindo e justificando sua existência mútua. Ao suspender a lei, criando a exceção e condições de anomia, o Estado reitera seu papel soberano sendo aquele capaz de legislar, normatizar o território e a vida cotidiana, retomar a ordem. Condições de exceção fazem ressurgir a vida nua (AGAMBEN, 2002), vida destituída de existência política e direitos, desimportante ao Estado e à sociedade, vida matável (SOUZA, 2010) podendo ser eliminada sem que hajam responsáveis. Nas fronteiras de expansão do capital extrativo na Amazônia, num ambiente de direitos constitucionais estabelecidos, embora frágeis, a apropriação das terras tradicionalmente ocupadas (ALMEIDA, 2004) só pode acontecer a partir da suspensão da existência política da população. Ao instaurar de maneira tácita a exceção, o Estado, em função de interesse econômicos, destitui de direitos ribeirinhos, indígenas, extrativistas, pequenos agricultores, entre outros povos tradicionais, convertendo-os à vida nua. Desta forma a apropriação das riquezas, antes sob controle destes povos, faz-se possível por parte de grandes empresas que, em parceria com o Estado, operam projetos de desenvolvimento para a região. Neste contexto, a exceção coloca-se como etapa necessária à espoliação, entendimento que colabora para a compreensão do

processo de acumulação atual.

Na Amazônia brasileira o estado do Pará se destaca pelo volume de investimentos recebidos e planejados. Como importante exemplo da territorialização destes investimentos está região da Volta Grande do Xingu, alvo de dois grandes projetos: a hidrelétrica de Belo Monte (terceira maior hidrelétrica do mundo) e o projeto de mineração de ouro da canadense Belo Sun (maior mina de extração de ouro a céu aberto do Brasil). Com investimentos na ordem de 32 bilhões de reais, a UHE Belo Monte, principal obra do Programa de Aceleração do Crescimento (PAC) parcialmente em operação desde fevereiro de 2016, removeu para sua instalação mais de 40 mil pessoas. Desde o enchimento dos reservatórios opera o Trecho de Vazão Reduzida, que provoca a diminuição do volume de água no Xingu em um trecho de 100km, atingindo três terras indígenas, cinco comunidades ribeirinhas, pequenos agricultores, garimpeiros artesanais, extrativistas, além de centenas de famílias que vivem nas ilhas e margens do rio. Os impactos à navegação, pesca e qualidade da água são sentidos pela população que denuncia piora na qualidade de vida. A mineradora, empresa de capital aberto que compõe o grupo Forbes & Manhattan INC - banco mercantil privado com atuação mundial -, prevê investimentos da ordem de R\$1,2 bilhões e pretende extrair cerca de cinco toneladas de ouro ao ano ao longo de 12 anos, com possibilidade de prorrogação. Desde 2013 Belo Sun proíbe a extração artesanal de ouro, principal recurso econômico das comunidades.

A empresa recebeu no início de fevereiro de 2017 a licença de instalação para o empreendimento, autorizando a implantação da infraestrutura necessária à lavra e beneficiamento de ouro em área sobreposta à Área de Diretamente Afetada (ADA) da UHE Belo Monte. Outorgado pela Secretaria Estadual de Meio Ambiente e Sustentabilidade do Pará, o licenciamento para implantação do projeto de mineração é alvo de contestações e ações civis movidas pelo Ministério Público Federal (MPF) e Defensoria Pública do Estado do Pará (DP/PA), a licença foi suspensa em março do mesmo ano pelo Tribunal de Justiça do Estado do Pará (TJPA), mas tudo indica que, como no caso da hidrelétrica essa será uma longa e difícil batalha para as forças contrárias.

A implantação de grandes projetos de investimento é permeada por disputas de poder e violações de direitos sociais. Práticas empresariais adotadas no processo de instalação dos empreendimentos, embora justificadas por discursos que apontam para eficiência dos negócios e responsabilidade social, acabam por encobrir relações de poder díspares em que os interesses das empresas prevalecem sobre os das comunidades (BRONZ, 2016).

Beneficiada pela precariedade das condições de vida em que se encontra a população da Volta Grande desde o início da operação da hidrelétrica, Belo Sun pressiona os moradores para instalação do projeto de mineração, utilizando estratégias para fragilizar a resistência e a capacidade de organização das famílias atingidas pelo empreendimento. Destacamos, com base nos relatos das famílias, entrevistas aos atores locais e leitura de documentos, algumas ações da Belo Sun que revelam processo de suspensão dos direitos das famílias em função da apropriação de seu território pela mineradora: negação da condição de população tradicional; violação do direito à consulta prévia livre e informada; proibição de realização e criminalização da atividade garimpeira; compra ilegal de terras; negação do acesso à informação; cooptação de lideranças e fragmentação das comunidades, e; negligência dos impactos

e restrição do conceito de atingido.

O cenário evidencia o processo de espoliação em curso, demonstrando a importância da exceção para que a apropriação do território por parte dos empreendedores se efetive. O trabalho é parte da pesquisa de mestrado da autora, e tem como objetivo problematizar o processo atual de acumulação e os mecanismos empregados para tanto na Amazônia brasileira.

Referências utilizadas:

AGAMBEN, G. Homo Sacer: o poder soberano e a vida nua. Belo Horizonte: UFMG, 2002.

_____. Estado de Exceção. São Paulo: Boitempo, 2004.

ALMEIDA, A. W. B. Terras tradicionalmente ocupadas: processos de territorialização e movimentos sociais. IN: Revista Brasileira de Estudos Urbanos e Regionais, v. 06, n. 1, 2004.

BRONZ, D. Nos bastidores do licenciamento ambiental: uma etnografia das práticas empresariais em grandes empreendimentos. Rio de Janeiro: Contracapa, 2016.

FISHER, W.H. O contexto institucional da resistência indígena a megaprojetos amazônicos. In: OLIVEIRA, J. P.; COHN, C. (Orgs.). Belo Monte e a questão indígena. Brasília - DF: ABA, 2014

HARVEY, D. O Novo Imperialismo. São Paulo: Loyola, 2012

_____. As 17 contradições e o fim do capitalismo. São Paulo: Boitempo, 2016.

LUXEMBURGO, R. A acumulação do capital: contribuição ao estudo econômico do imperialismo; Anticrítica. 2ª ed. São Paulo, Nova Cultural (Os economistas): 1985.

MARX, K. O Capital, vol.1. São Paulo: Nova Cultural, 1985.

SOUZA, A. M. Estado de exceção. IN: Revista Espaço Acadêmico, nº 112, setembro de 2010, p.15 -22.

.....

* Kena Chaves

*Programa de Pós Graduação em Geografia - Universidade Estadual Paulista Julio de Mesquita / Campus Rio Claro UNESP.
Rio Claro, Brasil*

Resumen de ponencia

PRECARIEDAD LABORAL Y COMPETITIVIDAD DEL SECTOR MANUFACTURERO EXPORTADOR EN MÉXICO. EL CASO DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ

*Fabiola Guadalupe Rodríguez Jiménez

*Javier Muñoz

*Yesica María Domínguez Galicia

La posición del presidente de los Estados Unidos, Donald Trump, respecto a diversos temas de la agenda binacional en su relación con México, tales como la seguridad en sus límites fronterizos, los efectos sociales y económicos de la emigración hacia este país, la presencia del crimen organizado en diversas ciudades de su territorio, y la renegociación del Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN); reavivó la discusión al interior de nuestro país entorno a las implicaciones que dicho tratado ha generado en el crecimiento y el desarrollo económico. En dicho debate han participado académicos, instituciones educativas de nivel superior, políticos de diferentes partidos políticos y organismos empresariales. Las posiciones básicamente son dos. Por un lado, aquellos que afirman que la incorporación de la economía nacional al acuerdo trilateral colocó a nuestro país en un lugar clave en las cadenas globales de la producción mundial de valor, que a partir de 1994 (año de entrada en vigor del tratado) la economía nacional ha elevado de manera considerable los niveles de recepción de inversión extranjera directa y de cartera, que la política de desregulación ha permitido mejorar los niveles de déficit comercial, en suma, que la economía se caracteriza por mantener sus indicadores macroeconómicos en condiciones saludables. Por otro lado, los opositores han señalado que, si bien es cierto, que los indicadores han mejorado en materia de crecimiento económico, en materia de desarrollo social los indicadores muestran una tendencia al deterioro de las condiciones de vida de la población al mismo tiempo que, la economía se encuentra subordinada a la dinámica productiva de los Estados Unidos, lo que ha generado pérdida en la autodeterminación en la construcción de una política económica propia.

La incorporación formal de la economía mexicana a la dinámica del mercado mundial contemporáneo tuvo dos momentos claves. El primero de ellos fue su incorporación al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT, por sus siglas en inglés) en el año de 1985, mientras que el segundo fue su ingreso al Tratado de Libre Comercio con América del Norte en el año de 1994. A partir de este momento se impuso un giro a la dinámica de la economía nacional al transitar de un esquema de industrialización, a través de un patrón de sustitución de importaciones, a un nuevo patrón de acumulación caracterizado por la exportación de productos manufacturados, de desregulación del comercio exterior, de privatizaciones, de apertura a la inversión extranjera directa y de reinserción a la estructura industrial transnacional.

Dicho giro en el proceso de industrialización por supuesto no fue exclusivo de la economía nacional. Básicamente este proceso se desarrolló a escala planetaria, tanto en el centro como en la periferia de la economía mundial, como respuesta para afrontar los impactos de la crisis económica mundial de 1973 y los retos de la reestructuración productiva impulsada por el nuevo patrón científico-tecnológico caracterizado por el desarrollo de la microelectrónica, la informática, las telecomunicaciones y la biotecnología.

Para el caso de la economía mexicana, este proceso implicó profundos cambios en su estructura productiva, en el mercado de trabajo, en la recomposición del capital y en su patrón de localización geográfica. Uno de los sectores que expresa de manera más clara este proceso de reestructuración fue justo el sector automotriz. Como nunca, este sector ha sido de los más dinámicos del sector manufacturero, esto es, el que mayores incentivos estatales ha recibido para su operación territorial, así como el de mayores niveles de inversión y financiamiento, y de mayor dinamismo en términos de operación comercial. Sin embargo, a pesar de mostrar altos niveles de producción, de exportación y de competitividad, este sector se ha caracterizado por claroscuros en materia de remuneraciones y de condiciones laborales.

El propósito de la ponencia es identificar la dinámica del sector manufacturero exportador en general y automotriz en particular, esto es, su proceso de constitución en términos de producción, consumo, comercio internacional, inversión extranjera directa y desarrollo de empresas en México; a través del análisis del panorama industrial de nuestro país en las cadenas globales de valor, con la finalidad de mostrar la relación que existe entre los bajos niveles de remuneración en el sector con los altos niveles de productividad y competitividad en el mismo.

.....

*** Fabiola Guadalupe Rodríguez Jiménez**

Instituto Politécnico Nacional - IPN. Ciudad de México, México

*** Javier Muñoz**

Instituto Politécnico Nacional - IPN. Ciudad de México, México

*** Yesica María Domínguez Galicia**

Instituto Politécnico Nacional - IPN. Ciudad de México, México

Resumen de ponencia

PROBLEMA DE DESARROLLO ECONÓMICO EN HAITÍ: UN CAMBIO DE MATRIZ PRODUCTIVA COMO ALTERNATIVA DE POLÍTICAS PÚBLICAS.

*Kendy Boisrond

CONTEXTO:

Esta ponencia pretende presentar los resultados de una investigación empírica sobre el desarrollo productivo de la economía haitiana en las últimas décadas, basando en la balanza comercial del país durante el periodo 1962 - 2008, que ha registrado un déficit exponencialmente creciente ($M > X$) a lo largo del tiempo. Además, la débil competitividad de esta nación entre sus pares de América Latina y el Caribe compromete aún más el desarrollo económico del país en la era de globalización que se vive hoy en el mundo.

METODOLOGÍA INVESTIGATIVA:

Se ha utilizado la base de datos COMTRADE de las Naciones Unidas para llevar a cabo los análisis de competitividad de Haití en el mercado internacional, y el desarrollo de las ciencias y tecnologías. El objetivo es determinar el nivel de sofisticación de los productos exportados por el país caribeño, poniendo principal énfasis en el nivel de innovación tecnológica utilizada en la industria local, y su proceso de desarrollo bajo la visión estructuralista de la CEPAL. Además, el análisis está respaldado por la ley de Thirlwall, relacionada a la restricción del crecimiento por la balanza de pagos, el déficit de balanza comercial y la necesidad de cambio en la estructura productiva.

ANTECEDENTES GENERALES EN AMÉRICA LATINA Y EL CASO DE HAITÍ:

En las últimas décadas, las TICs han tenido un impacto positivo en el crecimiento y la productividad de los países desarrollados, acelerando la transición hacia economías basadas en manufactura avanzada, las nuevas tecnologías de la información y las comunicaciones, la biotecnología y la nanotecnología. Lamentablemente en América Latina, la difusión de estas nuevas tecnologías aún no ha generado las externalidades y derrames tecnológicos positivos hacia los diferentes sectores de la economía. Por ejemplo, las estimaciones del proyecto LA-KLEMS para 2007 señalan que la participación de la industria digital en el PIB para la Argentina, Brasil, Chile y México es del 3,2%, en promedio, una cifra muy inferior a la de los países de la Unión Europea (5%), los Estados Unidos (6,4%) y el Japón (6,8%). Además, no sólo existe una brecha tecnológica pronunciada entre las principales economías latinoamericanas y sus pares del mundo desarrollado, sino también la matriz productiva interna entre los países de la región (América Latina y el Caribe) es muy heterogénea, lo que resulta que, a menor grado de desarrollo tecnológico de un país, menor es su nivel de desarrollo económico y mayor es la necesidad de un cambio estructural.

En este trabajo, se analiza la situación actual de especialización productiva y de inserción internacional de la República de Haití, el único país de la región en la lista de los Países Menos Avanzado (PMA) con una tasa de pobreza de 58,5% y un coeficiente de Gini de 0,59 (Banco Mundial, 2012). Hace unas tres décadas, la situación socioeconómica del país se ve agravada en post a la liberalización comercial aplicada por sus gobiernos en la década del ochenta, que tradujo la caída sustancial en el desempeño económico y el bienestar de esta nación. A partir de la década de 1990, a causa de la incapacidad del país caribeño para aprender, absorber e incorporar nuevas tecnologías en su matriz productiva, le dificulta la posibilidad de cerrar las brechas tecnológicas existentes entre sus pares latinoamericanos y converger su economía hacia ellos. Por ello toma fuerza la idea de cambiar la matriz productiva actual de Haití, como alternativa que ayudaría al país a equilibrar su balanza comercial, mejorar entre otras cosas, sus principales variables macroeconómicas para alcanzar el camino de desarrollo.

Esta investigación se fundamenta particularmente en la teoría estructuralista de la CEPAL, refiriendo a una eficiencia dinámica (keynesiana y schumpeteriana) y para respaldar el análisis, se hará hincapié sobre la ley de Thirlwall relacionada a la restricción del crecimiento por la balanza de pagos y la exploración de COMTRADE , relativa al estudio de cuota de mercado y de competitividad en el mercado mundial. Desde esa mirada, se analizan dos grandes rubros con especialización industrial y mayor concentración de innovación tecnológica de la base de datos de las Naciones Unidas: i) Productos químicos y conexos ii) Maquinaria y equipo de transporte. Con el propósito de enriquecer el debate, se compara la economía de Haití con su homóloga, la República Dominicana, en materia de competitividad, para así contextualizar con más claridad la situación económica en la isla .

RESULTADOS :

La investigación sugiere que la economía haitiana necesita llevar a cabo cambios significativos en su matriz productiva para así dinamizar su competitividad en el exterior, la necesidad de fortalecer la institucionalidad en el país e impulsar políticas industriales para crecer y alcanzar el desarrollo económico, entre otras políticas sociales. Se diseña una matriz pro-cambio estructural y de desarrollo tecnológico para Haití, en un marco de políticas públicas de Estado a desarrollar en tres fases o etapas: Transferencia e inducción tecnológica, promover la ciencia y la innovación tecnológica, finalmente hacia el cierre de brechas tecnológica; junto con los tres grandes ejes de focalización y métodos de su aplicación en los distintos sectores de la economía nacional.

.....

* Kendy Boisrond

Departamento de Investigación. Universidad de Arte y Ciencias Sociales - DI/UARCIS. Santiago, Chile

Resumen de ponencia

PROSPECTIVA DE LA PLANIFICACION DEL DESARROLLO SOSTENIDO DE LA REGION UCAYALI. VISIÓN DE FUTURO 2070

*Liliana Marisol Mendiola Sevillano

Comenzaremos diciendo que: Planificar significa saber lo que deseamos lograr a futuro, para que todas las decisiones que tomamos diariamente nos conduzcan hacia esa imagen objetivo.

La pregunta que surge ¿cómo debería ser la región Ucayali dentro de 50 años aproximadamente?

La ciudad principal es Pucallpa , ha tenido un desordenado,acelerado y explosivo crecimiento de lo que las municipalidades planifican. . Lo deseable es una ciudad con muchos equipamientos urbanos, que sean modernos, bien ubicados y con suficiente capacidad de abastecimiento para el futuro y que den cobertura a todos los pobladores sin excepción.

Pensar en el año 2,070 y convertir a esta ciudad en la segunda metrópoli más grande del Perú, superando a Arequipa y a La Libertad, en extensión y desarrollo puede ser utópico allí surge la segunda pregunta ¿cómo lograr esta imagen?, es difícil responder en lo inmediato esa interrogante pero podemos bosquejar una Visión de Región en los siguientes ejes o aspectos :

- 1.Contar con amplias avenidas y cinturones vehiculares de más de 120 metros de ancho
- 2.Un sistema de alcantarillado moderno en base a túneles,
- 3.Contar con un sistema eficiente de energía Nuclear o en base a energías renovables,
- 4.Contar con un aeropuerto internacional en la periferia de la ciudad,
- 5.Contar con un terminal terrestre internacional,
- 6.Contar con grandes museos, parques de diversos tamaños y temas - que sean recreativos, culturales, educativos y deportivos,
- 7.Contar con un tren de pasajeros y carga con salida a la costa por Chimbote o Salaverry.
- 8.Contar con un Mega Puerto de carga y descarga y otro de transporte pluvial para personal.
- 9.Contar con un gran centro cívico regional. Dos parques metropolitanos. Un zoológico, un vivero, un acuario, una ciudad deportiva, una ciudad industrial, una ciudad científica, tecnológica e innovativa, entre otras facilidades para lograr un desarrollo sustentable
- 10.- Construcción del anillo vial periférico de la ciudad de Pucallpa.

La VISIÓN DE LAS AUTORIDADES hace la diferencia entre las ciudades, regiones y países “grandes en tamaño” y los “realmente desarrollados”. Es por eso que crecemos como ciudad y región, pero no desarrollamos.

El desarrollo se da cuando planificas, evalúas y monitoreas el comportamiento de

diversos parámetros y variables que te aseguren irremediablemente el éxito o desarrollo y no sólo el crecimiento vegetativo.

Estamos a tiempo para diseñar y planificar el futuro de la región de Ucayali, para convertirse en una metrópoli amigable, vivencial y ordenada para las próximas 3 generaciones venideras o los futuros 50 años.

El trabajo se debe empezar a determinar claramente y multidisciplinariamente la Imagen Objetivo que deseamos a futuro para la región y ciudad. Se requiere especialistas en prospectiva urbana y regional, contar con profesionales especialistas en sistemas integrados de gestión y auditores permanentes.

EL ORDENAMIENTO TERRITORIAL PROSPECTIVO.

Etimológicamente el término prospectivo viene de la palabra prospectus, que significa "mirar hacia delante". En este marco la prospectiva como disciplina intelectual surge en Francia, por iniciativa de uno de sus creadores, Gastón BERGER, en 1957 .

Esencialmente nos permite visualizar el futuro y actuar en el presente.

La prospectiva no pretende adivinar la ocurrencia de un hecho (óptimo o pésimo) sino que busca reducir notablemente la incertidumbre en torno a su ocurrencia, con sus potentes "faros anticipatorios" iluminando con ello las acciones que se deben tomar en el presente. La prospectiva, por tanto, no sólo pretende conocer el futuro de manera anticipada sino, fundamentalmente, diseñarlo y construirlo colectivamente en forma participativa.

Como lo demuestra Kenichi OHMAE , el nuevo escenario Global, requiere de una nueva Visión del mundo, en la que Apertura, Flexibilidad, Interacción, Nuevos Sistemas Educativos, Comercio Global, adquieren cada vez mayor relevancia, junto al surgimiento del Estado Región, como protagonista del desarrollo. Precisamente, en estos nuevos contextos y tendencias globales, prever el futuro es una necesidad.

Así, la Prospectiva adquiere mayor relevancia, para identificar las posibles consecuencias de las acciones de hoy con la intención de construir un futuro deseado y, es una actitud, para concebir la vida, el mundo, los comportamientos individuales y sociales, cada vez más cambiantes. Además, la prospectiva no concibe el futuro como realidad única, sino como realidad múltiple; considerando que existen "futuribles" o futuros posibles, tal como lo planteara Bertrand DE JOUVENEL.

Los Territorios y sus organizaciones inmersas en ese contexto global, interdependiente y dinámico, deben estar en constante cambio, realizando su planificación y gestión con mirada a largo plazo, mientras más rápidos sean los cambios globales la mirada de las organizaciones debe ser más hacia adelante para ser competitivas. En todo ello la Prospectiva juega un papel decisivo.

.....

* Liliana Marisol Mendiola Sevillano

Univesidad Nacional de Trujillo - UNT. Trujillo, Perú

Resumen de ponencia

QUESTÃO AGRÁRIA E MINERAL NO NORDESTE BRASILEIRO: DESTERRITORIALIZAÇÃO E LUTA CAMPONESA.

*Iara Vanessa Fraga De Santana

*Rafaela Silveira De Aguiar

*Wanessa Maria Costa Cavalcante Brandão

A herança colonial brasileira, estruturada sob o latifúndio, o racismo e o patriarcado ainda marcam com profundidade as relações sociais, em especial aquelas vividas por populações camponesas. Entre a Lei de Terra de 1850, que "tornou a terra cativa e o (a) trabalhador (a) livre", o Estatuto da Terra, instituído em plena ditadura militar do país (1964) e o Plano Nacional de Reforma Agrária (1985), os conflitos fundiários foram regra. Cabanagem no Pará, Balaiada no Maranhão, Caldeirão no Ceará, Canudos na Bahia, Trombas e Formoso em Goiás e tantos outros conflitos agrários foram consequência da luta camponesa pela desconcentração do latifúndio no país. Diversas foram as formas de organização das populações camponesas frente às imperiosas oligarquias agrárias, a exemplo dos quilombos existentes em todo território nacional, das Ligas Camponesas, do Cangaço Nordestino e mais recentemente do Movimento dos (das) Trabalhadores (das) Rurais Sem Terra (MST), do Movimento dos Pequenos Agricultores (MPA) e do Movimento Pela Soberania Popular na Mineração (MAM). Mesmo com as conquistas legislativas e com a incidência direta dos movimentos sociais para o desmonte dos latifúndios, ainda vivemos sob uma estrutura agrária concentrada nas mãos de grandes proprietários/empresariado rural que alimentam o processo de estrangeirização das terras e do agronegócio. Essa lógica cultiva grandes monoculturas transgênicas, pulverizadas por agrotóxicos para movimentar as commodities de exportação, afinal tanto os grãos quanto os minérios foram os principais responsáveis pelo processo de reprimarização da economia brasileira e inserção no capital transnacional nos últimos anos. Em algumas regiões do país expulsa camponeses ou os subalterniza a esse modelo de produção da agricultura. Porém permanecem os processos de resistência da agricultura familiar e camponesa ao agronegócio. Não por acaso o número de conflitos no campo tem crescido nos últimos anos. Segundo do Caderno Conflitos no Campo Brasil 2015, publicado pela Comissão Pastoral da Terra (CPT) "Em 2015, 50 pessoas foram assassinadas no campo, o maior número de vítimas desde 2004, e 39% a mais do que em 2014, quando foram registrados 36 assassinatos". Essa violência predomina na região norte do país, mais precisamente na região Amazônica, com destaque para os estados de Rondônia e Pará. O Caderno afirma ainda que "93 das 144 pessoas que receberam ameaças de morte; 66 dos 80 camponeses presos. E ainda 20.000.853 dos 21.374.544 hectares em conflito". Foram, no ano de 2015, 998 conflitos por terra, sendo que 527 aconteceram na região norte, "com destaque para o Maranhão com 120, 99 no Pará e 83 em Rondônia". (CPT, 2015)

Outra atividade responsável pela desterritorialização de camponeses (as) têm sido a indústria mineradora de extração e transformação. Atividade também do período colonial brasileiro, também tornou-se a principal responsável por conflitos socioambientais do país. A economia mineral do Brasil se expandiu no período de guerras; principalmente com a II Guerra Mundial, jazidas importantes foram descobertas na década de 1940. Essa produção tem crescimentos reais a partir da década de 1970, quando se consolida político administrativamente o setor mineral a nível nacional.

É a partir da política neoliberal brasileira da década de 1990, com o boom das commodities, que teremos o boom da mineração. Esse complexo mercado se consolida ao final dessa década e no início dos anos 2000. Foi no governo auto denominado democrático popular que o país passou a ser o principal exportador de minérios, principalmente de ferro, para China. Com o “novo” governo eleito em nome das massas, mantiveram-se os acordos e a lógica de uma economia pautada pelo Fundo Monetário Internacional (FMI) e pelo empresariado. Tais relações já estabelecidas ainda no processo eleitoral, à exemplo dos doadores da campanha de reeleição de Lula em 2006, cuja Vale foi a empresa que doou maior montante. Para alguns estudos sobre mineração no Brasil, estamos vivendo um momento de “neoextrativismo mineral” (MILANEZ, 2013; SANTOS, 2013), cujos impactos das mais variadas ordens às frações da classe trabalhadora, são evidenciadas há alguns anos por estudos advindos de diversos campos da ciência. Esses autores também afirmam que este estágio da economia brasileira não pode ser caracterizado como “neodesenvolvimentista” em razão do processo de desindustrialização brasileira recente, considerando que o desenvolvimentismo tem como principal aspecto a industrialização em detrimento da exportação de matérias primas.

Esse processo de desindustrialização, quando a indústria perde espaço para a exploração de matérias primárias, é considerada negativa para a economia, pois aumenta a dependência pela exportação destes produtos básicos. Portanto esses autores afirmam o “neoextrativismo, caracterizado pela exploração intensiva das matérias-primas direcionadas para o mercado externo”.

Desde o início dos anos 2000 as exportações de minério só têm aumentado, tendo como principais destinos, em 2013, a “China (50,0%), Japão (11,0%), Alemanha (4,0%), Coreia do Sul e Países Baixos (4,0%)”. “(...) a emissão de alvarás de pesquisa mineral cresceu 53,1% de 2012 para 2013. Em 2013, foram outorgadas 177 concessões de lavra. Ainda em 2013 foram publicados no Diário oficial da União 13.652 alvarás de pesquisa mineral, enquanto em 2012 foram 8.860 (ZONTA; TROCATE, 2015, p.87) Milanez (2015) afirmou em entrevista concedida ao Instituto Humanitas Unisinos - IHU, que, ao lado da exportação de soja, os minérios foram os responsáveis pelo equilíbrio da balança comercial brasileira e que 80% do minério de ferro extraído do país, em minas a céu aberto, é exportado; “(...) entre 2000 e 2010 a exportação de minério passou de 163 milhões de toneladas para 321 milhões (5,9% das exportações para 15,3%)”, conforme publicou a Agência Nacional de Mineração.

Todas essas ações do capital têm desterritorializado camponeses, indígenas, quilombolas, etc. No Ceará o Complexo Industrial e Portuário do Pecém (CIPP), principal responsável pelas exportações de pescado, fruticultura e minérios do Estado, é exemplo disso. Desta forma, buscaremos com esse trabalho explicitar os conflitos

gerados pelas contradições entre capital e trabalho no campo e os processos de resistência camponesa.

.....

*** Iara Vanessa Fraga De Santana**

Universidade Federal de Pernambuco - UFPE. Recife, Brasil

*** Rafaela Silveira De Aguiar**

Universidade Estadual do Ceará (UECE). Fortaleza, Brasil

*** Wanessa Maria Costa Cavalcante Brandão**

Escola de Saúde Pública do Ceará ESP CE. Quixeramobim, Brasil

Resumen de ponencia

REGIME MILITAR E ECONOMIA POLÍTICA: A CRÍTICA DE CELSO FURTADO AO “MODELO” BRASILEIRO

*Gustavo Louis Henrique Pinto

A luta da coletividade pela captação do excedente social se trata de tema central no pensamento de Furtado na década de 1970, cujo debate se aprofundou a partir das questões em torno do “modelo” brasileiro de modernização (via industrialização), fundamental para a tematização da modernização periférica. O objetivo deste trabalho é analisar no que consiste efetivamente para Furtado, nos seus textos da década de 1970 (FURTADO, 1972; 1974; 1976; 1978), os “centros de decisão” do sistema político que incidem sobre as formas de captação do excedente social pela coletividade (e suas classes sociais divergentes). A literatura especializada no debate democrático furtadiano concentra-se nos textos do período 1958-1964, já os textos das décadas de 1970 e 1980 praticamente não participam do debate político sobre este autor. A hipótese aqui apresentada é que a crítica de Furtado sobre a etapa da industrialização no Regime Militar, é uma interpretação profundamente política sobre o sistema econômico, o que talvez permite reposicionar em termos políticos alguns dos conceitos-chave da obra furtadiana do período, como estagnação, “mito do desenvolvimento” e civilização industrial. O “modelo” que se aprofundou com a Ditadura Militar impossibilitou uma parte substancial da coletividade de possuir um padrão de consumo equivalente àqueles que a modernização brasileira tornou disponível para grupos específicos das classes médias e altas no país. Na tese de Furtado, entre as décadas de 1970 e 1980, o capitalismo industrial brasileiro se associou profundamente às empresas transnacionais e ao sistema bancário internacional; as consequências internas para as classes trabalhadoras, em país de profunda desigualdade de renda e de propriedade, foi a miséria e o acesso restrito na luta pelo “excedente social”. As faces da economia política da Ditadura Militar da década de 1970, sob a perspectiva crítica de Furtado, é o que se deseja analisar. A forma de industrialização das economias subdesenvolvidas, para Furtado, correspondeu diretamente ao lugar que a periferia ocupou na difusão do progresso tecnológico, do processo de acumulação do capital e na assimilação dos padrões de consumo, todos elementos em conexão direta com o capitalismo mundial. O impacto do progresso tecnológico sobre o processo produtivo e sua extensão na modificação dos padrões de consumo dependem fundamentalmente das decisões políticas que incidem sobre a captação do excedente social, e, evidentemente, são condicionadas pelas estruturas sociais de cada sociedade. Entender a formação dos sistemas econômicos nacionais da periferia foi possível através da proposição de um “modelo”, que caracterizou os países subdesenvolvidos no quadro global de expansão da divisão internacional do trabalho e da difusão da civilização industrial. O subdesenvolvimento em perspectiva histórica, no pensamento cepalino, segundo Ocampo (2008), está integrado ao processo global de expansão do

capitalismo em todas as suas fases, desde a colonização até a industrialização. A força das variáveis endógenas e suas relações com o quadro global possibilitou o “modelo” de modernização latino-americana, e, em específico, da modernização brasileira. A luta da coletividade pela captação do excedente social se trata de tema central no pensamento de Furtado, cujo debate político se aprofundou na primeira metade da década de 1970 a partir das questões em torno do “modelo” brasileiro de modernização. A posição dos grupos sociais na distribuição da renda ligada ao processo de acumulação, e o acesso aos bens de consumo, representam a captação ou não do excedente por cada uma das parcelas da coletividade; o que constituiria a realização de um processo de desenvolvimento, se tratava de uma batalha travada no campo político, e depende de decisão política dos chamados “centros de decisão”, e não resulta do sistema econômico em si.

A Ditadura Militar, pós 1964, aprofunda uma nova fase de expansão da indústria nacional e do mercado interno, e o “milagre brasileiro” de crescimento econômico, entre 1969 e 1973, constituem o que Furtado criticamente estabeleceu como o “modelo” brasileiro. Economista exilado desde 1964, esteve em institutos de pesquisa e universidades no Chile, Estados Unidos e na França durante seus primeiros anos de exílio, e foi neste último país que realizou grande parte do seu trabalho como professor e pesquisador. A condição de exilado, de um economista com trajetória crítica ao regime militar, um democrata e republicano - um republicano “exemplar” na expressão de Oliveira (2003), convicto na defesa do desenvolvimento integral da economia e da sociedade, são condições que reúnem força para uma crítica de Furtado à economia política do Regime Militar (1964-1985). Essa crítica realizada na década de 1970 pelo economista exilado é o objetivo deste trabalho, se propondo a debater os argumentos diagnosticados pelo autor relacionados ao “centro de decisão” e ao poder político que incidia sobre a captação do “excedente social”, e produzia a heterogeneidade estrutural do “modelo” brasileiro dos militares, de profundas desigualdades sociais, econômicas e regionais. É a interdependência entre a economia e política na obra de Furtado um eixo norteador da análise aqui empreendida. Propomos analisar a interpretação de Furtado da seguinte maneira: primeiro analisar a definição de “modelo” brasileiro; segundo aprofundar a análise sobre o que constitui a luta pela captação do “excedente social” e os “centros de decisão”.

Os resultados esperados estão voltados para a apresentação das polarizações entre os grupos políticos e econômicos presentes na obra de Furtado, conflitos estes que determinaram o destino da economia e da sociedade nacional mediante os interesses estabelecidos, além de representaram forças sociais em disputa na sequência ao Golpe Civil-Militar de 1964. Debater os frutos do progresso econômico e o que desejavam para o futuro do país foi o grande imperativo motivador dos embates políticos até 1964. Bielschowsky (2004) afirma que há elementos que dão unidade a um processo histórico de expansão de uma ideologia nacional-desenvolvimentista, cujos grupos compartilhavam em sua maioria do ímpeto industrialista como elemento fundamental ao progresso e à necessidade da intervenção e controle do Estado. Constitui este Estado o “guardião dos interesses coletivos da nação e o promotor da unificação nacional” (BIELSCHOWSKY, 2004, p. 251). A não hegemonia de grupos políticos que tenham interesses voltados para o conjunto da sociedade brasileira fortaleceu a saída autoritária, na qual Furtado sempre combateu. As elites não conseguiram administrar as forças do Estado a partir de pressupostos integradores, de solidariedade,

fortalecendo o desenvolvimento autoritário promovido pelo Regime Militar, assim estabelecidos por Furtado como o "modelo" brasileiro.

.....

*** Gustavo Louis Henrique Pinto**

Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de Goiás IFG. Uruaçu, Goiás, Brasil

Resumen de ponencia

REGULACIÓN E INNOVACIÓN: LA AGRICULTURA DE PRECISIÓN EN ARGENTINA

*Natalia Berti

*Regina Vidosa

Agencias de cooperación, funcionarios y académicos coinciden en que los avances tecnológicos en las áreas de la electrónica y la informática presentan una oportunidad para generar una estructura económica más innovadora, competitiva y mejor integrada a las cadenas globales de valor. No obstante, las miradas críticas sobre el tema se cuestionan de qué manera la promoción de estas áreas transforma o reproduce los patrones de especialización y la heterogeneidad estructural que caracterizan a las economías semi-periféricas.

El caso argentino demuestra que las políticas para generar un complejo electrónico con mayores niveles de diseño e ingeniería local fueron bloqueadas por los agentes con mayor poder estructural en el sector (Azpiazu, Basualdo y Nochteff, 1990; Berti, 2006), a fin de mantener ámbitos privilegiados de acumulación (Castellani, 2009). Por otro lado, las políticas públicas orientadas a mejorar las condiciones de la oferta en el caso del software y los servicios informáticos refuerzan el predominio de centros de servicios offshore manejados por empresas extranjeras, sin vínculos significativos con el resto de la economía local. Al tiempo que habilitan un nicho de mercado en el área de los servicios de empleo temporal (Berti, 2017).

Esto indica serias limitaciones en el diseño e implementación de la política pública para el surgimiento de nuevas actividades económicas o sub-sectores a partir de la difusión de los avances tecnológicos en las áreas de la electrónica y la informática (TIC) hacia otros sectores productivos. No obstante, la demanda por lotes chicos de bienes de capital que incorporan adaptaciones tecnológicas a soluciones dirigidas hacia problemáticas locales ha permitido el surgimiento de un conjunto de empresas de capitales locales en las ramas de la electro-medicina, la electrónica aplicada para el manejo de redes eléctricas, las telecomunicaciones y la agricultura de precisión, entre otras.

La Agricultura de Precisión (AdP) toma como soporte físico la maquinaria agrícola y posibilita su automatización y geo-posicionamiento a fin de optimizar la aplicación de insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) según las variaciones del suelo, del cultivo y el ambiente. En el marco de la difusión reciente de nuevos paquetes tecnológicos en la agricultura, Argentina lidera el desarrollo, adopción de equipamientos y agro-partes de alta complejidad como la AdP en Latinoamérica. Sin embargo, la AdP no se ha difundido de forma relevante y la integración de las competencias entre las tecnologías de las áreas de la electrónica y la informática y las

capacidades metal-mecánicas aún es limitada (Bragachini et al, 2012; Méndez, 2012; Lavarello, 2016; Albornoz, 2006, CIDETER 2016). En este sentido, la AdP se presenta como un caso en el que se conjugan varios elementos claves para analizar los avances y límites en la conformación de un tejido industrial donde se integran la micro-electrónica, el software, la metal-mecánica y la tecnología satelital.

El presente trabajo analiza aquellos marcos regulatorios que propician la integración de TIC y maquinaria agrícola en Argentina. Para ello, se abordan las políticas públicas dirigidas al desarrollo de la AdP, en función de cuestiones tales como: a) los instrumentos políticos que vehiculizan mecanismos de transferencia hacia las empresas fabricantes de AdP -regímenes de promoción industrial e incentivos a la competitividad e innovación tecnológica, programas de financiamiento, programas de fortalecimiento y renovación de plantas-; b) así como también los programas y financiamientos para el sector primario que promuevan la reconversión tecnológica de los productores agropecuarios, y/o contratistas. etc.).

Para el desarrollo de tales objetivos, el trabajo se apoya en diversas fuentes y su triangulación: a) fuentes estadísticas e informativas secundarias de origen académico, periodístico y de diversos órdenes estatales y privados; b) leyes, reglamentaciones y decretos de orden nacional, provincial y municipal; c) y fuentes primarias que surgen de entrevistas semi-estructuradas a propietarios y/o directivos de empresas, trabajadores, asociaciones, organismos de ciencia y técnica y autoridades políticas locales.

Las conclusiones preliminares permiten observar que los límites que encuentra el desarrollo de la AdP en Argentina, se vinculan a cuestiones tales como: a) la ausencia de una articulación entre políticas sectoriales y políticas tecnológicas horizontales, en base a un objetivo de desarrollo estratégico del sector; b) la predominancia de políticas públicas orientadas por los discursos de la competitividad basada en la innovación que se fundamentan en la mejora de las condiciones de la oferta, particularmente la industria del software y servicios informáticos; c) la carencia de una masa crítica de empresas de electrónica y software ubicadas en entornos locales más consustanciadas con la demanda del sector agropecuario; d) las falencias en la cantidad y calidad de personal con capacidades en ingeniería; e) las dificultades de financiamiento en los productores locales; entre otras.

BIBLIOGRAFIA

- AZPIAZU D., BASUALDO E. Y NOCHTEFF H. 1990. Política Industrial y desarrollo reciente en la Argentina, Documento de Trabajo Nº 34, CEPAL, Buenos Aires.
- ALBORNOS, I. 2006. Software para el sector agropecuario, Instituto de Industria (Idel). Universidad Nacional General Sarmiento, DT 05.
- BERTI, N. 2017. Negotiations and conflicts in transnational value networks. The case of software and information technology services in Argentina, a semi-peripheral economy. (Tesis de Doctorado). Presentada en la Friedrich Schiller Universität Jena, Facultad de Ciencias Sociales y del Comportamiento - Departamento de Sociología del Trabajo, la Industria y la Economía para optar al grado de Doctor Philosophiae [Inédita].
- BERTI, N. 2006. Del combinado al satélite. Trayectorias, redes y estrategias

empresariales del complejo electrónico cordobés (Tesis de grado). Presentada en Universidad Nacional de La Plata. Facultad de Humanidades y Ciencias de la Educación para optar al grado de Licenciada en Sociología. Disponible en:

<http://www.memoria.fahce.unlp.edu.ar/tesis/te.503/te.503.pdf>

BRAGACHINI M. 2016. La Maquinaria Agrícola del 2025 Novedades y Tendencias Fundación CIDETER, Las Parejas.

BRAGACHINI M.; MÉNDEZ, A. Y VÉLEZ J.P. 2012. Argentina, un referente mundial en tecnología de Agricultura de Precisión, INTA Manf.

CASTELLANI, A. 2009. Estado, empresas y empresarios. La construcción de ámbitos privilegiados de acumulación entre 1966 y 1989, Buenos Aires, Prometeo libros.

CIDETER 2016. Entorno Territorial y Actores Productivos, Fundación CIDETER, Las Parejas.

LAVARELLO, P. 2016 Análisis Tecnológicos y Prospectivos Sectoriales. Maquinaria agrícola, Programa Nacional de Prospectiva Tecnológica (PRONAPTEC), Dirección Nacional de Estudios del Ministerio de Ciencia, Tecnología e Innovación Productiva.

MÉNDEZ, A. SCARAMUZZA, F. VÉLEZ, J.P Y VILLARROEL D. 2012. "Argentina en adopción y desarrollo de tecnología de agricultura de precisión un referente mundial", INTA Manfredi.

.....

*** Natalia Berti**

Escuela de Ciencias Humanas -ECH - Universidad del Rosario (Colombia). Bogotá, Colombia

*** Regina Vidosá**

Escuela de Ciencias Humanas -ECH - Universidad del Rosario (Colombia). Bogotá, Colombia

Resumen de ponencia

RELAÇÕES BRASIL-ÁFRICA: POLÍTICAS PARA O DESENVOLVIMENTO DO SUL GLOBAL OU SUBIMPERIALISMO?

*Gustavo Melo Novais Da Encarnação

O presente trabalho tem o objetivo de explicar (e compreender) as relações que o Brasil vem implementando com Angola (país lusófono, que teve a sua história marcada pelo mesmo colonizador que o Brasil), principalmente a partir da primeira década do século XXI, através do comércio exterior e do investimento externo direto. Utilizando as exportações como força motriz, o Brasil começou a estabelecer relações comerciais com o país supracitado, precedendo o processo de IED. Trata-se de uma retroalimentação, visto que a expansão comercial favorece a internacionalização de empresas, e a presença destas em territórios internacionais culmina no aumento das exportações. Para além do processo de negócios, o Brasil também estabelece acordos de cooperação técnica não somente com Angola, mas com parte considerável da região subsaariana, no sentido da capacitação e desenvolvimento dos países africanos (mão de obra e tecnologia, por exemplo). São apontadas na literatura acerca desta temática as interseccionalidades entre os conceitos de cooperação e negócios, pois parte considerável dos investimentos direcionados para a internacionalização das empresas nacionais relaciona-se com o desenvolvimento de processos de cooperação. Dada a característica *sui generis* da formação do capitalismo brasileiro, além da sua situação dependente em relação aos países desenvolvidos (ultimamente, também em relação à China, por conta das exportações de bens primários), indaga-se se a presença do Brasil em Angola, através do *modus operandi* das multinacionais que atuam no continente, a fim de verificar o exercício do que se pode chamar de imperialismo soft, ou subimperialismo, consoante a tradição das teorias da dependência, no caso da abordagem marxista.

O Brasil, desde a sua formação como república independente, sempre foi alvo de investimentos externos, fazendo com que o capitalismo nacional se desenvolvesse de forma dependente. Até a primeira metade do século passado, o país caracterizava-se somente como exportador de bens primários (com destaque para a presença do café, que até o governo Vargas, ocupava 70% do montante), e importador de produtos manufaturados; até hoje, a economia brasileira é caracterizada pela exportação de commodities (levando em consideração o aumento dos preços a partir dos anos 2000). A partir do início do processo de industrialização no Brasil, que pode ter como marco temporal o Governo Kubitschek (1956-1961), com o Plano de Metas, começa-se a pensar no país como um potencial exportador de manufaturas, não obstante a necessidade de se desenvolver, *a priori*, internamente. A partir da ditadura civil-militar que foi instaurada no país a partir de 1964, durando até 1985, foi iniciado, de forma paulatina, o processo de internacionalização de empresas brasileiras. Na década de 1970, por exemplo, as empresas nacionais começam a marcar presença no continente

africano (como a Petrobras em Angola, por exemplo); no início dos anos 80, as empresas de capital privado também começam o processo de instalação na região. Com o surgimento do que se convencionou chamar “Nova Ordem Mundial” a partir da década de 1990, quando a organização geopolítica e econômica começa a se modificar (apesar das estruturas do capitalismo se adequarem e se perpetuarem ainda assim), os denominados países em desenvolvimento (provenientes da Ásia, América do Sul e África), começam o processo de expansão econômica, através das exportações e dos investimentos. O Brasil, que começa com a integração regional (principalmente com os países parceiros do Mercado Comum do Sul), expande os interesses econômicos para o continente africano a partir dos anos 2000. Este processo, que tem início com os perdões de dívidas dos países a partir do governo FHC, intensifica-se no governo Lula, a partir da abertura de linhas de crédito para empresas nacionais no início deste século pelo Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES). Apesar de recente, a intensificação da presença das empresas brasileiras no continente africano já demonstra grande participação nas estruturas político-econômicas. A Odebrecht, por exemplo, chegou a ser a maior empregadora do setor privado em Angola. Porém, faz-se necessária a reflexão sobre o impacto dessas empresas no país citado, além das relações de condicionalidade que são acordadas e/ou impostas pelo governo brasileiro em relação ao governo angolano, que podem ser percebidas como próprias ao subimperialismo.

.....

*** Gustavo Melo Novais Da Encarnação**

Programa de Pós-Graduação em Relações Internacionais - Universidade Federal da Bahia PPGRI - UFBA. Salvador, Brasil

Resumen de ponencia

RURALIDAD, TERRITORIO Y POS-ACUERDOS DE PAZ EN COLOMBIA: CARTOGRAFÍA DE ECONOMÍAS PARA LA ESPERANZA.

*Carlos Corredor

Luego de 50 años de presencia armada, la guerrilla más antigua del mundo hace un acuerdo de paz con el Estado colombiano y desde allí plantean una serie de puntos que busca cambiar la marginalidad creciente en que vive la ruralidad colombiana. Las negociaciones llevadas a cabo en Oslo y especialmente en La Habana dieron como resultado un acuerdo que centra su interés en 6 puntos (Reforma Rural Integral; Participación política: Apertura democrática para construir la paz; Cese al Fuego y de Hostilidades Bilateral y Definitivo y la Dejación de las Armas; Solución al Problema de las Drogas Ilícitas; Víctimas; y Mecanismos de implementación y verificación), en este sentido se reconoce la importancia de todo el acuerdo en cuanto proceso de construcción de una nueva etapa como sociedad colombiana, a la vez es necesario resaltar que los puntos de reforma rural integral y solución al problema de drogas ilícitas son cruciales para romper con esquemas de marginalidad que han marcado la permanencia del conflicto por décadas.

Es posible que el escenario de implementación y puesta en marcha de los acuerdos permita visibilizar, re-valorizar y re-vitalizar esfuerzos por construir propuestas sociales de vida digna en comunidades indígenas, campesinas, afros, mujeres y jóvenes, los cuales han partido de entender el territorio como un eje articulador de su existencia y espacio vital para las alternativas a la lógica del capitalismo extractivista, diseñado en las últimas décadas por los gobiernos de derecha neoliberal como una locomotora de progreso depredador. Un primer escenario para pensar estos territorios de vida digna se puede observar en la existencia histórica de los resguardos indígenas que desde tiempo coloniales mantuvieron su pervivencia en condiciones adversas y que con la constitución política de 1991 lograron un posicionamiento en el contexto de una autonomía cada vez más disputada con el Estado, pero que hoy parece estar en peligro de ser captada por las lógicas institucionales. Un segundo escenario puede verse en la construcción de los consejos comunitarios de comunidades negras, afrocolombianas o palenqueras quienes lograron la titulación colectiva de tierras que han ocupado históricamente y donde desarrollaron formas de vida vinculadas con el territorio y un uso sustentable de la diversidad. El tercer escenario está en la opción de construir la territorialidad campesina, este proceso inició con la formalización de Zonas de Reserva Campesina que desde la década de los 90 del siglo XX vienen siendo planteadas por procesos organizativos de campesinas y que pueden también contener otras expresiones como zonas agroalimentarias.

Desde el interior de estos territorios ha surgido la presencia de mujeres rurales quienes con variados procesos económicos reivindican el cuidado y la reproducción de la vida como formas esenciales para el funcionamiento del actual modelo, pero

también nos indican su importancia en la construcción de alternativas sociales vida digna. Otro tanto puede decirse de los jóvenes, quienes han tomado la voz para reclamar un papel como agentes transformadores y gestores de nuevas realidades rurales.

Estos proceso que procuran la autonomía desde abajo y en la periferia se han configurado desde una amplia gama de acciones que buscan ser espacios de acción y lucha por la construcción de una economía basada en los conocimientos locales, en relación armónica el medio ambiente y desde la construcción de la solidaridad y la reciprocidad como formas de práctica cotidiana. Aquí aparecen por lo menos de manera preliminar las siguientes expresiones: 1) El resurgir de la economía campesina, familiar y comunitaria la cual se ha caracterizado por su persistencia en la producción de alimentos y el abastecimiento de comida para diversos núcleos urbanos que depende de su provisión para el bienestar de la ciudades; 2) La agroecología y la producción orgánica, si bien puede hacer parte del primer componente es claro que este proceso tienen un mayor sentido político de transformación y cambio social; 3) Redes de defensa y protección de semillas y saberes agrícolas ante un modelo de agronegocio y revitalización de la llamada revolución verde ahora en el contexto de organismos genéticamente modificados; y 4) La construcción de organizaciones solidarias y organizaciones comunitarias de base que rescatan y practican la reciprocidad y complementariedad como un proceso vital de cambio social. La ponencia busca ubicar estas propuestas en el contexto del sur-occidente colombiano y desde sus experiencias rastrear los aportes a la superación del modelo excluyente y acaparador que ha determinado gran parte de las raíces del conflicto. La propuesta busca ver la capacidad de construcción que encarnas estas experiencias vivas, pero también indican los retos que debe enfrentar en un panorama de arremetida del pensamiento de estigmatización y segregación de los acuerdos y complejidad social que esto implica.

.....

* Carlos Corredor

Facultad de Ciencias Humanas y Sociales. Universidad del Cauca - FCHyS/UNICAUCA. Popayán (Cauca), Colombia

Resumen de ponencia

SABERES DE PROTEÇÃO: O QUE A SITUAÇÃO QUILOMBOLA NO BRASIL APORTA PARA AS DISCUSSÕES SOBRE BEM VIVER

*Mégui Del Ré

Analisando os processos de colonização e ocupação do território brasileiro e, mais especificamente, do estado do Rio Grande do Sul, e a atual situação socioeconômica, política e cultural da população negra, a questão quilombola se destaca, configurando-se como dimensão fundamental nas discussões sobre as ações do estado frente a diversidade de modos de vida de sua população .

Considerando que as populações negras do Brasil são portadoras de um amargo legado de indiferença e exclusão social, violação de direitos, privação de posse e uso da terra, chama-se a atenção para o agravamento destas condições entre os grupos rurais, onde se localiza a maioria das comunidades quilombolas. As históricas práticas estatais de extermínio da diferença, ainda ativas apesar de terem suas origens nos intentos de criação de uma identidade nacional homogênea, se utilizam dos sistemas legais e da violência tendo como alvo preferencial determinados grupos sociais. No caso dos territórios quilombolas estudados neste trabalho observam-se, atualmente, práticas de cerceamento dos territórios e do entorno natural das comunidades - o que impede atividades particulares, como a medicina tradicional, práticas culturais e religiosas - perpetradas por agentes do poder público e por proprietários rurais vizinhos às comunidades.

Frente a esta situação, os moradores dos quilombos acionam práticas de proteção e resistência que compõem seu cotidiano e, muitas vezes, encontram suas raízes nos saberes dos antepassados escravizados. Desde formas específicas de se relacionar com o entorno e com os agentes estatais, de trocar e acessar recursos públicos e privados, passando pela manutenção dos territórios e da produção agrícola até as atividades de cura - sempre vinculadas ao uso de plantas e outros elementos naturais e à dimensão espiritual - a questão da proteção permeia o cotidiano afrobrasileiro desde o período colonial. De fato, para estas populações, a sobrevivência só foi, e ainda é, possível, através de complexos mecanismos de resistência.

Partindo destas observações, o primeiro objetivo deste trabalho passa pela análise dos modos de experimentar os mecanismos de proteção e resistência, que permeiam as vivências das coletividades quilombolas, passando por dimensões como a espiritualidade e a luta frente a um entorno hostil, caracterizado por ações e discursos baseados na segregação racial, que negam o direito à existência das comunidades.

Trata-se de abordar estas questões a partir do ponto de vista das pessoas diretamente imbricadas nelas, enfocando relações espirituais, familiares, raciais e políticas locais. A conexão entre estas dimensões é efetuada a partir dos modos de pensar e agir sobre sistemas que envolvem feitiços, possessões, relações com entidades invisíveis, cura. Com o aporte de uma bibliografia que confere estatuto ontológico ao que facilmente

se rotula como crenças mágicas, o escrito foi elaborado a partir do trabalho de campo de um ano, desenvolvido pela autora em uma comunidade localizada no chamado Vale do Taquari do estado do Rio Grande do Sul.

Como segundo objetivo, buscar-se-á desenvolver uma discussão sobre como esta dimensão específica do cotidiano quilombola - forjada em um contexto histórico de violência e segregação - pode se conectar a uma discussão mais ampla sobre o Bem Viver e as formas de vida de comunidades tradicionais latinoamericanas. Buscando se afastar de concepções essencialistas, pretende-se apontar, partindo da situação marginalizada dos povos indígenas e afrodescendentes, como a questão da luta, da proteção e da resistência forjou práticas e costumes que compõem o cotidiano de muitos grupos na América Latina.

As práticas quilombolas podem acionar reflexões sobre a complexidade dos mecanismos de resistência acionados, desde o período colonial, pelos habitantes de diversos povos, presentes e passados, frente a conflitos baseados na exclusão e que questionam o direito à existência das comunidades. A importância destes mecanismos na garantia da sobrevivência e reprodução social e cultural de diferentes populações pode enriquecer o debate que vem acontecendo em todo o continente sobre o Bem Viver.

.....

*** Mégui Del Ré**

Programa de Pós-Graduação em Desenvolvimento Rural - Universidade Federal do Rio Grande do Sul PGDR/UFRGS. Porto Alegre, Brasil

Resumen de ponencia

SECTOR DE LA CONSTRUCCIÓN CIVIL Y DINÁMICA CAPITALISTA. ESTUDIO COMPARADO DE LA MORFOLOGÍA DEL SECTOR EN BRASIL Y DE ARGENTINA, Y DE LA DINÁMICA ECONÓMICA.

*Marcia Maria De Oliveira Bezerra

*Marconi Gomes Da Silva

*Noemí Giosa Zuazua

La cadena del sector construcción, también denominado construcción civil y pesada, contempla actividades de gran importancia para el desarrollo urbano de las ciudades y del país, pues incluye tanto la oferta de infraestructura (creación de puertos, aeropuertos, rutas, obras de saneamiento, construcción de fábricas, hospitales, entre otros equipamientos) como también la construcción de inmuebles para vivienda. En relación a esta última actividad, las unidades habitacionales que se destinan a residencia constituyen mercancías que atraviesan el proceso de compra-venta en un mercado que posee diferentes grados de regulación según los países. En esta ponencia exploraremos el segmento delimitado por la construcción de inmuebles para vivienda, que denominaremos construcción civil, desde una perspectiva comparada Brasil y Argentina.

La importancia de este sector está determinada no solo por ser proveedor de unidades habitacionales para las personas, sino además por su participación en la economía, y por tanto, en los procesos económicos de crecimiento y creación de empleo directo e indirecto. En el caso de Brasil, la cadena de la construcción civil que empleaba en el año 2003 al 3,5 % de los trabajadores formales con libreta de trabajo firmada, pasó a responder en el año 2014 por cerca del 6 % de este total. En el caso de Argentina, la participación en el empleo registrado paso del 4% al 7% entre dichos años. Por su parte, la participación en el valor agregado nacional paso del 5% al 6% en Brasil, y en Argentina se mantuvo alrededor del 4 %.

El sector también realza en importancia en cuanto al direccionamiento de las políticas públicas. En la medida en que es proveedor de unidades de viviendas en países con elevados déficits habitacionales, y a su vez tiene un peso considerable en la generación de valor agregado y de empleo, es receptor de las políticas públicas habitacionales y de las políticas macroeconómicas que, por acción u omisión, impactan en la producción de viviendas y en la generación de empleo.

La investigación se ordena a partir de dos hipótesis principales. La primera sostiene que la configuración del sector construcción civil en Argentina fue ampliamente influenciada por las alianzas establecidas entre las elites económicas y los referentes

gubernamentales de la última dictadura militar (1976-1983). La sustitución del modelo industrialista para el mercado interno por un modelo rentístico de valorización financiera supuso transformaciones en las fracciones que lideraban el poder económico, aliadas en este caso a la dictadura militar en representación del Estado. La liberalización y desregulación del mercado financiero supuso la desregulación de la fijación de tasas de interés, como también la liberalización de compra-venta de dólares. Ello dio nacimiento a la conformación de activos en dólares, característica que se extendió a los activos inmobiliarios.

El caso de Brasil se diferencia del de Argentina, porque las alianzas entre las elites económicas y los referentes de la dictadura militar se logran bajo el objetivo del crecimiento económico. El golpe militar de 1964 articuló los intereses de diferentes segmentos empresarios por medio de reformas institucionales entre las que se destacan las reformas financieras que incluyeron la adopción de la corrección monetaria como indexador de los contratos, con el fin de reponer el deterior del poder de compra de la moneda doméstica que era causado por la elevada inflación, de un modo tal que favorecía al acreedor. Este instrumento viabilizó la ampliación del crédito para financiar compra de viviendas, cuya producción se organizó por medio del “Sistema Financeiro de Habitação”, y del gran banco BHN (Banco Nacional de Habitação) para financiar la política habitacional del país. A lo largo del período militar, esta institución financiera privilegia a la clase media en la concesión de créditos para viviendas.

La segunda hipótesis sostiene que el sector de construcción civil posee una dinámica cíclica que puede preceder (influir) a la dinámica de crecimiento económico y de creación de empleo de la economía. Esta dinámica se explica en parte por su entramado productivo en la cadena de valor que la vincula con varias cadenas de eslabonamientos de alto impacto en la estructura productiva. En esta ponencia se definen los indicadores que junto a la trayectoria del empleo, pueden explicar la evolución del sector construcción civil en Brasil y en Argentina entre 2003 y 2014, con el objetivo de analizar si es posible referirse a ciclos inmobiliarios en ambos países, y si ellos están correlacionados con los respectivos indicadores de los niveles de actividad económica.

Las preguntas de investigación que se derivan de las hipótesis descriptas precedentemente son las siguientes: ¿Cuál son las causas que explican la dolarización del sector de la construcción civil en Argentina?. ¿Cuál fue la estrategia de Brasil para no optar por la dolarización? ¿Cuál es la dinámica del sector de la construcción civil en ambos países? ¿Dicha dinámica se encuentra asociada a la dinámica general de la economía? ¿Las diferentes morfologías de los sectores en Brasil y Argentina, influyen en la dinámica sectorial?

En base a las hipótesis mencionadas y a las preguntas de investigación asociadas, la ponencia avanza sobre dos objetivos específicos: I. Caracterización de la morfología del sector construcción civil en Brasil y Argentina. Historicidad de la construcción de dicha morfología. Diferencias entre un mercado que opera en moneda local (Brasil), y un mercado dolarizado (Argentina) como proveedores de unidades de vivienda social.

Perspectiva desde la economía política. Metodología: Relevamiento y sistematización bibliográfica. Análisis en perspectiva comparada. - II. Caracterización comparada de las trayectorias del nivel de actividad y del empleo del sector en comparación a la dinámica del conjunto de la economía. Análisis de los vínculos entre el sector inmobiliario y los ciclos económicos de la economía. Metodología: identificación de indicadores por medio de estadísticas descriptivas, y análisis de las tendencias.

.....

*** Marcia Maria De Oliveira Bezerra**

Universidade Federal do Rio Grande do Norte - UFRGN. Natal, Brasil

*** Marconi Gomes Da Silva**

Universidade Federal do Rio Grande do Norte - UFRGN. Natal, Brasil

*** Noemí Giosa Zuazua**

Universidade Federal do Rio Grande do Norte - UFRGN. Natal, Brasil

Resumen de ponencia

THE DEVELOPMENT CHALLENGE: A DECADE AFTER THE LEHMAN BANKRUPTCY

International Development Economics Associates - IDEAs (_Otros)

*Chalapurath Chandrasekhar

A decade ago, between mid-March and mid-September 2008, the investment bank Bear Stearns, which had played with asset backed securities, imploded and had to be taken over by J P Morgan. Soon thereafter, government sponsored mortgage backers Fannie Mae and Freddie Mac had to be bailed out and then the investment bank Lehmann Brothers filed for bankruptcy. That heralded a crisis which has had massive external effects and is in various forms still with us.

While analyses of the fundamental factors that led to the crisis vary, there is consensus that a combination of an excessive overhang of debt in corporate and household balance sheets and unsustainable asset price inflation in equity and housing and real estate markets were proximate determinants of both the intensity of the crisis and the manner in which it unfolded. In fact, many observers initially interpreted what was really a system-wide crisis as a more limited phenomenon that primarily afflicted the sub-prime mortgage market and the asset backed securities that were built on it.

A decade after the financial crisis in the US and other advanced nations tipped the world into the Great Recession, developing countries are poised to pay the price for the interventions adopted by developed country governments and central banks to save the international financial oligarchy from its self-made crisis. The cheap money and quantitative easing policies adopted flooded developing countries with cheap liquidity which fuelled debt-financed expansion and asset price inflation. Unlike in the period before the financial crisis much of this debt was incurred by the private, especially corporate, sector or in poorer countries by governments that had earlier been saved from a debt crisis by low interest rates and debt write offs. The result is the global debt levels (relative to GDP) are now at levels higher than before the 2008 crisis. In addition, there has been a huge accumulation of foreign portfolio investments in equity and property markets in many emerging economies, with growth tending to be extremely inequalising.

The institutional lectures will trace how, on the one hand, while the initial use of the fiscal lever did lead to a V-shaped recovery, the subsequent exclusive reliance on monetary policy saw the growth rate fall and settle at a new normal that bordered on stagnation. On the other hand, the availability of cheap liquidity allowed finance to expand credit and invest in asset markets in developed and developing countries, resulting in the resumption of unsustainable debt accumulation and asset market price inflation. Since depressed demand kept the prices of goods and services under control,

monetary policy remained loose, despite its role in fuelling asset market speculation. In the event, the global economy finds itself overcome by vulnerabilities of the kind that prevailed prior to the financial crisis of a decade back.

It is in this context that developed country central banks, realising that easy money policies have generated a bubble that is poised to burst, are deciding to unwind the extremely unconventional monetary policies they have adopted. The resulting liquidity squeeze and rise in interest rates has already triggered capital flight from the developing countries and set off a sharp depreciation of their currencies. Besides threatening to precipitate financial and currency crises, this is restricting demand as well as forcing firms indebted in foreign currencies into bankruptcy.

This developing country impact of developed country policies, poses new challenges for social, economic and political development in the former countries. This has triggered major political changes in countries as far apart as Argentina, Turkey, India and South Korea. But as of now the danger of a deep crisis, with the developing world as the focus this time, is great. These economic and social developments are posing new challenges to the process of development itself. The Institutional lecture series (three) will identify and seek ways to address these challenges.

.....

* Chalapurath Chandrasekhar

International Development Economics Associates IDEAs. New Delhi, _Otros

Resumen de ponencia

THE FOUNDING NARRATIVES OF THE MYTH OF ECONOMIC DEVELOPMENT AND THE BRAZILIAN NEO-DEVELOPMENTALISM

*Rômulo Carvalho Cristaldo

As well as ancient societies, the contemporary capitalist world appears to be lead by schematized narratives of reality that, among its many roles, are often employed to discipline choices, hopes, and behaviour of individuals, groups, and institutions. Particularly the idea of economic development shows itself filled up assumptions, concepts, and conclusions inhabiting the grey area between scientific knowledge and the myth.

There are at least four major chronicles competing with each other to explain the processes of economic development and thus interfere on decision maker's choices. The neoliberal school claims that the free market and the liberty of choice could lead countries to achieve a state of welfare equilibrium. The protection of nascent industry rely on State and economic programming to catching up advanced nations. Some researchers claims that entrepreneurs and their use of technical and technological innovations are the truly driving force of capitalism. There is also an increasing interest in the role of institutions on inducing both economic and social change. Each of these chronicles assume cosmogonist interpretations of reality, trust in heroes, denounce alleged villains, and suggest moral conducts that if followed to the letter could carry us to the heaven of development.

Following Celso Furtado's, Arturo Escobar's, and Oscar Rivero's works, among others, we assume that the economic development idea function indeed as an extension of the Western's myth of progress.

On this essay, our purpose is to understand the theory of economic development as a myth and, consequently, the Brazilian 2000's neo-developmentalism as a not exactly unique blend of those fable narratives. We follow the semiotic interpretation of Roland Barthes concerning the structure of the mythological narrative to advocate that the development idea work much more as a myth than a scientific guided field. Finally, we analyse the narrative structure and the concrete achievements of the so-called Brazilian neo-developmentalism in order to expose both its lack of theoretical verisimilitude and the contradictions of recent development agenda in Brazil.

The myth of economic development—with all of its compelling and competing narratives—simultaneously reveals and hides its deep sources grounded in the social division of labour and in those particular interests it represents and wishes to generalize. Although the modern myth of economic development offers several

alternative narratives, it is built upon a set of normally unquestioned assumptions not necessarily dogmatic neither false, but hyperreal: it is a social construction elaborated as a symbolic structure that mimics the real world; it is a meta-narrative which lurks a tendentious interpretation of history and of the functioning of the economic system. We do not believe that this is just a matter of chance. The myth of economic development—its theories, premises, politics, think tanks etc.—is part of a (not so much) hidden agenda of capitalism: it is bound not to develop countries but opportunities to valorise and accumulate capital.

The idea of development is a product of the twentieth century. Some basic assumptions of those development narratives already spell out their mythological trait: (1) the “homo economicus” and its corollary rational behaviour as the standard agent; (2) social development as synonym of economic growth; and, (3) the possibility for all countries to simultaneously reproduce the standards of living of the rich—which means that the gap between developed and underdeveloped would diminish, as the latter would “catch up”. These are the main assumptions that sustain the theoretical core of most development narratives, although each one of them has been contested at length by social sciences.

Furthermore, most economic development narratives chose one and just one aspect of reality to consider as the main problem, their Nemesis. The lack of effective demand in an economic cycle for Keynesians, the State and its taxes to Neoclassicals, the decline of the technological patterns to Schumpeterians, bad institutions to those who follow Douglass North and Oliver Williamson, or the malevolent foreign industry competition to Protectionists, have the role of acting as a challenge to be faced. Pointing out to one singular problem simplifies reality, allowing the development narrative to prescribe just a few simple steps based upon a few direct causalities between variables that, if observed closely, are much more complex.

Moreover, if we have villains, there has to be heroes. Those social processes, which are pointed out as key to solve all development problems, are usually offered as true champions. The way that Schumpeter describes the entrepreneur, for instance, has a mix of dazzle and wonder. The entrepreneur is characterized as courageous, intuitive, proactive, willing to take risks and resilient: a truly superior human being.

Of course, all narratives have arguments to justify their choices for heroes: the market must be reinforced by prices mechanism, concurrency, and property rights, according to Neoclassical thinking; to Keynesians, the State needs a well-prepared Bureaucracy, alongside good statistical methods and reliable macroeconomic policies, everything to boost the capitalist animal instincts; the same can be said about the infant industry of the Protectionists, which relies mostly on State protection; good institutions need the rule of the law, which means that a State Bureaucracy should support it. As for the Schumpeterian school, the entrepreneur himself needs technological innovations that allow him to obtain competitive advantages in order to face the established economic powers. Those justifications, however, do not make up for the disproportionate belief devoted to a single aspect of reality.

Each narrative is built in the form of a journey. Although the narratives here discussed follow only three of Campbell's 17-step structure (i), the call of adventure, or the problem of development; (ii) the mentor, in our case, the scholars who devise economic development theories; (iii) the road of trials, with its apparently easy beginning, or those initial years of development in which everything seems to go right), we think they have their own specific structure for their hero's journeys.

Beyond the three mentioned phases directly related to Campbell's structure, each economic development narrative has: (iv) a stage of compliance, where not the hero, but the society must accept the enlightenment of the theory as the only truth; (v) the new order, in which the hero must be raised to the position of unquestionable government upon the collectivity; (vi) the excuses, when everything goes wrong and the new rulers are questioned about the reasons why they could not accomplish the development objectives: in every tale, the problem is always that the steps were not correctly followed; the solution presented, therefore, is to (vii) deepen the reforms, where society has to make "sacrifices" in the name of a greater good. These two last steps, six and seven, are not part of any economic development narratives' cannon—but we can say that those are indeed the outcomes of the application of each of them.

Regardless of all of their unrealistic premises, the structural convergence of these fables tells us much more about the capitalist way of thinking than about the causes (and limits) of development. These narratives are built as a recipe, whose differences are merely a result of some ingredients exchange to meet the tastes and interests of the cook. In our opinion, it does not matter if this nemesis/hero/path/lessons structure are actually deliberate neither accidental.

.....

* Rômulo Carvalho Cristaldo

Universidade Federal da Grande Dourados UFGD. Dourados, Brasil

Resumen de ponencia

TIEMPOS DE CAMBIO: AMÉRICA LATINA

*Diego Reyes

*Héctor Tajam

*Joaquín Sequeira

El trabajo comienza demostrando, mediante la utilización de diferentes indicadores, los cambios sustanciales que se han dado en varios países de América latina desde el final del siglo pasado (1999/00). Retomamos el análisis de la pobreza, indigencia, mercado de trabajo y distribución de los ingresos en nuestra Patria Grande, para llegar a varias conclusiones sustanciales para el estudio de los procesos comenzados en este continente a partir de los gobiernos de izquierda y el avance social que implicaron. Destacamos los cambios que se han dado en varios países de América latina, y entre 1999/2005 y 2015. Para apreciar de mejor manera dicho proceso en su desarrollo y el desafío así planteado al continuismo de la ortodoxia liberal, presentamos una serie de indicadores relacionados al tema de forma comparativa, para lo cual se conformaron dos grupos de países de acuerdo a las políticas llevadas a cabo por sus respectivos gobiernos. El primer grupo, fue conformado con Argentina, Bolivia, Brasil, Ecuador, Uruguay y Venezuela, todos ellos parte de lo que se ha denominado la “ola progresista” del siglo XXI en América Latina. El segundo grupo, integrado por Chile, Colombia, Costa Rica, México, Panamá y Perú, con gobiernos que siguieron apegados a los modelos de crecimiento con impronta neoliberal.

El trabajo además analiza los cambios estructurales acaecidos, entendiendo por ellos los que coinciden con los cambios en las formas de propiedad (cambios estructurales de formas esenciales) y en la estructura sectorial de la producción (cambios estructurales de formas), en tanto que detrás de ellos se mueven distintas formas de acumulación capitalista (Patrón de acumulación), incluyendo las públicas.

Es así como se pretende observar el desarrollo de determinadas formas de propiedad esenciales a las transformaciones pretendidas y sus contradicciones. En ello la transnacionalización o el flujo de capitales.

Se muestran asimismo y de forma comparada, los efectos sobre las cuentas públicas, el balance de pagos y la deuda externa, abordando en un capítulo el ciclo crítico que se anuncia, particularizando especialmente en el contexto uruguayo, la mal llamada “consolidación fiscal”, y el proceso posterior al 2015 fundamentalmente en Argentina y Brasil, vinculado al reajuste neoliberal acaecido.

Cabe destacar que se presenta la cuestión de la realización de la plusvalía, como un aspecto que tiene que ver especialmente con un tema hoy muy discutido: la ampliación sin límites del consumo, avanzando sobre espacios excluidos, que impulsa al consumo con todas las implicancias del caso. ¿Sólo a ello llegaron los procesos progresistas de América Latina? ¿Qué pasa cuando el sistema pone límites a ese (su) propio avance?, depende en cada caso de la fortaleza y puntería de los cambios estructurales acaecidos, así como del involucramiento de la fuerza social que los hicieron posibles.

Agregamos en términos de coyuntura, un punto totalmente totalmente oportuno y a partir de 2015, introduciendo ciertas reflexiones sobre los cambios políticos que han desdibujado nuestro planteo instrumental inicial (los dos grupos de países), en los casos particulares de Argentina y Brasil, y razonando comparativamente con Bolivia y Uruguay, dos países de impronta progresista que parecen ser los más sólidos en el mantenimiento de sus propuestas de política económica. También una reseña diferenciada para el caso de Venezuela y Ecuador; así como para los demás países que integran el segundo grupo mencionado.

Finalmente se piensa y concluye, sobre el mayor o menor grado de vulnerabilidad de los cambios acaecidos en el primer grupo, con especial énfasis en la sostenibilidad de los resultados socio-económicos logrados, observando ciertas líneas prospectivas a partir de estas coyunturas.

Los 7 capítulos en los que se expone el presente trabajo, dan cuenta de sus objetivos específicos. El primero “La distribución y el mercado de fuerza de trabajo”, la observación de indicadores que descriptivamente reseñan los importantísimos cambios acaecidos en esos 10/15 años de progresismo en América Latina. El capítulo segundo “El capital y su movimiento” busca describir y analizar, especialmente las entradas y direcciones del capital, fundamentalmente como Inversión Extranjera Directa (IED); en el tercero, y en dos planos diferentes de esencialidad (formas de propiedad y formas productivas). Luego examinamos los cambios producidos en la estructura económica de los países enmarcados en los procesos progresistas de los últimos años, agregándose el análisis de las cuentas fiscales, el balance de pagos y la deuda externa. Planteándonos como objetivo particular número 5 el estudio del ciclo de la crisis y específicamente al caso uruguayo en el marco del planteo de “Consolidación Fiscal”. Se agrega, y dada la importancia para el análisis en capítulo aparte, el análisis del ciclo en la región, sumado a los cambios políticos sucedidos en Argentina y Brasil y la re-implantación del viejo, aunque renovado modelo neo liberal, de donde resurge la importancia de la comparativa en términos regionales.

.....

*** Diego Reyes**

Equipo de asesoramiento, investigación y formación en Economía "EconomíaPolítica.uy". Montevideo, Uruguay

*** Héctor Tajam**

Equipo de asesoramiento, investigación y formación en Economía "EconomíaPolítica.uy". Montevideo, Uruguay

*** Joaquin Sequeira**

Equipo de asesoramiento, investigación y formación en Economía "EconomíaPolítica.uy". Montevideo, Uruguay

Resumen de ponencia

TLCAN MÉXICO: CAPITALISMO NEOCOLONIAL DEL SIGLO XXI, ENTRE EL DESPOJO Y LA SUPEREXPLOTACIÓN

*Josefina Morales Ramírez

Las características estructurales del capitalismo del subdesarrollo y la dependencia son históricas, si bien mantienen su función dependiente en el desarrollo del capitalismo mundial éstas se reproducen con diversas modalidades en las diferentes etapas del imperialismo.

Los clásicos del pensamiento latinoamericanos enfatizaron varias características del capitalismo del subdesarrollo y la dependencia: la acumulación expoliadora, parcial, desnacionalizadora, con bajas tasas de crecimiento, y entrelazada subordina y estructuralmente a la acumulación imperialista, al mercado mundial. Una utilización despilfarradora del excedente, rentista, en gran medida improductiva y enviada hacia el exterior. Proceso que señala con énfasis Alonso Aguilar, por ejemplo.

Para Marini, una característica del proceso de acumulación dependiente es la fractura del ciclo de reproducción del capital al definirse aquí la fase de producción y generación de valor y ocurrir la realización, el consumo, en los países imperialistas.

Característica que a su vez define la superexplotación del trabajo al pagarlo por debajo de su valor.

La estructura económica incapaz de satisfacer las necesidades de un mercado interno, fue definida en gran parte, en la primera fase del capitalismo latinoamericano, como primario exportadora y, en la mayoría de los casos, como monoprodutora y monoexportadora con creciente participación del capital extranjero, ya en el petróleo u otros minerales, en plantaciones o en las industrias básicas.

Con el desarrollo industrial, con un capitalismo de Estado en la mayoría de nuestros países, se configura una industria agroalimentaria y de bienes de consumo sin desarrollar una industria básica de maquinaria y equipo. La dependencia se reproduce así en la base más dinámica del capitalismo con la fuerza de las empresas transnacionales que controlan el mercado interno de nuestros países al tiempo que importan insumos y maquinarias industriales y se trunca, diría Fajnzylber, el proceso de industrialización capitalista tradicional.

La fase actual del imperialismo: crisis, transnacionalización, financierización, depredación y despojo

En medio de la crisis de fase iniciada a principios de los años setenta, el gran capital monopolista empuja una serie de transformaciones en su proceso todo de dominación y explotación, multiplicándose las contradicciones en la competencia intermonopolista e interimperialista. Crisis cuyas dimensiones multidimensionales conforman una crisis civilizatoria.

Destaco tres características del proceso de acumulación monopolista:

1) La reestructuración del proceso productivo y del trabajo a escala global con la fragmentación y dispersión del proceso, definiendo cadenas monopolistas globales de

valor y una división internacional del trabajo con nuevas características de la superexplotación que opera a diversas escalas.

2) La transformación de la célula del capital monopolista, la empresa trasnacional hoy convertida en una telaraña planetaria, al mismo tiempo que la financierización se vuelve determinante en el proceso de reproducción con características cada vez más rentistas y especuladoras, y su internacionalización avanza depredadora con nuevas formas de acumulación originaria, denominadas por Harvey acumulación por despojo.

3) Un proceso de acumulación criminal, mafioso, expresión extrema de la acumulación por desposesión.

El trabajo fragmentado y nuevas modalidades de explotación

La nueva división internacional del trabajo, particularmente en el sector manufacturero, con el proceso de fragmentación de la cadena de producción y el traslado de los eslabones intensivos en fuerza de trabajo hacia los países subdesarrollados con bajísimos salarios, conocidos desde hace más de medio siglo como la maquila, se profundiza en la mundialización y, a partir de las dos últimas décadas, con la incorporación de China en el mercado mundial.

La maquila es un fragmento de la producción, caracterizado por el ensamble de partes importadas para su exportación, que agrega poco valor y que se realiza en diversas regiones del mundo en condiciones de superexplotación de la fuerza de trabajo y de liberalización extrema. Se localiza en los países subdesarrollados y adquiere expresiones de los viejos enclaves primario exportadores del capitalismo de principios del siglo XX, marcando una superespecialización a sus espacios industriales.

Tres son los ejes sobre los que descansa la actividad maquiladora en nuestros países: la sobreexplotación de la fuerza de trabajo, las facilidades de acceso al mercado estadounidense adonde se destina su producción; y las políticas públicas que definen las condiciones de excepcionalidad fiscal y múltiples apoyos y subsidios y que a través de las devaluaciones abaratan el precio internacional de la fuerza de trabajo local.

Paralelamente se registran cambios fundamentales en el proceso de trabajo que afectan a los derechos de los trabajadores que fueron blanco de las transformaciones del capital desde la crisis de los años setenta.

Este ataque se va formalizando con la elaboración en los noventa de un nuevo código de conducta de las trasnacionales, un decálogo del trabajo, que reduce al mínimo los derechos del trabajo y que se va imponiendo en nuestros países con la maquila, acompañado de auditores externos, no estatal-nacionales, del trabajo.

El trabajo y la superexplotación en México bajo el TLCAN

El Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN) es una de las respuestas del capital monopolista trasnacional (mexicano y extranjero) a la crisis. Bajo el TLCAN México consolida una reestructuración industrial marcada por la privatización de las empresas estatales que provocó la desarticulación de las cadenas productivas alcanzadas en la etapa de la sustitución de importaciones (agroalimentarias, minero-metalúrgicas, petróleo-petroquímica, incipiente industria automotriz, entre otras); la apertura al capital extranjero y el consecuente encadenamiento a la cola de las cadenas trasnacionales de valor.

La liberalización sin límite, la drástica caída de los aranceles, impone en gran parte un proceso maquilizador a la industria en su conjunto, paralelo a la migración de más de 12 millones de trabajadores mexicanos sin papeles a Estados Unidos.

Con el TLCAN también se polarizó y fragmentó, estratificó, aún más el mercado de trabajo, con cerca de las dos terceras partes de los trabajadores en la economía informal, sin prestaciones ni seguridad social y con uno de los salarios mínimos más bajos del mundo.

La maquila tradicional, creció significativamente en los primeros siete años del TLCAN: de estar localizada en los doce municipios de la frontera norte, a principios de los años ochenta, se dispersa hasta más de 180 a finales de siglo. En octubre de 2000 se registraron 3 590 establecimientos y 1 347 803 trabajadores.

Las condiciones de trabajo en la maquila son de una precariedad extrema y sólo pueden ser caracterizados como de superexplotación acompañada de una baja productividad, por el bajo valor agregado, con una productividad creciente en términos del volumen físico de la producción.

El salario es una décima parte del estadounidense, por hacer una ilustración, y es insuficiente para garantizar la reproducción de la fuerza de trabajo. El salario está definido por una cuota básica de producción, que se eleva continuamente, más un bono de productividad por superar esa cuota, lo que lleva a extender la jornada de trabajo sin remuneración de horas extras. Desde hace más de una década se generaliza las jornadas de cuatro días de doce horas por tres días de descanso.

La maquila fue uno de los medios de la incorporación de la mujer al mercado de trabajo industrial, ya que en sus inicios más del 80% de los trabajadores eran mujeres, cuando predominaba la industria de la confección y la electrónica. Al incorporarse, en los años ochenta la maquila de autopartes los hombres incrementan su actividad en el sector y actualmente prácticamente hay una participación igual por sexo.

Las condiciones de trabajo se destacan, además, por su parcial sindicalización, mayoritariamente con contratos de protección.

A partir de la crisis del 2008-2009 se inicia una nueva ofensiva del capital contra el trabajo a nivel internacional, y en México ésta se realiza con la contrarreforma a Ley Federal del Trabajo de 2012 y con sus leyes reglamentarias de hace dos años. Y hoy pende la amenaza de una precarización extrema y pérdida absoluta de derechos del trabajo con la más retrógrada reglamentación del trabajo.

.....

* Josefina Morales Ramírez

Instituto de Investigaciones Económicas . Universidad Nacional Autónoma de México - IIEC/UNAM. México, D.F., México

Resumen de ponencia

UM RELATO ETNOGRÁFICO SOBRE A MENTALIDADE DO BUEN VIVIR DO EQUADOR: "MOVIMENTO DE RESISTÊNCIA" COMO ALTERNATIVA AO DESENVOLVIMENTO

*Carlos Eduardo Panosso

Introdução

Esta apresentação consiste num estudo da mentalidade de uma “sociedade do bom viver” como alternativa ao Desenvolvimento - o Buen Vivir no Equador - a partir do método etnográfico. Isso porque a ideia de “desenvolvimento” que tem orientado as sociedades ocidentais tem sido fortemente marcada por crises que vão do funcionamento instável da economia propriamente dita às questões sobre a sustentabilidade ambiental e social. É necessário, portanto, revisar o que se espera do desenvolvimento, a partir de outros modos de vida que não o almejam. Assim, este estudo é feito a partir de observações de campo que são parte integrante dos trabalhos que tiveram como resultado uma tese de doutorado. Trata-se, portanto, de um relato, com um “olhar etnográfico” sobre a mentalidade dos contexto social escolhido supracitado, bem como uma análise dos elementos apresentados no trabalho de campo que poderiam conceituar tal contexto social como uma alternativa ao desenvolvimento e como “movimento de resistência” ante o contexto do capitalismo global. Além do método etnográfico, são utilizadas as teorias do “decrescimento” (Serge Latouche), da “simplicidade voluntária” (Paul Ariès) e o “antiprodutivismo” (André Gorz) para entendê-lo como tal.

As alternativas ao Desenvolvimento

Em diferentes partes do planeta, algumas sociedades ou comunidades, de origem ocidental ou não, entenderam que o modelo de desenvolvimento aplicado pelo capitalismo, este baseado no crescimento econômico desenfreado em nome do progresso com uma premissa de viver melhor não será capaz de atender todas as demandas advindas de tais prerrogativas. Surgem então propostas de vida comunitária com base em outros pressupostos, tais como: vida em comunidade, sustentabilidade em todos os seus sentidos (ambiental, econômico, social e cultural), valorização da cultura local e das tradições, de seus patrimônios tangíveis e intangíveis, consumo consciente e, em alguns casos, o próprio decrescimento econômico.

El Buen Vivir: uma perspectiva não ocidental do que significa bom viver

A perspectiva do bom viver (Sumak Kawsay, Buen Vivir) remete aos povos ancestrais andinos. Trata-se uma mentalidade pré-capitalista e, num certo sentido, anti e pós desenvolvimentista. É um modo de vida que “resiste” ao contexto de globalização e que precisa ser estudado e respeitado.

O “olhar etnográfico”

O presente trabalho tem um cunho etnográfico e busca captar in loco o sentido de desenvolvimento ou bom viver no contexto social escolhido. A etnografia é um método clássico na antropologia capaz de captar tal sentido. Ele se constrói pela descrição da sociedade em questão, bem como pela tradicional “observação participante”, elaborado por Bronislaw Malinowski, além de técnicas como a “descrição densa” e o “saber local” de Clifford Geertz, estas também calcadas na convivência com o povo estudado e a experiência junto a sociedade vivida pelo pesquisador.

O trabalho de campo e o exercício de aproximação da realidade

O relato de campo que fizemos é importante para inaugurar uma série de questões sobre os lugares em que o pesquisador esteve. Esse foi o momento de aproximação da teoria com a realidade. Assim, a partir, deste relato, é lançada uma série de questões e observações (além do “olhar etnográfico” mais amplo), ampliando um pouco a lente para falar de coisas mais específicas e entender por que poderíamos chamar a comunidade que estudamos de “Movimento de Resistência”. Quer-se dizer que buscamos falar um pouco das características desses lugares. Todavia, isso que chamamos de “análise” não possui qualquer caráter conclusivo. É proposital de nossa parte apenas firmar um caminho e referencial teórico-crítico e continuar, de alguma forma, trabalhando com tais questões para além deste artigo.

Considerações finais

O que se tem a dizer sobre este item do trabalho, é que este artigo possui um caráter pouco conclusivo. Dizemos nessa parte que todo o trajeto para a construção do trabalho nos serve como reconhecimento de um caminho metodológico, mas, sobretudo, teórico e crítico que nos servirá para além deste artigo. Desse modo, tratar o Buen vivir como um “movimento de resistência” é apenas uma suposição levantada em campo e ventilada pelas teorias com as quais trabalhamos. Assim, o que se busca é dialogar sobre esta hipótese.

.....

* Carlos Eduardo Panosso

Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia do Tocantins IFTO. Palmas, Brasil

Resumen de ponencia

UMA PROPOSTA METODOLÓGICA PARA O ESTUDO DO DESENVOLVIMENTO HUMANO COM BASE NO CONCEITO DE SUSTENTABILIDADE

*Elizabeth Borelli

Novas metodologias de mensuração de indicadores de desenvolvimento humano surgem como um desafio no século XXI, uma vez que aqueles baseados, meramente, em expectativa de vida, educação e produto interno bruto não conseguem refletir, fielmente, os padrões de vida da população. Há, portanto, elementos subjetivos a serem considerados, de forma que, uma abordagem acerca de desenvolvimento humano inclua, necessariamente, aspectos econômicos, sociais e ambientais. Esta proposta tem por objetivo debater novas metodologias de análise da qualidade de vida, incluindo o conceito de sustentabilidade e sua mensuração, conjugando parâmetros sociais, econômicos e ambientais, para uma melhor fundamentação conceitual.

Se, por um lado, os indicadores econômicos e sociais já podem ser considerados sedimentados, os indicadores de sustentabilidade possuem uma história mais recente, requerendo uma análise comparativa, o que justifica a preocupação com o tema. Para tanto, será realizada uma revisão da literatura, de forma a se contextualizar as questões de desenvolvimento humano e sustentabilidade, contrapondo o debate crescimento versus desenvolvimento, para, a partir daí, serem apresentadas formulações alternativas, visando melhorias na qualidade de vida da população. A expansão recente dos centros urbanos e, principalmente, das regiões metropolitanas brasileiras, foi marcadamente influenciada pela crescente substituição do papel das indústrias, na geração de riqueza e de empregos, pelas atividades terciárias de comércio e serviços ligados em grande parte ao capital financeiro e a modernas tecnologias de informação e comunicação.

No final da primeira década do século XXI, as cidades passam a contar com novos desafios, como a questão das mudanças climáticas e novas dinâmicas econômicas. Assim sendo, faz-se necessário incorporar novos instrumentos de gestão urbana, uma vez que as pressões sobre o meio ambiente englobam um complexo conjunto de fatores de ordem econômica, social e política, com significativas transformações no espaço urbano, gerando impactos ambientais e sociais.

Nesse sentido, os sistemas de indicadores são instrumentos hábeis para viabilizar diagnósticos e orientar a proposição e a avaliação das políticas públicas, envolvendo o conceito de desenvolvimento que, nesta proposta, se fundamenta teoricamente no paradigma do desenvolvimento humano, de Mahbub Ul Haq e Amartya Sen, incluindo-se a questão da sustentabilidade em sentido amplo.

O século XXI vem se caracterizando por profundas mudanças decorrentes de novos modelos de gestão socioambiental, com base no trinômio capital, meio ambiente e justiça social, fundamentando-se na evolução do conceito de desenvolvimento

sustentável, com foco no meio ambiente, para o de sustentabilidade, no qual são contemplados, além do meio ambiente, a sociedade e o capital. Assim, é necessário que a gestão da sustentabilidade no âmbito dos países seja facilitada, estimulada e fomentada pelos seus governos, legitimados por formas democráticas de escolha. Nesta proposta, a abordagem da mensuração do conjunto de indicadores será feita em torno das dimensões: educação, renda, saúde, trabalho, sustentabilidade e vulnerabilidade social, eleitas com base nas discussões que vêm acontecendo desde a criação do Programa das Nações Unidas para o Meio Ambiente - PNUMA, em 1972, passando pelo relatório Nosso Futuro Comum, elaborado pela Comissão Brundtland, em 1987, e ainda, pela Conferência das Nações Unidas sobre o Meio Ambiente e o Desenvolvimento, que aprovou o documento Agenda 21. Neste, que se constitui num conjunto de ações para a proteção do planeta e para o seu desenvolvimento sustentável, as ações preconizadas abrangem a sociedade como um todo, nas suas diferentes formas de organização.

A análise aqui apresentada pode ser considerada um reflexo, mesmo que de forma simplificada, da mudança nas formas de se medir desenvolvimento e sustentabilidade, propostas pelos teóricos do desenvolvimento humano, bem como das metodologias apresentadas anteriormente.

Parte-se da premissa da utilização de dados de forma desagregada, com o intuito de se refletir os aspectos de equidade e de distribuição, bem como buscar uma análise que não se baseie unicamente numa dimensão.

O debate sobre a temática do desenvolvimento permanece intenso e aberto. Mahbub Ul Haq apresentou a perspectiva de desenvolvimento humano enfatizando as escolhas das pessoas, e de suas análises surgiu o IDH, indicador que passou a ser utilizado como alternativa ao PIB, para a mensuração do desenvolvimento humano.

Amartya Sen contribuiu com a análise a partir de uma perspectiva do desenvolvimento como liberdade centrada nas pessoas, que de acordo com o autor “devem ser movidas para o centro do palco” e consideradas tanto como os meios, como os fins do desenvolvimento.

Os conceitos de desenvolvimento humano sustentável estão ainda em aberto e o debate colabora para o aperfeiçoamento das mensurações e métricas, resultando, consequentemente, em políticas econômicas, públicas e sociais mais eficientes.

.....

* Elizabeth Borelli

*Programa de Estudo Pós-Graduados em Ciências Sociais da Pontifícia. Universidade Católica de São Paulo - PEPG/PUCSP.
São Paulo, Brasil*

Resumen de ponencia

UN ANÁLISIS DE LA RESTRICCIÓN EXTERNA DE LA ARGENTINA A TRAVÉS DE SUS ELASTICIDADES AGREGADAS DE COMERCIO EXTERIOR (1997-2017)

*Florencia Fares

*Guido Zack

*Martin Gentili

En términos generales, las restricciones de presupuesto indican las posibilidades que posee cada uno de los agentes en una economía con derechos de propiedad, dados los ingresos y, en el corto plazo, sus ahorros y capacidad de endeudamiento. Asimismo, bajo el supuesto de que en el largo plazo todas las deudas deben ser saldadas, las restricciones de presupuesto limitan aún más los gastos a solo los ingresos. Cabe destacar que no revelan las decisiones o el comportamiento de los agentes, sino simplemente sus márgenes de acción. En efecto, una familia, una empresa o el mismo sector público no tienen la posibilidad de gastar por encima de sus ingresos, ahorros y lo que pueda pedir prestado.

Cuando se analiza una economía doméstica, buena parte de los gastos de algunos agentes son ingresos de otros. En efecto, tanto las familias, las empresas como el sector público realizan transacciones consigo mismos así como entre ellos. Por ejemplo, la compra de bienes suele ser un gasto de las familias y un ingreso de las empresas; el pago de impuestos, un gasto de las familias y las empresas y un ingreso del sector público; el pago de transferencias, un gasto del sector público y un ingreso de las familias y empresas. Todas estas transacciones, si bien influyen en las restricciones de presupuesto de cada uno de los agentes de manera individual, no lo hacen cuando se analiza la restricción de presupuesto de la economía doméstica, ya que -como el gasto de uno es el ingreso de otro- se cancelan mutuamente.

De esta manera, la restricción de presupuesto que enfrenta una economía doméstica es en relación al resto del mundo y se contabiliza a través de la balanza de pagos. Sus ingresos son las exportaciones, los préstamos en moneda extranjera que sea capaz de conseguir y los intereses que cobre por préstamos que haya concedido previamente también en moneda extranjera. Sus gastos son las importaciones, los préstamos en moneda extranjera que pueda otorgar y los intereses en divisas que deba pagar. En el largo plazo, es decir, una vez que todos los préstamos se hayan cancelado, los ingresos de la restricción de presupuesto de la economía doméstica son únicamente las exportaciones, mientras que los gastos son las importaciones. En otras palabras, la restricción de presupuesto de largo plazo de la economía doméstica está representada por el balance comercial de la balanza de pagos.

Cuando una economía crece, aumenta su producción y, por lo tanto, sus ingresos y activos. Esta expansión de la restricción de presupuesto de la economía doméstica, como no podía ser de otra manera, incrementa también los gastos. Tanto los nuevos ingresos como los gastos producto del crecimiento pueden realizarse dentro de la

economía doméstica o bien con el resto del mundo. Si ambos flujos se limitan al mercado local, entonces el crecimiento de la economía no tendría más límites que la reproducción de los factores de producción y la productividad. Sin embargo, si hay participación de agentes externos en estos flujos, entonces puede haber un límite más estrecho al crecimiento, dado por la restricción de presupuesto de la economía doméstica.

En efecto, si la nueva producción se destina principalmente al mercado interno, pero los nuevos gastos se realizan en su mayor parte en el mercado externo, entonces antes de que opere la restricción al crecimiento por el aumento de los factores de producción y la productividad, puede operar la denominada restricción externa. Esta se efectiviza básicamente cuando una economía importa más de lo que exporta y, como sucede por definición en el largo plazo, el resto del mundo no está dispuesto a financiar el déficit comercial. Asimismo, la restricción externa suele presentarse con mayor frecuencia en economías poco desarrolladas, las cuales requieren de numerosos insumos y bienes de capital importados para aumentar la producción, mientras que esta no es adquirida por agentes externos.

En este capítulo se hace un análisis de la restricción externa de largo plazo de la Argentina, una economía poco desarrollada cuyo aumento de la producción no tiende a exportarse, mientras que requiere de importaciones para crecer. El análisis se realiza a través de las elasticidades de comercio exterior, es decir, mediante el estudio de la sensibilidad de las importaciones y exportaciones frente a las variaciones del ingreso de la Argentina y del resto del mundo, respectivamente, y de los precios relativos entre la producción local y extranjera.

.....

*** Florencia Fares**

Universidad Nacional de San Martín - UNSAM. San Martín, Argentina

*** Guido Zack**

Universidad Nacional de San Martín - USNAM. Capital Federal, Argentina

*** Martín Gentili**

Universidad Nacional de San Martín - USNAM. Capital Federal, Argentina

Resumen de ponencia

WORKFARE SEM WELFARE: PENSANDO AS TRANSFORMAÇÕES DO ESTADO NO CONTEXTO DA CONSTRUÇÃO INTERROMPIDA

*Richard Lins

Nas diversas leituras acerca da interlocução histórico-concreta entre o capital, território e sociedade, são muitos paralelos acerca do papel das instituições e/ou dos modos de regulação na construção de diferentes padrões de acumulação e, conseqüentemente, numa variação de coerências estruturadas de reprodução de tal formação espaço-tempo, principalmente, daquilo que definiu-se chamar de fordismo e de Welfare State. Em paralelo, têm-se as abordagens das décadas de 1950, 1960 e 1970, que buscaram compreender as particularidades de nosso capitalismo subdesenvolvido, periférico e dependente com uma perspectiva desde o Sul, apresentando os processos exógenos (encaixe dentro da divisão internacional do trabalho) e endógenos (as alianças conservadoras das elites nacionais) que não possibilitaram as reformas de base para a instituição plena de um Estado de Bem-Estar e, conseqüente, do exercício da própria cidadania. Tais interpretações, extremamente ricas, têm entrado constantemente em desuso devido a ascensão das ontologias semiologizadas, pós-estruturais e/ou pós-modernas, que negam a possibilidade de compreensão do movimento de desenvolvimento desigual e combinado do capital em sua totalidade de forma relacional. Em paralelo, se acompanha, através de modelos disseminados pelos think tanks e por agências multilaterais diversas, a adoção de estratégias de desenvolvimento local que abandonam as leituras estruturais, e não articulam as diversas escalas de modo relacional, de maneira a naturalizar os processos de neoliberalização, da globalização, da relativização das escalas, bem como, das lógicas competitivas pela ingressão nas cadeias globais de valor nos discursos e práticas políticas e institucionais.

Atualmente, autores anglo-saxões da geografia econômica têm articulado as leituras institucionais, regulacionistas e das relações escalares, a fim de compreender como as diversas destruições criativas que territorializam e desterritorializam coerências escalares têm continuamente, de forma complexa, contraditória e variada no tempo e no espaço, conformado transformações diversas nos Estados nacionais a partir da autonomia relativas de escalas diversas, de forma a construir a leitura de uma variação de urbanizações, metropolitanizações, regionalizações e/ou nacionalizações de capitalismos. Nesse sentido, os Estados Nacionais de Bem-Estar Keynesianos têm sido, de forma plural, transmutados para Regimes Schumpeterianos de Workfare Pós-Nacionais. Essa nova formação histórico-concreta acaba por relativizar a coerência dos Estados nacionais, alterar o status de cidadão para o de consumidor, além de assumir uma postura competitiva na busca de atrair capitais em circuitos diversos. Esse processo de desmonte e transformação tem se dado com especial intensidade nas escalas locais e regionais, de modo que estas coerências

escalares, através de certa autonomia, têm se tornado arenas estratégicas para minar os Welfare States através de uma série de re-regulamentações e/ou busca de coalizões específicas que buscam estabelecer sua própria base espaço-tempo de demanda efetiva.

Tais abordagens anglo-saxãs, porém, carecem de olhares sobre as particularidades do capitalismo subdesenvolvido, periférico e dependente. Inclusive, seja por um complexo de colonialidade do saber e/ou devido aos processos supracitados de abandono de nossas interpretações originais clássicas, têm sido aplicadas para interpretar os processos de neoliberalização e globalização da condição latino-americana sem levar em conta as especificidades de tal formação, seja nas concretudes de nossa formação escalar, o papel de nossa inserção nas cadeias globais de valor, bem como, as cicatrizes históricas de tais processos sob nossas formações sociais em geral.

Partindo desses pressupostos, tal escrito tem como escrutínio estabelecer uma conversa com as abordagens do Norte, e renovar o pensamento crítico latino-americano com uma perspectiva desde o Sul, através da fricção entre essa leitura, e as contribuições acerca do capitalismo subdesenvolvido, periférico e dependente. Pretende-se, assim, tendo como base a intermediação histórico-concreta de nosso capitalismo, mais do que construir respostas e saídas conspiracionistas, estabelecer questionamentos para como se dá o processo de desmonte do Estado desenvolvimentista através dessas transferências de políticas na abertura neoliberal, elevando os graus de indagação acerca de tal processo e contribuindo para o direcionamento da abordagem.

.....

* Richard Lins

Instituto de Pesquisa e Planejamento Urbano e Regional . Universidade Federal do Rio de Janeiro - IPPUR/UFRJ. Rio de Janeiro, Brasil

Resumen de ponencia

¿CÓMO FINANCIAR UNA ECONOMÍA FEMINISTA? REPENSANDO EL COSTEO LA POLÍTICA SOCIAL ARGENTINA DESDE UNA PERSPECTIVA FEMINISTA.

*Lucia Cirimi Obon

Tras décadas de lucha feminista, existe hoy cierto consenso de que los gobiernos deben implementar políticas públicas para reducir las desigualdades de género. Sin embargo, ese consenso no necesariamente se refleja en la práctica ya que las políticas de socialización del cuidado (siendo este uno de los principales factores explicativos de las desigualdades económicas de género) son vistas como costosas o deficitarias. De allí surge la pregunta: ¿Cómo podría sostenerse económicamente una verdadera “economía feminista”? Es decir, una economía donde se apliquen una batería de políticas con perspectiva de género y en donde el cuidado esté socializado y remunerado. Este trabajo se propone reflexionar en torno a tal pregunta, exponiendo los avances y las discusiones en el campo teórico de la economía feminista, así como algunas aproximaciones puntuales a la situación en el caso argentino.

Durante el primer decenio del siglo XXI se han consolidado dos elementos que ponen en jaque a los esquemas de financiamiento de política social tal cual los conocemos. El primero es la expansión de modelos productivos con alto contenido de flexibilidad y precariedad laboral, aún en contextos de crecimiento económico. De allí que la existencia de puestos de trabajo formales y estables en el largo plazo esté pasando a ser la excepción más que la regla (OIT, 2015). Esto desafía la base de la política social estrictamente basada en contribuciones de empleadores y empleados y ordenada a través de la inserción laboral y profundiza las falencias que este tipo de sistemas ya presentaban tanto en su capacidad de recaudar como en su capacidad de cubrir al total de la población.

El segundo elemento que pone en jaque al sistema de política social es la creciente concientización, proveniente de la academia y del activismo feminista, acerca de la débil presencia del Estado en la organización social del cuidado, es decir, en la forma en que, “interrelacionadamente, las familias, el Estado, el mercado y las organizaciones comunitarias producen y distribuyen el cuidado” (Rodríguez Enriquez & Marzonetto, 2016 p. 105), y las consecuencias que ello tiene en términos de equidad de género. La economía feminista plantea que tanto la teoría económica como los Estados de Bienestar característicos del siglo XX excluyeron a las tareas de cuidado de su ámbito de estudio y de intervención (Lewis, 1997) y las asumieron como una responsabilidad natural femenina (Agarwal, 1997), negándose así a reconocerlas como un trabajo, como una necesidad y por lo tanto como parte fundamental de la política social (Razavi, 2007). Por el contrario, la política social se basó en el modelo del hombre proveedor del hogar (Elson & Cagatay, 2000; Lewis & Giullari, 2005), entendiendo que

al otorgar beneficios al hombre trabajador formal que es jefe de hogar, la seguridad social también alcanzaría al resto de la familia. Hoy el modelo del hombre proveedor ya no es posible ni deseable. En su lugar, la economía feminista está planteando un enfoque de política social “transformadora” que reconozca y redistribuya el cuidado, que ordene las políticas macroeconómicas de acuerdo a los objetivos sociales (Elson & Cagatay, 2000) que busque el bienestar y la justicia distributiva a través de políticas transformadoras y no simplemente paliativas (Esquivel, 2014).

Parece entonces que existe una clara presión a ampliar la cobertura de políticas sociales no contributivas, ya que tanto los trabajadores informales como la economía del cuidado no tributan (directamente) o al menos no en la forma simplista que hoy ello es entendido. En la práctica, este fenómeno puede verse en las reformas que acontecieron en la política social sudamericana de la última década, donde el sistema contributivo se vio forzado a ceder frente al incremento de las desigualdades sociales: desde la extensión a rentas por la vejez universales (Ecuador, Bolivia) o semi universales (Argentina) no contributivas, hasta los programas de transferencia de ingresos condicionada (De Britto, 2008). La política social, históricamente construida en relación con el mercado de trabajo, se vio obligada a desmembrarse para trabajar sobre el universo informal, desocupado e inactivo y, al mismo tiempo, indirecta e inintencionadamente, sobre una parte del universo del cuidado (Antonopoulos, 2013; Molyneux, Jones, & Samuels, 2016).

En Argentina, la extensión de los beneficios no contributivos estuvo íntima y confusamente ligada al mundo del cuidado, aunque nunca se presentó a esta temática como el objetivo principal de dichas políticas (Pautassi, Arcidiácono, & Straschnoy, 2014; Tabbush, 2009). Ejemplos de ellos son la moratoria previsional, en la práctica (y por su uso) llamada “jubilación de amas de casa”, o la extensión de las asignaciones por hijo a trabajadores informales y desocupados, recibida por una mayoría de mujeres “inactivas” en las estadísticas, pero activas en las tareas de cuidado del hogar. Sin embargo, estas modificaciones, así nuevas iniciativas que hoy se debaten a nivel legislativo para distribuir la carga de cuidado, son cuestionadas y/o limitadas por la ortodoxia fiscal, que plantea las limitaciones que tendría el Estado para mantenerlas en el tiempo, toda vez que hacen aparecer a los indicadores tradicionales de solvencia como deficitarios.

Mientras que predomina una idea de que países en desarrollo no pueden aspirar a grandes reformas en esta esfera (Barrientos, 2015) surgen incipientes estudios como el realizado por Ortiz et al. para la OIT donde, contabilizando fuentes no tradicionales de financiamiento, se demuestra como esas economías si tienen espacio fiscal para tales reformas (Ortiz, Cummins, & Karunanethy, 2015). Además, las políticas que financian el cuidado trabajan sobre costos y beneficios sociales que tampoco suelen ser considerados. ¿Cómo se puede avanzar hacia otro esquema que sí los incluya? ¿Cómo lo han hecho otros países? ¿Puede la Argentina hacerlo? Estas son algunas de las preguntas que se contestaran en el trabajo y en la ponencia para imaginar juntxs una verdadera economía feminista.

.....

* Lucia Cirmi Obon

CENTRO INTERDISCIPLINARIO PARA EL ESTUDIO DE POLÍTICAS PÚBLICAS CIEPP. Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

¿INVERSIÓN O GASTO EN EDUCACIÓN? FALACIAS EN LA DETERMINACIÓN DEL PRESUPUESTO

*María Liz Palacios Duarte

Esta investigación permite realizar un abordaje prospectivo del presupuesto destinado a la educación en Paraguay, a partir del análisis de datos y estimaciones de años anteriores, su composición y su proyección hacia el futuro inmediato considerando los factores que determinan su definición como parte del Presupuesto General de Gastos de la Nación, en el marco de las exigencias legislativas a nivel nacional y las recomendaciones de organismos internacionales, como criterios de argumentación para solicitar aumentos para el sector.

Si bien la Constitución Nacional establece que la educación es responsabilidad de la sociedad y recae en particular en la familia, en el municipio y en el Estado, abordaremos en primer término el Ministerio de Educación y Ciencias, como entidad rectora que se constituye en un foco de estudio de matices políticos, sociales y económicos donde convergen problemáticas de índole igualmente variada, debidas fundamentalmente a la composición de sus recursos humanos y las marcadas injerencias políticas que lo afectan, entre otros factores.

El gasto público en educación incluye, según el Instituto de Estadística de la Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura (UNESCO), el gasto del gobierno en instituciones educativas (públicas y privadas), administración educativa y subsidios para entidades privadas (estudiantes/hogares y otras entidades privadas). Por otra parte indica que la distribución del gasto gubernamental en educación permite ver la prioridad que el gobierno asigna a educación en relación con otras inversiones, así como el compromiso del gobierno para invertir en capital humano.

En este sentido, la Agenda Educativa 2013-2018 constituye una referencia que considera el gasto social en el contexto del gasto público, y la relación del gasto en educación con el Producto Interno Bruto (PIB), noción esta que también merece una revisión exhaustiva. También se consideran las propuestas legislativas en cuanto a financiamiento de la educación a nivel nacional e internacional, y se analizan finalmente algunas falacias en la determinación del presupuesto tras el estudio de la distribución económica de los fondos presupuestarios autorizados para el funcionamiento del servicio educativo, con una visión integral de sus componentes y la definición de relaciones causales entre dimensiones y factores de incidencia, de modo tal que es posible identificar tendencias y contraponer políticas factibles.

En los países de la región las instituciones han pasado por diferentes procesos de reforma de la Administración Pública, sin embargo, los parámetros institucionales que definieron cada proceso fueron impulsados por diferentes factores coyunturales, argumentados e interpretados con diferentes teorías.

En todos ellos, las discontinuidades gubernamentales han generado discontinuidades

en las políticas y en la ejecución de planes, programas y proyectos. En nuestro país esta situación es verificable como un proceso cíclico de problemáticas que asumen las instituciones, principalmente el sector educativo, teniendo como supuesto horizonte el mejoramiento de la calidad del gasto público y la responsabilidad fiscal. Es importante comprender que el grueso del gasto social, es decir, el destinado a educación, salud, familia e hijos y edad avanzada, no debiera ser dependiente del ciclo económico. (Armijo, 2014).

Si vinculamos costos, el análisis se orienta hacia escenarios que ratifican la necesidad de contar con información de calidad, si abordamos los ingresos fiscales y el PIB, se necesita de cálculos más serios en base a estudios más precisos en el ámbito de la economía de la educación. Para este fin es crucial el fortalecimiento de los sistemas de información y de las estadísticas educativas. En un país donde existe un alto nivel de evasión fiscal, donde el mercado comercial informal interno y en zonas fronterizas adquiere grandes dimensiones, donde el último censo de población no ha tenido resultados fiables, es difícil generar estimaciones, registros y cálculos igualmente fiables para determinar un presupuesto integral.

El modelo de financiamiento educativo vigente en nuestro país, se mantiene casi invariable hace más de veinte años, no solo se verifica una clara disociación entre gastos corrientes e inversión sino además es posible identificar la sedimentación de un fenómeno cíclico que debe detenerse y cambiar de sentido, poniendo en la mira de las prioridades una educación de calidad para la población en todos los niveles y modalidades del sistema educativo nacional. Esto no será posible mientras no se determine un diagnóstico certero, que se sostenga en datos confiables y proyecciones conscientes para determinar un verdadero presupuesto.

.....

*** María Liz Palacios Duarte**

Departamento de Ciencias Sociales. Facultad de Filosofía y Ciencias Humanas . Universidad Católica Nuestra Señora de la Asunción - DCS/UCA. Asunción, Paraguay

Resumen de ponencia

¿LA CRISIS SUBPRIME, DESENLACE O METAMORFOSIS DE LA ETAPA NEOLIBERAL? ANÁLISIS DE LAS TENDENCIAS DEL SISTEMA ECONÓMICO MUNDIAL ENTRE 2008-2015

*Igal Kejsefman

El presente trabajo se enmarca en una reflexión más amplia, en vistas a realizar la tesis de Doctorado, en torno al impacto de la crisis económica internacional de 2008 en la acumulación de capital en Argentina. Debemos hacer notar que la mayor parte de los análisis que abordan el sector externo y la inserción internacional de Argentina se concentran en la descripción fenoménica de la mediación con la economía mundial, es decir, de la balanza de pagos a partir de diferentes indicadores y aperturas como ser por producto, por sector, por grandes rubros, por intensidad tecnológica, por destino, entre otras. Este enfoque metodológico nacional-centrado deriva, en regla general, de los aportes (invaluables, por cierto) que realizó el estructuralismo latinoamericano (Prebisch, 1949; Pinto, 1970; Ferrer, 1963, entre otros). Sin embargo, no ha sido suficientemente desarrollado otro enfoque que nos interesa considerar aquí como punto de partida: las características de la acumulación del capital a escala mundial, con sus continuidades y transformaciones, en la cual se inserta efectivamente la economía argentina. Consideramos que este punto no puede ser soslayado en una formación social dependiente (Marini, 1973) en la cual la inserción internacional no resulta exclusivamente de orientaciones endógenas, sino que por el contrario, tiene una gravitación central el devenir del sistema económico mundial.

Por lo tanto, el presente trabajo se coloca en el nivel de análisis de la unidad mundial del modo de producción capitalista. Si bien el capitalismo como modo de producción basado en la explotación mantiene su esencia en diferentes épocas, la forma en que los capitalistas logran llevar adelante la enajenación de los productos de los trabajadores y apropiarse del plusvalor sufre variaciones: el capitalismo tiene sus leyes de reproducción y transformación. La distinción más clásica de las etapas del capitalismo la realizó Lenin -y autores como Cueva (1977) la tomaron para su análisis de América Latina- señalando tres etapas: una comercial, otra industrial y la “superior” -y última- imperialista (que se habría iniciado en la Primera Guerra Mundial). Sin ninguna duda son las crisis económicas quienes median entre las diferentes etapas por sintetizar las contradicciones entre capital y trabajo que impiden impulsar la acumulación. Existe un consenso en las ciencias sociales en torno a que las crisis de 1873, 1929 y 1973 -más allá de las causas que cada investigador/a impute- representan puntos de quiebre en la relación social capital. Asimismo, el análisis centro-periferia inaugurado por la CEPAL realiza un importante aporte al indicar que el sistema capitalista está conformado por jerarquías (dadas por las diferencias de productividades, el PBI, etc.) móviles por lo que se torna imprescindible considerar quién y cómo ejerce ese espacio jerárquico a la hora de periodizar -idea luego rescatada por Gunder Frank para analizar la dependencia (1968) y Wallerstein para

conceptualizar el moderno sistema mundial(1998)-: Inglaterra como primer centro del capitalismo mundialmente constituido, seguido por Estados Unidos. De esta manera, a cada etapa del modo de producción capitalista corresponde una determinada forma de articulación del centro con la periferia que permite la reproducción del capitalismo a nivel mundial.

A partir de este doble criterio (formas de extracción de plusvalor y jerarquía del sistema mundial) podemos pensar al Neoliberalismo como una etapa caracterizada por la acumulación flexible (Harvey, 1990) tanto en cuanto a la deslocalización productiva como a las condiciones de producción de la fuerza de trabajo (flexibilización laboral, sin protección social), siendo Estados Unidos el eje articulador de la acumulación a escala mundial (centro). A su vez, cada etapa se compone por diferentes fases (Katz, 2003). En este sentido, en el presente trabajo nos proponemos dar cuenta de las transformaciones en la economía capitalista a nivel mundial a partir del 2008. Dado que entendemos que los procesos sociales -en general- y el capitalismo -en particular- se fundan en un doble movimiento entre el cambio y la continuidad, para llevar a cabo el objetivo propuesto buscaremos identificar en lo novedoso una serie de procesos profundos que se desarrollaron en el seno del capitalismo y que permanecen -bajo la forma de lo temporal y contingente- en el presente. De la dialéctica entre cambio y continuidad pretendemos evaluar si la crisis internacional de 2008 cristaliza un metamorfosis neoliberal -es decir, una nueva fase dentro de la misma etapa- o si por el contrario implica el desenlace de una etapa del capitalismo y la apertura de una nueva. En vistas a comprender la crisis del 2008 en un primer apartado de la ponencia expondremos las características centrales del neoliberalismo. Durante el neoliberalismo, Estados Unidos permaneció en la cúspide de la jerarquía mundial dirigiendo el proceso de acumulación de capital a nivel mundial, aunque asumió un renovado rol articulador respecto del que tuvo en la etapa anterior (usualmente denominada fordismo). Sin que se produzca un cambio de eje gravitacional del sistema mundial, las políticas de liberalización comercial y deslocalización productiva configuraron una nueva relación entre el centro y la periferia. Por lo tanto la propia exposición de la etapa neoliberal nos lleva a poner la vista sobre los territorios donde descentralizó la producción industrial, específicamente en China desde 1978. En un segundo apartado nos centraremos en la crisis internacional comenzando por su prehistoria, entendiendo por ésta el primer quiebre que sufre la economía estadounidense en 2001 durante la “crisis de las .com” y la consumación de una serie de transformaciones en la economía china que tienen un hito en su ingreso a la OMC durante el mismo año. Mostraremos que los años sucesivos -hasta la crisis del 2008- conforman un interregno donde se ponen en marcha dos procesos: a. China hace valer la fortaleza de su aparato productivo convirtiéndose en una alternativa frente a la crisis de Estados Unidos; y b. parte de la periferia comienza un proceso de adaptación productiva coherente con la contundente influencia de lo que emerge como “nuevo centro” (China). Por último, expondremos algunas de las principales interpretaciones en torno a la crisis internacional (Aglietta, 2007; robinson, 2009; Chesnais, 2009, harvey, 2012; Arrighi, 2008; Brenner, 2008; Lapavitsas, 2009; Krugman, 2009; Stiglitz, 2010; Gambina, 2013; Katz, 2008; Astarita, 2010), con el objetivo de realizar una lectura crítica que nos guíe a la hora de evaluar las tendencias de la economía mundial desde el 2008 y hasta el 2015

En un último apartado de la ponencia nos proponemos analizar las tendencias de la

economía mundial desde el 2008. Podríamos centrar la controversia en dos puntos que dificultan el consenso en torno a la significación de la crisis subprime: a. En torno al modo de producir, que la crisis no trajo aparejada una ola proteccionista que disolviera la globalización sino que por el contrario la internacionalización del capital dio un nuevo salto de calidad (Oguz, 2015) expandiendo las cadenas globales de valor -que otrora eran características de los grandes capitales (Barkin, 1981)- los capitales de todos los tamaños y todos los sectores; y b. En cuanto a quién ocupa el centro del sistema (la máxima jerarquía), que no se ha producido una guerra donde China resulte victoriosa, sino que por el contrario, la interdependencia entre ambas economías hace difícil prever una salida bélica a la confrontación (Katz, 2014). Mientras, Estados Unidos mantiene -sin duda alguna- una gran influencia en la economía mundial y China ha desacelerado su crecimiento desde 2013.

Si bien el proceso post-crisis aún permanece abierto y hasta indeterminado, en las conclusiones evaluaremos las tendencias expuestas a lo largo de los tres apartados sopesando los dos criterios que nos permitían definir las etapas del sistema capitalista mundial. Creemos que allí podemos encontrar la clave para comprender al 2008 como el desenlace del neoliberalismo y la inauguración de una nueva etapa del sistema capitalista mundial cuyas características demarcatorias -con rupturas y continuidades- aún se están definiendo.

.....

* Igal Kejsefman

*Instituto de Estudios de América Latina y el Caribe. Facultad de Ciencias Sociales. Universidad de Buenos Aires - IEALC/UBA.
Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina*

Resumen de ponencia

¿LAS NUEVAS DERECHAS LATINOAMERICANAS SON NEOLIBERALES O DESARROLLISTAS? EL CASO DE MACRI EN LA ARGENTINA

*Andres Wainer

En los últimos años ha cambiado significativamente el panorama político en América Latina. El giro “progresista” que había dado la región en los primeros años del nuevo siglo parece haber dado lugar a un “giro” hacia la derecha en buena parte de los países del subcontinente. Algunos de los nuevos gobiernos de derecha llegaron por medios no democráticos o poco transparentes (Honduras, Paraguay y Brasil), en tanto otros lo hicieron ateniéndose, al menos formalmente, a las reglas de una democracia representativa (Argentina, Chile, Perú y Ecuador).

En dicho marco, en diciembre de 2015 asumió en la Argentina un nuevo gobierno tras doce años de gobiernos kirchneristas. Las primeras medidas económicas tomadas por el gobierno de la alianza Cambiemos, encabezado por el político y empresario Mauricio Macri, estuvieron caracterizadas por un supuesto “sinceramiento” de la economía argentina frente a los “desequilibrios” que habría acumulado durante el último gobierno Cristina Fernández de Kirchner. Más allá se comparta este diagnóstico o no, existe amplio consenso en que la asunción de Macri no representó un simple recambio en la cúspide del poder político del país sino que abrió una nueva etapa.

El objetivo de esta ponencia es ofrecer una caracterización tentativa del gobierno de Mauricio Macri desde un análisis de economía política. El análisis de la orientación económica de un gobierno siempre resulta una tarea compleja y sujeta a disputas dado que la misma nunca es ajena a valoraciones político-ideológicas del mismo. Dicha tarea es aún más difícil cuando se trata de un proceso en marcha; mientras que la mayoría de los opositores políticos han caracterizado al gobierno de la alianza Cambiemos como neoliberal, el presidente Macri se encargó en reiteradas ocasiones de presentarse como un desarrollista.

En los relativamente pocos trabajos que se dedicaron a analizar esta cuestión hasta el momento, han predominado los que caracterizaron al gobierno de la alianza Cambiemos a partir del personal que ha venido ocupando los principales cargos políticos en el Estado. Sin embargo, si bien el origen socioeconómico del personal de un gobierno puede ser un indicador de una mayor o menor confianza de los “dueños del poder económico” en este, ello no debe reemplazar el análisis del contenido de las políticas adoptadas por éste. En este sentido, para identificar la orientación de clase de un gobierno no parece tan decisivo el origen social de sus funcionarios como el hecho de que éstos se planteen teóricamente los mismos problemas que deben enfrentar los miembros de esa clase en la práctica.

Existen también unos pocos e incipientes trabajos que analizan algunas medidas económicas tomadas tras el recambio gubernamental y sus consecuencias. Este tipo de estudios deben ser profundizados, ya que hasta el momento se tratan de avances

parciales y acotados, en buena medida debido a su formato (en su mayoría se trata de artículos en medios de divulgación) y por el período temporal que abarcan (a lo sumo el primer año de gobierno).

Coincidimos con aquellos que afirman que el gobierno de Macri se trata de una ofensiva general del capital sobre el trabajo, pero ello no quita que la orientación de las políticas llevadas adelante por Cambiemos no defina un conjunto de ganadores y perdedores incluso dentro de la clase dominante. En efecto, la principal hipótesis del presente trabajo es que las medidas tomadas por el gobierno de Macri se enmarcaron no sólo en una ofensiva contra la clase trabajadora sino que también impulsaron un reacomodamiento en las relaciones de fuerza entre las distintas fracciones capitalistas. Esto no se debería tanto a la afinidad ideológica del personal del gobierno con estos sectores del “poder económico” como a las restricciones con las que opera un gobierno que busca encauzar la relación capital-trabajo dentro de lo que se considera “normal” en un país periférico y dependiente como el nuestro.

En esta ponencia se procurará avanzar en una definición del gobierno de Macri que vaya más allá de etiquetas como “neoliberal” o “desarrollista”, identificando el contenido de clase del mismo a partir de los sujetos sociales sobre los que se sustenta o, por el contrario, a quienes se propone subordinar.

.....

*** Andres Wainer**

Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, Argentina. Programa Argentina - FLACSO . Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina

Resumen de ponencia

¿MÁS DE LO MISMO? FINANCIAMIENTO CHINO AL DESARROLLO Y SUS EFECTOS EN AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE

*Luis Francisco Rodríguez

Usualmente, el financiamiento para el desarrollo está relacionado con el período post segunda guerra mundial, a partir de la emergencia del sistema Bretton Woods así como el posterior discurso de Harry Truman sobre el desarrollo, consolidando el establecimiento del orden liberal mundial con su marco institucionalista financiero multilateral. Sin embargo, dicho financiamiento en sus inicios se fundamentó en las conversaciones permanentes entre los funcionarios de los gobiernos de Estados Unidos y América Latina y el Caribe sobre la creación (fallida) de una institución financiera regional para ayudar a los países de América Latina a lograr sus objetivos socioeconómicos y también la recuperación de sus exhaustas economías después del período de gran depresión y las crisis de deuda externa acaecidas en casi todos los países de la región durante la década de 1930.

De ahí que, la financiación del desarrollo en la segunda mitad del siglo XX se basó principalmente en el papel de las instituciones financieras internacionales (IFI) de alcance global y regional, aunque también existieron otros actores como la banca transnacional, la cual mediante el proceso de reciclaje en los petrodólares en la década de 1970 colocó ingentes flujos crediticios en países en vías de desarrollo en Asia y principalmente América Latina. Y, en menor medida, la asistencia oficial para el desarrollo (AOD) de los países industrializados que ha cumplido un rol más bien secundario. Este escenario de flujos constates se modificó con una nueva crisis de deuda en el sur global y la aplicación del programa de ajuste estructural durante los 80s, mismo que fue “sugerido” por las IFIs a los países de ALC en pos de cumplir con las obligaciones contraídas con la banca en la década previa, favoreciendo a estos actores externos. En este contexto, la reducción de la inequidad sufrió un cambio dramático, no solo fomentando un modelo de desarrollo desigual, sino incluso acrecentando las brechas entre las diferentes quintiles en la región.

En la actualidad, la aparición de China como actor alternativo en las finanzas para el desarrollo -desde inicios del siglo XXI, ha permitido a algunos países de ALC escapar de la trampa de la condicionalidad política impuesta por el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Banco Mundial (BM); así como evitar las dificultades para acceder a los mercados internacionales de capital pero al precio de pagar las tasas de interés comerciales y, en algunos casos, otorgar una admisión preferencial a las empresas e inversión extranjera china para desarrollar infraestructura o proyectos extractivos como parte de los préstamos concedidos. Varias economías del Cono Sur han entablado este tipo de cooperación financiera con el gigante asiático en los

últimos años, como Brasil, Argentina, Venezuela y Ecuador; quienes adicionalmente han mantenido una posición crítica en relación a las IFIs y también a los principios establecidos en el conocido Consenso de Washington.

Dicho esto, el objetivo principal de la presente investigación consiste en rastrear cómo las finanzas chinas en ALC contribuyeron a reducir la desigualdad en la región desde una perspectiva de economía política crítica. Además de esto, otro propósito tiene que ver el mapeo y rol que desempeñaron los diversos actores concernientes al devenir histórico del financiamiento al desarrollo. La primera hipótesis se basa en el hecho de que a pesar de los esfuerzos y el impacto positivo de esta financiación alternativa ofrecida a la región, las estructuras históricas del desarrollo desigual no ha cambiado, entendiendo a este último como un fenómeno complejo y multidimensional. Sin embargo, se han logrado algunos avances en algunas áreas con el fin de mitigar las asimetrías entre las clases sociales y principalmente perturbar la estructura tradicional de las finanzas en la región. De hecho, lejos de ser un manuscrito que destaca los aciertos políticos del progresismo o “nueva izquierda” latinoamericana, este trabajo académico busca plantear un análisis profundo del contexto histórico, social y económico donde se produce esta alternativa al financiamiento tradicional para el desarrollo.

Con estos antecedentes, la estructura de este ensayo es la siguiente: la primera sección recoge un breve análisis de las transformaciones cualitativas y cuantitativas de las finanzas para el desarrollo en el siglo XX, enfatizando el papel de los prestamistas transnacionales, las IFI y su influencia en América Latina y el Caribe desarrollo. Luego, la segunda parte refleja la transformación y el surgimiento de nuevos actores hacia el financiamiento para el desarrollo en la región, con China como la principal fuente alternativa de créditos, los principales prestatarios latinoamericanos y las áreas donde se ha dirigido esta financiación. Y el tercer segmento llama al debate sobre las condiciones y los efectos de esta nueva financiación para el desarrollo en la región y si ha contribuido a reducir las asimetrías de desigualdad entre los países prestatarios para alcanzar los objetivos de desarrollo y aliviar la pobreza.

.....

*** Luis Francisco Rodriguez**

Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, Ecuador - FLACSO. Quito, Ecuador

Resumen de ponencia

¿QUÉ PUEDE LA RENTA PETROLERA? LA VENEZUELA BOLIVARIANA EN EL AUJE PETROLERO (2003-2012)

*Vicente Ribeiro

La presente comunicación busca presentar una investigación sobre la distribución de la renta petrolera durante el gobierno de Hugo Chávez, en especial entre 2003 y 2012. Ese período fue marcado por la ampliación del control estatal sobre la empresa petrolera nacional, Petróleos de Venezuela SA bien como por un sostenido aumento de los precios internacionales del petróleo. Frente a esa situación, durante ese período el gobierno Chávez centró su proyecto político en una nueva distribución de la renta petrolera petrolera, volcada ahora hacia una ampliación de las políticas sociales, con el objetivo de alcanzar un contingente cada vez más amplio de la población venezolana. Al fundar su proyecto político sobre la renta petrolera y su distribución nos coloca ante la necesidad de antes de poner en cuestión su destino, problematizar su misma naturaleza.

Presentamos una breve discusión de la renta petrolera internacional como capacidad de compra en el mercado mundial sin una contrapartida productiva en el mismo sector petrolero, abriendo espacio para que otros sectores puedan de ella apropiarse. Por cierto la propiedad sobre los yacimientos garantiza al Estado un rol clave en este proceso pero no sólo por mecanismos más explícitos de su política fiscal sino también por otras vías como la política cambiaria y monetaria. En el caso venezolano, la sobrevaluación de la moneda durante ese período de auge permitió una sostenida distribución de capacidad de compra en el mercado mundial del sector exportador público para el sector importador privado.

Siguiendo el trabajo de Asdrúbal Baptista podemos afirmar que la clave para comprender la distribución de la renta petrolera está en la evolución diferencial de los precios. El precio de las mercancías importadas debido a la creciente sobrevaloración del bolívar aumentan más lentamente que los precios de los productos nacionales. Las importaciones no petroleras se realizan en su gran mayoría por empresas privadas y se dividen en bienes terminados, en insumos y en bienes de capital. Inicialmente tomando el sector importador en sentido estricto, es decir las empresas especializadas en importar bienes terminados y revenderlos en el mercado nacional, de acuerdo con los datos del BCV, cerca del 30% de las importaciones en el período de análisis fueron de bienes finales. Analizando la evolución del precio de los bienes importados medidos en dólares y su evolución en bolívares es posible identificar el margen obtenido específicamente por el sector importador destinado en parte a los costos inherentes a la actividad y en parte al lucro propio de ese sector. Sin embargo, la mayor parte de las importaciones están destinadas a las empresas que producen bienes y servicios en Venezuela. Tales importaciones pretenden obtener insumos o bienes de capital

necesarios para el proceso productivo. Considerando la composición del sector manufacturero venezolano, una parte considerable del capital constante es importado, siendo que en el caso del capital fijo su casi totalidad. Así, un componente central en la estructura de costos tiene la evolución de los precios bastante diferente de los precios por los que se venden las mercancías así producidas. De esta forma, el sector manufacturero puede obtener una elevada tasa de ganancia y por ende la ganancia excedente del sector petrolero se convierte en ganancia excedente del sector privado no-petrolero, pasando por la mediación de la renta petrolera.

Igualmente importante en esta distribución va ser el creciente subsidio al consumo interno de productos derivados de petróleo, con destaque para la gasolina, en un contexto de sostenido aumento de la importancia mercado interno de hidrocarburos. A lo largo de ese período el precio interno de la gasolina no cambió, en un contexto de aumento de los precios internacional y del precio de producción. De esta manera, una parte creciente de la renta petrolera obtenida por la exportación de hidrocarburos fue destinada a sostener la oferta de productos derivados del petróleo a precios muy por debajo de los costos para su producción. Por fin, defendemos la importancia de combinar el análisis de la dimensión fiscal, cambiaria y monetaria para analizar los mecanismos de distribución de la renta petrolera.

.....

* Vicente Ribeiro

Universidade Federal da Fronteira Sul UFFS. Chapecó, Brasil

Resumen de ponencia

“A ECONOMIA POLÍTICA DO POSSÍVEL”: O ENSAIO NOVO DESENVOLVIMENTISTA ARGENTINO E BRASILEIRO EM UMA PERSPECTIVA COMPARADA

*Luciana Rosa Souza

Este artigo analisa comparativamente, os “ensaios desenvolvimentistas” aplicados na Argentina e no Brasil após 2003. Comparamos políticas econômicas, aspectos políticos e sociais com base em pesquisa qualitativa, a partir da literatura disponível, sobre os governos de Néstor e Cristina Kirchner, na Argentina; e, Luiz Inácio Lula da Silva, no Brasil. Perguntamos: Quais os pontos de divergência do “ensaio” “novo” desenvolvimentista vivenciado na Argentina e Brasil após 2003? O objetivo é resgatar os projetos novo desenvolvimentistas de cada país observando as diferenças entre eles. O método de pesquisa usou a teoria marginalista (Lindbloom, 1959) para análise de políticas públicas. A teoria marginalista usa as análises comparativas e sucessivas para compreender a evolução das políticas públicas. Neste artigo, entendemos que as políticas de desenvolvimento, conhecidas contemporaneamente, por políticas novo-desenvolvimentistas, compõe o espectro mais amplo de políticas públicas, cujo cerne, principal é promover a melhora no padrão de vida da população dos países em questão. Por outro lado, um questionamento interessante e importante a respeito do “ensaio” novo-desenvolvimentista aplicado na América Latina, é até que ponto as mesmas foram “autônomas”, e portanto, decididas soberanamente pelos gestores dos países. E até que ponto, tais ações foram sendo tomadas na medida que as possibilidades apareciam, ou seja, “a economia política do possível”. O método para buscar os pontos de divergência consiste na análise comparativa viabilizada pela criação de uma tipologia que cruza informações das características do “ensaio” “novo” desenvolvimentista vis a vis as ações e práticas políticas adotadas por cada país nas áreas econômica, social e política. O método para buscar os pontos de divergência consiste na análise comparativa viabilizada pela criação de uma tipologia que cruza informações das características do “ensaio” “novo” desenvolvimentista vis a vis as ações e práticas políticas adotadas por cada país nas áreas econômica, social e política. Uma discussão importante é considerar o “novo-desenvolvimentismo” como a política possível em uma economia capitalista financeirizada, que especialmente, após o início dos anos 2000, na América Latina, passou a questionar política, econômica e socialmente toda e qualquer proposta política que se alinhasse ideologicamente aos preceitos do Consenso de Washington. Assim, foi no bojo deste questionamento político, econômico, social e ideológico que os governos Néstor Kirchner e Luis Inácio Lula da Silva foram eleitos. Ambos os países, no início dos anos 2000 apresentavam os resultados negativos das políticas do Consenso de Washington, seja no nível macroeconômico, (ambos os países tinham altas taxas de desemprego no início dos anos 2000), seja no nível social, com aumentos nos níveis de pobreza, ou no nível político, onde uma crise de legitimidade dos governos democraticamente eleitos

fez-se evidente. Mas, as críticas ao Consenso de Washington também vinham de sua estrutura de funcionamento, especialmente, devido às aberturas comercial e financeira, a rigidez no manejo das políticas fiscal, monetária e cambial, e, principalmente, os péssimos resultados mostrados pelos serviços públicos estatais que foram privatizados no período do Consenso de Washington. As evidências elencadas indicam, no início dos anos 2000 na Argentina e no Brasil, a falência do neoliberalismo e de suas práticas, fato que justifica a emergência de propostas de um papel mais protagonista do Estado no processo de desenvolvimento, exatamente o que se viu no "ensaio novo-desenvolvimentista". O artigo foi dividido em três momentos, no primeiro discutimos a emergência dos governos "progressistas" e da retomada da perspectiva de desenvolvimento "possível" em ambos países. Em um segundo momento apresentamos as características gerais e específicas do novo "desenvolvimentismo" na Argentina e no Brasil. Neste segundo momento, detalhamos as especificidades históricas, políticas, sociais e culturais de cada país. Para finalmente, passarmos à comparação do "ensaio" desenvolvimentista em ambos os países.

.....

* Luciana Rosa Souza

Universidade Federal de São Paulo Unifesp. Osasco, Brasil

Resumen de ponencia

“LA RECOMPOSICIÓN DE LA PROPIEDAD SOCIAL EN EL MÉXICO NEOLIBERAL. EL CASO DE SAN MARTÍN TEPETLIXPAN, ESTADO DE MÉXICO”.

*Luz Del Carmen Morales Montes De Oca

San Martín Tepetlixpan, es el primer ejido del país que después de distintas reformas constitucionales asociadas a la tenencia de la tierra, decidió vender sus terruños anunciando con ello una nueva etapa dentro de la historia de México. Conocer a detalle las edades, los hechos, las políticas macroeconómicas y sus implicaciones en el territorio de lo cotidiano es el objetivo principal del presente trabajo. Para ello describimos desde la etnografía, cómo los ejidatarios de San Martín transitaron su tierra, desde el momento en que la recibieron mediante procesos agrarios, hasta aquel punto en el que decidieron venderla. Así también hacemos un énfasis en cuanto a los modos de recomposición social y cultural en medio de un mundo metropolitano voraz en crecimiento, desbocado en intereses y desigual en sus modos de construir la gran ciudad. El fin de la presente investigación estriba en visibilizar los recursos que las comunidades ponen al servicio de su permanencia en situaciones de despojo inminente.

Haciendo una revisión desde las ciencias sociales, encontramos un conjunto amplio de estudios que analizan el territorio desde distintos y paradigmas metodológicos. Este especial interés no es baladí ni gratuito, el territorio tiene que ver con el pasar de las identidades, la construcción de la memoria y la composición desigual de las sociedades. Es también contenedor y continente de los modos de negociación del poder; de la potestad de las expresiones de la naturaleza y la historia del disfrute de unos por el despojo de otros.

Es por lo anterior que cuando hablamos del territorio de manera intrínseca encontraremos la palabras: disputas, tensiones, negociaciones, paradojas y luchas. La tierra es al final la expresión donde encuentran materialidad los sueños y las sociedades. Es donde se erigen las comunidades, los estados y las naciones. En sus confines se levantan las fronteras, los límites, las pertenencias y las exclusiones. El territorio es el narrador privilegiado de la historia de la tierra. Sus modos de dominio y relaciones, sus regulaciones y sus formas de definición, nos hablan de actores sociales que convergen y divergen a partir de sus modos plurales de relaciones de poder. El territorio lo podemos entender desde sus múltiples edades en términos históricos, en sus muchas dimensiones en términos espaciales, y dinámico a partir de la gestión y el usufructo que proyectan las decisiones del poder.

Tal y como lo han señalado múltiples autores (Giddens, (2007) Zibechi, Gupta y Ferguson, 2002) los procesos de globalización de la economía en los últimos treinta años, han reconfigurado a nivel estructural las sociedades. Podemos decir que los territorios viven hoy día entre la emancipación de los sueños locales y la imposición de los deseos globales. Esta paradoja territorial expresa tensiones claras en distintas

dimensiones pero donde centraremos la atención es en aquellos modelos normativos que regulan las relaciones alrededor de la propiedad de la tierra.

Hoy en día las narrativas sobre la posesión de la tierra, el usufructo de las expresiones de la naturaleza y la regulación de las relaciones entre los actores que convergen en un espacio y en un tiempo determinado nos remiten a la historia de la humanidad desde que habita en el planeta tierra. Lo que quizá haga particular esta etapa es la velocidad en la cual los grandes relatos sociales (el estado, la religión y los modos de producción) han cambian a partir de necesidades de mercados transterritorializados que atienden a la demanda comercial en escala global.

Es por ello que elementos que parecían imposibles de vender, comprar, permutar, rentar o adquirir, como la tierra, el agua, el aire o la vida, a partir de la instauración de este modelo, se convierten en productos y las empresas transnacionales en conjunto con los gobiernos, van pactando acuerdos en los territorios para su explotación. La razón por la que son susceptibles de convertirse en objetos de mercado, es que hay una enorme demanda comercial que observa en los ecosistemas y expresiones de la naturaleza elementos susceptibles de ser vendidos, observa en ellos un espacio para expandir sus proyectos económicos globales y ve en estos contextos los modos de maximizar ganancias y minimizar costos políticos, económicos y sociales.

Así mismo es pertinente una nota teórico metodológica acerca de las concepciones del desarrollo; las políticas liberales aplicadas al campo forman parte de un conjunto de acciones en caminadas a la modernización del país con un discurso asociado al crecimiento económico y al libre mercado. Esta definición hace visibles los efectos del despojo (Zibecchi 2013) y la desigualdad que dan voz y contenido a las resistencias que los pueblos generan para hacer frente al fenómeno de la acumulación por desposesión de la que habla el autor.

Para el trabajo que se presenta hemos engrosado el concepto de las alternativas al desarrollo o al desarrollo otro, del que hablan Quijano(2012), Vázquez y Prieto (2012), Toledo y Barrera-Bassols (2008) y Escobar (2010) entre otros. Los autores proponen que mirar el proceso de los pueblos y comunidades, como en este caso, el de la gestión territorial, desde el conocimiento local nos permitirán comprender sus motivaciones y la agencia que tienen en la valoración de lo que pierden y lo que conservan de acuerdo al contexto expresado por ellos mismos. El conocimiento local, entre otros factores construye concepciones propias de desarrollo con epistemologías del mundo, de las naturalezas, de la salud y el bienestar todo ello sostenido en una memoria viva.

En estos dilemas se circunscribe la historia del ejido de San Martín Tepetlixpan (o también conocido por los locales como San Martín Obispo) que en el año 2013 termina un proceso de venta de la tierra, para convertirse en el primer ejido privatizado del país. Esta colectividad juzgada de vende patrias, de agachones y cómplices del despojo, ha realizado un conjunto de acciones concretas para mantener viva su memoria que le permite avanzar a la luz de los eventos vividos en el pasado, reinventando su identidad sobre los significados y valores que se gestaron su el caminar como colectivo, planteando hoy en día preguntas complejas sobre las viejas certezas de los estudiosos del agro mexicano, reviviendo y sofisticando las controversias entre los intelectuales campesinistas y descampesinistas: ¿es necesaria la tierra para significar el territorio? ¿es posible ser ejidatario sin tierra? O ¿cuáles son los modos en los cuales la identidad y organización social de estos colectivos, se transforma a la par de la recomposición del territorio?

Sírvanse los siguientes párrafos para dar cuenta de los sucesos por los cuales ha transcurrido la trayectoria contemporánea del territorio mexicano, especialmente desde en el siglo pasado y la primera mitad de la segunda década de este nuevo milenio. En sus distintas edades, observaremos como la tierra, luego la tenencia de ella y luego los derechos de posesión sobre la misma han constituido garantes de la territorialidad entre los ejidatarios, hasta llegar a las reformas estructurales de los últimos años, donde esto ha cambiado y sigue en constante transformación.

.....

* Luz Del Carmen Morales Montes De Oca

Universidad Autónoma de Querétaro UAQ. Querétaro, México

Resumen de ponencia

“LAS ELITES EMPRESARIALES DE MÉXICO (2000-2015): DINÁMICAS ACTUALES DEL CAPITALISMO FAMILIAR”

*Julia Chardavoine

La mayoría de los estudios y teorías recientes sobre las élites corporativas se basa en el análisis de países norteamericanos y europeos. Afirma que existe una tendencia global de “erosión” de las redes corporativas (Heemskerk y Schnyder 2008, David y Westerhuis 2014) y de “fractura de la élite corporativa” (Mizruchi 2013), pero también que las instituciones financieras juegan un papel clave en las redes corporativas (Mintz y Schwartz 1985) en el lugar del Estado.

Sin embargo, estudios recientes centrados en naciones no occidentales tienden a cuestionar esta visión del capitalismo financiero anónimo. Por ejemplo, trabajos recientes sobre los consejos de administración de las empresas que cotizan en bolsa en Marruecos (Oubenal & Zeroual, 2017) muestran que las élites empresariales marroquíes son altamente cohesivas y están controladas por el Estado a través de dos inversores institucionales importantes (CIMR y CDG) que están presentes en la mayoría de los consejos de administración. Estudios recientes sobre la India concluyen de manera similar que “la creciente densidad de la red parece explicarse, en gran medida, por el papel impulsor de los grupos empresariales familiares y de las grandes empresas independientes” (Naudet & Dubost, 2016).

El caso de México es especialmente relevante. Después de un período muy largo de fuerte intervención del Estado y proteccionismo en la economía, México ha experimentado desde principios de los años 80 la liberalización y desregulación de la economía, enfrentando muchas privatizaciones y una mayor apertura a la inversión extranjera. Sin embargo, la red mexicana no sigue la tendencia global de otras redes corporativas de “fractura” y “desintegración”. Según los estudios de redes que se han realizado para México, las élites corporativas todavía forman una red muy cohesiva (Salas-Porras, 2006) e incluso trabajos recientes concluyen sobre una creciente conectividad (Cárdenas, 2016). Aunque la economía mexicana depende en gran medida de Estados Unidos, el capitalismo familiar sigue siendo muy fuerte en México: la propiedad de las corporaciones está altamente concentrada y los accionistas mayoritarios son en su mayoría familias (Hoshino, 2010). Los lazos homofílicos basados en la familia, el grupo empresarial y la identidad regional todavía juegan un papel importante en la creación de vínculos entre los consejos de administración de las empresas en México.

Para comprender en profundidad la dinámica de las redes corporativas en México ya observadas, nuestra ponencia se basa en un estudio prosopográfico: el análisis de los datos biográficos y de la trayectoria profesional de los miembros de los consejos de administración de las principales 15 empresas que cotizan en bolsa y han sido

clasificadas en el IPC (Índice de Precios y Cotizaciones), el principal índice mexicano, desde el año 2000 hasta 2016. Incluye dos instituciones estrictamente financieras y tres holdings, así como grandes empresas de los sectores de medios de comunicación, telecomunicaciones, construcción, minería, refino y distribución.

El análisis de estas 646 personas que han sido miembros de los consejos de administración de estas empresas entre 2000 y 2016 nos permite comprender mejor las élites corporativas en el contexto contemporáneo de México y responder las siguientes preguntas. ¿La noción de “capitalismo managerial” sigue siendo un concepto relevante en las grandes empresas mexicanas de propiedad familiar? En un contexto general de globalización y apertura de la economía, ¿se han internacionalizado los consejos de administración de las principales empresas? ¿Hay miembros de las élites políticas, estatales y académicas que juegan un papel clave en el gobierno corporativo?

A partir de la tipología desarrollada por Bauer & Bertin-Mouroit en el caso de Francia con el fin de diferenciar los distintos tipos de autoridad legítima de los miembros de los consejos de administración - accionista propietario de la familia, miembro del equipo directivo, carrera en el gobierno o en importantes instituciones del Estado - hemos establecido una nueva tipología, adaptada al caso mexicano, y añadido varias categorías: 1. Fundador de la empresa; 2. Heredero o miembro de la familia de accionistas mayoritarios; 3. Manager o miembro del equipo directivo; 4. Funcionario con una carrera en el gobierno; 5. Experto con una carrera en organizaciones internacionales o instituciones financieras.

Esa tipología, basada en observaciones sobre la genealogía familiar, la formación académica y la carrera profesional de cada individuo, nos permite analizar las estrategias contemporáneas de las grandes familias de accionistas para conservar la propiedad, el control y la gestión de las principales empresas mexicanas, para desarrollar sus actividades en el extranjero y una red internacional y para promover sus intereses en el gobierno en términos de políticas públicas.

.....

* Julia Chardavoine

Université Paris Dauphine PSD. Paris, Francia

Resumen de ponencia

“YO ME ANIMO A EMPRENDER - ¿Y VOS?”: MOVILIDAD SOCIOECONÓMICA Y LA MENTALIDAD EMPRENDEDORA EN LA ERA DE IDEOLOGÍA NEOLIBERAL EN SANTIAGO DEL ESTERO.

*Sara Kauko

Después de la crisis económica de 2001-2002, el panorama socioeconómico de Santiago del Estero en el Noroeste Argentino ha cambiado notablemente. A pesar de que el crecimiento económico de la provincia ha comenzado a estancarse en los últimos dos o tres años, desde 2005 se ha disminuido la pobreza, los ingresos mensuales por cápita han crecido y la infraestructura urbana y rural se ha desarrollado a una velocidad sin precedentes. También ha crecido lo que (sobre todo) en términos económicos se entiende como la clase media.

El presente trabajo parte de la pregunta: ¿cómo uno llega a identificarse como “emprendedor” y qué procesos socio-individuos acompañan y respaldan la construcción de esta identidad? Tomando en cuenta las particularidades demográficas y modelos culturales de Santiago del Estero, enfocaremos específicamente en el concepto de la mentalidad emprendedora como una parte elemental en los cambios identitarios de la clase ascendiente. Analizaremos cómo el ethos neoliberal de hoy en día fomenta la emprendeduría como una ideología basada en aspiraciones al éxito personal y miedo a un “desplazamiento” o descenso social. Sugeriremos que entre el optimismo y temor se abre espacio para una nueva clase media cuya trayectoria está íntimamente ligada al paisaje económico que le rodea; cuya idea y modelos de “ser de clase media” reflejan las tendencias globales en base a realidades e idiosincrasias locales; y cuyos orígenes familiares se encuentran en las márgenes socioeconómicas y étnico-raciales de la sociedad Santiagueña.

Propondremos que el ethos neoliberal de hoy en día está produciendo un nuevo sujeto emprendedor. En esta ponencia el concepto del neoliberalismo no significa simplemente una forma de economía política e ideologías de mercado libre. En cambio, nos referiremos al neoliberalismo que produce nuevas relaciones sociales, nuevas formas de entender y vernos a nosotros mismos; nuevos campos sociales en los que tiende regir la competencia y flexibilidad, pero también la constante aspiración de hacerse el dueño de uno mismo y después superarse. El neoliberalismo en ese sentido se puede entender, como sugieren Christian Laval y Pierre Dardot, como una lógica mundial, o un nuevo orden global cuyo principal agente es la persona que se anima a emprender.

Específicamente, la ponencia habla de los procesos de emprendeduría en Santiago del

Estero, en el Noroeste Argentino. Mientras este nuevo emprendedor sigue los modelos globales que marcan el emprendimiento social y económico, sus prácticas de producción y consumo también están íntimamente ligadas al contexto local en el que ocurren. El emprendedor, que en el contexto Santiagueño sale de las márgenes *“otreadas”* de la sociedad, del mundo de los morochos, negros y las cabecitas negras, basa su emprendimiento en aspiraciones de ascender en la escalera socioeconómica, y de poder, tal vez por primera vez, realizar sueños que antes le hubieran sido inalcanzables. Pero esta carrera hacia nuevos horizontes de esperanza también está acompañada por la amenaza de perder el estatus y posición socioeconómica alcanzados. La vulnerabilidad de estas nuevas clases aspirantes se arraiga en siglos de racialización, marginalización, y en su papel histórico como los *“inconvenientes pero necesarios”* en la sociedad santiagueña.

Entre estos dos extremos del espectro de movilidad socioeconómica, la emprendeduría se reinventa no sólo como un desempeño empresarial, sino como una mentalidad, una manera de conceptualizar el mundo. Así, la emprendeduría se convierte en una especie de imperativo social, capaz de re-estructurar las antiguamente rígidas jerarquías de prestigio que han gobernado el panorama social en Santiago.

El nuevo emprendedor no es solamente un comerciante o empresario. Es el que quiere y planea viajar a destinos más allá de Disneylandia, Miami o Mar del Plata. Es el innovador ético, como lo llama Ezequiel Adamovsky; el especialista en algo y consciente de sus derechos como trabajador. Es el cooperante, militante o el deportista que hace ejercicio en un gimnasio. En ese sentido, la emprendeduría se ha convertido en una forma de ser. Y al ser así, también se ha convertido en una lógica moral con la que se organiza y estructura la sociedad según los que se animan y los que no.

Al hablar del neoliberalismo, esta ponencia no se refiere a la economía política e ideologías de mercado libre. En cambio, se refiere al neoliberalismo que produce nuevas relaciones sociales, nuevas formas de entender y vernos a nosotros mismos; nuevos campos sociales en los que tiende regir la competencia y flexibilidad, pero también la constante aspiración de hacerse el dueño de uno mismo y después superarse. El neoliberalismo en ese sentido se puede entender, como sugieren Christian Laval y Pierre Dardot, como una lógica mundial, o un nuevo orden global cuyo principal agente es la persona que se anima a emprender.

.....

* Sara Kauko

Emory University EU. Atlanta, Estados Unidos

